

Экономические исследования и разработки

Выпуск 10, октябрь, 2018 год

Научно-
исследовательский
электронный журнал

**НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА**

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И
РАЗРАБОТКИ**

**НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ**

№ 10/2018

www.edrj.ru

Нижний Новгород 2018

УДК 33

ББК 65

Э 401

Экономические исследования и разработки: научно-исследовательский электронный журнал. Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука» – №10– 2018. – 72 с.

ISSN 2542-0208

Статьи журнала содержат информацию, где обсуждаются наиболее актуальные проблемы современного экономического развития и результаты фундаментальных исследований в различных областях знаний экономики и управления.

Журнал предназначен для научных и педагогических работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все включенные в журнал статьи прошли научное рецензирование и опубликованы в том виде, в котором они были представлены авторами. За содержание статей ответственность несут авторы.

Информация об опубликованных статьях предоставлена в систему Российского индекса научного цитирования – **РИНЦ** по договору No 685-10/2015.

Электронная версия журнала находится в свободном доступе на сайте www.edrj.ru

УДК 33

ББК 65

Редакционная коллегия:

Главный редактор – **Краснова Наталья Александровна**, кандидат экономических наук, доцент, руководитель НОО «Профессиональная наука» (mail@scipro.ru)

Балашова Раиса Ивановна – доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры “Экономика предприятия” Донецкого национального технического университета.

Глебова Анна Геннадьевна – доктор экономических наук, профессор экономики и управления предприятием ФГБОУ ВО «Тверской государственный технический университет», член Новой экономической ассоциации. Эксперт научных направлений – антикризисное управление и банкротство, экономика предприятия и предпринимательства, управление.

Кожин Владимир Александрович – заслуженный экономист РФ, доктор экономических наук, профессор кафедры организации и экономики строительства Нижегородского государственного архитектурно-строительного университета. Эксперт научных направлений – финансы, бюджетирование, экономика предприятия, экономика строительства.

Мазин Александр Леонидович – доктор экономических наук, профессор кафедры экономической теории Нижегородского института управления, филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. Эксперт научных направлений: экономика труда, экономическая теория.

Бикеева Марина Викторовна – кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики, эконометрики и информационных технологий в управлении Национального исследовательского Мордовского государственного университета им. Н.П. Огарёва. Эксперт научных направлений: социальная ответственность бизнеса, эконометрика, статистика.

Лаврентьева Марина Анатольевна – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры социальной медицины и организации здравоохранения. ФГБОУ ВО “Нижегородская государственная медицинская академия” Министерства здравоохранения Российской Федерации. Эксперт научных направлений: учет, анализ, аудит, экономическая теория, экономика труда.

Тиндова Мария Геннадьевна – кандидат экономических наук; доцент кафедры прикладной математики и информатики (Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВПО РЭУ им. Плеханова). В полномочия входят организация и/или проведение экспертной оценки статей по проблемам экономико-математического моделирования.

Шагалова Татьяна Владимировна – кандидат экономических наук, доцент кафедры инновационного менеджмента Нижегородского государственного архитектурно-строительного университета. Эксперт научных направлений: бюджетирование, мировая экономика, ценообразование, экономика предприятия, инновационный менеджмент.

Материалы печатаются с оригиналов, поданных в оргкомитет, ответственность за достоверность информации несут авторы статей

© НОО Профессиональная наука, 2015-2018

Оглавление

МЕНЕДЖМЕНТ	7
Шагалова Т.В. Системный подход к управлению качеством на основе TQM	7
РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА	14
Ооржак В.О. Промышленность Забайкальского края; проблемы и перспективы развития	14
ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ	24
Головина Л.А., Логачева О.В. Динамика развития предпринимательства в аграрном секторе экономики (на материалах Орловской области)	24
Тиндова М.Г. Системный подход к анализу ценообразования меди	35
ЭКОНОМИКА ЗДРАВООХРАНЕНИЯ	43
Лаврентьева М.А., Жидкова Е.В. Проблемы народной медицины в реалиях современного общества	43
ЭКОНОМИКА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ	50
Ершов В.Ф. Корпоративные организации российского банковского сообщества: институционализация и деятельность (1990-2015)	50
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ	61
Боровская Л.В., Помаз С.А. Применение экономических санкций и принципы минимизации их воздействия	61
Славянов А. С. Проблемы демпфирования циклических колебаний в экономических системах	67

Менеджмент

УДК 33

Шагалова Т.В. Системный подход к управлению качеством на основе TQM

A systematic approach to quality management based on TQM

Шагалова Татьяна Владимировна

к.э.н., доцент кафедры менеджмента и государственного управления
ННГУ им. Н.И. Лобачевского
Shagalova Tatyana Vladimirovna
Ph.D., Associate Professor of Management and Public Administration
UNN them. N.I. Lobachevsky

***Аннотация:** В статье рассмотрены основные положения системы управления качеством на основе TQM. Изложены научные подходы и основные принципы системы управления качеством.*

***Abstract:** The article describes the main provisions of quality management system based on TQM. Set out scientific approaches and the basic principles of the quality management system.*

***Ключевые слова:** система менеджмента качества, методы управления, принципы управления, всеобщий менеджмент качества.*

***Keywords:** quality management system, management methods, management principles, total quality management.*

Рецензент: Кожин Владимир Александрович – заслуженный экономист РФ, доктор экономических наук, профессор кафедры организации и экономики строительства Нижегородского государственного архитектурно-строительного университета, г. Нижний Новгород

Проблема TQM охватывает не только управление качеством продукции, но и качество управления в широком смысле слова, чтобы обеспечить качество продукции на уровне неочевидных, скрытых, будущих потребностей общества.

Цель статьи – раскрыть особенность системы управления качеством на основе TQM, предусматривающей вложение инвестиций в развитие персонала, чтобы дальнейшее развитие системы управления качеством исходило от первого лица предприятия, с перестроенной структурой управления, нацеленной на качество.

Чтобы решить данную проблему были поставлены следующие задачи:

1. Рассмотреть существующие методы управления качеством.
2. Исследовать теоретические основы системы управления качеством на основе TQM.

3. Предложить мероприятия по внедрению системы управления качеством и проверки её результатов.

На практике при решении сложных задач в управлении качеством продукции используются различные научные подходы. Среди важнейших следует выделить: административный: воспроизводственный, динамический, интеграционный, количественный, комплексный, маркетинговый, нормативный, поведенческий, процессный, функциональный, инновационный, ситуационный, системный [4].

На практике отдельно какой-либо подход практически не применяется. Наиболее эффективный метод управления достигается, когда системный подход сочетается с одним или несколькими научными подходами. В этом случае достигается синергетический эффект системного подхода.

При системном подходе управления качеством рассматривается как подсистема в общей системе управления предприятием, включающая различные методы, характеризующие способы выполнения основных функций управления, представленных на рисунке 1.



Рисунок 1. Структура основных методов управления, используемых в управлении качеством

Наибольшее достижение в решении проблемы качества продукции обеспечивается за счёт системного подхода к управлению качеством на основе TQM, который должен опираться на систему методов качества, изложенных выше [3].

Концепция управления качеством на основе TQM предусматривает ключевые условия эффективности всеобщего управления качеством, которые представлены на рисунке 2.

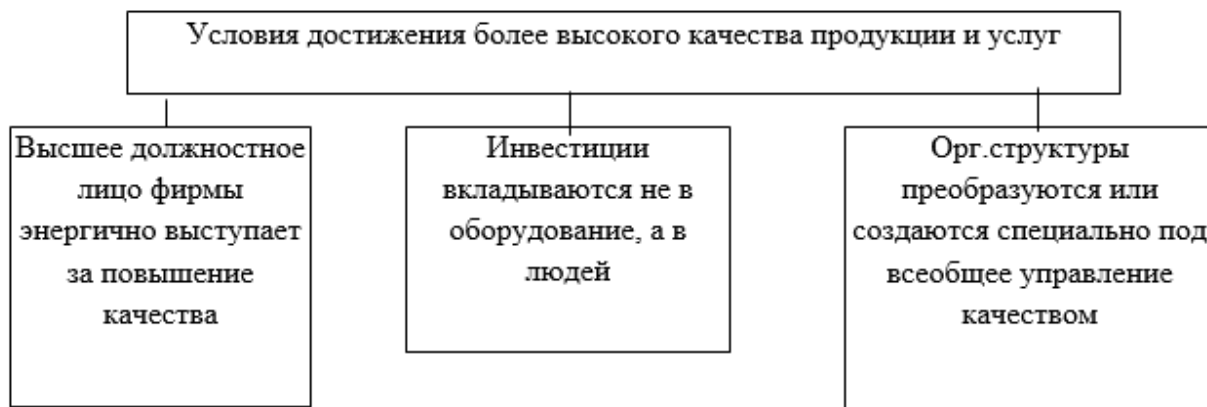


Рисунок 2. Ключевые условия эффективности всеобщего управления качеством

Указанная модель системы управления качеством стала основой детальной разработки в ведущих странах систем управления и обеспечения качества продукции. Положительный опыт такой деятельности отражен в международных стандартах ИСО серии 9000, устанавливающих требования к системам качества, разработанных Международной организацией по стандартизации ИСО. При этом управление охватывает все стороны деятельности предприятия.

Под *управлением качеством* понимается управление качеством не только продукции и услуг, но и технологий, информации, труда, различных систем управления [7].

Реализация концепции TQM возможна на основе новой культуры и современной системы менеджмента организации. При использовании TQM все сотрудники вовлекаются в процесс улучшения качества работы. Поэтому понимание проблем управления качеством, соответствующей методологии, а главное – формирование определенного образа мышления для менеджеров всех направлений является исключительно важной задачей [5].

Система управления качеством должна способствовать снижению рисков, которые возникают из-за неопределённости, поэтому зачастую предприятием применяется принцип минимизации затрат. Совершенствуется классификация рисков, непосредственно связанная с качеством продукции [6].

Такие риски могут возникать в процессе использования продукции по назначению и определяются путём проведения опросов, но основная часть рисков связана с внутренними факторами, которые вызываются несовершенством системы снабжения, уровнем развития технологий и другими факторами [7].

Система управления качеством обеспечивает следующие показатели качества: показатели назначения; показатели надежности: безотказность, ремонтпригодность, сохраняемость и долговечность объекта; показатели технологичности: коэффициент сборности, коэффициент использования новых материалов, удельная трудоемкость производства; эргономические показатели; гигиенические показатели; антропометрические показатели; физиологические показатели; психологические показатели; эстетические

показатели; показатели стандартизации и унификации; показатель патентной защиты характеризует количество и весомость новых отечественных изобретений, реализованных в данном объекте и экономические показатели.

Развитие систем управления качеством продолжает непрерывно совершенствоваться. Мотивацией к этому служит усиление конкуренции на рынках сбыта [1]. Производитель, прежде всего, сам заинтересован повышать конкурентоспособность своей продукции, поэтому это является движущим стимулом для предприятия искать пути и средства в решении этой проблемы [2].

Чтобы система управления качеством отвечала современным требованиям, она должна отвечать следующим принципам, показанным на рисунке 3.

Главным критерием, которым должна соответствовать система менеджмента качества, является требование международного стандарта ИСО 9001:2000.

Основное назначение системы менеджмента качества – обеспечение результативного функционирования взаимосвязанных процессов и процедур, входящих в систему, для достижения высокого уровня качества создаваемой продукции и удовлетворенности потребителя.

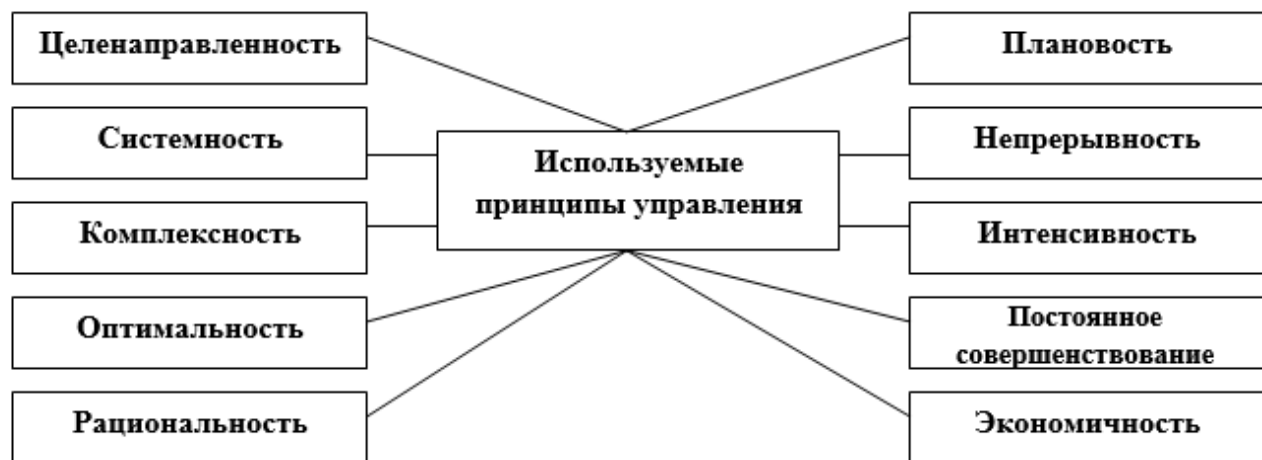


Рисунок 3. Используемые принципы управления качеством

Высшим приоритетом системы менеджмента качества (СМК) является обеспечение безопасности, надежности и длительного срока службы создаваемой продукции, поэтому СМК организации должна быть сертифицирована независимой организацией. Сертификат, подтверждающий соответствие системы менеджмента качества организации требованиям международного стандарта ИСО 9001:2000. С целью подтверждения соответствия СМК предприятия требованиям ИСО 9001:2000 ежегодно проводятся наблюдательные аудиты представителями органа сертификации.

Функционирование системы менеджмента качества обеспечивает нормативная база, включающая в себя следующие виды документов:

- руководство по качеству;
- карты процессов;
- стандарты организации (СТО СМК);
- программы обеспечения качества (ПОК) для объектов использования атомной энергии.

Контроль за поддержанием СМК в рабочем состоянии обеспечивается проведением внутренних аудитов.

В организации должны быть установлены процедуры контроля, необходимые для подтверждения соответствия характеристик продукции установленным требованиям на всех стадиях жизненного цикла.

При разработке продукции в соответствии с действующими стандартами организации проводится анализ и верификация технических характеристик научно-технической продукции на соответствие ее входным данным.

На стадии изготовления контроль продукции предусматривает:

- входной контроль материалов, заготовок и комплектующих, поступивших на предприятие;
- контроль в процессе изготовления продукции (операционный контроль);
- испытания в процессе изготовления (испытания для контроля характеристик и состояния материалов и полуфабрикатов, испытания на герметичность и прочность изделий);
- окончательный (приемочный) контроль готовой продукции.

Реализуя «процессный подход», в организации должен проводиться непрерывный мониторинг процессов системы менеджмента качества методом анализа информации о функционировании процессов: «Проектирование и разработка», «Производство продукции», «Технологическая подготовка производства», «Закупки», «Управление персоналом».

На основании указанной информации рассчитываются показатели результативности процессов, которые сопоставляются с установленными критериями для каждого процесса. В случаях, когда запланированных результатов не достичь, принимается решение о проведении корректирующих действий для обеспечения результативности процессов по показателям.

Показатели результативности процессов установлены соответствующими картами процессов, а критерии результативности определяются руководителем процесса не реже 1 раза в год.

Система менеджмента качества через запланированные промежутки времени должна анализироваться на различных уровнях организации.

Анализ обычно проводится: координационным советом по качеству; постоянно действующей комиссией по качеству под председательством уполномоченного руководства – начальника службы качества; начальниками подразделений при проведении «Дней качества».

Совершенствование СМК осуществляется путем: использования политики и целей в области качества; выполнения решений, мероприятий, корректирующих и предупреждающих действий по результатам анализов СМК; реализации мероприятий по улучшению результативности процессов; разработки и выполнения корректирующих действий по результатам проведенных анализов и проверок проектов, контроля продукции при изготовлении и внутренних аудитов; актуализации нормативной документации СМК.

Реализация перечисленных мероприятий позволит повысить степень удовлетворенности потребителей, что подтверждается результатами ежегодных сравнительных анализов текущего и предыдущего годов и устойчивым ростом номенклатуры и объемов продукции, поставляемой заказчикам (потребителям).

Заключение

На основе проведенных исследований можно сделать следующие выводы:

1. Уточнены существующие методы управления качеством, которые должны применяться во взаимосвязи друг с другом, что позволило сделать вывод об эффективности управления качеством.
2. Исследованы теоретические основы системы управления качеством на основе TQM. Концепция всеобщего менеджмента качества реализуется на предприятии благодаря всесторонним, хорошо скоординированным применениям систем и методов управления качеством во всех сферах деятельности предприятия при участии персонала всех уровней, при рациональном использовании всех потенциальных: экономических, технических, социальных и ресурсных возможностей.
3. Предложенные мероприятия по внедрению и проверке результатов позволяют добиться уровня качества продукции, соответствующего скрытым неочевидным потребностям общества, а также перспективным образцам науки и техники.

Библиографический список

1. Мазин А., Шагалова Т., Кабанов В. Развитие комплексной оценки мотивации персонала в экономической системе // Управление персоналом. 2008. № 19. С. 82-85.
2. Гуськова И.В., Шагалова Т.В. Перспективы повышения конкурентоспособности экономик стран - участниц Евразийского экономического союза // Современная конкуренция. 2014. № 4 (46). С. 74-82.
3. Шагалова Т.В. Качество - основа конкурентоспособности предприятия в период стагфляции // Professional Science. 2016. № 3. С. 106-118.
4. Кожин В.А., Шагалова Т.В., Иванова О.С. Экономика организации (предприятия) Нижегородский институт менеджмента и бизнеса. Нижний Новгород, 2014. (2-е издание, переработанное и дополненное)
5. Шагалова Т.В. Развитие форм и методов стимулирования персонала к инновационной деятельности на предприятиях Нижегородской области. диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Нижегородский государственный архитектурно-строительный университет. Нижний Новгород, 2011
6. Кожин В.А. Методологические основы стратегического управления экономическими системами (предприятиями) Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Нижегородский институт менеджмента и бизнеса. Новгород, 2002
7. Аристов О.В., Егоршин А.П., Кожин В.А. Управление качеством учебное пособие / Нижний Новгород, 2007.

Региональная экономика

УДК 338.45

Ооржак В.О. Промышленность Забайкальского края; проблемы и перспективы развития

Industry Trans-Baikal Territory; problems and prospects of development.

Ооржак В.О.

кандидат экономических наук, Старший научный сотрудник лаборатории региональной экономики, Тувинского института комплексного освоения природных ресурсов сибирского отделения РАН.

Oorzhak V.O.

Candidate of Economics, Senior Researcher, Tuvinian Institute for the Exploration of Natural Resources of the Siberian Branch of the Russian Academy of Sciences

Аннотация: В статье изложены результаты исследования состояния и возможности развития промышленности приграничного региона. В этих целях решались задачи исследования современного состояния социально-экономического развития региона, в основном ее промышленности, факторов, отрицательно или положительно повлиявших на динамику роста объемов промышленного производства, и научного обоснования приоритетных направлений обеспечения развития промышленности на данной территории.

Определены основные проблемы и перспективы развития промышленности приграничного региона Южной Сибири – Забайкальского края. Сделан вывод о необходимости поиска путей (способов) формирования новых инструментов регулирования развития промышленности в приграничном регионе Южной Сибири – Забайкальского края

Abstract: The article presents the results of the investigated state and possibilities of development of industry in the border region. To this end, the tasks of researching the current state of the socio-economic development of the region, mainly its industry, factors negatively or positively influencing the dynamics of growth in industrial production, and the scientific substantiation of the priority areas for ensuring the development of industry in this territory were solved.

The main problems and prospects for the development of industry in the border region of South Siberia - Trans-Baikal Territory are identified. The conclusion is made about the need to find ways (ways) to form new tools for regulating the development of industry in the border region of South Siberia - Zabaikalsky Krai

Ключевые слова: Забайкальский край; промышленность; основные социально-экономические показатели; приграничный регион; перспективы развития

Keywords: Transbaikal region; industry; main socio-economic indicators; border region; development prospects

Рецензент: Дудкина Ольга Владимировна, кандидат социологических наук, доцент. Донской государственный технический университет (ДГТУ), г. Ростов-на-Дону, Факультет «Сервис и туризм», кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»

Интересы России в создании современной, инновационной экономики, интегрированной в Евразийское экономическое пространство, определяют особую роль регионов Сибири. Сибирь имеет большое значение для развития российской экономики из-за ее географического положения и наличия

огромного ресурса значительных производственных, научных, инженерных, образовательных и человеческих ресурсов [1]. В настоящее время научный интерес к проблемам Сибири на ее национальных границах и приграничных территориях растет. По нашему мнению, это связано с глобализацией экономики, развитием межрегионального и межправительственного сотрудничества, драматическими изменениями на политической карте мира и тенденциями к углублению демократии в социальном развитии.

Экономические исследования показывают, что в последнее время наблюдается тенденция к утечке населения из Сибири, особенно из южных приграничных регионов, и относительное замедление экономического развития [2]. И, по мнению автора, это имеет негативные последствия для укрепления южносибирской экономики, в частности приграничных районов страны, включая Забайкальскую территорию, и развития интеграционных процессов в азиатском экономическом пространстве.

В этом контексте очевидна актуальность исследований по текущему состоянию отрасли в приграничных регионах юга Сибири (далее — ПРЮС), таких как Забайкальский край, его проблемы и перспективы развития.

Семь из двенадцати субъектов Российской Федерации, принадлежащих к Сибирскому федеральному округу, являются приграничными регионами Южной Сибири (ПРЮС), которые ограничивают страны азиатского экономического пространства.

Анализ основных социально-экономических показателей развития ДССБ показывает, что эти регионы обычно значительно удалены от ведущих социально-экономических показателей по некоторым ключевым показателям даже в регионах Сибирского федерального округа («СФО»), хотя одни и те же показатели в целом, он также ниже, чем в некоторых других, включая пограничные районы. Например; такие важные показатели для населения как среды

Денежный доход на душу населения (в месяц) в приграничных регионах; Республике Тыва и Алтай, составляют 14082,9рублей, и17133,6 рублей соответственно, а в Красноярском крае 24806,2рублей., (176,1% по сравнению с Тувой), в Томской области — 21548,7рублей.(125,8% по сравнению с Республикой Алтай). По СФО в целом этот показатель равен 21490,4 рублей, что составляет 77.4% от среднероссийского уровня, 61,5% от уровня Центрального федерального округа, и 67,2% от уровня Дальневосточного

федерального округа, см. таблица №1. Далее, для удобства, в аналитических таблицах, названия и показатели субъектов ПРЮС будут выделены курсивом и подчеркнуты.

Таблица 1

ОСНОВНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ в 2014 г.^[1] (в фактически действовавших ценах; миллионов рублей)

	Площадь территории, тыс. км ²	Численность населения на 1 января 2015 г., тыс. человек	Среднегодовая численность занятых в экономике, тыс. человек	Среднедушевые денежные доходы (в месяц), руб.	Потребительские расходы в среднем на душу населения (в месяц), руб.	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, руб.	Валовой региональный продукт в 2013 г., млн. руб.	Основные фонды в экономике (по полной учетной стоимости; на конец года) ²⁾ , млн. руб.	Объем отгруженных собственного производственных работ и услуг организациями по видам деятельности, млн. руб	
									добыча полезных ископаемых	обрабатывающие производства
Российская Федерация	17125,2	146267,3	67813,3	27765,7	20920,2	32495	54013599,2	146359361	10287069	30117668
Центральный федеральный округ	650,2	38951,5	19008,3	34970,2	26937,4	39945	18975900,1	46910283	1497896	10221000
Белгородская область	27,1	1547,9	699,1	25371,6	18034,8	23895	569414,1	1152401	84223	470245
Воронежская область	52,2	2331,1	1055,3	25505,3	19327,9	24001	606667,7	1233524	5246	310682
Сибирский федеральный округ	5145,0	19312,2	9010,1	21490,4	15644,7	28347	5535449,5	13212424	1311676	3128069
<i>Республика Алтай</i>	<i>92,9</i>	<i>213,7</i>	<i>89,2</i>	<i>17133,6</i>	<i>10034,4</i>	<i>22598</i>	<i>33089,9</i>	<i>99869</i>	<i>628</i>	<i>3277</i>
<i>Республика Бурятия</i>	<i>351,3</i>	<i>978,5</i>	<i>414,4</i>	<i>22325,8</i>	<i>15940,4</i>	<i>27739</i>	<i>177692,0</i>	<i>624679</i>	<i>16491</i>	<i>70297</i>
<i>Республика Тыва</i>	<i>168,6</i>	<i>313,8</i>	<i>101,0</i>	<i>14082,9</i>	<i>6648,9</i>	<i>27507</i>	<i>41749,2</i>	<i>72927</i>	<i>4569</i>	<i>612</i>
Республика Хакасия	61,6	535,8	226,6	18384,7	13397,6	29085	143534,2	378081	31760	71930
<i>Алтайский край</i>	<i>168,0</i>	<i>2384,8</i>	<i>1063,8</i>	<i>18433,5</i>	<i>13687,2</i>	<i>19456</i>	<i>410824,6</i>	<i>907099</i>	<i>3637</i>	<i>209857</i>
<i>Забайкальский край</i>	<i>431,9</i>	<i>1087,5</i>	<i>482,0</i>	<i>20520,0</i>	<i>14095,2</i>	<i>29319</i>	<i>229782,0</i>	<i>790098</i>	<i>48108</i>	<i>20074</i>
Красноярский край	2366,8	2858,8	1422,7	24806,2	19133,9	34178	1256674,5	2537118	318766	777413
Иркутская область	774,8	2414,9	1130,7	20223,9	13535,1	31408	796587,0	2029855	259575	367518
Кемеровская область	95,7	2725,0	1278,2	20193,2	13837,5	26809	668311,9	2106247	457400	446772
<i>Новосибирская область</i>	<i>177,8</i>	<i>2746,8</i>	<i>1365,6</i>	<i>23110,2</i>	<i>19187,3</i>	<i>27214</i>	<i>821415,4</i>	<i>1656482</i>	<i>22953</i>	<i>328960</i>
<i>Омская область</i>	<i>141,1</i>	<i>1978,2</i>	<i>944,5</i>	<i>24060,2</i>	<i>17408,6</i>	<i>26205</i>	<i>553242,7</i>	<i>961851</i>	<i>3855</i>	<i>696947</i>
Томская область	314,4	1074,4	491,6	21548,7	13928,6	32042	402546,1	1048118	143934	134411
Дальневосточный федеральный округ	6169,3	6211,0	3267,5	31974,1	21563,4	40876	2808367,8	9182182	1394349	515247
Республика Саха (Якутия)	3083,5	956,9	482,1	34205,3	21877,6	51111	569131,6	1520530	407115	33666
Приморский край	164,7	1933,3	973,9	28339,6	19676,6	32431	575615,4	2481072	11016	206804

Вопросы промышленного развития в регионе обычно занимают значительное место в программах и стратегиях как в самих регионах [3-6], так и в общей стратегии развития Сибири ... Например, в «Стратегии социально-экономического Развитие Сибири к 2020 году» (далее Стратегия), которая определяет основные направления, механизмы и инструменты для достижения стратегических целей развития Сибири на период до 2020 года, термин «Сибирь» охватывает территории 12 государств Российская Федерация (далее именуемая «Сибирь») ЮФО)

Приоритеты в реализации положений вышеуказанной стратегии включают:

- обеспечение развития производства сырья для его стабилизации на российских и зарубежных региональных ресурсных рынках;

- Повышение энергоэффективности экономики Сибири.

- Оптимизация системы расчетов в регионах Крайнего Севера и эквивалентных мест для сокращения нерациональных расходов домашних хозяйств всех уровней, компаний и организаций

Реализация положений этой стратегии предусматривает достижение следующих основных целей:

- снижение негативных последствий неблагоприятных климатических условий и экономико-географическое положение для социально-экономического развития Сибири, в том числе путем развития транспортной инфраструктуры и создания оптимальной системы расчетов;

- повышение инвестиционной привлекательности регионов Сибири;

- обеспечение устойчивого развития «сырьевых» регионов;

- усиление роли «несырьевого» сектора в экономике Сибири, развитие производства высокотехнологичной продукции;

- повышение уровня жизни населения сибирских регионов;

- Обеспечение геополитических и экономических интересов России.

На наш взгляд, включение проблем и перспектив промышленного развития в эти пограничные районы, включая Забайкальский край, в Сибирскую стратегию развития, должно быть улучшено и дополнено. Наконец, целью Сибирской стратегии развития является установление долгосрочных руководящих принципов экономического развития, принципов государственной экономической политики в отношении Сибири, которые позволят реализовать стратегические интересы России и средства для достижения этих целей.

Одним из необходимых условий для достижения поставленных стратегических целей развития Сибири, включая сохранение геополитических и экономических интересов России, является, на наш взгляд, усиление социально-экономического развития приграничных регионов, а не только оптимизация системы расчетов. И поскольку одним из основных факторов перспектив развития Сибири и ее место в российской экономике является огромный ресурсный потенциал этого региона, прежде всего: — месторождения полезных ископаемых, которые могут стать основой для динамичного развития конкурентоспособной отрасли, исследуя проблемы и перспективы промышленного развития в южных приграничных регионах должна быть необходимость не только для самих регионов, но и для Сибири в целом. В то же время особенности каждого

пограничного региона и текущее состояние их отрасли должны учитываться на основе результатов исследований, проведенных в таких характерных областях приграничного региона Южной Сибири – как Забайкальский край:

Забайкальский край имеет государственную границу с Монголией и Китаем, на территории России соседствует с Амурской и Иркутской областями, а также с Бурятией и Якутией. Протяженность государственной границы с КНР составляет 1064 км, границы с Монголией – 863 км.

Территория Забайкальского края составляет 431,9 тыс. км², или 2,5 % от территории Российской Федерации (12-ое место). Плотность населения – 2,6 человека на 1 кв.км (по России – 8,4 человека).

Численность населения Забайкальского края на 01 января 2013 года составила 1095,2 тыс. человек (0,8 % общей численности населения Российской Федерации). Административный центр – город Чита с населением 327,4 тыс.человек, расстояние до г.Москвы – 6074 км.

Забайкальский край характеризуется выгодным географическим положением и привлекателен своим ресурсным потенциалом (минерально-сырьевым, водным, лесным и земельным).

Крупнейшие виды деятельности. Добыча полезных ископаемых Строительство обрабатывающих производств. Транспорт и связь, оптовая и розничная торговля, ремонт автомобилей, мотоциклов, товаров для дома и товаров народного потребления и т. Д.

На территории региона находятся стратегически важные железные дороги и автомагистрали.

Все это способствует эффективному развитию промышленности и экономики во всем регионе, а также межрегиональным и внешним экономическим, торговым и культурным связям.

Забайкальский край имеет выгодные конкурентные преимущества, которые позволяют ему участвовать в процессе территориальной конкуренции.

Среди субъектов Российской Федерации экономика Забайкальского края занимает 51-е место

Минерально-сырьевой потенциал является основным конкурентным преимуществом региона, которое определяет его специализацию в реализации крупных инфраструктурных и ресурсных проектов.

Поэтому основными видами промышленности являются добыча полезных ископаемых; Производство и распределение электроэнергии, газа и воды; В обрабатывающие производства входят цветная металлургия, машины и оборудование, а также производство продуктов питания. Их общая доля в общем объеме промышленного производства в регионе составляет более 90 процентов.

Транспортная система Забайкалья является одним из основных транспортных узлов как Сибирского федерального округа, так и Российской Федерации. Через регион проходят Транссибирская и Байкало-Амурская железные дороги, дороги Чур-Хабаровск и Чита-Забайкальск-Амур.

Особое место в развитии этих областей в региональной экономике играет район Китая – страна с одной из крупнейших и быстрорастущих экономик мира. Месторасположение вблизи динамично развивающихся провинций Китая, наличие достаточной энергетической и транспортной инфраструктуры,

источников сырья и открытых земель в провинции — факторы, которые определяют привлекательность инвестиций для иностранных и российских инвесторов.

На территории региона находится крупнейший российско-китайский контрольно-пропускной пункт Забайкальск, который обслуживает большую часть грузовых перевозок с Китаем.

Хорошие перспективы имеют агропромышленный комплекс.

Одной из ведущих отраслей Забайкальского края является тяжелая техника, компании в этой отрасли производят подвесное оборудование для строительных работ и других механизмов, ремонтируют тепловозы. В Забайкалье началось производство режущих станков и другого металлообрабатывающего оборудования и произведено магнитотехническое оборудование.

На территории региона в настоящее время разрабатываются и используются активные урановые месторождения, обогащаются лигнит, каменный уголь, драгоценные металлы и алмазы. В крупных городах есть компании в пищевой и легкой промышленности, производятся строительные материалы. Промышленность Забайкальского края представлена следующими наиболее значимыми предприятиями:

г. Чита

Фабрика мягкой мебели Ант

Читинский станкостроительный завод

Читинская швейная фабрика

810 Авиационный ремонтный завод

г. Жипхеген

Жипхегенский щебеночный завод

Жирекен

Жирекенский горно-обогатительный комбинат

Атамановское

103 Бронетанковый ремонтный завод

Новоорловск

Новоорловский горно-обогатительный комбинат

Темпы роста объема товаров, перевозимых собственным производством, выполненной работы и самостоятельных услуг по видам экономической деятельности в 2013 году, составляют более 146,83% по сравнению с 2010 годом. В то же время в структуре принадлежит горнодобывающая промышленность 47,76%, производство и распределение электроэнергии, газа и воды 27,82% и обрабатывающей промышленности 24,42%

Динамика промышленного производства полезных ископаемых в 2013 году для топлив и энергетических полезных ископаемых составила 62,2%, а добыча полезных ископаемых, кроме топлива или энергетических полезных ископаемых, составила 37,8%.

Добыча топлива и энергетических полезных ископаемых увеличилась на 6,5%. Добыча угля увеличилась на 5,6%, а добыча угля значительно возросла – на 11,4% (за счет роста добычи ОАО «Разрез Харанорский», ООО «Читауголь», Разрезом «Уртугуйский» (ОАО «ППГХО»), в связи с увеличением спроса потребителей), добыча каменного угля – на 2,2 % (ООО «Арктические разработки»).

Добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических, уменьшилась. Производство молибдена (34,3%) и медного концентрата (15,6%) ООО «Жирекенский ферромолибденовый завод» сократилось на 9,1% по сравнению с предыдущим годом. Это было связано с уменьшением цен на молибден. В условиях неблагоприятной ситуации на рынке ферросплавов, что привело к издержкам производства для ОАО «Жирекенский рудник» и «Жирекен ферромолибденового рудника», значительно превышающим потенциальные издержки производства, возникла необходимость приостановить производственную деятельность и последующую консервацию. 1 октября 2013 года эти компании прекратили добычу и переработку руды.

Металлурги, добытые и обогащенные Забайкальским краем, включают медь, вольфрам, молибден, свинец, цинк и руды из драгоценных металлов (золото, серебро). Добыча других полезных ископаемых (гравий, гравий, песок и т. Д.) Снизилась на 1,0% из-за снижения потребительского спроса на этом товарном рынке.

Но есть и положительные моменты в горнодобывающей промышленности, за исключением топлива и энергии, добыча метамической руды увеличилась на 7,5% из-за увеличения добычи золота на 12,7 % ПК «Артель старателей «Даурия», ОАО «Прииск «Усть-Кара»», ООО «Газимур», ООО «ГРЭ-324», ООО «Артель старателей «Бальджа», ООО «ЗК «Урюм»», ООО «Дарасунский рудник»; увеличение объема производства свинцового на 12,3% и цинкового в 1,5 раза концентратов ОАО «Ново-Широковский рудник».

В настоящее время в Забайкальском регионе предпринимаются меры по созданию благоприятной правовой и правовой среды для промышленного развития. Были подготовлены и приняты следующие акты, в частности для создания и развития промышленных парков:

Закон Забайкальского района от 4 мая 2010 года № 360-33К «О размере ставки налога для определенных категорий налогоплательщиков, применяющих упрощенную налоговую систему, если объект налогообложения является доходом, уменьшенным на сумму расходов»;

Закон Забайкальского края от 27 декабря 2016 года № 1443-33К «О промышленных (промышленных) парках Забайкалья»;

Постановление Забайкальского территориального правительства от 10 октября 2017 года № 402 «Об утверждении Порядка выбора управляющей компании промышленного парка, созданного на участках в Забайкальском крае Забайкалья или муниципальной собственности»;

Постановление Правительства Забайкальского края от 14 мая 2010 года № 190 «О промышленном парке «Могойтуй»»;

Постановление Правительства Забайкальского края от 24 июля 2014 года № 445 «Об учреждении промышленного парка Забайкальского края» Краснокаменского индустриального парка;

Постановление Правительства Забайкальского края от 13 июня 2017 года № 226 «Об утверждении порядка предоставления субсидий из бюджета Забайкальского края юридическим лицам (за исключением субсидий государственным (муниципальным) учреждениям), индивидуальных предпринимателей, в промышленных парках (промышленных парках), для возмещения части затрат, понесенных ими для реализации инвестиционного проекта на территории промышленного парка (индустриальный парк) »;

Постановление Правительства Забайкальского края от 13 июня 2017 года № 225 «Об утверждении порядка предоставления субсидий из бюджета Забайкальского края юридическим лицам (за исключением субсидий государственным (муниципальным) учреждениям), предприятий промышленных парков (Индустриальные парки), часть издержек будет возмещена за создание, разработку или техническое обслуживание промышленного парка

Указ Правительства Забайкальского края от 27 мая 2014 года № 280 «Об утверждении порядка оказания помощи в профессиональной подготовке и получении дополнительного профессионального образования для жителей промышленных парков и управляющих компаний промышленных парков.

Основные проблемы промышленного развития Забайкалья и всей экономики остаются:

Низкая диверсификация отраслевой структуры.

Низкая доля экономики сектора высоких технологий, низкая уязвимость экономики к новым событиям, препятствующие росту инноваций.

Слабое развитие рыночной инфраструктуры, каналов разработки продукции.

Значительная дифференциация муниципалитетов с точки зрения социально-экономического развития и возможностей для экономического роста.

Высокая зависимость регионального бюджета от федеральных трансфертов.

Относительно высокое загрязнение.

Высокие цены на энергоносители.

Нехватка транспортно-логистической сети с ростом грузопотоков увеличивает транспортные расходы.

Экстремальные климатические условия в большинстве районов региона.

Недостаточный брендинг промышленного потенциала (возможностей) региона для российских и иностранных инвесторов.

Стратегия социально-экономического развития Забайкальского края на период до 2030 года (далее «Стратегия») обеспечивает непрерывность реализации стратегических направлений развития Забайкальского края на период до 2025 года, который регулируется Законом Забайкальский край от 10 декабря 2009 года № 295-33 (далее – Стратегические подходы к развитию) определяется как Забайкальский край) и переход на новый этап развития, характеризующийся балансом между экономическим развитием и реализацией социальной политики.

Непрерывность реализации стратегических документов позволит улучшить качество жизни населения, стабилизировать отток миграции и увеличить ожидаемую продолжительность жизни за счет устойчивого роста региональной экономики.

Новые экономические проблемы, долгосрочные цели Правительства Российской Федерации требуют более интенсивного использования всех ресурсов и резервов в провинции. В этой связи главная задача — встать на путь устойчивого и сбалансированного роста, который требует консолидации усилий правительства, бизнеса, общества и людей.

Таким образом, анализ наиболее важных социально-экономических показателей развития Забайкалья показывает, что темпы промышленного развития в районах региона недостаточно высоки и не соответствуют существующим ресурсным потенциалам, возможностям и требованиям времени ...

Выводы и предложения;

Развитие промышленности Забайкальского края ограничено следующими факторами:

существенные списания основных средств в сферах экономики и инфраструктуры;

высокие издержки для экономики из-за суровых климатических условий, низкая производительность труда, высокая материальная и энергоемкость продуктов, тарифы естественных монополий;

«Старение» персонала в области материального производства;

Забайкальский край имеет следующие конкурентные преимущества:

значительный ресурсный потенциал: человеческий, природный, инвестиционный;

наличие развитой обрабатывающей промышленности: химический и нефтехимический комплекс, производство продуктов питания, строительные материалы, машиностроение, деревообработка;

благоприятное географическое положение;

развитая транспортная система;

промышленное освоение природных ресурсов в северном Забайкальском крае;

развитый научно-образовательный комплекс;

Высокотехнологичное производство;

современная бизнес-и производственная инфраструктура;

значительный потенциал развития малого бизнеса;

эффективное внешнеторговое сотрудничество, значительный объем внешнеторгового оборота.

Перспективными возможностями для развития промышленности Забайкальского края являются:

Укрепление позиции секторов — «точки роста» экономики Забайкалья;

возможность развития (восстановления) отдельных секторов из-за существующих «точек роста»;

организация особой экономической зоны на территории Забайкальского края;

Повышение привлекательности инвестиций для Забайкалья с целью привлечения стратегических инвесторов в экономику и социальную сферу;

Формирование полной инновационной системы Забайкалья;

Проведение мероприятий по реиндустриализации для региональной экономики, которые могут быть наиболее важными новыми элементами системы стратегического планирования и взаимодействия правительства, бизнеса и науки в целях укрепления инновационных направлений промышленного развития Забайкалья;

Необходимо начать искать пути создания новых инструментов для регулирования промышленного развития в приграничном регионе Южной Сибири — Забайкальском крае. По мнению автора, также необходимо работать над пересмотром (адаптированием) различных региональных концепций, политик, программ и законов, которые разрабатываются, принимаются и эксплуатируются в определенной области с их разделением на районные (федеральные) и государственные, и следует учитывать их в концепциях и стратегиях развития страны. В свою очередь, следует учитывать и все особенности Забайкальской территории.

Библиографический список

1. Стратегия социально-экономического развития Сибири до 2020 года. Утвержден Распоряжением Правительства РФ от 5 июля 2010 года №1120-р (с изменениями на 26 декабря 2014 года).
2. Стратегия социально-экономического развития Забайкальского края до 2030 года. Адрес доступа: <http://минэконом.зabayкальскийкрай.рф/u/xn-h1aeecdbgb5k/files/document/482673fe511e8df4407739c452112b1a.pdf>, <http://минэконом.зabayкальскийкрай.рф/action/strategicheskoe-planirovanie-i-makroekonomicheskoe-prognostirovanie/strategii/> свободный.
3. Промышленность Забайкальского края. Адрес доступа - file:///C:/Users/User/Desktop/ , свободный ;
4. Балакина Г. Ф., Ооржак В. О. Проблемы развития промышленности Республики Тыва в условиях модернизации // Региональная экономика; теория и практика. – 2015. - №38. С. 33-41.
5. Шишигина Н. П., Перспективы развития пищевой промышленности Забайкальского края. Электронный ресурс, адрес доступа: file:///C:/Users/User/Desktop/671E~1/2016~1/36EA~1/A.html. свободный .
6. Крупнейшие отрасли Забайкальского края., электронный ресурс, адрес доступа: file:///C:/Users/User/Desktop, свободный.
7. Промышленные парки забайкальского края. [Электрон. ресурс]. – адрес доступа: <http://www.зabayкальскийкрай.рф/action/ekonomika/promyshlennye-parki/>.
8. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015г.; Стат. сб. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/redl/b14_14p/Main.htm, свободный.

Ценообразование

УДК 338.31

Головина Л.А., Логачева О.В. Динамика развития предпринимательства в аграрном секторе экономики (на материалах Орловской области)

Dynamics of development of entrepreneurship in the agricultural sector of the economy (on materials of the Oryol region)

Головина Лидия Алексеевна, Логачева Ольга Викторовна

1. Кандидат экономических наук, доцент, ведущий научный сотрудник

2. Кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник

ВНИОПТУСХ – филиал ФГБНУ ФНЦ ВНИИЭСХ

Golovina Lidia Alekseevna, Logacheva Olga Victorovna

1. candidate of economic sciences, Associate Professor, Leading Researcher

2. candidate of economic sciences, Leading Researcher

VNIOPTUSH – Branch of the FSBSI FRC AESDA VNIIESH

Аннотация. В экономической теории принято положение, что предпринимательство трактуется как особый вид деятельности. Это объясняется тем, что в условиях возрастания глобальной конкуренции и циклично повторяющихся кризисов усиливается нестабильная среда для ведения предпринимательской деятельности. Сложившаяся ситуация обостряется влиянием природно-климатического фактора, ограничивающим доступом к основным ресурсам производства, что обуславливает поиск новых форм развития и взаимодействия предпринимательских структур.

Ключевые слова: предпринимательство, сельскохозяйственные организации, эффективность, интеграция.

Abstract. In economic theory, it is assumed that entrepreneurship is treated as a special kind of activity. This is because, with increasing global competition and cyclical crises, an unstable business environment is growing. The current situation is exacerbated by the influence of natural and climatic factors that limit access to basic resources of production, which leads to the search for new forms of development and interaction of business structures.

Keywords: entrepreneurship, agricultural organizations, efficiency, integration.

Рецензент: Андреев Андрей Владимирович, Доцент кафедры корпоративной экономики, Кандидат экономических наук, доцент. Поволжский институт управления имени П.А. Столыпина – филиал РАНХиГС при Президенте РФ

Сельское хозяйство имеет специфические особенности, которые выделяют ее на ведущие позиции среди других отраслей и видов экономической деятельности. Оно производит сырье для перерабатывающих отраслей и является базой для продовольственной безопасности. Для ускоренного ее развития имеются необходимые условия: наличие земельных и трудовых ресурсов, ценовые преимущества. В силу того, что деятельность субъектов предпринимательства в сельском хозяйстве, как правило, опирается на новейшие

технико-технологические разработки, требующие больших объемов капитальных вложений, необходимого количества материальных средств, квалифицированных трудовых ресурсов и финансовых затрат, фактический эффект от внедрения таких разработок зачастую существенно разниться с ожидаемыми результатами – отсюда возникает риск недобора продукции и недополученного дохода, с которым практически всегда сталкивается предпринимательство.

В научной литературе термин «предпринимательство» определяют с различных позиций. Это и деятельность, направленная на максимизацию прибыли; инициативная деятельность граждан, которая заключается в выработке товаров и услуг, с целью получения прибыли; прямая функция реализации собственности; процесс организационной новации в целях извлечения прибыли; действия, направленные на возрастание капитала, развитие производства и присвоение прибыли; специфический вид деятельности, направленный на неустанный поиск изменений в существующих формах жизни предприятий и общества, постоянная реализация этих изменений.

Как видно из этих определений, большинство практиков и исследователей делают акцент на получение прибыли как конечной цели предпринимательства. Однако предпринимательство имеет своей конечной целью не столько прибыль, сколько непрерывность воспроизводственного процесса, связанного с воспроизводством спроса и удовлетворением постоянно меняющихся, постоянно возрастающих потребностей индивидуума или социальной группы, общества в целом.

В этой связи, мы согласны с утверждением, что предпринимательство более правильно определять, как процесс непрерывного поиска изменений в потребностях, спросе конечного потребителя на продукцию и услуги, удовлетворения этой потребности путем организации производства, сбыта, маркетинга, логистики, менеджмента, ориентированных на самые лучшие новации, приносящие максимум производительности в каждой из стадий процесса воспроизводства. В этом определении акцент делается не на максимизацию прибыли, а на потребителя, на его потребности, удовлетворение которых благодаря высокому уровню организации предпринимательства и может принести максимальную прибыль [1].

В кругах современного агробизнеса укрепляется позиция, что неперенным условием роста эффективности юридических лиц и повышения активности деятельности их работников с целью получения максимального дохода на вложенный труд и капитал рассчитывать на успех можно только в том случае, если ощущать себя предпринимателем. Поэтому хозяйствующие субъекты АПК, которые стремятся к развитию, все чаще используют предпринимательский стиль в ведении производства. При этом развитие, совершенствование и регулирование финансово-экономических отношений становятся неотъемлемой частью и важнейшим фактором роста экономики.

Сельскохозяйственные организации Орловской области как субъекты предпринимательства развиваются динамично. Постоянным трансформациям подвергаются отношения собственности и управления, экономического механизма функционирования. Поэтому риски ведения предпринимательской

деятельности сопровождаются не только влиянием природно-климатических факторов, но и организационно-правовых условий [2, 4].

В период реализации приоритетного национального проекта и Госпрограмм (с 2006 г. и по настоящее время) предпринимательская инициатива становится активным фактором их развития, так как реализуемые программные мероприятия, во-первых, осуществляются при вложении частных инвестиций, во-вторых, они направлены на выгодное вложение ресурсов, осуществление новых комбинаций в производстве, продвижение на новые рынки и создание новых продуктов, и в третьих, на получение прибыли свыше среднего уровня путём лидерства в области инноваций [3].

В наших более ранних исследованиях для определения результативности предпринимательства в сельском хозяйстве Орловской области мы применяли метод группировки сельскохозяйственных организаций по трем критериям [5]. Два критерия определены в соответствии с законодательными нормами, применяемыми для идентификации категорий предпринимательства по закону РФ № 209 - ФЗ от 24.07. 2007 г. «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» с поправками, введенными в действие с 04 августа 2016 г. [8]. Согласно данному закону организации делятся на микро, малые и средние. Параметры установленных критериев следующие:

- по микроорганизациям - численность сотрудников не более 15 чел., годовая выручка от продажи продукции, работ и/или услуг - до 120,0 млн. руб. включительно, без учёта НДС;
- для малых организаций - численность сотрудников 16 - 100 чел., годовая выручка от продажи продукции, работ и/или услуг - 121 - 800 млн. руб. включительно, без учёта НДС;
- для средних организаций: 101 - 250 чел., годовая выручка от продажи продукции, работ и/или услуг - 121 - 800 млн. руб. включительно, без учёта НДС.

Организации, имеющие параметры выше представленных в законе следует относить к крупным.

Поскольку деятельность сельскохозяйственных организаций строится на использовании земельных угодий, мы считаем, что в качестве критерия для их распределения должна быть использована площадь пашни. Их значения для Орловской области должны быть следующими: микро - до 2000 га; малые - 2001-4000 га; средние - 4001-8000 га; крупные - свыше 8000 га.

Результаты группировки сельскохозяйственных организаций Орловской области по площади пашни в разрезе категорий субъектов предпринимательства представлены в таблице 1.

Среди четырех категорий субъектов предпринимательства наибольшее количество по площади пашни занимают микро сельхозорганизации - 51 ед. или 39,2% от общего числа СХО, но доля их в остальных показателях совсем незначительна (численность работников - 4,7%; выручка от продаж - 3,3%; площадь пашни - 5,8% соответственно). А вот на долю крупных сельхозорганизаций, несмотря на их меньший удельный вес в общем количестве СХО - 19,2%, приходится 64,1% всей численности работников; 73,9% выручки от продаж и 71,7% площади пашни. Однако, уровень рентабельности при таких разных показателях удельных весов имеет практически одинаковое значение: для микро - 17,3% и для крупных - 16,9%.

Таблица 1

**Группировка СХО Орловской области по категориям субъектов
предпринимательства за 2017 г.***

Показатель	Категория субъектов предпринимательства			
	Микро	Малые	Средние	Крупные
Количество СХО в группе, ед	51	26	28	25
Площадь пашни на 1 СХО, га	1165	2874	5533	29354
Доля в группе, %:				
- СХО	39,2	20	21,5	19,2
- работников	4,7	11,9	19,3	64,1
- выручка от продаж	3,3	8,2	14,5	73,9
- пашня	5,8	7,3	15,1	71,7
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	17,3	12,6	9,3	16,9

* Расчеты авторов

Для более детальной характеристики предпринимательской деятельности учтено, что в Орловской области мощный сегмент среди субъектов предпринимательства занимают интегрированные сельскохозяйственные организации. Поэтому в группировке сельскохозяйственных организаций по категориям субъектов предпринимательства мы выделяли самостоятельные и интегрированные. Результаты группировки показали, по большей части показателей интегрированные сельхозорганизации превосходят самостоятельные. Но в самостоятельных микро организациях по таким показателям, как стоимость основных и оборотных средств, сумма выручки от продаж, в том числе по растениеводству, чистой прибыли и объему господдержки, значение выше, чем в аналогичной группе интегрированных. И данные самостоятельные организации имеют более высокие показатели краткосрочных обязательств.

Таким образом, по показателям, характеризующим производственно-экономический потенциал сельскохозяйственных организаций, интегрированные организации значительно превосходят аналогичные показатели самостоятельных. Но рентабельность продаж по чистой прибыли и в тех и других одинаковая (таблица 2). Это свидетельствует о том, что самостоятельные организации более эффективно используют производственный потенциал.

Группировка по площади пашни показала у самостоятельных СХО уровень рентабельности выше, чем в интегрированных во всех категориях субъектов предпринимательства, кроме крупных. Наибольшая рентабельность у самостоятельных в микро, а у интегрированных в крупных.

Таблица 2

**Рентабельность продаж по чистой прибыли СХО Орловской области,
распределенных по категориям субъектов предпринимательства за 2017 г.***

Показатель	Категория субъектов предпринимательства			
	Микро	Малые	Средние	Крупные
Самостоятельные				
- кол-во ед.	47	19	12	3
- рентабельность по чистой прибыли, %	20,1	17,8	13,9	11,6
Интегрированные				
- кол-во ед.	4	7	16	22
- рентабельность по чистой прибыли, %	8,7	16,3	14,1	14,7

* Расчеты авторов

Отсюда следует вывод, что функционирование сельскохозяйственных организаций в рамках интегрированных формирований не всегда является залогом успешного предпринимательства; нередко цивилизованные корпоративные отношения между участниками интегрированных структур заменяются невыгодными соглашениями при приобретении средств производства и реализации сельскохозяйственной продукции, что приводит к ухудшению производственно-экономического и финансового состояния [4].

Оценка специализации сельскохозяйственных организаций области показала, что значительная доля как самостоятельных организаций, так и интегрированных имеют растениеводческую направленность производства (таблица 3).

Таблица 3

Рентабельность растениеводства и животноводства СХО Орловской области, распределенных по категориям субъектов предпринимательства, 2017 г.*

Показатель	Категория субъектов предпринимательства			
	Микро	Малые	Средние	Крупные
Самостоятельные				
Уд. вес в выручке, %				
- растениеводство	87,0	47,2	64,1	67,4
- животноводство	10,5	50,6	34,9	27,2
Рентабельность, %				
- растениеводство	33,9	42,4	40,0	39,6
- животноводство	6,9	16,9	7,8	9,9
Интегрированные				
Уд. вес в выручке, %				
- растениеводство	80,7	65,1	71,9	36,3
- животноводство	19,2	32,2	24,8	27,5
Рентабельность, %				
- растениеводство	32,0	31,5	32,9	42,2
- животноводство	11,1	6,6	1,8	28,6

Анализ по категориям субъектов предпринимательства выявил, что во всех самостоятельных организациях преобладает растениеводческая отрасль, кроме категории малые, где удельный вес животноводства составляет – 50,6% при уровне рентабельности – 16,9%, что является наилучшим показателем среди всех самостоятельных организаций. Уровень рентабельности растениеводства в самостоятельных организациях также лучший в категории малые – 42,4%. Интегрированные СХО

специализируются на растениеводстве. Максимальные значения рентабельности как по растениеводству, так и по животноводству достигнуты в крупных интегрированных сельхозорганизациях 42,2% и 28,6% соответственно.

Основные показатели производственной, коммерческой деятельности и финансового состояния сельхозпредприятий показаны в таблицах 4-7.

Таблица 4

Оценка эффективности производственной деятельности СХО Орловской области по категориям предпринимательства за 2017 г.*

Показатель	Категория субъектов предпринимательства			
	Микро	Малые	Средние	Крупные
Самостоятельные				
Приходится: на 100 га пашни, тыс. руб.				
- выручка от продаж	1958	3834	3045	1966
- чистая прибыль	558	983	728	383
- ВДС	1021	2036	1850	1022
на 1 работающего, тыс. руб.				
- выручка от продаж	1452	1467	1218	1383
- чистая прибыль	414	376	291	269
- ВДС	757	779	740	719
Фондоотдача, руб.	136	147	146	174
Интегрированные				
Приходится: на 100 га пашни, тыс. руб.				
- выручка от продаж	2192	4098	3530	3668
- чистая прибыль	220	830	670	962
- ВДС	954	2424	1543	1807
на 1 работающего, тыс. руб.				
- выручка от продаж	1505	1515	2034	2540
- чистая прибыль	151	307	386	666
- ВДС	655	896	889	1251
Фондоотдача, руб.	189	59	127	110

* Расчеты авторов

В расчете на 100 га пашни в целом по интегрированным сельскохозяйственным организациям выручки от продаж, прибыли и валовой добавленной стоимости приходится больше, чем в самостоятельных. Хотя в отдельных категориях предпринимательства самостоятельные организации превышают интегрированные. Так, например, мы видим из таблицы, что по выручке на 100 га пашни по всем категориям субъектов предпринимательства интегрированные превышают самостоятельные, а вот по чистой прибыли на 100 га пашни – самостоятельные имеют превосходство над интегрированными (за исключением крупных СХО). Также в ряде категорий субъектов предпринимательства самостоятельные сельскохозяйственные

организации превосходят интегрированные по прибыли на одного работника и по стоимости ВДС. Показатели фондоотдачи наоборот выше у самостоятельных, кроме интегрированных микро организаций.

В целом по всем категориям субъектов предпринимательства уровень рентабельности продаж у самостоятельных сельхозорганизаций без учета субсидий (22,1%) выше, чем в интегрированных (19,1%), а вот с учетом господдержки наоборот (у самостоятельных – 25,0 у интегрированных – 25,7%); у интегрированных выше и рентабельность капитала (35,6%), а у самостоятельных – 21,1%. Во всех сельскохозяйственных организациях соблюдается основное правило простого воспроизводства – возмещаются израсходованные ресурсы: у самостоятельных окупаемость 107,0%, а в интегрированных – 130,5% (таблица 5).

Таблица 5

Эффективность коммерческой деятельности СХО Орловской области по категориям субъектов предпринимательства за 2017 г.*

Показатель	Категория субъектов предпринимательства			
	Микро	Малые	Средние	Крупные
Самостоятельные				
Уровень рентабельности по прибыли до налогообложения, %				
- без учета субсидий	26,3	22,8	20,1	19,2
- с учетом субсидий	28,8	25,9	24,1	19,7
Уровень рентабельности капитала, %	22,2	21,5	19,4	23,6
Окупаемость производственных затрат, %	121,0	107,8	96,5	117,5
Интегрированные				
Уровень рентабельности по прибыли до налогообложения, %				
- без учета субсидий	10,1	15,8	15,3	19,7
- с учетом субсидий	10,2	20,7	19,1	26,7
Уровень рентабельности капитала, %	64,6	12,9	31,6	37,5
Окупаемость производственных затрат, %	130,6	78,8	117,5	135,2

* Расчеты авторов

При распределении сельхозорганизаций по площади пашни наименьшее значение рентабельности в крупных самостоятельных СХО, она ниже среднего значения по группе. В интегрированных сельхозорганизациях только крупные имеют уровень рентабельности продаж выше среднего по группе, остальные категории предпринимательства – ниже, в том числе и аналогичных самостоятельных групп.

Немаловажным обстоятельством для успешной предпринимательской деятельности в современных условиях становится зависимость от налоговой, долговой нагрузки и поддержки со стороны государства (таблица 6).

По данным таблицы видно, что в микро и средних самостоятельных сельскохозяйственных организациях уровень господдержки в расчете на 1000 руб. выручки выше, чем в интегрированных. Интегрированные сельхозорганизации во всех категориях предпринимательства более закредитованы, чем самостоятельные. Они также имеют более высокую налоговую нагрузку.

Таблица 6

Уровень господдержки, налоговой и долговой нагрузки СХО Орловской области по категориям субъектов предпринимательства за 2017 г.*

Показатель	Категория субъектов предпринимательства			
	Микро	Малые	Средние	Крупные
Самостоятельные				
Приходится на 1000 руб. выручки от продаж, руб.				
- господдержки	25	32	40	5
- налогов	67	59	45	80
- долговых обязательств	387	358	401	793
Соотношение налогов и господдержки	2,66	1,88	1,13	15,28
Интегрированные				
Приходится на 1000 руб. выручки от продаж, руб.				
- господдержки	1	49	39	70
- налогов	25	148	63	84
- долговых обязательств	756	4	1435	1317
Соотношение налогов и господдержки	44,91	3,04	1,63	1,20

* Расчеты авторов

Одним из условий эффективного функционирования субъектов предпринимательства является обеспеченность финансовыми ресурсами. Низкое финансовое состояние приводит к неплатежеспособности и отсутствию средств для ведения хозяйственной деятельности, а излишняя – тормозит развитие путем увеличения расходов за счет избыточных запасов и резервов. Для оценки финансового состояния используются показатели (коэффициенты), характеризующие платежеспособность, ликвидность и другие признаки финансового состояния [7]. В наших расчетах предусмотрено ограниченное число финансовых коэффициентов, наиболее приемлемых для организаций аграрного профиля, но достаточное для оценки их финансового состояния. Значения каждого финансового коэффициента имеют ограничения. Это необходимо, чтобы допустимые значения можно было бы сравнить применительно к каждой отдельной организации и сопоставить финансовое состояние хозяйствующих субъектов со среднеотраслевыми показателями, что позволяет определить уровень устойчивости предпринимательской деятельности.

Для оценки текущего финансового состояния сельскохозяйственных организаций использованы 5 финансовых коэффициентов в их сравнении СХО Орловской областей (таблица 7).

При этом, фактические значения коэффициентов, которые выше нормативных значений, сигнализируют об «узких местах» в деятельности предпринимательских структур.

Коэффициент текущей ликвидности (покрытия), который характеризует платежные возможности организации на срок, приблизительно соответствующий длительности оборота оборотных активов (нормативного значения 2). В среднем по всем сельхозорганизациям Орловской области данный показатель практически равен нормативу. В разрезе категорий субъектов предпринимательства значение коэффициентов варьируются.

Таблица 7

**Оценка финансового состояния СХО Орловской области по категориям
субъектов предпринимательства за 2017 г.***

Показатель	Категория субъектов предпринимательства			
	Микро	Малые	Средние	Крупные
Козф-т текущей ликвидности	4,91	2,90	2,46	1,83
Козф-т быстрой ликвидности	1,33	0,77	0,70	1,03
Козф-т абсолютной ликвидности	0,53	0,29	0,25	0,19
Козф-т автономии	0,76	0,75	0,48	0,39
Козф-т оборачиваемости среднегодовых активов	0,58	0,53	0,50	0,47

* Расчеты авторов

Коэффициент быстрой ликвидности характеризует платежные возможности организации на срок, в течение которого краткосрочная дебиторская задолженность трансформируется в денежные средства (нормативное значение $>0,8$). По сельхозорганизациям Орловской области данный показатель находится в пределах нормативного значения, исключение составляют микро организации в первой группировке, крупные – во второй, малые и средние – в последней.

Коэффициент абсолютной ликвидности характеризует платежеспособность на балансовую дату, показывая, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена за счет имеющихся денежных средств и краткосрочных финансовых вложений (нормативное значение на уровне 0,1-0,2). Среднее значение этого коэффициента по Орловской области немного выше нормативного, только по некоторым категориям предпринимательства он находится в пределах нормы.

Коэффициент автономии характеризует независимость организации от заемного капитала (нормативное значение на уровне 0,5-0,6). В целом по сельскохозяйственным организациям Орловской области значение этого показателя ниже нормативного.

Коэффициент оборачиваемости активов характеризуется как количество оборотов (в годовом измерении), а также как капиталотдачу, показывающую, сколько выручки дает единица капитала (нормативное значение не устанавливается - чем выше его числовое значение, тем лучше). Ниже среднего уровня значение по этому показателю в Орловской области имеют крупные организации при распределении

их по всем трем критериям (0,40-0,47). Формальное объяснение данного факта вполне очевидно – капиталовложения пока не дают должной отдачи, во всяком случае, не приводят к ускорению роста объемов продаж.

Вывод. Сельскохозяйственные организации, распределенные по категориям предпринимательства, различаются по рентабельности, уровню государственной поддержки, налоговой и долговой нагрузки. Наиболее устойчиво функционируют самостоятельные сельскохозяйственные организации, у них выше уровень окупаемости затрат и ниже кредиторская задолженность. Они используют для развития производства собственные средства, и в меньшей степени прибегают к субсидиям. Действующий механизм экономических отношений в сельскохозяйственных организациях, работающих под управлением интегрированных структур, не создает стимулы для предпринимательской активности и не обеспечивает более высокую эффективность по сравнению с группой самостоятельных предприятий.

Библиографический список

1. Багиев Г.Л., Асаул А.Н. Организация предпринимательской деятельности: учебное пособие / Под общей ред. проф. Г.Л. Багиева. - СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2001. - 231 с. Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m72/1_1.htm
2. Головина Л., Логачева О. Повышение эффективности хозяйствования интегрированных сельскохозяйственных организаций. М.: «Ваш полиграфический партнер», 2014. – 170 с.
3. Головина Л. Об условиях эффективного функционирования сельхозорганизаций Орловской области // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. - 2016. - № 3 (28). - С. 13-16.
4. Панин А.В. Экономический рост в сельском хозяйстве на основе модернизации производства. – М.: Издательство: ПРИНТ ПРО, 2015. – 320 с.
5. Разработать механизмы регулирования финансово-экономических отношений субъектов предпринимательства АПК: отчет о НИР / Родионова О.А. и др. – М.: Всероссийский научно-исследовательский институт организации производства, труда и управления в сельском хозяйстве, 2017. – 259 с.
6. Родионова О.А., Головина Л.А., Логачева О.В. Экспертная оценка экономических отношений и эффективности сельскохозяйственных организаций // Экономика сельского хозяйства России. - 2017. - №12. – С. 2-9.
7. Савицкая Г.В. - Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – М.: Издательство: ИНФРА-М, 2017. – 608 с.
8. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» № 209-ФЗ от 24.07.2007 г. (С изменениями на 03.07 2016 г.) (Редакция, действующая с 01.08.2016 г.) <http://docs.cntd.ru/document/902053196>.

УДК 519.237.5

Тиндова М.Г. Системный подход к анализу ценообразования меди

A systematic approach to the analysis of the pricing of copper

Тиндова Мария Геннадьевна

к.э.н., доцент кафедры прикладной математики и системного анализа

Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А. Tindova Maria Gennadjevna

Ph. D., associate Professor of applied mathematics and system analysis

Saratov State Technical University them Gagarin Yu. A.

Аннотация. В работе проведен анализ динамики стоимости меди на Лондонской товарной бирже за период с января 1990 по май 2018 года. На первом шаге исследования проверяется гипотеза о наличии структурных изменений в ценообразовании меди, что позволяет строить только кусочно-гладкую оценочную функцию, для построения которой сравниваются несколько регрессий; проводится анализ остатков модели на случайность, независимость и нормальность распределения; анализ автокорреляционной функции показал отсутствие циклических компонент в процессе ценообразования меди. Ошибка аппроксимации полученной функции 12,7%. На следующем шаге проводится анализ исходных данных на соответствие закону Парето, что позволяет использовать фрактальное моделирование; проводится R/S-анализ временного ряда по месяцам, показавший, что средняя длина цикла, определяющего стоимость меди, соответствует 15 месяцам; для поквартального ряда – 5 кварталам. В результате построен прогноз стоимости меди на 3 периода, ошибки аппроксимации которого попали в диапазон от 1,7 до 2,5%.

Ключевые слова: ценообразование меди; анализ временных рядов; фрактальный анализ

Abstract. In this paper, the author analyzed the dynamics of the cost of copper on the London commodity exchange for the period from January 1990 to May 2018. In the first step of the study, the author tests the hypothesis of structural changes in copper pricing, which allows him to build only a piecewise smooth evaluation function, for which the author compared several regressions. The author also conducted an analysis of the residues of the model of randomness, independence and normality of the distribution and analysis of the autocorrelation function, which showed the absence of a cyclical component in the pricing process of copper. The approximation error of the obtained function was 12.7%. In the next step, the author analyzes the initial data for compliance with Pareto law, which allows the use of fractal modeling; conducts R / S-analysis of the time series by month, which showed that the average length of the cycle, which determines the cost of copper, corresponds to 15 months; for the quarterly series, the average length of the cycle is 5 quarters. As a result, the author made a forecast of the cost of copper for 3 periods, the approximation errors of which fell within the range from 1.7 to 2.5%.

Keywords: copper pricing; time series analysis; fractal analysis

Рецензент: Толмачёв М.Н., д.э.н., доцент, Зав. кафедрой статистики Саратовского социально-экономического института (филиала) РЭУ им. Г.В. Плеханова

Введение. Потребление и производство меди на мировом рынке с каждым годом только растёт. Первое место по производству меди начиная с 50-х годов 20 века занимает Чили, производство которого в 2015 составило 5,76 млн.тонн, что составляет около 30% рынка. Россия занимает 7 место на мировом рынке, её добыча и производство в 2015 году составило 0,74 млн.тонн. Спецификой производства меди является концентрация производств около добывающих рудников и в России это Красноярский край (33,3%),

Свердловская и Челябинская области (30,6 и 17,6% соответственно). Большую часть российской меди производит компания «Норильский никель» (около 42%).

Основными потребителями меди традиционно являются промышленно развитые страны (использование в электротехнике), лидером среди которых является Китай. Здесь потребление растет на 4,2% в год, когда общемировое потребление увеличивается лишь на 3%. Основными же потребителями российской меди являются Нидерланды (34%), Греция (14,7%) и Кувейт (14,4%) [1].

В результате, целью исследования является анализ ценообразования меди на глобальном уровне, а также построение моделей для прогноза стоимости меди. В качестве объекта исследования рассмотрим временной ряд ежедневной стоимости меди на Лондонской товарно-сырьевой бирже за период с 1.01.1990 по 16.05.2018 (рис. 1) [2].

Проводя корреляционный анализ связи стоимости меди с основными макроэкономическими показателями, в частности с курсом доллара и стоимостью нефти марки Brent, можно отметить, что стоимость меди падает с ростом доллара ($r_{\text{медь}, \$} = -0,736$) и растет с ростом нефти ($r_{\text{медь}, \text{Brent}} = 0,759$). Данный факт свидетельствует о сильной вовлеченности меди в глобальный рынок и о возможности ее использования в качестве критерия оценки этого рынка. Что приводит к необходимости построения адекватных моделей ценообразования меди.

Анализ рис. 1 показывает, что с 2004 по 2013 стоимость меди характеризуется завышенными ценами, что объясняется значительным превышением спроса над предложением, поскольку именно в этот период произошёл резкий скачок в развитии китайской, да и в целом азиатской экономик. Кроме того в данный период происходит повышение производственных издержек (связанных с изменением способа добычи) и снижение качества руд (связанное с истощением традиционных мест добычи). Начиная же с 2014 года, происходит снижение стоимости меди на мировом рынке. Эксперты это объясняют снижением экономик Китая, США и ЕС – главных потребителей меди [1].

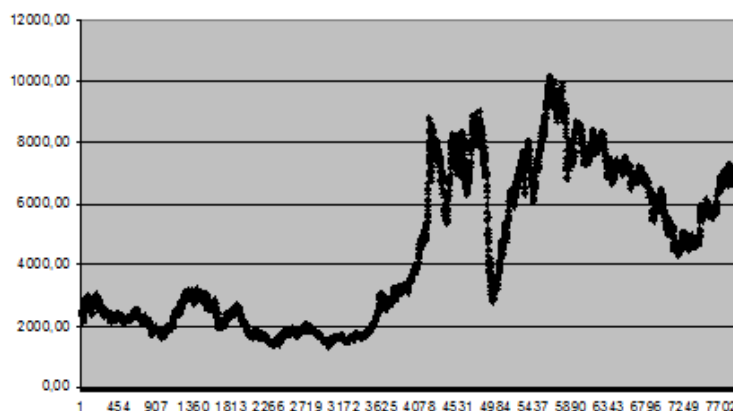


Рисунок 1. Ежедневный курс стоимости меди с 1.01.1990 по 16.05.2018

1. Компонентный анализ временного ряда. Проверим гипотезу H_0 о наличии структурных изменений в ценообразовании меди. Исходя из рис. 1, можно предположить, что изменения произошли во II квартале 2004 года ($t=58$) и в IV квартале 2008 года ($t=76$). Поэтому вводим две фиктивных переменных наклона

$$z_1 = \begin{cases} 1, & 58 \leq t \leq 75 \\ 0, & \text{иначе} \end{cases} \quad \text{и} \quad z_2 = \begin{cases} 1, & t \geq 76 \\ 0, & \text{иначе} \end{cases}, \text{ которые в модель вводятся мультипликативно, и строим}$$

регрессию: $y = 2635,7 - 18,14 \cdot t + 66,01 \cdot z_1 \cdot t + 59,36 \cdot z_2 \cdot t + \varepsilon$. Здесь коэффициент детерминации равен $R^2=0,757$ и все параметры значимы по критериям Фишера и Стьюдента. Значимость коэффициентов b_2 и b_3 говорит о том, что гипотеза H_0 принимается, и действительно, в процессе формирования стоимости меди имелись структурные изменения.

Данный факт позволяет в качестве уравнения тренда рассматривать кусочно-гладкую функцию. Для построения уравнения каждой части сравним линейную, квадратичную и показательные функции. В результате на промежутке с I квартала 1990 года по I квартал 2004 года лучшим уравнением стала показательная регрессия: $y_{ч1} = 2565,3 \cdot e^{-0,008 \cdot t}$, где $R^2=0,667$ и все параметры значимы по критериям Стьюдента и Фишера [3]. Для интервала со II квартала 2004 г. по III квартал 2008 года – также показательная функция: $y_{ч2} = 41,56 \cdot e^{0,073 \cdot t}$, где $R^2=0,854$ и параметры значимы. Для интервала с IV квартала 2008 г. по II квартал 2018 г. – квадратичная функция: $y_{ч3} = -41276 + 1049,6 \cdot t - 5,65 \cdot t^2$, где $R^2=0,427$ и параметры значимы. Таким образом, общее уравнение тренда в процессе ценообразования меди имеет вид:

$$y = \begin{cases} 2565,3 \cdot e^{-0,008 \cdot t}, & 0 \leq t \leq 57 \\ 41,56 \cdot e^{0,073 \cdot t}, & 58 \leq t \leq 75 \\ -41276 + 1049,6 \cdot t - 5,65 \cdot t^2, & t \geq 76 \end{cases}$$

Анализ автокорреляционной функции говорит об отсутствии сезонности в процессе ценообразования меди ($f(t=1)=0,96$; $f(t=2)=0,92$; $f(t=3)=0,88$; $f(t=4)=0,86$; $f(t=5)=0,83$). Ошибка аппроксимации здесь составляет $A=12,7\%$.

2. Закон распределения Парето. Проведенный выше анализ показал, что для моделирования процесса ценообразования меди не требуется использование всех данных, а только максимум за 10 лет. Таким образом, для дальнейшего анализа будем использовать в качестве объекта исследования стоимость меди на Лондонской бирже с декабря 2010 по май 2018 года, т.е. всего рассматривается 90 значения (рис. 2А). На первом шаге необходимо показать, что закон распределения исследуемого процесса отличен от нормального и является законом Парето. Для этого необходимо исследовать основные характеристики закона распределения стоимости меди, а именно среднее значение, стандартное отклонение, асимметрию и эксцесс [4]. Полученные результаты представлены в таблице 1, из которой видно, что на всех рассматриваемых

интервалах времени, распределение значительно отличается от нормального, о чём свидетельствуют преимущественно незначительные отрицательные асимметрии и большие плотности в окрестности среднего значения, а также в области хвостов.

Таблица 1

Основные характеристики частного распределения динамики стоимости меди

Период времени	Среднее значение	Стандартное отклонение	Асимметрия	Экссесс
2011 год	8847,6	256,8	-0,638	-1,17
2012 год	7969,1	103,4	-0,188	-0,96
2013 год	7363,9	114,3	1,242	0,52
2014 год	6847	77,8	0,056	0,02
2015 год	5509	153,1	-0,277	-0,86
2016 год	4853,7	104,9	1,549	1,89
2017 год	6199,7	144,2	0,357	-1,87
янв.-май 2018 года	6900,3	64,7	0,933	-1,42
Весь период	6830,7	144,13	0,185	-0,49

Таким образом, можно говорить о необходимости в применении теории хаотических систем, в частности, фрактального моделирования.

2. R/S-анализ временного ряда по месяцам. Переходя к построению фрактальной модели и проведению R/S-анализа, необходимо провести преобразование исходного ряда, а именно перейти к

детерминированным приращениям цен $\Delta y_i = \ln \left(\frac{y_{i+1}}{y_i} \right)$, которые можно рассматривать как прибыль от

вложения в медь. Далее необходимо провести нормирование и центрирование значений Δy_i :

$\Delta Y_i = \frac{\Delta y_i - \bar{\Delta}}{\sqrt{D}}$, где $\bar{\Delta}$ - среднее значение для Δy_i , D - дисперсия для Δy_i . В нашем случае среднее

значение составило $\bar{\Delta} = -0,0034$, $D = 0,002$, а полученные значения представлены на рис. 2Б.

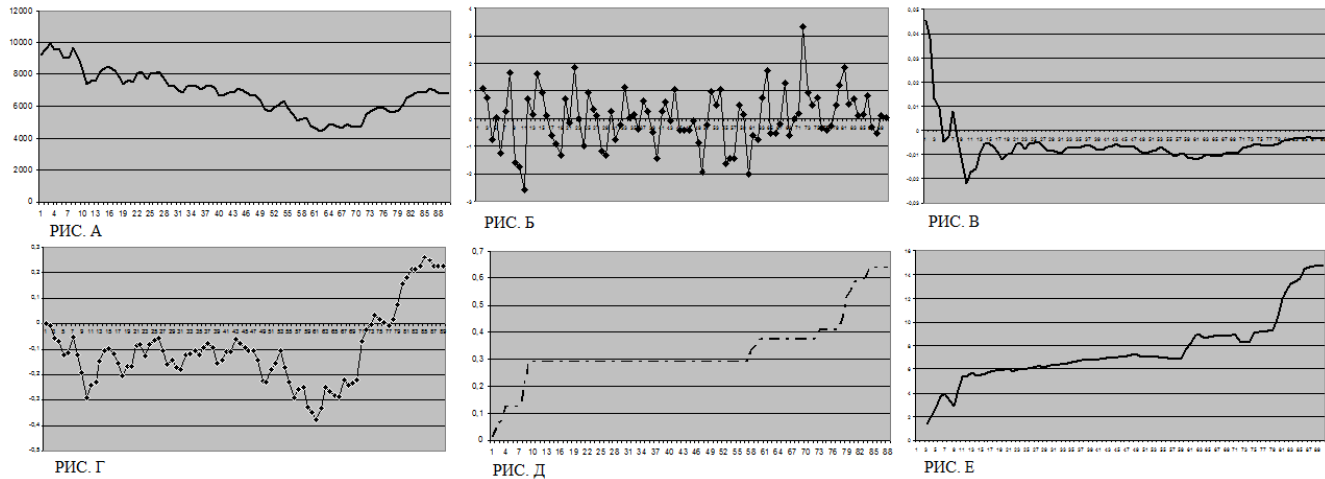


Рисунок 2. Диаграмма временных рядов:

- А) исходные данные y_i ;
- Б) ряд нормированных и центрированных приращений исходного ряда ΔY_i ;
- В) накопленные средние для ΔY_i за n периодов;
- Г) накопленные отклонения для ΔY_i ;
- Д) размах накопленного отклонения за n периодов;
- Е) нормированный размах накопленного отклонения за n периодов

Для проведения непосредственно R/S-анализа необходимо определить средние накопленные

значения: $M_t = \frac{1}{t+1} \sum_{u=0}^t \Delta Y_u$, при $t=0, 1, \dots, n-2$ (рис. 2В), а также накопленное отклонение:

$X_t = \sum_{u=0}^t (\Delta Y_u - M_u)$ (рис. 2Г). Далее определяется размах накопленного отклонения:

$R_t = \max(M_t) - \min(M_t)$, который в нашем случае можно интерпретировать как накопленное отклонение от среднего уровня прибыли от вложения в медь. Полученные значения представлены на рис. 2Д.

На следующем шаге находим стандартное отклонение: $S_t = \sqrt{\frac{\sum_{u=0}^t (\Delta Y_u - M_u)^2}{t+1}}$ и определяем

нормированный размах накопленного отклонения за n периодов: $R/S_t = \frac{R_t}{S_t}$ (рис. 2Е), который в нашем

случае показывает накопленную прибыль от вложения в медь.

Полученную функцию необходимо сравнить с функцией Херста $R/S = aN^H$ [5], показывающей отклонения исследуемого процесса от случайного блуждания, ($H=0,5$). Когда H отличается от $0,5$, то это значит, что наблюдения не являются независимыми. Каждое наблюдение несет память о всех предшествующих событиях, такая зависимость является долговременной и теоретически она сохраняется навсегда, в отличие от кратковременной или «марковской» памяти.

Влияние настоящего на будущее может быть выражено корреляционным соотношением:

$C = 2^{2H-1} - 1$, где C – мера корреляции, H – показатель Херста.

Если $H=0,5$, то ряд случайный и события некоррелированы, $C=0$ и настоящее не влияет на будущее. Если $0 < H < 0,5$, то такой ряд называется эргодическим, т.е. если система показывала рост в предыдущий период, то в следующем, скорее всего, будет спад. Устойчивость такого поведения зависит от того насколько H близко к 0 : чем ближе H к 0 , тем ближе C к $(-0,5)$, т.е. отрицательной корреляции. Если $0,5 < H < 1$, то ряд трендоустойчивый или персистентный, т.е. ряд сохраняет тенденцию в будущем. Чем ближе H к 1 , т.е. C к 1 , тем сильнее выражен тренд ряда [6].

Анализ рис. 2Е позволяет предположить, что длиной среднего цикла является 15 месяцев. Строя регрессии внутри среднего цикла $H=0,77 \pm 0,068$ и по всей выборке $H=0,46 \pm 0,07$ получаем, что второй случай соответствует случайному блужданию (табл. 2), т.е. наблюдения становятся независимыми и эффект памяти рассеивается. Таким образом, средняя длина цикла, определяющего стоимость меди, соответствует 15 месяцам.

Таблица 2

Описание регрессии по двум интервалам

Описание регрессии	Регрессия по $t=15$ месяцев	Регрессия по $t=90$ месяца
Константа	-0,1424	0,1215
Коэффициент при $\lg(t)$ (H)	0,7701	0,4627
R^2	0,8813	0,8399
Стандартная ошибка	0,0673	0,07

На рис. 3А представлены полученные результаты, которые показывают, что процесс с долговременной памятью наблюдается в продолжение 15 месяцев. После этого точки графика начинают следовать случайным блужданием при $H=0,5$ (график резко отклоняется от первоначальной траектории, соответствующей $H=0,77$).

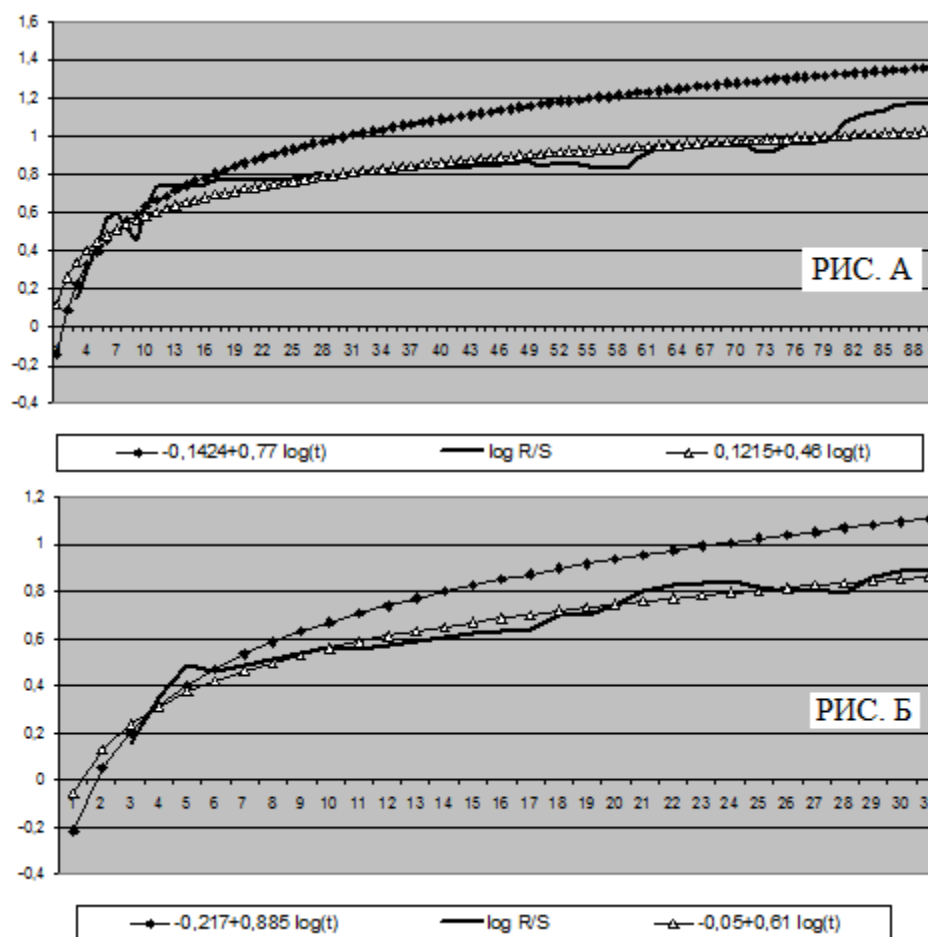


Рисунок 3. R/S-анализ: А) месячных прибылей от вложения в медь;
Б) квартальных прибылей от вложения в медь

3. R/S-анализ временного ряда по кварталам. Проводя аналогичные рассуждения по квартальным данным стоимости меди с IV квартала 2010 по II 2018 года, получаем, что процесс с долговременной памятью наблюдается примерно в продолжение 5 кварталов, т.е. 15 месяцев (рис. 3Б). Из таблицы 3 видно, что внутри среднего цикла $H=0,885 \pm 0,068$, по всей выборке оценка $H=0,615 \pm 0,04$, что немного выше оценки соответствующей случайному блужданию, но убывание показателя Херста с увеличением длины рассматриваемого интервала говорит о том, что наблюдения становятся независимыми, и эффект памяти рассеивается.

Таблица 3

Описание регрессии по двум интервалам

Описание регрессии	Регрессия по t=5 кварталов	Регрессия по t=31 кварталам
Константа	-0,2175	-0,0578
Коэффициент при lg(t) (H)	0,8853	0,615
R ²	0,8232	0,736
Стандартная ошибка	0,068	0,04

В результате получаем, что модель оценки стоимости меди должна строиться на основе данных за последние 15 месяцев или 5 кварталов, когда сохраняется долгосрочное влияние рынка.

Используя квадратичный тренд, получаем прогноз стоимости меди [7]:

- по месяцам: $y(\text{авг.18})=y(t=93)=6612,9$ руб.; $y(\text{сен.18})=y(t=94)=6488,2$ руб.; $y(\text{окт.18})=y(t=95)=6342,1$ руб.; ошибка аппроксимации 2,5%;

- по кварталам: $y(\text{III кв 18})=y(t=32)=6332,2$ руб.; $y(\text{IV кв 18})=y(t=33)=5566,6$ руб.; ошибка аппроксимации здесь составляет $A=1,7\%$, тогда как в модели, построенной по всем значениям $A=12,7\%$.

Заключение. В качестве заключения следует отметить, что проведённый анализ показал, что средняя длина цикла стоимости меди составляет 15 месяцев, т.е. в течение данного срока система имеет связь с начальными данными – присутствует долгосрочная память. Примечательно, что одинаковая длина цикла была установлена при анализе на двух различных диапазонах приращения, и показатель Херста оказался примерно одинаковым в обоих случаях. Это свидетельствует об однородности длины цикла. Потеря памяти системой происходит в среднем каждые 15 месяцев. Следовательно, дело не в том, какое количество наблюдений имеется, а в том, сколько периодов охватывают эти данные, поскольку фрактальное распределение аддитивно и каждый временной интервал имеет достаточное количество заключенных в течение него данных.

Библиографический список

1. Производство меди в России: внедрение новых технологий, разработка новых месторождений – гарантия сохранения лидерских позиций в мире (режим доступа: <http://moneymarketfactory.ru>)
2. Лондонская биржа цветных металлов (режим доступа: <http://metallischekiy-portal.ru>)
3. Тиндова М.Г., Кузнецова О.С. Эконометрика. Саратов. 2015.
4. Mandelbrot B., The Fractal Geometry of Nature. New York: W. H. Freeman, 1982.
5. Mandelbrot B. Scaling in financial prices. Quantitative Finance, Volume 1, 2001.
6. Федер Е., Фракталы. М.: Мир, 1991.
7. Тиндова М.Г. Экономико-математическое моделирование / Саратов. 2013.

Экономика здравоохранения

УДК 33

Лаврентьева М.А., Жидкова Е.В. Проблемы народной медицины в реалиях современного общества

Problems of traditional medicine in the realities of modern society

Лаврентьева М. А.

к.э.н. доцент кафедры социальной медицины
и организации здравоохранения
ФГБОУ ВО "Приволжский исследовательский
медицинский университет"

Жидкова Е.В.

студентка 255 гр.
факультета "Лечебное дело" ПИМУ
Lavrentyeva M.A.

Ph.D. Associate Professor of Social Medicine
and healthcare organizations
FSBEI HE "Volga research
medical University"

Zhidkova E.V.
student 255 gr.
Faculty of "Medicine" PIMU

Аннотация. Данная статья посвящена проблеме определения места народной медицины в сфере оказания медицинской помощи населению РФ. С этой целью необходимо рассмотреть четыре основных вопроса, такие как история становления народной медицины, ее проблемы в современном мире, пути их решения, а также сохранение народной медицины как наследие предыдущих поколений и, определить границы ненанесения вреда человеку.

Ключевые слова: народная медицина, рецепты народной медицины, здоровье населения, лекарственные препараты.

Abstract. This article is devoted to the problem of determining the place of traditional medicine in the sphere of medical care to the population of the Russian Federation. With this purpose it is necessary to consider four basic questions, such as the history of the formation of folk medicine and its challenges in the modern world, the ways of their solution, as well as the preservation of traditional medicine as a legacy of previous generations and to define the boundaries of no harm to human.

Keywords: folk medicine, recipes of folk medicine, public health, drugs.

Рецензент: Чвякин Владимир Алексеевич, профессор. Доктор философских наук, кандидат медицинских наук, профессор. Московский политехнический университет, профессор, Московский региональный социально - экономический институт

Народная медицина, наравне с традиционной, активно входит в жизнь населения Российской Федерации. Тем не менее, нетрадиционная медицина, то есть народная, существует не одно тысячелетие, имев при этом различные названия.

К понятию нетрадиционной медицины следует отнести те направления которые не преподаются в стенах медицинских вузов и не предусмотрены стандартами лечения министерства здравоохранения. Хотя в наше время уже многие медицинские университеты включают в свой курс изучение биологически активных добавок (БАД), разных видов массажа, акупунктуры и других направлений нетрадиционной медицины. Некоторые люди весьма скептически относятся к результатам практического применения этих методов лечения, к этому надо относиться лояльно, поскольку каждый вправе выбирать свой путь самостоятельно.

Народная медицина – опыт, накопленный народами мира на протяжении веков. Методологически народная медицина рассматривается как традиционные знания - часть национальных культур, сохраняющихся в форме устной и религиозной традиции. Каждый этап развития народной медицины характеризовался различными вариантами средств и приемов лечения.

Этапу шаманства свойственны разнообразные языческие обряды такие как "изгнания", "очищения" или "принесения жертвы". Кроме психологических приемов по отношению к "очищаемому" активно применялись сопутствующие приемы в виде набора трав и снадобий. Болезни и прочие недомогания и травмы воспринимались как кара за неправильное поведение и мысли.

При этапе знахарства болезни и любые нарушения в организме человека воспринимались в виде внутреннего конфликта богов. Исходя из которого, знахарь, выбирал соответствующий набор лекарственных трав, снадобий, совершал необходимые обряды и ритуалы. Иногда знахарь взаимозаменял целебные препараты на языческие обряды и наоборот, основываясь на своих знаниях и оценке ситуации.

При этапе лекарств была проведена классификация нарушений в реакциях организма по качественным признакам и соответствующих им приемам лечения. При приготовлении лекарственных средств использовались свойства целебных трав и минералов, применялись лечебные процедуры.

Применение только обрядов в лечении человека оказалось недостаточным, наблюдение за животным миром способствовало применению разнообразных минералов и растений. Их применение дало толчок к изучению строения человеческого тела, функций различных его частей. Соответственно начался поиск таких природных средств, которые способствовали целевым изменениям в организме. Накопленный опыт применения целебных растений, минералов и процедур органически вошел в традиции родовой культуры [1].

Народную медицину следует рассматривать как полномасштабное явление, а не только как традиционное знание человечества и элемент национальной культуры народов. Это обуславливается возросшим, в обществе интересом к народной медицине.

Между народной медициной и традиционной медициной существуют как различия так и сходства. Основное различие заключается в передаче основных сведений. Очень сложно найти письменные источники характеризующие методы ведения народной медицины. Тем не менее, определенные элементы народных

знаний в области медицины используются в традиционной. Например, при разработке лекарственных средств применяются знания о полезных свойствах трав, при которых фармакологические компании получают хорошие проценты с прибыли.

Но тот факт, что традиционная медицина берет свое начало с народной, сомнению не подлежит.

Согласно опросам, порядка четверти населения мира прибегало к услугам нетрадиционной медицины, обращаясь к гомеопатам, травникам, специалистам по иглоукалыванию и т.д. Особо эффективные результаты наблюдаются при лечении заболеваний, связанных с психоэмоциональной сферой. Например, в Южной Корее, где традиционно используются методы народной медицины, проводилось исследование применения нетрадиционной медицины среди пациентов с инсультом. Из 304 респондентов, перенесших инсульт, 164 (54%) использовали альтернативную медицину (САМ), из которых 66% начали принимать САМ-продукты по предложениям членов семьи и других родственников. Из 57% пользователей, которые считали, что САМ был эффективным, 84% считали, что это улучшило симптомы инсульта и 16% считали, что это было эффективным в достижении психологической релаксации.

Несмотря на положительные результаты, следует знать все плюсы и минусы нетрадиционной медицины перед их использованием.

К положительным сторонам относятся, во-первых то, что человеческий организм рассматривается как единое целое, не разделяя физическое состояние от эмоционального или духовного. И в данном случае, основным принципом в лечении лежит так называемый баланс, то есть приведение тела в равновесие. Второй положительный момент вытекает из первого, поскольку из-за упора на весь организм, пациенту уделяется персональное внимание, которого он лишен при обслуживании в поликлинике. Третьим положительным фактором является использование профилактики, предотвращения недугов до того момента как болезнь дала о себе знать.

Таким образом, многие нетрадиционные методы достаточно эффективны, но существует проблема в недостаточности опыта среди специалистов и пациентов по их применению. Кроме этого отсутствуют достоверные статистические данные об эффективности применения альтернативного лечения, несмотря на увеличение финансирования исследований в данной области.

Достаточно часто пациенты не понимают принципиального различия между понятиями народной медициной и целительством, а также находясь в затруднительной ситуации, по наставлению близких или самостоятельно, специально идут на прием к так называемым "шаманам" и "целителям", которые не имеют медицинского образования. Подобные обращения часто приводят к плачевным последствиям, при которых люди теряют не только деньги, но и зачастую остатки здоровья и даже жизнь. Некоторое время назад РАМН провело анонимное исследование, результаты которого показали, что 80 процентов пациентов, которые позже обратились к онкологам, прежде обращались к целителям и колдунам. Ученые также выяснили: 40% так называемых целителей сами нуждаются в психиатрическом лечении, а 95 % народных целителей не имеют медицинского образования.

Имея серьезные проблемы со здоровьем, пациенты начинают искать их решение не только в традиционной медицине, но и прибегают к альтернативным методам. Исследования, опубликованные в *Journal of the National Cancer Institute* by Skyler et al, показали, что использование альтернативной (народной) медицины имеют серьезные последствия для онкобольных. Риск смерти был выше для трех из четырех раковых заболеваний. В целом, коэффициент опасности (HR) для смерти составил 2,5 (95% доверительный интервал [CI] 1,88-3,27); 5,68 для рака молочной железы (CI 3,22-10,04); 2,17 для рака легких (CI 1,42-3,32); и 4,57 для колоректального рака (CI 1,66-12,61).

Появление большого количества различных лжецелителей и экстрасенсов отражает современные реалии общества, которые можно условно разделить на три группы:

- неосведомленность, граничащая с безграмотностью части нашего населения,
- пассивное поведение официальной медицины,
- откровенное лоббирование (подразумевается высококвалифицированная деятельность, имеющая политический смысл и правовое обоснование и являющаяся интегральным элементом демократической системы) принятия законодательных актов в области использования народной медицины [2].

Социальную сферу, в том числе и медицину, отнесли к сфере услуг, соответственно это предопределило рост колдунов, магов, экстрасенсов и иных "специалистов", то есть тех кто способен, по мнению части населения, оказать более качественную услугу.

Применение агрессивной маркетинговой стратегии медицинских центров, достаточно часто вводит пациентов в заблуждение. Используемое понятие "натуральный" не является синонимом "безопасного", кроме этого многие натуральные препараты могут оказаться довольно неприятные побочные эффекты.

Но при этом следует учитывать, что существует такая категория людей, которые действительно способны, в силу своих данных и способностей помогать людям. Свои способности они извлекают из многовековых учений, при этом многие из которых были использованы в становлении традиционной медицины.

По поводу использования нетрадиционных методов лечения отсутствует единое мнение по поводу ее целесообразности. Между тем, во многих странах Европы гомеопатия и другие "нестандартные" методы лечения применяются совершенно официально. А в США больше половины образовательных медицинских учреждений включают в свою программу курсы по альтернативной медицине, и американское правительство выделяет на изыскания в этой области значительные средства [3].

В России отношение к альтернативным методам лечения достаточно скептическое. Среди медицинских работников отсутствует единое мнение по отношению принятия народной медицины. Оппоненты народной медицины утверждают, что нет, и не может быть такой медицины, как нет народной физики или же народной химии. Другая их часть считает, что народная медицина - традиционные медицинские знания и приемы врачевания, родившиеся в глубине веков. В Казани, республика Татарстан

Российской Федерации, ежегодно проводится Международная конференция интегральной медицины, в которой принимают участие и докладывают о своих новых достижениях и методиках специалисты многих стран мира.

Альтернативная медицина на этой Международной конференции представлена интересными рекомендациями, подтвержденными конкретными примерами практикующих врачей. Многие из этих рекомендаций – это опыт предыдущих поколений, другие – достижение современной науки.

С их позиции народная медицина тоже является традиционной, т.е. традиционная медицина - это народная медицина, которая родилась в недрах народных масс. Но это не отрицает того, что народная медицина не имеет определенных предпосылок для того, чтобы вылиться в отдельное научное направление, способное объединить научные направления физиологии и экологии и особенности формирования национальных культур.

Но для того, чтобы народная медицина была выведена в раздел отдельного научного направления, необходима полновесная нормативная база.

Анализируя нормативно-правовые акты, отражающие деятельность народной медицины на территории страны, позволили сделать следующие выводы.

Основным актом, дающим право каждому гражданину страны на получение медицинской помощи, является Конституция Российской Федерации. Согласно статье Конституции "каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь" [4]. Выполнение данного постулата возложено на существующую систему здравоохранения., одним из элементов которой является народная медицина, что подтверждено соответствующим ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" [5]. В ст. 50 данного ФЗ под народной медициной понимаются "методы оздоровления, утвердившиеся в народном опыте, в основе которых лежит использование знаний, умений и практических навыков по оценке и восстановлению здоровья".

Для того чтобы заниматься народной медициной, лицо должно получить специальное разрешение, которое выдает уполномоченный на то орган исполнительной власти субъекта РФ в сфере здравоохранения. Разрешение дает право на занятие такой деятельностью на территории субъекта Российской Федерации, органом исполнительной власти которого выдано такое разрешение. Более того, п. 7 ст. 50 ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в РФ" гласит: "...незаконное занятие народной медициной, а также причинение вреда жизни или здоровью граждан при занятии народной медициной влечет за собой ответственность, предусмотренную законодательством Российской Федерации".

В настоящее время Административным кодексом РФ предусмотрена ответственность за занятие народной медициной без получения разрешения, установленного законом. Статья 6.2. Кодекса об административных правонарушениях РФ (незаконное занятие частной медицинской практикой, частной фармацевтической деятельностью либо народной медициной (целительством) [6].

1. Занятие частной медицинской практикой или частной фармацевтической деятельностью лицом, не имеющим лицензию на данный вид деятельности - влечет наложение административного штрафа в размере от двух тысяч до двух тысяч пятисот рублей.

2. Занятие народной медициной (целительством) с нарушением установленного законом порядка - влечет наложение административного штрафа в размере от одной тысячи пятисот до двух тысяч рублей.

Напротив, же, когда лицо незаконно занимается народной медициной и своими действиями причиняет вред здоровью либо смерти, то оно не подлежит уголовной ответственности по ст. 235 УК РФ [7].

Таким образом, отсутствие ответственности за занятие народной медициной без получения разрешения, установленного законом, если это повлекло по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью человека или причинение смерти, является пробелом российского законодательства.

Кроме этого, народная медицина не включена в перечень деятельности, которую необходимо лицензировать. Это доказывается Приложением к Постановлению Правительства РФ от 16.04.2012г. № 291, где указан весь перечень медицинской деятельности, которые должны быть лицензированы [8].

Таким образом, анализируя историю развития народной медицины и ее применение в жизни современного общества можно сделать следующие выводы. Народная медицина - это удивительный дар, который существует у природы для лечения нашего организма. Целительные свойства народной медицины, которыми обладают лекарственные растения поистине неисчерпаемы, и берегут в себе много того, чего мы пока еще не знаем, но что еще более эффективно будет воздействовать при лечении заболеваний, поддержки народной медицины. Как метод лечения, народная медицина активно используется, но сегодняшний день. Считается, что нет ни одного растения, которое бы не оказывало какого-либо действия на организм человека.

Ученые доказали, что лекарственные препараты на основе лечебных трав и народных рецептов, безопаснее современных химических препаратов, они лучше усваиваются организмом, не вызывая побочных действий. Считается, что народная медицина исцеляет весь организм в целом.

Медицина на сегодняшний день использует лишь около 200 целебных растений, когда народная медицина в России насчитывает более 2500.

Рецепты народной медицины передавались из уст в уста, существовали лечебники и различные сборники. В каждой семье существуют свои способы лечения заболеваний, основанных на традициях народной медицины.

Используя опыт народной медицины, можно осуществлять не только профилактику заболеваний, но и проводить лечение. В настоящее время медики активно изучают целительные свойства растений, опыт народной медицины, накопленный веками.

Недостаточность нормативной поддержки данного направления следует компенсировать разработкой нормативного акта, который содержал бы в себе пункты, с указанием информации о том, что нужно для того, чтоб заниматься народной деятельностью, что запрещается в народной медицине и что разрешается. Соответственно, он должен быть закреплён на государственном уровне.

Библиографический список

1. Баландин К. Народная медицина этническое целительство: [Электронный ресурс] / Баландин К. . - Электрон. ст. - Режим доступа к ст.: <http://www.prosa.ru>
2. Соколов И.И, Степанов В.В. Народная медицина и наука (выдержки из брошюры) [Электронный ресурс] / Веб - Центр «Омега» http://prostotitunet.ru/narodnaya_med/sokolov_stepanov/problemu.html.
3. Слета М. Альтернативная медицина: чего больше - пользы или вреда? : [Электронный ресурс] / Слета М. - Электрон. ст. - Режим доступа к ст.: <http://www.medpulse.ru/health/gynaecology/oldmethods/9675.html?mode=print>
4. Конституция Российской Федерации: принята всенар. голосованием 12 дек. 1993 г. (в ред. от 21.07.2014 г. № 2 -ФКЗ)
5. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: Федеральный закон от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ // СЗ РФ.
6. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. N 195-ФЗ
7. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. №63-ФЗ
8. О лицензировании медицинской деятельности (за исключением указанной деятельности, осуществляемой медицинскими организациями и другими организациями, входящими в частную систему здравоохранения, на территории инновационного центра «Сколково»): Постановление Правительства РФ от 16.04.2012 № 291

Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами

УДК 33

Ершов В.Ф. Корпоративные организации российского банковского сообщества: институционализация и деятельность (1990-2015)

Corporate organizations of the Russian bank community: institutionalization and activity (1990-2015)

Ершов Виталий Федорович

доктор исторических наук, профессор

Московский государственный областной университет

Директор Центра стратегии и аналитики

Член Российской Ассоциации политической науки (РАПН)

ershov_vf@mail.ru

Doctor of History, Professor,

Moscow State Regional University

Director of the Center for strategy and analytics

Member of Russian Political Science Association

Moscow, Russia

Аннотация. Статья посвящена становлению и эволюции институциональной структуры корпоративного пространства банковского бизнеса России. Характеризуется роль банковских объединений в формировании конкурентной среды и деловой культуры отечественного финансового рынка, показано участие банковской корпорации в развитии специального банковского образования и технологий в 1990 – середине 2010-х гг. Новейший исторический опыт деятельности банковских организаций России может быть востребован в современных условиях в процессе модернизации финансового сектора российской экономики.

Ключевые слова: российский финансовый рынок, российские банки, Ассоциация российских банков, Ассоциация региональных банков, Банк России, банковские форумы, финансовая глобализация

Abstract. Article is devoted to formation and evolution of institutional structure of corporate space of banking business of Russia. The role of bank associations in formation of the competitive environment and the business culture of the domestic financial market is characterized, participation of bank corporation in development of vocational bank education and technologies in 1990 – the middle of the 2010th is shown. The newest historical experience of activity of the bank organizations of Russia can be demanded in modern conditions in the course of modernization of the financial sector of the Russian economy.

Keywords: Russian financial market, Russian banks, Association of Russian Banks, Association of regional banks, Bank of Russia, bank forums, financial globalization

Рецензент: Лаврентьева Марина Анатольевна, к.э.н., доцент кафедры Социальной медицины и

организации здравоохранения. Приволжский исследовательский медицинский университет

В современной России происходят социально-экономические инновационные преобразования, направленные на развитие финансового рынка страны, дальнейшее совершенствование финансово-

кредитных отношений, утверждение мировых стандартов качества банковской деятельности, внедрение новейших достижений финансовых технологий. Формирование в Российской Федерации современного инновационного конкурентоспособного банковского сектора соответствуют стратегическим целям развития национальной экономики, её технической модернизации.

Президент России В.В. Путин, выступая на Петербургском экономическом форуме 2017 г., подчеркнул, что Россия будет «формировать открытую, свободную деловую среду и гибкий рынок труда, решать задачи, которые позволят обеспечить долгосрочный рост», исходя из стратегического курса создания цифровой экономики [1]. Деятельность кредитных организаций и финансовый рынок в целом представляют собой одну из наиболее технологичных отраслей экономики, которая активно интегрируется в глобальное цифровое пространство. Данный процесс требует, с одной стороны, внедрения новейших информационных технологий, с другой – совершенствования организационных форм и структуры российского финансового пространства. При этом укрепление отечественной банковской системы приобретает особую значимость в условиях растущей глобальной конкуренции. Премьер-министр России Дмитрий Медведев на заседании российского Правительства 27 сентября 2018 г. отметил, что «мы живём и действуем в предельно агрессивной среде. Это касается и ситуации на мировых рынках, и политической обстановки, и непрекращающегося санкционного давления», что требует поиска новых эффективных решений в экономической сфере. В том числе, Правительством РФ совместно с Банком России разрабатывается комплекс мер по развитию финансового рынка [2].

Председатель Банка России Эльвира Набиуллина, выступая на XV Международном банковском форуме 14 сентября 2017 г., подчеркнула, что корпоративные банковские объединения призваны играть более активную роль в развитии российского финансового рынка. В том числе, важной задачей российского банковского сообщества является внедрение практики саморегулирования, что будет содействовать деятельности Банка России, направленной на то, чтобы «на российском рынке работали здоровые и успешные частные банки, имеющие жизнеспособную и прибыльную бизнес-модель»[3].

В данном контексте значительный научно-практический интерес представляет уже имеющийся новейший опыт развития отечественной банковской системы и ее корпоративных институтов, результаты которого могут быть использованы в процессе выработки перспективных концепций укрепления и модернизации российского финансового рынка.

Финансовый сектор России прошел ряд последовательных этапов развития, присущих всем мировым банковским системам (с учетом национальной социально-экономической специфики), приняв в итоге характер стабильного роста и институционального совершенствования [4].

Историческую институциональную основу банковской системы России в начале 1990-х годов составлял комплекс государственных банков, из которого стали выделяться отдельные частные коммерческие банки, значительное количество которых формировалось в свою очередь на базе бывших государственных

банков, либо их филиалов. В 1994 году в Российской Федерации насчитывалось 2500 банков, в основном лишь начинавших развивать свои функциональные возможности. К началу 2000-х гг. российская банковская система по количеству банковских учреждений занимала уже третье место в мире после США и Германии. В настоящее время российская банковская система характеризуется наличием необходимых для её эффективного функционирования структурных элементов.

Формирование в современной России модернизационной банковской системы, обладающей всеми мировыми качественными характеристиками, сопровождается созданием институтов гражданского общества, деятельность которых проходит в рамках глобализирующейся финансовой сферы. Банковская корпоративная деловая культура, предполагающая утверждение новой бизнес-этики, внедрение новейших информационных банковских технологий, укрепление правового пространства, подготовку высококвалифицированных кадров специалистов, стала значимым фактором инновационного развития российского бизнеса и экономики. Для успешного развития банковской системы России большое значение имеет внутрикорпоративная психологическая атмосфера, когда участники финансового рынка, банковского институционального строительства знают деловые и нравственные качества друг друга, испытывают взаимное доверие.

Одним из ключевых аспектов становления и современной деятельности банковской системы России стало развитие корпоративных организаций. Банковская система, возникшая из централизованной советской финансовой системы, проходя свое становление уже в новых социально-экономических условиях, должна была действовать в рамках рыночной идеологии и принять деловую этику финансовых кругов индустриально развитых стран.

Формирование банковских структур нового типа, ориентированных на финансовую деятельность в условиях рыночной либеральной экономики, происходит уже в поздний период существования советской системы, когда идеи «перестройки» в бизнес-сфере и общественном устройстве начинают доминировать, изменяя саму структуру экономического уклада. В августе 1989 года в СССР был образован Московский банковский союз, который стал одной из первых корпоративных общественных организаций российского банковского бизнеса. В 1990 году отечественным финансовым сообществом был создан «Российский банковский союз», штаб-квартира которого находилась в Перми.

27-28 марта 1991 года в Москве прошел Съезд коммерческих и кооперативных банков РСФСР, организованный по инициативе Московского банковского союза и Ленинградской ассоциации банков, на котором было принято решение о преобразовании Российского банковского союза в новую структуру – Ассоциацию российских банков (АРБ). На момент своего создания АРБ объединила 65 коммерческих и кооперативных банков, в ее состав также вошли ведущие аудиторские фирмы – Межбанковский финансовый дом, Московская аудиторская палата, Международный центр налогообложения и др. Московский банковский союз до настоящего времени сохраняет свои позиции как крупнейшая региональная организация и работает

в тесном контакте с АРБ. Данные объединения имеют общую Исполнительную дирекцию АРБ-МБС, что позволяет им эффективно координировать свои действия на финансовом рынке.

В 1997 году Ассоциация российских банков вступила в Банковскую федерацию Европейского Союза, с 2010 года – вошла на правах ассоциированного члена в Международную банковскую Федерацию, в которую входят ведущие банковские объединения Европейского Союза, США, Канады, Австралии, Индии, Китая, Южной Кореи, Японии и ЮАР. Благодаря последовательной деятельности АРБ интенсифицировался процесс институционализации отечественного финансового сектора: так, Ассоциация российских банков выступила в качестве учредителя или соучредителя Московской межбанковской валютной биржи (ММВБ), Национальной ассоциации участников ипотечного рынка, Московского клирингового центра и еще целого ряда банковских и финансовых структур.

В марте 2005 года по инициативе Ассоциации российских банков на основании Федерального Закона «О кредитных историях» было учреждено Открытое акционерное общество «Национальное бюро кредитных историй» (ОАО «НБКИ»), которое в настоящее время является крупнейшим на финансовом рынке России; уставный капитал ОАО «НБКИ» составляет 126 млн. рублей. Приказом Федеральной службы по финансовым рынкам №06-341/пз-и от 21.02.2006 г. ОАО «НБКИ» было включено в государственный реестр бюро кредитных историй; созданная в результате сотрудничества с более чем 6000 организациями из всех регионов Российской Федерации база кредитных историй физических и юридических лиц «НБКИ» значительно превышает аналогичные показатели всех остальных кредитных бюро вместе взятых. Так, с НБКИ работают все 10 ведущих банков страны, а также и все остальные кредитные организации, обладающие высокими банковскими рейтингами.

«Стратегия развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года» предусматривала систему последовательных мер в сфере развития креативного взаимодействия государства с отечественным банковским сообществом. В том числе осуществляется привлечение корпоративных банковских организаций (ассоциаций, деловых объединений, клубов) к экспертной работе, в том числе в сфере совершенствования нормативной правовой базы финансовой деятельности, развития НИОКР и др. [5]

Наряду с Ассоциацией российских банков отечественным банковским сообществом был создан еще ряд корпоративных организаций, формировавшихся по отраслевому и региональному принципу. 13 декабря 1990 года руководители 37 коммерческих банков, созданных на основе ранее существовавших территориальных контор и отделений Промстройбанка СССР и 13 его областных управлений, подписали Договор о создании Российской Ассоциации акционерно-коммерческих промышленно-строительных банков «Россия», которая стала, по сути, первым банковским объединением всероссийского назначения. Концепция Ассоциации банков «Россия» предполагала общегосударственный статус, чему также способствовало широкое географическое расположение структур организации.

Августовский финансовый кризис (дефолт) 1998 года оказал существенное влияние на процесс институционализации и деятельности Ассоциации. В 1999 г. было принято новое наименование организации

– «Ассоциация региональных банков России» (Ассоциация «Россия»). Формирование подразделений российской национальной банковской системы в регионах отражало специфику региональных экономик и имело в ряде случаев существенные различия [6].

Среди российских регионов, обладающих высоким уровнем развития банковской системы, можно выделить три основных типа: регионы-лидеры (Москва, Санкт-Петербург, имеющие приоритетное значение для развития отечественной банковской сферы), регионы-посредники (Санкт-Петербург, Приморский край и др.), банковский сектор в которых формируется за счет обслуживания внешнеторговых операций) и особые регионы (Дагестан и др.), развитие банковской системы в которых обусловлено национально-политической спецификой и особенностями местной хозяйственной жизни [7].

Ресурсная база большинства российских региональных банков имеет свою специфику, в частности, выражающуюся в том, что в их пассивах находится более значительная доля средств, привлеченных от организаций и физических лиц, которая в среднем составляет 35% пассивов, что превышает средний уровень банковского сектора на 10 процентных пунктов. В то же время у региональных банков больше доля розничных кредитов населению, что превышает на 25% аналогичный показатель ведущих банков Москвы и Санкт-Петербурга [8]. Соответственно, отечественные региональные банки более активно работают с населением, трансформируя сбережения граждан в кредиты.

Деятельность корпоративных объединений региональных банков способствовала развитию механизмов координации их активности на финансовом рынке и стандартизации информационного и технологического банковского пространства России, повышению качества банковского сервиса в регионах. В настоящее время Ассоциация региональных банков России насчитывает более 450 участников, в число которых входят крупные системообразующие кредитные учреждения всероссийского масштаба, ведущие банки с участием иностранного капитала, малые и средние региональные банки, осуществляющие свою деятельность на всей территории Российской Федерации.

Авторитетные позиции в корпоративном банковском сообществе страны занимают Ассоциация банков Центральной России, Ассоциация банков Северо-Запада, Алтайский, и Уральский банковские союзы, Ассоциации банков Волгоградской, Оренбургской, Тверской и ряда других областей Российской Федерации, и др. Большинство региональных банковских ассоциаций является также членами АРБ.

Активное участие в формировании в России банковского бизнеса, соответствующего мировым качественным стандартам, принимает Уральский банковский союз, основанный в 1995 г. Экспертами Союза в 2000 г. была разработана концепция развития банковской системы России и предложен ряд конкретных проектов, направленных на модернизацию деятельности кредитных учреждений в Уральском регионе. В частности, внедрение в Свердловской области кредитных карт, к которым были подключены банки, торговые фирмы и государственные учреждения, дало существенный стимул экономическому развитию региона.

В начале XXI века банковские структуры России демонстрируют свою заинтересованность в дальнейшей модернизации финансового сектора отечественной экономики и готовность к согласованным действиям в рамках реализации соответствующих государственных и корпоративных программ. Так, 7 октября 2002 года в Москве на Первом Всероссийском совещании банковских объединений было подписано «Генеральное соглашение о консолидации усилий банковских объединений по развитию и укреплению банковской системы Российской Федерации», к которому в настоящее время присоединился 71 участник. В данном документе, в частности, была провозглашена стратегическая задача – создание в России стабильно развивающейся, устойчивой банковской системы, пользующейся доверием у российских граждан и государства, а также у мирового финансового сообщества. В Генеральном соглашении было также особо отмечено, что эффективно действующая банковская система является одной из важнейших составляющих национального суверенитета России и в то же время фактором дальнейшего развития отечественной рыночной экономики.

27-28 июня 2012 г. в Калуге состоялось совместное заседание Всероссийского совета региональных банковских объединений, Комитета АРБ по развитию финансово-кредитного механизма малого и среднего предпринимательства и Комитета АРБ по региональной политике. 18 декабря 2012 г. в Москве состоялось совместное заседание Всероссийского банковского совета и Комитета АРБ по развитию финансово-кредитного механизма малого и среднего предпринимательства; и т.п.

Ассоциация региональных банков выражает мнение не отдельной группы финансовых учреждений, но значительной части отечественного банковского сообщества, а её деятельность направлена на развитие всего рынка финансовых услуг. На XXIII Годовом общем собрании членов Ассоциации региональных банков России была принята «Концепция развития банковской системы России до 2020 года», которая явилась итогом многолетней плодотворной работы экспертов, представителей кредитных организаций, ученых-экономистов и др. [9] По инициативе Ассоциации созданы и активно действуют Международный Координационный Совет банковских ассоциаций стран СНГ, Центральной и Восточной Европы, Общественный совет по информационной политике в финансово-банковской сфере России.

Обсуждение широкого круга вопросов стратегического развития банковской системы и конкретных деловых проектов российское банковское сообщество ведет на площадках корпоративных клубов, периодически проводящихся конференциях и форумах международного, общероссийского и регионального формата. В 2008 году по инициативе Ассоциации российских банков был создан Национальный банковский клуб (НБК), который стал одним из наиболее креативных и востребованных центров внутрикорпоративного диалога российского банковского сообщества.

Корпоративные мероприятия, а также научные диспуты, презентации перспективных финансовых проектов развития проводит «Клуб руководителей банковских служб связей с общественностью и рекламы». При активном участии российских специалистов в области банковского менеджмента и технологий действует Международный банковский клуб «Аналитика без границ» и т.п. Актуальные проблемы развития современной

банковской системы России рассматриваются на заседаниях Всероссийского банковского совета. Например, 16 октября 2012 года в офисе Ассоциации региональных банков России состоялась встреча представителей агентства Bankir.Ru и участников Клуба руководителей банковских служб по связям с общественностью и рекламе. В ходе встречи вице-президент Ассоциации региональных банков России и главный редактор агентства Bankir.Ru Ян Арт сообщил о планах развития Bankir.Ru и сервисах агентства – первом в России финансовом фотобанке, проекте Bankir-TV, едином центре онлайн-заявок на кредиты Bankir.Ru – Iprocredit.ru – 123Credit.ru. Кроме того Ян Арт подтвердил также готовность Bankir.Ru на некоммерческой основе оказывать информационную и рекламную поддержку благотворительной деятельности банков. Вице-президент Ассоциации региональных банков России, депутат Госдумы Анатолий Аксаков призвал банки более активно участвовать в PR-продвижении общих интересов банковского сообщества – лоббировании законопроектов, способствующих эффективному развитию банковской сферы, повышении финансовой грамотности, развитию взаимопонимания с обществом и бизнесом. В рамках встречи состоялась презентация маркетингового исследования «Ключевые показатели эффективности специалиста по связям с общественностью на финансовом рынке: специфика отрасли и актуальные тенденции», осуществленного коммуникационным бюро «Вяземский Запольский» при поддержке агентства Bankir.Ru [10].

Особое направление деятельности негосударственных организаций банковского мира России – обеспечение безопасности деятельности финансовых структур. В 1991 году группа российских банков, включая АРБ, выступила с инициативой создания ООО СБ «АМУЛЕТ», которое стало одной из ведущих фирм, оказывающих профессиональные услуги безопасности российскому банковскому сообществу. В декабре 1995 года Ассоциация российских банков заключила с МВД России «Соглашение между Министерством внутренних дел Российской Федерации и Ассоциацией российских банков (АРБ) о сотрудничестве в области обеспечения межбанковской безопасности», в соответствии с которым обе стороны договорились об оказании взаимного содействия в предупреждении и раскрытии преступных посягательств на финансовые средства, принадлежащие банкам и их клиентам [11].

Проблема обеспечения корпоративной безопасности является предметом внимания со стороны всего российского банковского сообщества. В частности в перечень задач Алтайского банковского союза отдельным пунктом включено содействие обеспечению взаимной безопасности банковской деятельности [12, с.32]. В 2009 г. был впервые организован Уральский форум «Информационная безопасность банков» – представительная межбанковская конференция, которая быстро вышла за региональные рамки и приобрела статус центрального делового мероприятия всей отрасли информационной безопасности и платежных систем. В феврале 2016 г. в Башкортостане при официальной поддержке Банка России состоялся очередной VIII Уральский форум «Информационная безопасность финансовой сферы».

Важнейшей задачей дальнейшего развития и совершенствования отечественной банковской системы является вопрос подготовки высококвалифицированных работников банков, специалистов в области

финансового менеджмента. Некоторые российские банковские структуры приобретали опыт финансового менеджмента за границей, работая в составе управленческих структур западных банков. Основанный в 1996 году по инициативе Ассоциации российских банков Институт банковского дела (ИБД) к настоящему времени завоевал авторитет ведущего в России негосударственного образовательного учреждения, осуществляющего подготовку и повышение квалификации специалистов в банковской сфере. Институт банковского дела реализует сотни различных учебных программ, тренингов, семинаров, корпоративных мероприятий. Высокое качество образовательных услуг, предоставляемых Институтом, подтверждается его признанием в международном образовательном сообществе, в том числе ИБД является действительным членом Ассоциации европейского банковского образования (ЕВТН). Откликаясь на многочисленные просьбы отечественных финансовых организаций, поддержанные АРБ, Институт банковского дела в 2009 году перешел на систему доступности обучения для всех российских банков, осуществляющих повышение профессиональной квалификации своего персонала.

Центральным Банком Российской Федерации, АРБ и МДМ-банком учреждена Стипендиальная программа имени А.А. Козлова, задуманная в качестве поощрения талантливых студентов экономических факультетов отечественных вузов, показавших отличные знания в области финансов и банковского дела.

Ассоциацией российских банков и телекомпанией АРБ-ТВ «Банковское телевидение» создан телеканал финансовой грамотности, задачей которого является повышение уровня информированности населения о банковской деятельности, о видах финансового сервиса, возможностях получения кредитов, технологиях банковского обслуживания. Проект «ФинграмTV» способствует повышению предпринимательской и экономической активности россиян, интенсифицирует обмен деловой информацией между регионами.

В настоящее время банковская система России находится на этапе трансформации, стратегической целью которой является создание модернизированной финансовой сферы современного типа, соответствующей мировым качественным стандартам [13, с.5].

Количественные и качественные характеристики системы корпоративных объединений российских банков отражают существующие параметры финансового сектора России в целом, включая концентрацию наиболее крупных и влиятельных кредитных организаций, главным образом, в Москве и еще нескольких центрах финансово-экономической активности, недостаточно высокий уровень межрегионального сотрудничества банков и др.

Дальнейшее развитие и совершенствование отечественной банковской системы, проведение финансовых реформ должны проходить при условии, что Банк России и банковский сектор будут эффективно и ответственно управлять рисками, связанными с расширением диапазона допустимых финансовых сделок, кредитных ресурсов и инвестиционных инструментов. Стратегическая задача, стоящая перед современным руководством российской банковской системы – поиск возможных способов формирования капитала из внутренних источников и активизация процессов концентрации банковского капитала в целях расширения

кредитного потенциала отечественных банков. Нестабильность глобальных финансовых рынков и такие негативные проявления международной конкуренции как санкции США и Европейского Союза, объявленные в 2014-2015 гг. в отношении российских банков и существенно ограничившие возможности долгосрочного кредитования банковских операций, требуют выработки новых механизмов обеспечения безопасности и эффективности функционирования отечественной финансовой системы. Российская банковская система сможет полностью реализовать свои функции – экономические и социальные – лишь в том случае, если будет обладать мощным кредитным потенциалом.

Развивается деятельность российских региональных банков по расширению внешнеэкономических связей регионов и развитию совместного предпринимательства с банками соседних государств, в том числе участие в совместных инвестиционных проектах, сотрудничество в сфере банковской безопасности, развитии корпоративного образования и т.п. Так, позитивную роль играет расширение торговых и экономических связей банковской группы «Банковский Дом «Оренбуржье» с кредитными организациями Казахстана и т.п.

Важным направлением развития отечественной банковской системы является расширение участия отечественных кредитных организаций в создании и деятельности международных финансовых институтов, действующих в системе Евразийского Союза, Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) и БРИКС. В сентябре 2013 года в Москве по инициативе ряда российских и зарубежных банковских структур в соответствии с целями и задачами ШОС, было образовано Некоммерческое партнерство «Финансово-банковская ассоциация стран-участников Шанхайского сотрудничества» (НП «ФБА СУСШ»), членами-учредителями которой стали Ассоциация региональных банков России, Финансово-банковский совет СНГ, Ассоциация банков республики Казахстан, Ассоциация финансистов Казахстана, Ассоциация банков Таджикистана, ООО «Финансовая корпорация МКПП», Деловой клуб ШОС.

Таким образом, в современной России возрастает роль банковского сектора не только в развитии экономики и бизнеса, но и в совершенствовании социальной структуры общества, становлении новых гражданских институтов, включая корпоративные бизнес-сообщества.

Деятельность ассоциаций и союзов отечественных банков оказывает положительное влияние на общий процесс модернизации финансовой системы России, совершенствование ее структуры, технологических характеристик, качество взаимодействия с государством, бизнесом и гражданами страны.

Дальнейшее институциональное развитие и модернизация функциональной сферы банковской системы России предполагает последовательное формирование системы корпоративных организаций банковского сообщества, повышение их роли как креативного фактора утверждения прогрессивной бизнес-культуры российского финансового мира.

1. Послание Президента России В.В. Путина Федеральному Собранию Российской Федерации. Москва, Кремль, 1 марта 2018 г. // Президент России. Официальный сайт. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/56957> (дата обращения: 29.09.2018)
2. Стенограмма заседания Правительства Российской Федерации 27 сентября 2018 г. Вступительное слово Дмитрия Медведева // Правительство России. Официальный сайт. URL: <http://m.government.ru/meetings/34118/#dam> (дата обращения: 30.09.2018)
3. Выступление Председателя Банка России Эльвиры Набиуллиной на XV Международном банковском форуме 14 сентября 2017 года // Банк России. Официальный сайт. URL: http://www.cbr.ru/press/st/press_centre/nabiullina_170914/ (дата обращения: 30.09.2018)
4. Масленникова В.В., Соколов Ю.А. Национальная банковская система. М.: ТД «Элит-2000», 2002. – 347 с.
5. Стратегия развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года // Приложение к Заявлению Правительства РФ и ЦБР от 5 апреля 2011 г. // Информационно-правовая система «КонсультантПлюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113016/ (дата обращения: 30.09.2018)
6. Пенюгалова А.В., Цициашвили С.С., Платонова Ю.Ю., Кравчишин А.С. Развитие региональной банковской системы в рыночной экономике. // Финансы и кредит. – 2008. – № 22. – С. 2–10.
7. Свиридов О.Ю. Проблема совершенствования региональной банковской системы в условиях трансформационной экономики. Ростов-на-Дону: Издательство Южного федерального университета, 2008. – 190 с.
8. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2007 году. С. 23-25 // Банк России. Официальный сайт. URL: www.cbr.ru (Дата обращения 28.08.2018)
9. Концепция развития банковской системы России до 2020 года. Ассоциация региональных банков России // Ассоциация региональных банков «Россия». Официальный сайт. URL: www.asros.ru/ru/about (Дата обращения 28.08.2018)
10. Состоялась встреча Bankir.Ru и Клуба руководителей банковских служб связей с общественностью и рекламы // Bankir.Ru: Портал о банковском бизнесе. 16.10.2012. URL: <https://bankir.ru/novosti/20121016/sostoyalas-vstrecha-bankir-ru-i-kluba-rukovoditelei-bankovskikh-sluzhb-svyazei-s-obshchestvennostyu-i-reklamy-10029404/>
11. Сидоров В.Б. Банковская безопасность и преступность в Москве // Банковское дело. – 1998. – № 9 (45). – С.54–56.
12. Копытова А.И. Роль банковских ассоциаций и союзов в экономике страны // Вестник Томского государственного педагогического университета. – 2011. – № 12 (114). – С.30–35.

13. Тихонков К.С. Стратегия развития банковской системы России: современные тенденции, мировой опыт, направления модернизации. М.: Экономика, 2012. – 463 с.

Экономическая теория

УДК 33

Боровская Л.В., Помаз С.А. Применение экономических санкций и принципы минимизации их воздействия

The application of economic sanctions and the principles of minimizing their impact

Боровская Людмила Владимировна

к.э.н., доцент кафедры государственных финансов и банковского дела,

Помаз Светлана Александровна группа Э-Б-0-173

Borovskaya Lyudmila Vladimirovna

Ph.D., Associate Professor of the Department of Public Finance and Banking,

Pomaz Svetlana Aleksandrovna group EB-0-173

Аннотация. В статье рассматриваются теоретические аспекты, история появления и развития санкций. Освещается тема экономических санкций, направленных против РФ, методы минимизации их воздействия. Анализируются основные изменения в экономике, связанные с современным положением РФ на международной арене.

Ключевые слова: санкции, экономические санкции, экономическая политика, санкции против РФ, торговое эмбарго, торговые и финансовые санкции, замораживание имущества.

Abstract. The article discusses the theoretical aspects, the history of the emergence and development of sanctions. It covers the topic of economic sanctions against the Russian Federation, methods to minimize their impact. The main changes in the economy associated with the current situation of the Russian Federation in the international arena are analyzed.

Keywords: sanctions, economic sanctions, economic policy, sanctions against the Russian Federation, trade embargo, trade and financial sanctions, property freeze.

Рецензент: Бородай Владимир Александрович – доктор социологических наук, доцент, профессор кафедры «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства», Донской государственный технический университет (ДГТУ). Государственный советник Ростовской области 3 класса, г. Ростов-на-Дону

Введение. На сегодняшний день международные отношения играют важную роль в развитии государства, включая как политическую и экономическую, так и социальную и духовную сферы. Становится очевидным тот факт, что любые изменения на международной арене могут оказать позитивное или негативное влияние на внутреннюю ситуацию стран. Иногда случается так, что государства намеренно могут создавать друг для друга такие ситуации. Подобное явление получило название «санкции».

Основной материал. Появление санкций уходит глубоко корнями в историю. Первый случай был зафиксирован в 5 веке до н.э. в Афинах (запрет на посещение афинских рынков и портов купцами Магера). Однако далее санкции практически не использовались. Лишь в XX веке после завершения Первой мировой войны государства начали искать гуманный способ урегулирования конфликтов (до этого они решались

военными действиями). Именно тогда в сферу международного права вводится понятие «санкции».[2] Под санкциями понимают меру, которая принимается против стороны, нарушившей соглашение, договор.

Важным аспектом, отражающим сущность санкций, является то, что санкции – это мирные способы дестабилизации страны, в отличие от войны, которая может унести миллионы жизней. На этот счет высказался 28-й президент США Вудро Вильсон: «Страна, подвергающаяся экономическим санкциям, очень близка к капитуляции. Примените тихие, мирные, экономические «смертельные удары», и тогда в применении вооруженных сил не возникнет надобности».

В мировой практике используются два типа санкций - экономический и политический (рис.1).

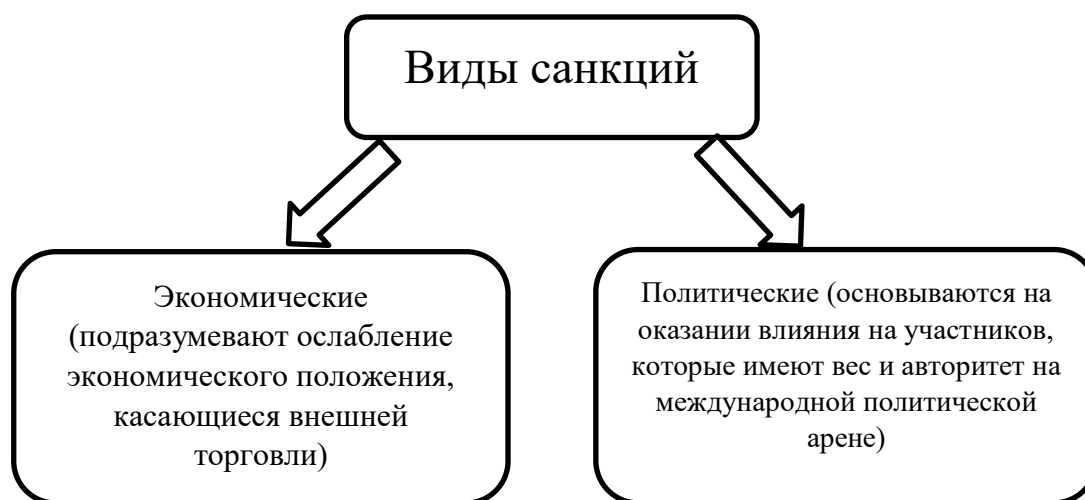


Рисунок 1. Виды санкций

В настоящее время наблюдается большой рост экономических санкций, который связан с глобализацией международных экономических процессов, характеризующихся интеграцией рынков товаров и услуг, а также капитала. Под экономическими санкциями принято понимать совокупность мер, принятых одной или несколькими странами против экономических интересов другой страны или группы стран, с целью осуществления изменений в политической или социальной сферах в этой стране (группе стран) [1]. Обычно действия экономических санкций заключается в запрете на экспорт и импорт или на осуществление экономических действий. Они могут носить как частичный (т.е. запрет конкретных товаров, действий), так и всеобщий характер.

Об эффективности санкций спорят многие ученые. С одной стороны такие меры создают множество проблем для стороны, которая подвергается санкциям, а с другой – оказывают негативное влияние и на тех, кто оказывает давление. Это может оказать негативное влияние на экономику страны, которая ввела санкции,

так как она теряет экспортные рынки или поставщиков сырья. Кроме того, могут быть введены и ответные санкции.

Тема экономических санкций играет важную роль в развитии РФ. Как известно, события, произошедшие в 2014, вызвали негативное влияние на нашу страну. Многие государства нашли в действиях РФ нарушение принципов международного права, что повлекло за собой ряд экономических санкций. Такие жесткие меры были направлены с целью вынудить РФ пересмотреть свое решение относительно спорной территории.

США первыми ввели санкции против РФ, обвинив российскую сторону в недопустимом вмешательстве во внутренние дела Украины. На начальном этапе это были политические санкции, заключающиеся в запрете въезда на территорию Америки определенных лиц. США получили поддержку со стороны ЕС. Далее последовал ряд экономических санкций, список которых постоянно пополняется. Это привело к таким последствиям как ограничение доступа российских банков к дешевым кредитам, рост кредитных ставок, запрет инвестирования в крупные компании, приобретение некоторых российских товаров. Все это поспособствовало появлению серьезных экономических проблем:

1) Отток иностранных капиталов (по данным ЦБ РФ в 2014 было вывезено 154,1 млрд. долларов, что в 2,5 раза больше, чем в 2013 году) (рис.2).

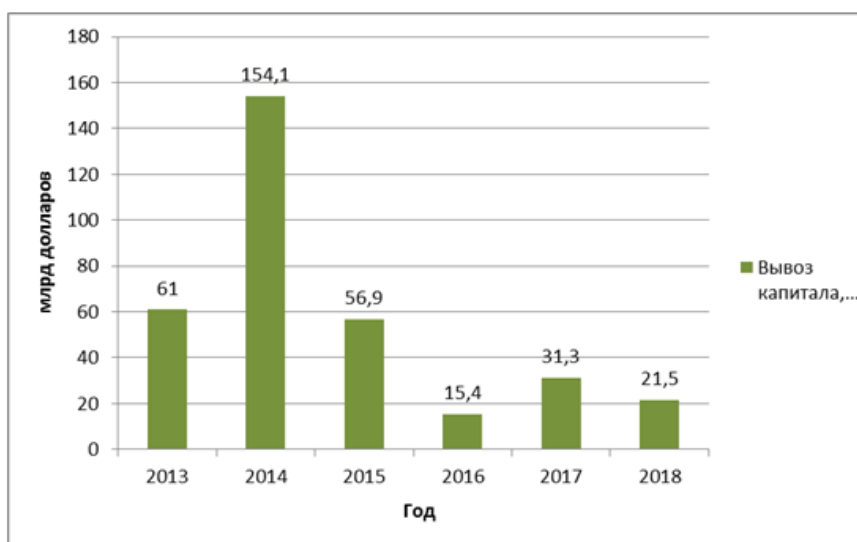


Рисунок 2. Отток иностранных капиталов

2) Рост инфляции (по данным Росстата уровень инфляции в 2013 году составил 6,4%, а в 2014 увеличился почти в 2 раза и составил 11,4%).

3) Снижение цен на нефть как в России, так и во всем мире.

4) Падение курса национальной валюты.

5) Повышение налогов и пенсионного возраста.

В ответ на ограничения со стороны США и ЕС РФ ввела ответные санкции. В 2014 году на территорию России был запрещен ввоз продовольственных товаров стран, которые ввели санкции против РФ. В основном под это ограничение попали страны ЕС, которые до этого осуществляли большие поставки сельскохозяйственной продукции. В 2018 Госдумой был принят закон, который предусматривает контрсанкции против США. Суть его заключается в следующем:

- 1) Президент РФ может ограничивать и накладывать запрет на осуществление взаимодействия с недружественно настроенными странами и их компаниями.
- 2) Осуществление ограничений на импорт и экспорт сырья, продукции
- 3) Осуществление ограничений на участие западных компаний в приватизации и госзаказах

Безусловно, санкции оказали негативное воздействие на экономику России. Так, в 2014 году товарооборот со странами ЕС уменьшился на 40%. Планируемый рост ВВП в 2,5% к этому же году не оправдался (показатель увеличился лишь на 0,7%). Санкции также повлияли на платежеспособность населения. В связи с обвалом рубля с 32 (на 1.01.2014) до 79 рублей (на 16.12.2014) произошло ее падение.

Особенно негативно санкции повлияли на банковскую систему. Были введены ограничения, запретные меры против российских банков, а также проведено замораживание счетов российских частных инвесторов и государственных компаний.

Несмотря на то, что санкции все больше оказывают негативные последствия на экономику нашей страны, РФ начала приспосабливаться под эти условия. Это, безусловно, привело к положительным результатам. В первую очередь, вступила в силу программа импортного замещения, которая коснулась ввоза продуктов питания. В связи с этим начала оказываться активная поддержка отечественных сельскохозяйственных производителей и перерабатывающего сектора экономики, что положительно повлияло на развитие большинства отраслей сельского хозяйства (Таблица 2):

Таблица 2

Производство основных продуктов животноводства

	2013	2014	2015	2016	2017
Свинина на убой (в убойном весе), тыс. т	2816	2974	3099	3368	3530
Птица тыс. т	3831	4161	4536	4621	4939
Яйца, млрд. шт	41,3	41,9	42,6	43,6	44,9

Тенденция к росту наблюдается и в сборе урожая зерновых. Так, в 2017 году было собрано 135,4 миллионов тонн, что на 28% больше по сравнению с 2014 годом. Такое количество собранного урожая позволяет полностью покрыть внутренние потребности страны и осуществлять торговлю на внешнем рынке.

Государство оказывает поддержку, выделяя субсидии для развития таких отраслей сельского хозяйства как животноводство и тепличное овощеводство. Это позволяет поставлять на российские рынки продукцию овощеводства круглый год.

Активная политика импортозамещения поспособствовала развитию таких технологичных отраслей экономики, как авиа и судостроение. Ярким примером может послужить новый среднемагистральный самолет МС-21, атомный двухреакторный ледокол «Арктика», «полярный богатырь» - ледокол «Илья Муромец».[7]

Как мы выяснили, санкции оказывают негативное влияние на экономику РФ. Поэтому необходимо минимизировать результаты их воздействия. Основные принципы минимизации их воздействия следующие:

- Отказ от доллара. Переход на расчеты в национальных валютах. Это наиболее важный принцип. Связан он с тем, что все мировые расчеты, торговля, транзакции производятся в долларах. Это позволяет США максимально контролировать ситуацию в мире. Именно по этой причине необходимо отказаться от доллара и перейти на национальную валюту. Однако, в ближайшее время подобное решение ситуации, к сожалению, невозможно. Во-первых, российский рубль достаточно слабая и неустойчивая валюта. Во-вторых, подобное действие повлечет за собой рост инфляции и как результат – дефицит товаров. Следует отметить, что РФ в большом количестве продает нефть и газ, которые другие страны вряд ли будут покупать за рубли. Чтобы поднять авторитет и укрепить рубль необходимо развивать производство. Иначе, занимаясь только продажей нефти и газа, тяжело будет укрепить свои позиции на мировом рынке.

- Развитие национальной платежной системы. Как известно, после введения санкций большой проблемой оказалось блокирование без предварительного предупреждения пластиковых банковских карт со стороны таких платежных систем, как Visa и Mastercard. Чтобы устранить данную проблему, было принято решение ввести новую платежеспособную систему «Мир». Однако она имеет важный недостаток – пока она действует далеко не во всех странах.

- Расширение внутреннего кредита. Изменение финансово-экономической политики. В современных условиях внешние рынки капитала с дешевыми кредитами оказались закрытыми для российских компаний и банков. В связи с этим, необходимо изменить направление денежно-кредитной политики и ориентировать ее на создание внутренних источников инвестиций и экономического роста. В первую очередь это заключается в максимальном снижении ключевой ставки, выводе резервных фондов из иностранной валюты, полном запрете получения валютных кредитов и т.д. [6]

Вывод. Таким образом, на примере РФ видно, что применяя экономические санкции, санкционирующая сторона обычно не добивается своей главной цели. Оказать влияние на изменение общественно-политических целей РФ пока не удастся. Безусловно, российская экономика много теряет, наблюдается снижение многих экономических показателей и благосостояния населения. Однако мы не стоим на месте. Политика импортозамещения, поддержка собственного производства и многих отраслей народного

хозяйства, инвестирование средств в малоразвитые сектора экономики, налаживание отношений с дружественно настроенными государствами способствуют постепенному развитию экономики страны.

Библиографический список

1. Банковская энциклопедия, 2013[Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://banks.academic.ru/1946/Экономические_санкции
2. Эффективен ли язык санкций? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://no-absurd.ru/policy/122-effektiven-li-yazyk-sankciy.html>
3. Санкции против РФ – причины, их вызвавшие, и последствия политики США и ЕС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bizoomie.com/sankcii-protiv-rf-prichiny-ix-vyzvavshie-i-posledstviya-politiki-ssha-i-es/>
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.
5. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/>.
6. Чигирёв В. Ю. Что такое санкции и как минимизировать их влияние на российскую экономику [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pvorb.ru/2-news/7-chto-takoe-sanktsii->
7. «Рашка» разгибается [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.crimea.kp.ru/daily/26543/3559842/>

УДК 330.33.012

Славянов А. С. Проблемы демпфирования циклических колебаний в экономических системах

Problems of cyclic fluctuations damping in economic systems

Славянов Андрей Станиславович

Московский государственный технический университет им. Н. Э. Баумана (национальный исследовательский университет),
г. Москва, Россия
Slavyanov Andrey Stanislavovich
Moscow State Technical University. NE Bauman (National Research University),
Moscow, Russia

Аннотация. Проведенный в работе анализ показал, что смена базовых технологий снижает устойчивость экономической системы в переходный период, что приводит к глобальным и региональным финансовым кризисам. Определено, что для перехода на новые базовые технологии требуется привлечение значительных финансовых ресурсов, что снижает устойчивость экономической системы. Выявлена зависимость инновационной активности страны от уровня внешних заимствований. Предложены меры государственной поддержки, стимулирующие инновационное развитие экономических систем.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, технологические уклады, экономические циклы, инновационное развитие, финансовый кризис.

Abstract. The analysis carried out in the paper showed that the change of basic technologies reduces the sustainability of the economic system during the transition period, which leads to global and regional financial crises. It was determined that the transition to new basic technologies requires the attraction of significant financial resources, which reduces the sustainability of the economic system. The dependence of the innovative activity of the country on the level of external borrowing is revealed. The proposed measures of state support, stimulating innovative development of economic systems.

Keywords: socio-economic development, technological order, economic cycles, innovative development, financial crisis.

Рецензент: Харитоновна Марина Николаевна, к.э.н. доцент кафедры "Экономика и финансы".

СамГУПС

Общепринятая точка зрения о том, что инновационная деятельность является важнейшим фактором развития национальной экономики [1], а инновации считаются ключевым фактором организационного развития и усиления конкурентоспособности предприятий [2] не вызывает сомнений. В так называемом «Руководстве Осло» отмечается, что инновационная деятельность представляет собой непрерывный процесс, так как ее субъекты постоянно вносят изменения в продукты и технологии [3]. Исходя из этого, можно предположить, что развитие экономики должно представлять собой восходящую кривую с постоянными темпами роста, что на самом деле не соответствует действительности (рис.1).

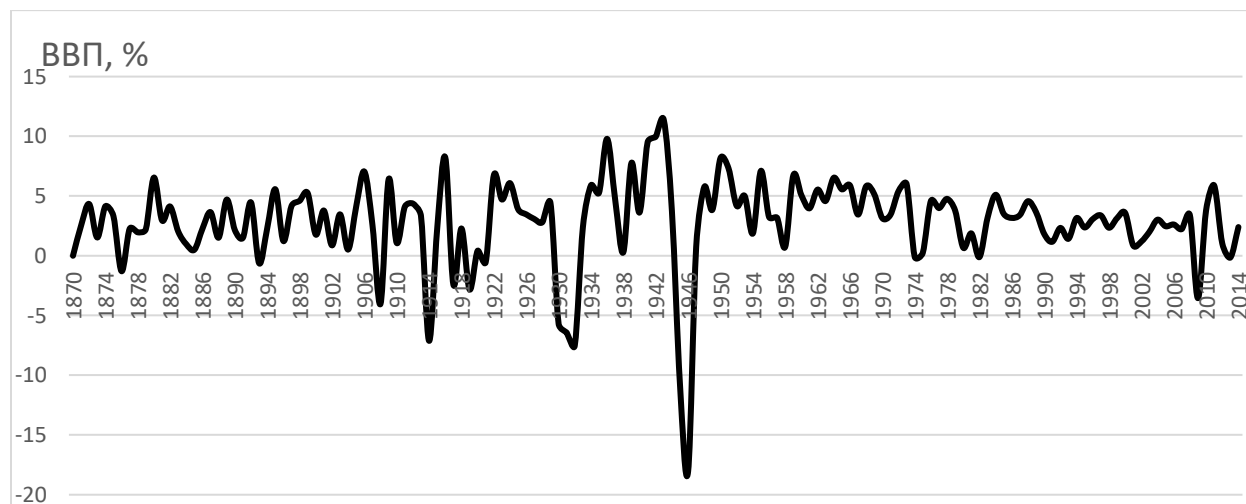


Рисунок 1. Темпы роста ВВП ведущих индустриальных стран мира (Германии, Великобритании, США и Японии) 1870-2015 г.г.

Как можно заметить, вектор развития ведущих индустриально развитых стран мира неоднократно менял свое направление. Одним из источников нестабильности являются научно-технические новшества, внедрение которых в социально-экономическую сферу приводит к неоднозначным результатам. Научно-техническая революция, давшая импульс развития машинному производству в конце XVIII в., положила начало экономической и политической нестабильности в мире. Так, изобретение и внедрение в производство инновационных машинных технологий привело к «вымиранию ручных хлопчатобумажных тканей от голода [4]». Если рассматривать экономические кризисы, как катаклизмы, вызванные несоответствием спроса и предложения, то можно заметить, что до середины XVIII в., источником проблем были, в основном, неурожаи, вызванные стихийными бедствиями. С момента начала научно-технической революции, вызванной появлением первой инновации - паровой машины Уатта, экономику Англии, а затем и других стран, поразили кризисы совершенно иной природы, которые затем приобрели циклический характер, что стало основанием для появления волновой теории развития. Одним из первых исследователей волновой теории, Н.Д. Кондратьев, предложил концепцию циклически сменяющейся деловой активности мировой экономики с периодом колебаний порядка 50 лет [5]. Причинами циклических колебаний с периодом около 20 лет, С. Кузнец считал демографические процессы, связанные с трудовой миграцией и строительными циклами [6]. Более короткие (7-11 лет) сменяющиеся циклы деловой активности, до Кондратьева исследовал Клеман Жюгляр, который предположил, что колебания связаны с инвестициями в основной капитал и загрузкой мощностей [7]. Среди современных исследований следует выделить теорию технологических укладов, вклад в развитие которой внесли Д.С. Львов, С. Ю. Глазьев и Карлота Перес. По мнению ученых, смена технологических укладов наступает через каждые 30-40 лет и в текущий момент времени наблюдается

тенденция к сокращению цикла. Смена технологических укладов оказывает влияние на рост ВВП в мировой экономической системе (рис. 2)

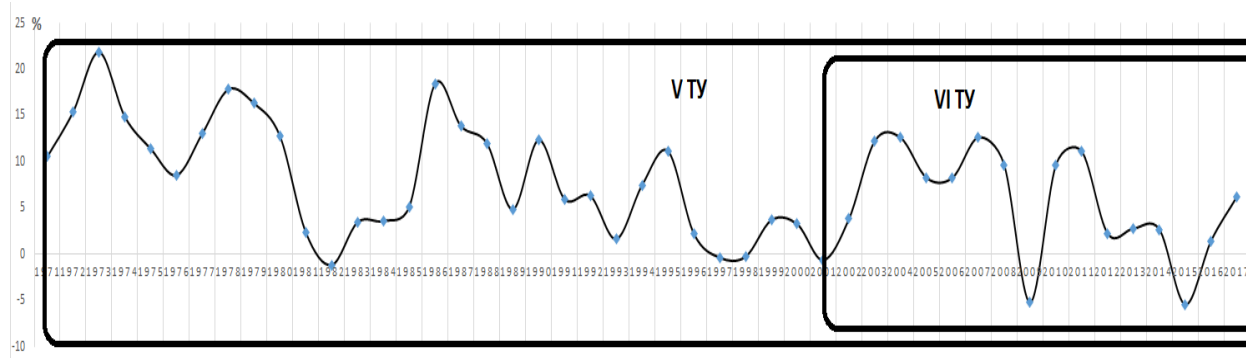


Рисунок 2. Темпы роста мирового ВВП 1970- 2017 г. г. и технологические уклады.

Как видно из графика, начало нового технологического уклада (ТУ) совпадает с ростом ВВП. Так, пятый ТУ, которому соответствует интенсивное развитие компьютерных технологий, дал импульс роста мирового ВВП до 20% в год. Развитие нанотехнологий сформировали шестой технологический уклад, который характерен широким внедрением нанотехнологий практически во все сферы экономической деятельности. Можно отметить, что накануне наступления нового уклада наблюдается падения темпов роста ВВП, связанное с исчерпанием возможностей роста экономики за счет использования, ставшими традиционными, технологий предыдущего уклада. Нанотехнологии способствовали миниатюризации и повышению производительности компьютерной техники. За счет массового производства устройств, использующих высокопроизводительные микросхемы, значительно снизилась стоимость компьютерной техники, средств связи, приборов и другой техники, что привело к значительному (10-15% в год) росту темпов мирового ВВП. Особое развитие и распространение получила мобильная и спутниковая связи, а также информационные системы, посредством которых решаются задачи управления производственными комплексами, финансами и социальными процессами.

Можно заметить, что в период времени между смежными технологическими укладами происходят кризисы, характерные резким падением темпов роста ВВП. Можно отметить кризис начала 80-х годов, имеющий отношение к V ТУ, а также финансово-экономический кризис 2008г., соответствующий VI ТУ. Исследователи находят различные причины кризисных явлений, среди которых отсутствие государственного регулирования рыночных процессов [8], неадекватной денежно-кредитной политикой центральных банков [9], избытком предложения на рынке недвижимости и др. Все эти факторы, несомненно, могут быть «спусковым крючком», запускающим экономический кризис в неустойчивой экономической системе. С точки зрения теории технологических укладов [10], причиной неустойчивости экономической системы являются противоречия, возникающих в результате распространения принципиально новых технологий в среде, ранее сформировавшейся под влиянием предыдущего уклада. Появление новых технологий в короткие сроки обесценивают сформировавшуюся ранее технологическую систему, включающую в себя станки,

оборудование, материалы, труд. Строительство новой требует значительных инвестиций, включая займы, которые оказывают влияние на финансовую устойчивость системы.

Проведенный анализ показывает, что страны с высоким инновационным рейтингом, как правило, несут на себе достаточно тяжелое долговое бремя (табл. 1).

Таблица 1

Инновационный индекс и внешний долг стран

Страна	Инновационный рейтинг	Глобальный инновационный индекс GII	Внешний долг, в % к ВВП.
Швейцария	1	67,69	417
Швеция	2	63,72	188
Нидерланды	3	63,36	700
США	4	61,40	98
Великобритания	5	60,89	314
Финляндия	8	58,49	266
Япония	14	54,72	261
Россия	45	38,76	36

Лидером по общему объему внешнего долга являются США – более 19 трлн. USD [11], что делает это государство источником различных региональных и глобальных катаклизмов. Таким образом, переход на новый технологический уклад обостряет существующие проблемы и вносит хаос в экономическую систему, что приводит к ее нестабильности.

Россия, несмотря на либеральные реформы, характеризуется пока еще значительным влиянием государства на протекающие экономические процессы, что делает ее систему достаточно устойчивой. Масштабное давление, оказываемое на принятие экономических и политических решений, а также санкционные ограничения не смогли существенно повлиять на развитие страны. Государственная поддержка предприятий наукоемкого сектора экономики, в который входят ракетно-космическая, авиационная и оборонная промышленность позволяет демпфировать циклические колебания мировой конъюнктуры. Вместе с тем, следует признать, что проводимая экономическая политика не в полной мере соответствует целям, определенным руководством страны. Для осуществления прорывного научно-технологического и социально-экономического развития Российской Федерации ¹ следует оказывать поддержку не только производителям, но и потребителям отечественной наукоемкой продукции. Сложившаяся зависимость от поставок зарубежного оборудования, программного обеспечения, продукции и услуг позволяет США и их союзникам оказывать давление на российскую экономику, подрывая тем самым суверенитет России.

¹ Указ 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» от 7 мая 2018 г.

Снижение налоговой нагрузки, льготное кредитование, информационное обеспечение и другие меры государственной поддержки потребителям и производителям отечественной наукоемкой продукции, позволят сгладить, характерные для переходного периода смены технологических укладов, негативные явления и обеспечат стабильное социально-экономическое развитие России.

Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ, проект №17-06-00500

Библиографический список

1. Секерин В.Д., Фёрстер Х.П., Горохова А.Е. Экономическая эффективность инноваций: специфика оценки по стадиям жизненного цикла инноваций /Сборник: Экономические аспекты развития российской индустрии в условиях глобализации Материалы Международной научно-практической конференции кафедры «Экономика и организация производства». 2014.
2. Масленникова Н.П. Планирование инновационной деятельности на основании стратегии роста, обеспечивающей успех: стратегия вытеснения через подрывную инновацию// Менеджмент сегодня. 2011. № 1. С. 30-36.
3. Руководство Осло. Рекомендации по сбору и анализу инновационных данных. Совместная публикация ОЭСР и Евростата. Москва 2010.- 107 с.
4. Маркс К. Капитал, т. 1, издание четвертое, перевод с немецкого, М.,1937г. с. 437.
5. Кондратьев Н. Д. Мировое хозяйство и его конъюнктуры во время и после войны. - Вологда, 1922 г., 258 с.
6. Kuznets S. Secular Movements in Production and Prices. Their Nature and their Bearing upon Cyclical Fluctuations. Boston: Houghton Mifflin, 1930, 576 p.
7. Juglar C. Des Crises commerciales et leur retour periodique en France, en Angleterre, et aux Etats-Unis. Paris: Guillaumin, 1862, 276 p.
8. Орлов П. А. Испытание экономических систем развитых капиталистических стран и стран с переходной экономикой мировым экономическим кризисом // БИЗНЕСИНФОРМ № 9 '2012, с. 6-19.
9. Донцова А. И. Меры Европейского Центрального банка по противодействию мировому финансовому кризису в 2008-2009 г.г. //Наука и бизнес: пути развития. 2014. № 12 (42). С. 136-138.
10. Глазьев С. Ю. О политике опережающего развития в условиях смены технологических укладов // Вестник РАН. 2013. Т. 13. № 1. С. 29-35.
11. Treasury TIC Data, March 31, 2016. U.S. Department of the Treasury. US Department of the Treasury (March 31, 2016)

Электронное научное издание

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

**НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ**

№ 10/2018

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к
сотрудничеству обращаться по электронной почте mail@scipro.ru

Подготовлено с авторских оригиналов

ISSN 2542-0208

Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 3,9. Тираж 100 экз.

Издательство Индивидуальный предприниматель Краснова Наталья Александровна

Адрес редакции: Россия, 603186, г. Нижний Новгород, ул. Ломоносова, 9, оф.309.