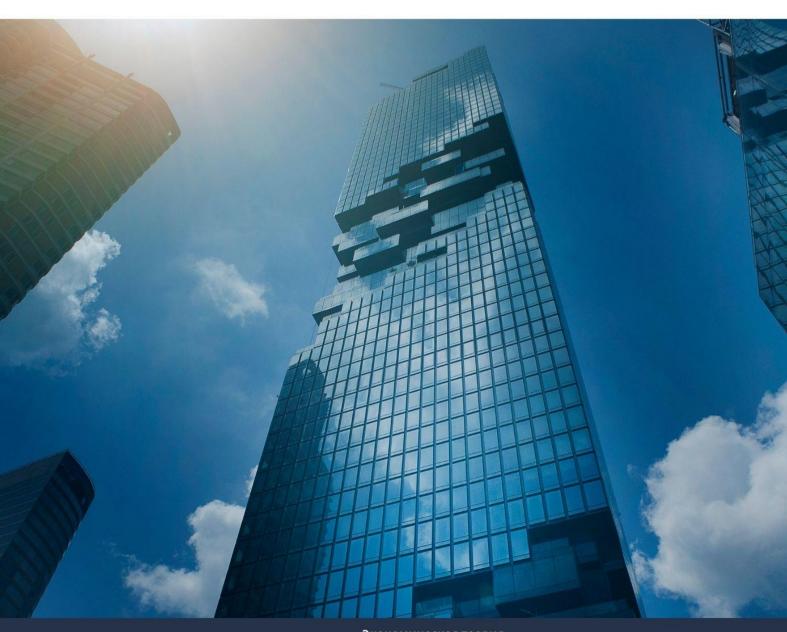
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ



EDRJ.RU ISSN 2542-0208 Экономическая теория Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами Управление инновациями Экономика и управление в образовании Государственное управление Региональная экономика Мировая экономика Логистика

НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

№ 12/2020

www.edrj.ru Нижний Новгород 2020 УДК 33 ББК 65 Э 401

Экономические исследования и разработки: научноисследовательский электронный журнал. Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука» – №12– 2020. – 139 с.

ISSN 2542-0208

Статьи журнала содержат информацию, где обсуждаются наиболее актуальные проблемы современного экономического развития и результаты фундаментальных исследований в различных областях знаний экономики и управления.

Журнал предназначен для научных и педагогических работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все включенные в журнал статьи прошли научное рецензирование и опубликованы в том виде, в котором они были представлены авторами. За содержание статей ответственность несут авторы.

Информация об опубликованных статьях предоставлена в систему Российского индекса научного цитирования – **РИНЦ** по договору No 685-10/2015.

Электронная версия журнала находится в свободном доступе на сайте www.edrj.ru

УДК 33 ББК 65

Редакционная коллегия:

Главный редактор – **Краснова Наталья Александровна,** кандидат экономических наук, доцент, руководитель HOO «Профессиональная наука» (mail@scipro.ru)

<u>Балашова Раиса Ивановна</u> – доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры "Экономика предприятия" Донецкого национального технического университета.

<u>Глебова Анна Геннадьевна</u> – доктор экономических наук, профессор экономики и управления предприятием ФГБОУ ВО «Тверской государственный технический университет», член Новой экономической ассоциации. Эксперт научных направлений – антикризисное управление и банкротство, экономика предприятия и предпринимательства, управление.

Кожин Владимир Александрович – заслуженный экономист РФ, доктор экономических наук, профессор кафедры организации и экономики строительства Нижегородского государственного архитектурно-строительного университета. Эксперт научных направлений – финансы, бюджетирование, экономика предприятия, экономика строительства.

Мазин Александр Леонидович – доктор экономических наук, профессор кафедры экономической теории Нижегородского института управления, филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. Эксперт научных направлений: экономика труда, экономическая теория.

<u>Бикеева Марина Викторовна</u> – кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики, эконометрики и информационных технологий в управлении Национального исследовательского Мордовского государственного университет им. Н.П. Огарёва. Эксперт научных направлений: социальная ответственность бизнеса, эконометрика, статистика.

<u>Лаврентьева Марина Анатольевна</u> – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры социальной медицины и организации здравоохранения. ФГБО ВО "Нижегородская государственная медицинская академия" Министерства здравоохранения Российской Федерации. Эксперт научных направлений: учет, анализ, аудит, экономическая теория, экономика труда.

Тиндова Мария Геннадьевна – кандидат экономических наук; доцент кафедры прикладной математики и информатики (Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФБГОУ ВПО РЭУ им. Плеханова). В полномочия входят организация и/или проведение экспертной оценки статей по проблемам экономикоматематического моделирования.

<u>Шагалова Татьяна Владимировна</u> – кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и государственного управления ННГУ им. Н.И. Лобачевского. Эксперт научных направлений: бюджетирование, мировая экономика, ценообразование, экономика предприятия, инновационный менеджмент.

Материалы печатаются с оригиналов, поданных в оргкомитет, ответственность за достоверность информации несут авторы статей

Оглавление

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА 7
Захарян А.В., Амбарян А. Я., Разоренная А. А. США как абсолютный
лидер мирового фармацевтического рынка 7
Клычева К.А. Развитие исламского банкинга в России12
РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА 17
Васильченко А.И. Анализ социально-экономических последствий
распространения короновирусной инфекции в Пермском крае 17
РЕКРЕАЦИЯ И ТУРИЗМ23
Белякова М. Ю., Покровская Ю.А. Опыт развития национальных
природных парков Канады и США и возможности его применения к
объектам ООПТ России23
Кузьминых Е.А., Серватинский В.В. Социально-экономическая
характеристика рекреационных территорий на примере г.
Красноярска
ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ 40
Дьякова Е. В., Солопова Н.Н. Градообразующие организации в
комплексных инвестиционных планах моногородов40
Захарян А.В., Журавлева Т.В., Балоян С.С. Номинальный и реальный
ВВП. Индексы цен46
Семенов М.С., Лаптева А.В. Исследование корреляции между
индексами и валютными парами50
ЭКОНОМИКА И ПРАВО 57
Battakhov P.P. Legal regulation of the modern digital economy 57
Гусева Г.В. К вопросу о тенденциях цифровой трансформации
строительной отрасли в России: экономико-правовой аспект 62
Рогоза А.А., Сабиров В.Д., Лаптева А.В. Меры по борьбе с
киберпреступностью в России68
ЭКОНОМИКА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ 73
Бертош Л.И., Билевич В.В., Иваницкий Д.К., Захарян А.В. Актуальные
проблемы природопользования73
Поспелова И.Н. Сельское хозяйство России: оценка исполнения
обязательств в условиях ВТО77
ЭКОНОМИКА ТРУДА 82
Никоноров В.М., Хасанова Н.Г. Анализ структуры заработной платы
медицинского персонала медицинского учреждения СПБ 82

ЭКОНОМИКА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ
ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ88
Абулаисов Ш. М. Теория игр в планировании и анализе затрат (на
примере футбольных клубов)88
Михалев А.В., Левчук К.С., Аблаев Р.Р. Конкурентоспобность
автотранспортного предприятия «Севэлектроавтотранс» и факторы ее
оценки95
Пушкарева Е.К., Котоменкова О.Г. Анализ российского экспорта и
импорта моющей гигиенической косметической продукции 101
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ109
Абрамова М.А. Муниципалитеты и бизнес: пути взаимовыгодного
сотрудничества109
Власенко Е.Ю. Порядок рассмотрения страховых споров в рамках
договора ОСАГО
Султанова Л.Ш., Ханмагомедова М.Х. Повышение уровня жизни на
основе законов экономического развития125
Эминова А.М., Магомедова Э.С. Безработица как одно из негативных
последствий цифровизации экономики134

Мировая экономика

УДК 339.146

Захарян А.В., Амбарян А. Я., Разоренная А. А. США как абсолютный лидер мирового фармацевтического рынка

USA as the absolute leader of the world pharmaceutical market

Захарян А.В.

кандидат экономических наук, доцент, Кубанский государственный аграрный университет, им. И. Т. Трубилина, Россия, г. Краснодар

Амбарян А.Я.

студенты факультета Финансы и кредит, Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина, Краснодар, Россия

Разоренная А.А.

студенты факультета Финансы и кредит, Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина, Краснодар, Россия Zakharyan A. V. candidate of economic sciences, associate professor, Kuban State Agrarian University, named after I. T. Trubilina, Russia, Krasnodar Ambaryan A. Y. students of the faculty of Finance and credit, Kuban state agrarian University named after I. T. Trubilin, Krasnodar, Russia Razorennaya A. A. students of the faculty of Finance and credit, Kuban state agrarian University named after I. T. Trubilin, Krasnodar, Russia

Аннотация. В статье рассматриваются лидирующие позиции развитых государств на мировом фармацевтическом рынке и тенденции развития данного сектора, так как фармацевтический рынок представляет собой особо значимую сферу деятельности любого государства. А именно значимость данного сектора заключается в том, что производство данной уникальной продукции повышает уровень благосостояния современного общества, обеспечивает успешную реализацию национальных проектов и модернизирует экономику. Выделяются объемы мирового фармацевтического рынка в период 2009-2019 гг. и объемы расходования в фармацевтическом секторе по регионам, где подчеркивается необходимость государственного финансирования в целях обеспечения развития и стабильности на мировом фармрынке посредством выделения инвестиций в проведение клинических исследований и разработку большого количества препаратов. Также в статье рассматриваются пятерка лидирующих компаний на данным рынке с объемами их выручки в стоимостном выражении и обоснуется прогнозирование к 2023 году по отношению конкуренции биоаналогов с эксклюзивными брендированными лекарствами на рынке биопрепаратов.

Ключевые слова: фармацевтический рынок, медицинские препараты, исследования, инвестиции, экономика.

Abstract. The article examines the leading positions of developed countries in the global pharmaceutical market and trends in the development of this sector, since the pharmaceutical market is a particularly significant area of activity of any state. The significance of this sector is that the production of these unique products increases the level of well-being of modern society, ensures the successful implementation of national projects and modernizes the economy. The volume of the global pharmaceutical market in the period 2009-2019 is highlighted. and the volume of expenditure in the pharmaceutical sector by region, where the need for public funding is emphasized in order to ensure the development and stability of the global pharmaceutical market through investment in clinical research and the development of a large number of drugs. The article also examines the top five companies in the Russian market with their revenue volumes in value terms and justifies the forecast for 2023 in relation to the competition of biosimilars with exclusive branded medicines in the biologics market.

Keywords: pharmaceutical market, medicines, research, investments, economy.

Рецензент: Бикеева Марина Викторовна, кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики, эконометрики и информационных технологий в управлении Национального исследовательского Мордовского государственного университет им. Н.П. Огарёва

Фармацевтический собой особо представляет значимую сферу рынок деятельности любого государства, так как производство данной уникальной продукции (лекарственных препаратов, изделий медицинского назначения, медицинских услуг) повышает уровень благосостояния современного общества, обеспечивает успешную реализацию национальных проектов и модернизирует экономику. На сегодняшний день лекарственные препараты представляют собой беспрецедентный вклад в глобальное здравоохранение, но их ценность и качество активно обсуждается заинтересованными сторонами на международной арене [3]. Предоставление возможности использования и расходования государственных средств на развитие медицины является одним из способов ключевых представления перспектив компаниям, биологическими науками, страхованием населения и здравоохранением в любом государстве. В данном контексте необходимо рассмотреть лидирующие позиции развитых государств на мировом фармацевтическом рынке и тенденции развития данного сектора.



Рисунок 1. Динамика мирового фармацевтического рынка в 2009- 2019 гг., млрд долл. США [1]

Компания IQVIA проводила исследование, по результатам которого составлен рисунок 1 и где отображено, что в 2019 году объем мирового фармацевтического рынка увеличился на 4-5% и составил 1 300 млрд. долл., в то время как в 2017 и 2018 годах объем представлял 1 100 млрд. долл. и 1 200 млрд. долл. соответственно. По прогнозным тенденциям объем мирового фармацевтического рынка превысит 1 500 млрд. долл. к 2023 году, увеличившись на 3-6% совокупными годовыми темпами роста в течение следующих четырех лет.

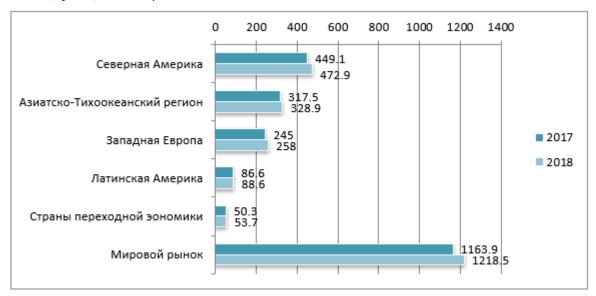


Рисунок 2. Расходы в фармацевтическом секторе по регионам в 2018 г., млрд долл.

Государства обеспечивают развитие и стабильность на мировом фармрынке посредством выделения инвестиций в проведение клинических исследований и разработку большого количества препаратов, в борьбу с редкими и серьезными заболеваниями [2].

По данным исследования в 2018 году лидирующие позиции в фармацевтическом рынке занимает регион Северной Америки, где в год затрачивается 472,9 млрд. долл., а наибольшая часть крупных фармацевтических компаний относятся к США. Кроме того, конкуренцию составляют регионы Азиатско-Тихоокеанский и Западная Европа. Так, первый из регионов расходовал государственные средства на развитие фармацевтического сектора в размере 329 млрд долл., что на 11,4 млрд. долл. больше, чем в 2017 году. Китай все больше насыщается препаратами, находящимися на доклинической стадии разработки и на ранних стадиях клинических исследований, все

интенсивнее развивается и биотехнологический сегмент [3]. Замыкает тройку лидеров рынок стран Западной Европы (258 млрд долл.).

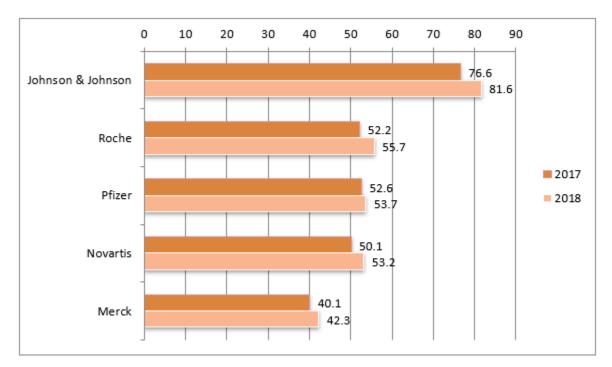


Рисунок 3. Передовые фармацевтические компании и их объемы выручки в стоимостном выражении, млрд. долл.

Одно из первых мест в мировом фармацевтическом рынке занимает компания Johnson & Johnson, о чем свидетельствует объем выручки в 2018 году – 81,6 млрд. долл., нежели чем в 2017 году (76,6 млрд. долл.). В пятерку лидеров неизменно входят корпорации Roche (55,7 млрд долл. в 2018 г.), Pfizer (53,7 млрд долл.), Novartis (53,2 млрд долл.) и Merck (42,3 млрд долл.).

В контексте рассмотрения отдельных фармацевтических продукций на международном рынке наблюдается следующая тенденция: ожидается, что в период 2019- 2023 гг. потеря эксклюзивности медицинских препаратов на развитых рынках составят 121 миллиард долларов, причем 80% этих потерь, или 95 млрд. долл., придется на Соединенные Штаты Америки. К 2023 году эксклюзивные брендированные лекарства столкнутся с конкуренцией биоаналогов, которые представляют собой воспроизводимые биологические аналоги оригинальным препаратам.

К 2023 году конкуренция биоаналогов на рынке биопрепаратов будет почти в три раза больше, чем в 2018 году. Это приведет к тому, что в течение следующих пяти лет расходы будут примерно на 160 млрд. долл. ниже, чем это было бы, если бы биоаналоги не поступили на рынок. Однако расходы на биологические препараты в Соединенных

Штатах в абсолютном выражении больше по состоянию на 2018 год, так как позднее введение нормативной базы и различия в защите интеллектуальной собственности и патентные споры привели к более медленному внедрению биоаналогов в США [1]. Данный вопрос принят к решению и по прогнозам самым крупным событием на рынке биоаналогов в ближайшие пять лет станет внедрение биоаналогов адалимумаба (Хумира) в США в 2023 году.

Таким образом, прогресс в фармацевтической отрасли не стоит на месте. Компании совместно с научными организациями ведут активную работу по поиску передовых подходов к фармакотерапии.

Библиографический список

- 1. The Global Use of Medicine in 2019 and Outlook to 2023 Forecasts and Areas to Watch. IQVIA Institute. January 2019. Source: https://informatori.it/wp-content/uploads/2019/03/the-global-use-of-medicine-in-2019-and-outlook-to-2023.pdf
- 2. Захарян А.В. проблемы и перспективы развития государственных внебюджетных фондов РФ // Коновалов Н.А., Захарян А.В. // В сборнике: актуальные проблемы бюджетного устройства Российской Федерации. Сборник статей международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и преподавателей факультета финансов и кредита Кубанского государственного аграрного университета. Составители А.А. Храмченко, Е.А. Болотнова. 2019. С. 64-68.
- 3. Захарян А.В. Цифровая экономика и перспективы ее роста на 2018-2020 года / Захарян А.В., Померко Е.С., Негодова А.В., Давыденко М.А., Ионова Д.М., Аристова С.А. // Экономика и предпринимательство. 2018. №5 (94). С. 169-173.
- 4. Захарян А.В. фонды обязательного медицинского страхования: роль в финансировании расходов на здравоохранение в Российской Федерации / Захарян А.В., Рубцова А.Н., Фетисова Е.С., Михайлова О.С., Лужевская А.С. // Экономика и предпринимательство. 2017. №5-2 (82). С. 121-125.
- 5. Котова О. Е., Страхов И. А. Состояние фармацевтического рынка США //Политика, экономика и инновации. 2018. №. 1 (18).
- 6. Коваленко А. В., Халимова А. А. Особенности инвестирования в биофармацевтические стартапы и их вклад в развитие фармацевтической отрасли //Медикофармацевтический журнал Пульс. 2020. Т. 22. №. 8. С. 81-85.

УДК 33

Клычева К.А. Развитие исламского банкинга в России

Development of islamic banking in Russia

Клычева Камилла Адильевна.

2 курс 2 группа «Региональная экономика»

Руководитель: **Абдуллаева Зарема Махмудовна**К.э.н., доцент кафедры «Политическая экономия»
Дагестанский государственный университет
Кlycheva Kamilla Adilevna,
2nd year student «Regional economy»
Head: Abdullaeva Zarema Makhmudovna
Ph.D., associate professor of the department "Political economy"
Dagestan State University

Аннотация. В статье рассматриваются основные формы и перспективы развития исламского банкинга в РФ. Необходимость рассмотрения опыта создания банков прошлых лет определена проблемой существования условий, подходящих для функционирования мусульманских финансовых организаций. В современных нестабильных условиях, когда традиционные банки не могут обеспечивать эффективное функционирование экономики страны, появляется необходимость внедрения специализированных методов банкинга и актуальность темы носит особое значение.

Ключевые слова: исламский банк, шариат, риба, халяль, товарищества на вере, население, финансирование, традиционные банки.

Abstract. The article examines the main forms and prospects for the development of Islamic banking in the Russian Federation. The need to consider the experience of creating banks in the past is determined by the problem of the existence of conditions suitable for the functioning of Muslim financial organizations. In modern unstable conditions, when traditional banks cannot ensure the effective functioning of the country's economy, it becomes necessary to introduce specialized banking methods and the relevance of the topic is of particular importance.

Keywords: Islamic Bank, Sharia, Riba, Halal, limited partnerships, population, financing, traditional banks

Рецензент: Бикеева Марина Викторовна, кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики, эконометрики и информационных технологий в управлении Национального исследовательского Мордовского государственного университет им. Н.П. Огарёва

Исламский или партнерский банкинг —способ ведения предпринимательской деятельности, при котором финансовые отношения строятся согласно нормам Шариата: запретом риба, сделок с неопределенностью, инвестиций в производство алкоголя, переработку и продажу свинины, азартные игры и т. д. В его основе не денежные операции, а операции, напрямую связанные с товарами и активами.

Если верить прогнозам Thomson Reuters, рынок исламского финансирования, куда входит более 1400 финансовых предприятий, вырастет с \$2,4 трлн. в 2019 до \$3,8 трлн. к 2023

Но как дела с исламскими финансами обстоят в РФ?

Начиная с 2016 года в России наблюдается превышение смертности над рождаемостью. При этом Северо-Кавказский ФО, в котором 2/3 населения составляют этнические мусульмане, является единственным округом, в котором по итогам 2019 наблюдался положительный естественный прирост населения. Можем сделать вывод, что идет тенденция роста мусульманского населения страны.

Однако рост количества исламских финансовых организаций связан не только с приростом населения, исповедующего религию. В 21 веке, когда средства массовой информации окружают нас повсюду и глобальные проблемы не остаются скрытыми, вероятность быть осужденным социумом все выше, люди начали менять свое потребительское отношение к друг другу и к окружающему их миру на отношения толерантности. Происходит смена ценностей, что, безусловно, не может не затронуть сферу банкинга. Все меньше клиентов на классический контракт кредитования и все больше на контракт, построенный согласно шариату.

Еще в 1990 годах в СССР стали реализовываться первые операции, основанные на принципах Шариата. Единственный банк в РФ, использовавший исламские принципы ведения предпринимательской деятельности – это открытый в 1991 гг. Международный коммерческий «Бадр-Форте Банк». Начал работу по постулатам Ислама он через 6 лет после открытия.

Этот банк входил в Генеральный совет Исламского банка развития финансовой организации, ориентированной международной на исламское финансирование. Среди ее акционеров 57 государств-членов, среди которых крупнейшим акционером является Саудовская Аравия. Можно сделать вывод, что деятельность банка Бадр-Форте соответствовала международным нормам шариата. Мусульманские зарубежные эксперты были приглашены для оказания помощи в создании и внедрении продуктов банка, подходящих одновременно и под российское законодательство, и под нормы шариата в условиях российской экономики. Однако лицензия была отозвана приказом Центрального Банка России № ОД-658 от 04.12.2006 г из-за несоответствия деятельности банка федеральным законам.

Поднятый еще в 1990 годах Сбербанком России вопрос открытия так называемых «Исламских окон

был снова обсужден в феврале 2018 года Обслуживание клиентов в этих окнах будет вестись по нормам партнерского банкинга, учитывающего требования ислама. Заместитель председателя правления банка Олег Ганеев отметил повышение партнерского банкинга в таких крупных регионах, как Москва и Санкт- Петербург, и в ряде регионов с большой долей мусульманского населения (речь о Татарстане, Башкирии, регионах Северного Кавказа).

В 2010 году в Республике Татарстан был открыт финансовый дом «Амаль». Компания предлагает широкий спектр исламских продуктов и финансовых услуг,

соответствующих требованиям шариата. Практически любой может стать клиентом компании, независимо от религии.

В 2008 году в Дагестане мусульмане стали обращаться в банки с просьбой убрать начисленные проценты с карты. Банк был обязан принять заявления к рассмотрению и попытаться устранить, но, когда заявлений становилось все больше, было принято решение разработать линейку продуктов, которые будут соответствовать канонам религии. Тогда и началась работа над сертификацией финансовых продуктов на соответствие нормам ислама. «Исламская» карта отличалась от других тем, что на нее начислялся депозит, отсутствовали штрафы за технический овердрафт, да и вообще отсутствовала возможность выхода в овердрафт.

Результатом этого стала основанная в 2011 году компания (товарищество на вере) ЛяРиба-Финанс. Ключевая услуга: договор купли-продажи, а предмет сделкитолько халяльные товары. Основными принципами компании являются:

- 2. Полный запрет на проценты по кредитам (Риба);
- 3. Ясность всех условий договора
- 4. Передача полезного актива клиенту
- 5. Соблюдение принципа разделения прибылей и убытков при ведении совместной работы.
 - 6. Отсутствие скрытых платежей и комиссий.
- 7. Все сделки, предлагаемые компанией, основаны на честности, соблюдении исламских правил работы, гибком и взаимовыгодном механизме сотрудничества.

Вот уже на протяжении 9 лет — это товарищество на вере успешно функционирует на территории Республики Дагестан, обслуживая сделки «мурабаха»: организация покупает нужный заемщику товар или актив и потом перепродает ему в рассрочку со своей наценкой.

Помимо «ЛяРиба-Финанс» в республике были открыты такие исламские финансовые организации как ФД «Масраф» в 2010, ООО «Центр исламского инвестирования Мудариб» в 2013-2017 год и товарищество на вере «Саада и КО» в 2015 году.

Из всего вышесказанного мы можем сделать вывод, что в России успешно функционируют исламские финансовые организации в 2-х видах:

- 1. Товарищества на вере с инструментами лизинга, когда компания покупает определенный товар и за право рассрочки ставит определенную заранее оговоренную наценку.
- 2. Финансовых домов, осуществляющих также инвестиции, рассрочки и лизинг по нормам ислама.

Для развития институтов шариатских финансовых организаций, укрепления торгово-экономических, научно-технических и социокультурных связей, а также ради

налаживания контакта России со странами-участниками Организации Исламского Сотрудничества в экономической, политической и социальной сфере в 2009 году был образован KazanSummit - Международный Экономический Саммит. Он образован при поддержке верхней палаты Федерального собрания и Правительства Республики Татарстан. На собрании саммита в 2019 году заместитель председателя правительства ПАО «Сбербанк» заявлял, что уже в 2020 году они планируют в тестовом формате внедрять инструменты исламского банкинга для обслуживания физических лиц. Препятствиями для запуска двойного полноценного являются вопросы налогообложения и установленные законодательством РФ запреты на торговые операции финансовых организаций. Однако они также заявили, что Сбербанк уже провел несколько реализованных торговых проектов на 16 миллиардов рублей, организованных по канонам исламского финансирования.

На этом же саммите в рамках Международной декабрьской недели бизнеса-2020 в столице республики Башкортостан поднимался вопрос внедрения так называемой «халяльной ипотеки», когда финансирование на приобретение недвижимости происходит по нормам шариата- на ссуду накладывается наценка, определённая как разница между ценой реализации и себестоимостью товара. В регионах с преобладающим мусульманским населением уже создана специальная комиссия, и разрабатываются поправки В российское законодательство. Председатель Центрального духовного управления мусульман России, Верховный муфтий Талгат Таджутдин утверждает, что развитие ипотечного кредитования по нормам шариата зависит от доверия потребителей, поэтому его надо вести с учетом духовнонравственных ценностей.

Изначально может показаться, что продукты, предоставляемые исламскими банками- довольно дороги. Однако если учесть, что по нормам шариата запрещается неопределённость и недоговоренность, можно понять, что та цена, которую вам назвали в момент заключения сделки- и есть конечная цена договора. Возможно, традиционный банк и предложит цену ниже, но в процессе выплат на оговоренную ранее цену набегут штрафы и пени. Высокий ценник продуктов исламских банков обоснован надежностью, прозрачностью и равномерным распределением рисков.

Последние мировые кризисы показали, что те страны, где основой экономики является исламский банкинг, оказались более устойчивыми, и даже мировой кризис ипотечного страхования 2007-2008 годов лишь несущественно снизил доходность исламских банков, объемы активов и кредитования продолжали расти.

Именно поэтому с целью объединения потребителей, желающих преумножать свои активы по канонам шариата и развития халяльного рынка в 2016 году была основана Международная ассоциация исламского бизнеса, а далее был заключен

меморандум о сотрудничестве и взаимодействии с Исламским банком развития и МАИБ.

Эксперты в вопросе внедрения мусульманских финансовых инструментов в РФ разделились на два лагеря:

- -одни говорят, что при современном российском законодательстве возможно полноценное функционирование исламского банкинга;
- другие заявляют, что существует необходимость создания специальной комиссии при Правительстве РФ для решения вопросов внесения поправок в законодательство.

Как бы то ни было, ясно одно – исламские финансовые операции обладают более сильной устойчивостью к различного рода кризисам и являются перспективной отраслью банкинга в 3-м десятке XXI века. Намечается тенденция роста количества организаций, осуществляющих предпринимательскую деятельность, основываясь на принципах шариата в связи со сменой ценностей и внедрением духовно-этического аспекта в современный бизнес. Помимо всего, это может стать отличным способом для привлечения капитала стран-участников Организации Исламского Сотрудничества. Спрос на продукты исламских банков будет расти не только из-за увеличения количества мусульман России, но и из-за выгодности для клиентов именно такой формы финансирования: отсутствия скрытых платежей и комиссий, предмета сделки- не денег, а товаров и ясности всех условий заключаемого договора.

Библиографический список

- 1. Банк в банке: чем исламский банкинг отличается от традиционного (электронный ресурс) https://pro.rbc.ru/news/5f6835f19a794716d0bcd4e6 (дата обращения)
 - 2. Витрина статистических данных https://showdata.gks.ru/report/278934/
 - 3. Медиакомпания Thomson Reuters https://www.thomsonreuters.com/en.html
- 4. Международный коммерческий банк "Бадр-Форте Банк", ЗАО http://www.finmarket.ru/database/organization/?fid=7989
- 5. Опыт и перспективы развития исламского банкинга в России. Асанов И.Х.2020 (электронный ресурс)
- http://dspace.kpfu.ru/xmlui/bitstream/handle/net/159743/EMM_2020_550_554.pdf
 - 6. Официальный сайт ТВН «ЛяРиба-Финанс» https://www.lariba.ru/
- 7. Эксперты оценили потенциальный спрос на халяльную ипотеку в Башкирии (Электронный ресурс) https://ufa.rbc.ru/ufa/09/12/2020/5fd0d2829a79475b37614e8d
 - 8. Прирост населения данные POCTCTAT https://rosstat.gov.ru/folder/12781

Региональная экономика

УДК 332.143

Васильченко А.И. Анализ социально-экономических последствий распространения короновирусной инфекции в Пермском крае

Analysis of the socio-economic consequences of the spread of coronavirus infection in the Perm region

Васильченко Анна Игоревна

Старший преподаватель кафедры мировой и региональной экономики, экономической теории ПГНИУ Vasilchenko Anna Igorevna Senior Lecturer at the Department of World and Regional Economics, Economic PSNIU theory

Аннотация. Пандемия COVID-19 – это кризис, отличающийся от всех других, который может иметь широкий ряд серьезных экономических последствий, что может привести к рецессии мировой экономики. Для глобальной экономики шок, вызванный Covid-19, оказался более быстрым и жёстким, чем мировой финансовый кризис 2008 года. После краха 2008 года решительные действия властей помогли вытащить мировую экономику из пропасти. Но на этот раз может повезти меньше, потому что существуют следующие группы рисков: неспособность сдержать пандемию, недостаточность арсеналов экономической политики. В данной статье автор анализирует социально-экономические последствия распространения коронавирусной инфекции в Пермском крае.

Ключевые слова: социально-экономические последствия, кризис, пандемия, короновирусная инфекция, Пермский край

Abstract. The covid-19 pandemic is a crisis unlike any other, which can have a wide range of serious economic consequences, which can lead to a recession in the global economy. For the global economy, the shock caused by Covid-19 was faster and more severe than the global financial crisis of 2008. After the crash of 2008, decisive actions by the authorities helped pull the world economy out of the abyss. but this time we may be less lucky, because there are the following groups of risks: the inability to contain the pandemic, the lack of economic policy arsenals. In this article, the author analyzes the socioeconomic consequences of the spread of coronavirus infection in the Perm region.

Keywords: socio-economic consequences, crisis, pandemic, coronavirus infection, Perm region

Рецензент: Аблаев Ремзи Рустемович - кандидат экономических наук, ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»

Введение. О неизвестных ранее случаях атипичной пневмонии в Китае было сообщено во Всемирную Организацию Здравоохранения в конце декабря 2019 года. Однако глобальную угрозу рассмотрели не сразу, а только через 2,5 месяца, когда новую инфекцию назвали COVID-19 и приняли решение о провозглашении пандемии [5, с. 73]. Все это привело к негативным тенденциям для процесса глобализации, который существенно замедлился. Воздействие коснулось движения товаров, услуг, а также привело к ежедневным потерям среди населения.

В Российской Федерации каждый из субъектов оказался под влиянием короновирусной инфекции.

На 20 декабря всего в Пермском крае выявлено 26665 заболевших. Случаи заражения коронавирусом есть во всех территориях Прикамья, зафиксировано 970 смертей.

Цель данной статьи анализ социально-экономических последствий распространения коронавирусной инфекции в Пермском крае.

Материалы и методы исследования. Методологическую основу исследования составил анализ исследований по последствиям коронавирусной инфекции.

Формулирование и аргументация теоретико-методологических положений и выводов исследования осуществлялась общенаучными и специальными методами исследования: системного, регионального, экономического анализа и синтеза, сравнения и группировок, а также методов статистического анализа.

Использовались официальные материалы и статистические данные Пермского края.

Результаты. Регион показывает стремительное падение по большинству ключевых индикаторов статистической отчетности. Прогнозы экспертов на среднесрочную перспективу пессимистичны.

С начала года на ситуацию в регионе негативно влияют два базовых фактора: падение цен на энергоносители и удобрения на мировых рынках. Затем удар по экономике Пермского края нанес введенный на территории Западного Урала режим повышенной готовности - в связи с коронавирусом

В итоге индекс промышленного производства (ИПП) в январе – сентябре 2020 года ожидаемо сократился на 3,3 %.

Объем отгруженных товаров по видам деятельности «Добыча полезных ископаемых» снизился на 31,8 %, «Обрабатывающие производства» – на 13 %. Оборот общественного питания сократился на 30,5 %, платных услуг населению – на 12,5 %. Лишь грузооборот организаций автомобильного транспорта увеличился на 18,1 %. При этом пассажирооборот упал на 20,2 %. Снизился и объем производства электроэнергии – на 11,5 % [4].

Нефти и природного газа было добыто на 5,3 % меньше уровня прошлого года, металлических руд - на 19,3 %, прочих полезных ископаемых – на 14,3 %.

Если флагманы региональной промышленности из сырьевого сектора в Прикамье имеют определенный запас прочности, то сфера обрабатывающей, легкой и пищевой промышленности такой "подушкой безопасности" не располагала.

Введение режима изоляции в апреле 2020 года в Пермском крае привело к существенному снижению производства обрабатывающих отраслей, в большей степени ориентированных на отечественный рынок, чем добывающая промышленность (рис. 1).

В тренде оказались те, кто перепрофилировал производство на выпуск средств индивидуальной защиты. Производство текстильных изделий выросло на 41,3 %. Производство спецодежды увеличилось на рекордные 63,5 %.

Поддержка от государства, с учетом того, что на старте доступ к ней получили только предприятия с строго определенными видами экономической деятельности (ОКВЭД), стала слабым подспорьем в спасении бизнесов пермских предпринимателей. В результате оборот розничной торговли в Пермском крае, по официальным данным, в апреле сократился почти на треть. В мае ситуация начала выправляться, но все равно падение составило более 20% по сравнению с январем-маем 2019 г. [4]



Рисунок 1. Показатели обрабатывающей промышленности в Пермском крае и Российской Федерации за январь-июль 2020 года относительно аналогичного периода 2019 года, % (на основе данных Росстата)

Лидерами падения этой весной стали предприятия общественного питания. По оценке Пермьстата, обвал превысил 60%. Табу на работу столовых, кафе и ресторанов, даже с учетом сохранения варианта с доставкой готовых блюд, серьезно «проредило» отрасль. Это видно и по данным службы занятости населения. До трети обратившихся в поиске работы на биржу труда, ранее были заняты в сфере общепита.

Финансовые результаты работы предприятий Пермского края по итогам первых пяти месяцев 2020 г. коррелируются с общим спадом производства в регионе - более 1 млрд руб. убытка. И это без учета субъектов малого предпринимательство, банков, страховых организация и компаний с численностью менее 15 человек работающих. Серьезное падение демонстрируют почти все обрабатывающие отрасли, строительство, образование, риэлторская деятельность, гостиничный бизнес и общественное питание.

Наряду с финансовыми и производственными показателями, характеризующими экономическую безопасность России, необходимо охарактеризовать индикаторы социальной направленности (на примере Пермского края) субъектов Уральского макрорегиона. На рис. 2 приведены данные, указывающие на угрожающий рост числа официально зарегистрированных безработных в Уральском макрорегионе.

Анализ показывает, что основным «поставщиком» безработных здесь является сфера услуг, наиболее пострадавшая от введенного режима изоляции и непосредственно зависимая от уровня доходов и спроса населения.

Уже сейчас очевидно, что без грамотной и сбалансированной налоговой и финансовой политики на уровне региона минимизировать последствия коронавируса и кризиса в большинстве отраслей экономики Пермского края не получится. Бизнессообщество ещё не пришло в себя после отмены ЕНВД и реформы НТО в Прикамье. Общероссийский кризис, помноженный на местные реалии, стал драйвером всплеска безработицы по всему региону. Численность официально зарегистрированных безработных составила 60,4 тысячи человек. Это в 3,9 раза выше аналогичного периода прошлого года. По данным ГКУ «Центр занятости населения Пермского края», сегодня на 100 заявленных вакансий приходится порядка 320 соискателей [3, с. 80].

Необходимо отметить, что положительным моментом вводимых ограничений для населения Пермского края является существенное снижение заболеваемости по целому ряду инфекционных заболеваний. Два месяца строгой изоляции (по состоянию на 1.08.2020) привели к резкому улучшению показателей (рис. 2).

Можно отметить, что свою роль в распространении короновируса сыграли майские праздники, конституционный референдум, усталость населения от изоляции, а также более раннее прохождение пика заболеваемости в Москве, оптимистические заявления в центральных СМИ о разработке вакцины и др. Отдельно хотелось бы

отметить проблему занижения показателей заболеваемости короновирусом в Пермском крае. После проведения выборов губернатора региона средства массовой информации сообщили о многочисленных случаев отказа в регистрации больных, отказе медучреждений в оказании медицинской помощи и т.д.

На данный момент в Пермском крае по состоянию на 17.12.2020 лабораториями ФБУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в Пермском крае», медицинских организаций региона проведено 1,128 млн исследований на коронавирус, за прошедшую неделю в среднем 5,4 тысячи исследований в день. В регионе достаточно тест-систем, исследования доступны для всех категорий граждан, которым по постановлению Главного государственного санитарного врача России полагается тестирование.

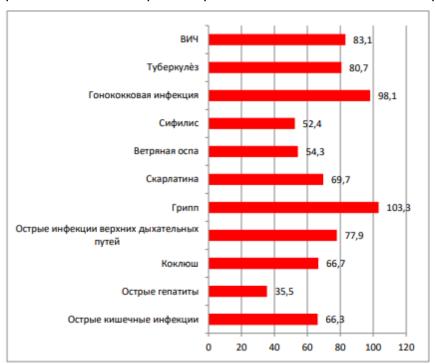


Рисунок 2. Заболеваемость в Пермском крае за январь-июль 2020 года относительно аналогичного периода 2019 года, % (на основе данных Росстата)

Вывод. В отличие от других экономических спадов падение объема производства во время сегодняшнего кризиса не вызвано спросом: это неизбежное следствие мер, предпринимаемых для сдерживания распространения заболевания. На фоне роста пандемии Covid-19 обзор многочисленных моделей государственного и частного секторов показывает, что глобальной экономике в 2020 году предстоят значительно более низкие темпы роста вплоть до рецессии, которая, возможно, перекинется и на 2021 год.

Самая большая угроза для экономики заключается в том, что жизнеспособные предприятия становятся неликвидными и обанкротятся. Чтобы противостоять этому риску, потребуется совместные действия регуляторов банков, государственных инвестиционных банков, центральных банков и министров финансов. Регулирующие органы банков должны поощрять проявление снисходительности к фирмам в сильно пострадавших секторах экономики, таких как туризм, путем пролонгации существующих кредитов.

Библиографический список

- 1. Kovács S.Z., Koós B., Uzzoli A., Páger B., Egyed I. Regional effects of the COVID-19 pandemic and policy responses in Hungary // R-Economy. 2020. T. 6. № 3. C. 208-221.
- 2. Maria Nicola, Zaid Alsafi, Riaz Agha The socio-economic implications of the coronavirus pandemic (COVID-19): A reviewInternational Journal of Surgery17 April 2020... https://doi.org/10.1016/j.ijsu.2020.04.018
- 3. Королев И.В., Ермолина Л.В. Социально-экономические последствия пандемии COVID-19 для Российской Федерации и возможные антикризисные стратегии / И.В. Королев // В сборнике: ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ. Межвузовский сборник статей. Тольятти, 2020. С. 79-83.
- 4. Официальный сайт Пермьстат [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://permstat.gks.ru/ свободный. Загл. с экрана. (дата обращения 15.12.2020).
- 5. Шагинян Т.В. Социально-экономические последствия пандемии COVID-19 / Т.В. Шагинян // В сборнике: НОВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ. сборник статей Международной научно-практической конференции. 2020. С. 73-75.
- 6. Юсуфова М.А. Пандемия COVID-19: последствия на уровне мирового общественного благосостояния и социально-экономической политики России / М.А. Юсуфова // Вестник науки. 2020. Т. 3. № 8 (29). С. 19-25.

Рекреация и туризм

УДК 338

Белякова М. Ю., Покровская Ю.А. Опыт развития национальных природных парков Канады и США и возможности его применения к объектам ООПТ России

Experience in the development of national parks in Canada and USA and the possibility of its application to protected areas of Russia

Белякова М.Ю.

к.э.н. заведующий кафедрой менеджмента спортивной и туристской индустрии Российская академия народного хозяйства и государственной службы (РАНХиГС), г. Москва

Покровская Ю.А.

Магистрант

Российская академия народного хозяйства и государственной службы (РАНХиГС), г. Москва Belyakova M.Yu., Pokrovskaya Y.A. RANEPA, Moscow

Аннотация. В статье рассмотрены процессы создания национальных парков; показаны основные процессы управления Особо Охраняемых Природных Территорий на примере материка Северной Америки. Данное исследование сосредоточено на теме изучения системы национальных парков 2х стран в области экологического туризма: Канады и США. В данных странах "экологическая целостность" является законодательным стандартом. Опыту создания и управления системой ООПТ этих двух стран уже более ста лет. За это время системы ООПТ претерпели ряд изменений в законодательстве, однако, и по сей день остаются примером в системе управления ООПТ для всего мира.

Ключевые слова: туризм, государственная политика, особо охраняемые природные территории, туристско-рекреационные кластеры, национальные парки, въездной туризм.

Abstract. The processes of creating national parks are considered; the main processes of managing Specially Protected Natural Areas on the example of North American continent are shown. This research is focused on the topic of studying the system of national parks of 2 countries in the sphere of ecological tourism: Canada and the USA. In these countries, "environmental integrity" is a legislative standard. The experience of creating and managing the system of protected areas in these two countries is more than one hundred years. During this time, the system of protected areas have undergone a number of changes in legislation, but to this day remain an example in the management system of protected areas for the whole world.

Keywords: tourism, government policy, specially protected natural areas, tourism and recreational clusters, national parks, inbound tourism.

Рецензент: Дудкина Ольга Владимировна, кандидат социологических наук, доцент. Донской государственный технический университет (ДГТУ), г. Ростов-на-Дону, Факультет «Сервис и туризм», кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»

Объектом исследования данной научной статьи являются особо охраняемые природные территории Канады, США. *Предмет исследования* – процессы создания, охраны и ее финансирования.

Цель настоящего исследования – изучить процессы управления ООПТ на территории Северной Америки, проанализировать и определить, как можно использовать данный опыт в системе управления ООПТ России.

В настоящее время туризм в мире получил большое развитие и, по существу создал ряд взаимосвязанных отраслей в мировой экономике. И даже пандемия 2020, которая затормозила мировой туризм в целом, не смогла ликвидировать отдельные его виды [1]. К одним из таких видов следует отнести, прежде всего, внутренний туризм, сфокусированный на базе природных ресурсов.

В США и Канаде на базе богатых природных ресурсов создана крупнейшая в мире туристско-рекреационная инфраструктура. Существует разветвленная сеть рекреационных территорий различного типа – национальные парки, резерваты, национальные речные пути, национальные побережья, национальные мемориальные памятники, национальные туристские тропы. ООПТ Канады и США ориентированы в большей степени на внутренний рынок, так как Северная Америка находится в непосредственной удаленности от основных центов Евразийского материка, что является основным фактором, влияющим на поток въездного туризма.

Особо охраняемые природные территории – участки земли, водной поверхности и воздушного пространства над ними, где располагаются природные комплексы и объекты, которые имеют особое природоохранное, научное, культурное, эстетическое, рекреационное и оздоровительное значение, которые изъяты решениями органов государственной власти полностью или частично из хозяйственного использования и для которых установлен режим особой охраны. Особо охраняемые природные территории относятся к объектам общенационального достояния [2].

Система ООПТ Канады включает федеральные объекты и объекты, находящиеся в подчинении провинций. Большая часть ООПТ Канады - это территории, созданные для сохранения и охраны экосистем, природных и культурных особенностей данных территорий. Канада обладает уникальным опытом создания ООПТ, цель которых заключается не только в охране природных территорий, но и в поддержании исконно существовавших культурных традиций коренных народов на данных ООПТ.

Управление системой ООПТ Канады осуществляется 3 органами: федеральными агентствами (примерно 50% территорий, включающие заповедники дикой природы и водно-болотные угодья, а также национальные парки), органами

власти территорий и провинций (почти идентичный процент ООПТ) и местными органами и частными землевладельцами (общий процент составляет 1,6%) объектов [3].

Подход федерального правительства Канады к сохранению и защите природы заключается в том, чтобы использовать ряд инструментов и программ для объединения всех типов ООПТ.

В основу законодательной сферы в области ООПТ входит закон «О национальных парках Канады», а также ряд других федеральных законов.

Федеральные агентства, ответственные за определенный тип ООПТ уполномочены охранять их, обеспечивать финансированием, а также управлять в соответствии с местными особенностями. Данная правовая система отражает исторический опыт Канады в рамках разделения управления внутри федеративного государства.

В данном исследовании будут затронуты аспекты управления на уровне федеральных и провинциальных органов власти, территориями, находящимися в государственной собственности, показано как общество участвует в административных механизмах, как осуществляется контроль и финансирование.

Канада имеет несколько типов ООПТ, в данной статье будут рассмотрены самые популярные из них.

Первый тип - национальные парки Канады – это основной тип, в котором развивается экотуризм и занимает около 3% территории всех ландшафтов. Национальные парки Канады играют важную роль в экономике страны: обеспечивают 64 тыс. рабочих мест, приносят в бюджет страны 2,9 млрд \$ трудовых доходов и 337 млн \$ налоговыми поступлениями [2]. Стратегия управления национальными парками заключается в составлении для каждого национального парка долгосрочного плана (как правило - 15 лет). В рамках законодательства, данный план обсуждается с общественность, как лично, так и посредством Интернета, а также проводится экологическая оценка данного плана. Каждый план утверждается ответственным министром и выносится на обсуждение парламента. Отчетность по выполнению данных планов докладывается парламенту каждые два года в Докладе об особом состоянии территории охраны наследия и ежегодно федеральным агентством в докладе "Парки Канады".

"Территории дикой природы" – еще один тип, управляемый федеральным агентством напрямую или через организации-партнеры. Управление территорией происходит исходя из местных особенностей, но подчинены они общим правилам для данной категории ООПТ. Территории дикой природы имеют строго регламентированные правила для доступа и ведения хозяйственной деятельности. Туристы могут посетить территории расположенные недалеко от урбанизированных

районов с целью экотуризма. Перемещение туристов происходит по специальным тропам, которые предусматривают оборудованные видовые точки для наблюдения, помимо этого, туристы могут принять участие в специально подготовленных интерактивных программах. Условия пребывания туристов на данных территориях обязательно согласовываются с региональным законодательством об охране природы и коренным населением.

Следующий многочисленный тип ООПТ – провинциальные и территориальные парки, их количество в Канаде превышает 1000. Управляются территории министерствами экологии и охраны природы. Данный тип включает в себя как экологические парки со строгим режимом охраны природы, так и рекреационные парки, где туристам предоставляются программы экотуризма.

Стоит отметить, что экологический туризм Канады делится на две категории: экотуризм, направленный на единение с дикой природой, и экотуризм, посвященный культуре коренных народов.

Значительная часть особо охраняемых природных территорий Канады доступна для экологического туризма: проложена сеть пешеходных троп со смотровым площадками и продуманными интерактивными мероприятиями, имеются оборудованные в парках кемпинги и зоны пикника, развиты экстремальные виды спорта [3].

Система ООПТ США является самой обширной и занимает 26% всей территории страны [3]. Управление типами ООПТ производится рядом ведомств, как на федеральном, так и на местном уровне. Особенность системы управления заключается в том, что некоторые охраняемые территории федерального значения находятся в управлении администрации штата, в то время как региональные территории, которые должны управляться на уровне штата, управляются окружными администрациями.

Среди всех типов ООПТ были выделены три ключевые группы: природная, историческая и рекреационная. Однако такое деление не совсем корректно, так как многие охраняемые территории выполняют все эти три функции и разграничения между тремя группами становятся расплывчатыми. На федеральном уровне одним из основных управляющих органов является Служба национальных парков, подведомственная Министерству внутренних дел США. Помимо Национальных парков данный орган власти осуществляет контроль над 412 ООПТ, в число которых входят исторические парки, военно-исторические парки, заповедники, рекреационные территории и другие. Несмотря на систему подчинения единому агентству, управление происходит по отдельным для каждого типа ООПТ правилам.

Финансирование территорий ООПТ осуществляется не только государством. В 1967 году Конгресс США учредил Фонд национальных парков, в который поступают

средства от частных лиц. Помимо фонда существуют некоммерческие группы, где финансовую поддержку национальных парков обеспечивает население.

На территориях и вблизи зон национальных парков находятся центры для посещения, где граждане любых возрастов могут принять участие в различных мероприятиях утвержденных службой национальных парков США. Вход в некоторые парки составляет от 5 до 20 долларов, где также предусмотрены разные программы лояльности, такие как годовые билеты на посещение различных ООПТ федерального подчинения, бесплатное посещение для детей до 16 лет, а также возможность покупки пожизненного входного билета для граждан старше 62-х лет на посещение национальных парков.

Помимо национальных парков популярностью пользуются национальные туристские тропы, которые также относятся к ООПТ федерального подчинения и представляют собой сложные и не очень сложные маршруты, проходящие по слабопересеченной местности, позволяющие познакомиться с местной флорой и фауной. К этой же природной группе относятся национальные резерваты, биосферные резерваты и другие формы охраняемых территорий.

Особое внимание в США уделяется экологическому туризму. Данная отрасль является одной из быстрорастущих в США, ее цель – обеспечить возможность посетить самые красивые природные зоны США, отдохнуть во взаимодействии с природой и при этом сохранить окружающие экосистемы. Стоит отметить, что категории ООПТ, которые ставят главной своей целью сохранение окружающей экосистемы, разрешают туристам доступ на свои территории, регламентируя их времяпрепровождение на данных территориях.

Заключение. В России функции государственного управления в области организации и функционирования ООПТ федерального значения занимается министерство природных ресурсов и экологии России. Данное министерство занимается разработкой нормативно-правового регулирования в сфере ООПТ РФ. На региональном и местном уровне управление выполняют уполномоченные органы региональной и местной власти, согласовывая при этом решения регионального значения в отношении ООПТ с органами исполнительной власти в области охраны окружающей среды и в области обороны страны и безопасности государства.

На данный момент вклад ООПТ в развитие государства недооценен. Благодаря развитию и сохранению экосистем, общество получает социально-экономические выгоды: оздоровительные, рекреационные, инфраструктурные и образовательные.

Органам государственной власти в сфере управления ООПТ следует обеспечить условия для освоения, развития и сохранения ООПТ, а именно:

- 1. Внедрить и использовать инновационные технологии в сфере охраны окружающей среды и управлении системой ООПТ.
- 2. Модернизировать механизм управления природоохранными территориями.
 - 3. Внести поправки в соответствующие нормативно-правовые акты.
 - 4. Обеспечить информационно-просветительскую деятельность.
- 5. Создать инфраструктуру в непосредственной близости к ООПТ, тем самым создав дополнительные рабочие места.
- 6. Произвести подготовку кадров для обеспечения корректной реализации программы управления ООПТ.
- 7. Произвести маркетинговые исследования и создать условия для въездного туризма.

Библиографический список

- 1. Белякова М.Ю. Влияние пандемии COVID-19 на состояние туризма и возможности его развития после прекращения пандемии. Сборник научных статей: Россия и мир. Мировая экономика и международные отношения в эпоху многополярного мира. Под редакцией Архиповой О.В., Климина А.И. Санкт-Петербург, 2020. С. 14-20.
- 2. Федеральный закон от 14.03.1995 N 33-ФЗ (ред. От 31.07.2020) "Об особо охраняемых природных территориях" от 14.03.1995 N 33-ФЗ (последняя редакция) 2020. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6072/ce98ed9bc2fc35acee2232585948a 2b4bc927850/ (дата обращения 17.11.2020)
- 3. Петрова Е.Г., Назырова Р.И., Очагов Д.М. Анализ опыта управления особо охраняемыми природными территориями (Protected Areas) в США и Канаде. С. 55-61.
- 4. Жуковский А.Ю. Обзор зарубежного опыта создания и управления системой ООПТ на примере Канады. Международный научно исследовательский журнал №2 (92). Часть 1. Февраль 2020. С. 105-107.
- 5. Дорофеев А.А., Богданова Л.П., Хохлова Е.Р. Экотуризм в России: главные дестинации и туристские прибытия Современные проблемы сервиса и туризма. №4. 2017. С 38-46.
- 6. Афанасьев О.Е., Афанасьева А.В. Концепт «Экологического туризма» в мировой и российской практике: компаративный анализ и кейсы. Современные проблемы сервиса и туризма. 2017. №4. С.7-25.
- 7. Максимова Л.Б., Гусева Е.Ю., Оюнгэрэл Б., Аюшеева С.Н., Мункуева В.Д. Международный опыт развития экотуризма: страновая специфика и общие подходы 2019 / ЖУРНАЛ Географическая среда и живые системы. 2019. №2. С. 55-62.

УДК 332.1

Кузьминых Е.А., Серватинский В.В. Социально-экономическая характеристика рекреационных территорий на примере г. Красноярска

Socio-economic characteristics of recreational areas on the example of Krasnoyarsk

Кузьминых Е. А.

магистрант СФУ, г. Красноярск, РФ

Серватинский В. В.

канд. экон. наук, доцент ВАК, г. Красноярск, РФ Kuzminykh E.A. Master's student of SibFU, Servatinsky V.V. Cand. econom. Sci., Associate Professor VAK

Аннотация. В данной статье рассмотрено влияние рекреаций на качество жизни населения в крупных мегаполисах. Это связано с тем, что сегодня рекреация принимает формы многофункционального явления, под непосредственное влияние которого попадают многие категории жизни человека: здоровье жителей, их социальная адаптация, экономика, экология и т.д. Роль городской рекреационной зоны – обеспечить населению разнообразный насыщенный отдых без отрыва от работы и учебы и выезда за границу городского поселения. В такой ситуации к городской зоне отдыха предъявляются определенные требования, отвечающие за качество отдыха, – быть живописной, ухоженной, благоустроенной, иметь на своей территории разнообразные развлекательные, спортивные элементы, развитую инфраструктуру и т.д. – что предполагает постоянное развитие и реконструкцию зоны отдыха, включающую в себя множество направлений. В качестве объекта исследования был выбран г. Красноярск – столица Красноярского края. Город миллионник и крупнейший центр Восточной Сибири

Большую актуальность для современного общества приобретает проблема комфортной и безопасной жизнедеятельности человека в условиях экологических рисков для здоровья. В крупных промышленных городах, которые являются большими источниками выбросов загрязняющих веществ в окружающую среду, люди неизбежно подвергаются риску ухудшения здоровья и иммунитета, особенно в данное время. Поэтому создание и благоустройство рекреационных территорий в мегаполисах жизненно необходимо для комфортного проживания.

Ключевые слова: Рекреация, рекреационные зоны, рекреационные территории, парк, сквер, район, количество, площадь территории, социально-экономическая характеристика, Красноярск

Abstract. This article examines the impact of recreation on the quality of life of the population in large metropolitan areas. This is due to the fact that today recreation takes the form of a multifunctional phenomenon, under the direct influence of which many categories of human life fall: the health of residents, their social adaptation, economy, ecology, etc. The role of the urban recreational zone is to provide the population with a variety of rich rest without interruption from work and study and travel abroad of the urban settlement. In such a situation, certain requirements are imposed on the urban recreation area, which are responsible for the quality of recreation - to be picturesque, well-groomed, well-maintained, to have on its territory a variety of entertainment, sports elements, developed infrastructure, etc. - which implies constant development and reconstruction of the recreation area, which includes many areas. The city of Krasnoyarsk, the capital of the Krasnoyarsk Territory, was chosen as the object of research. The city of a million and the largest center of Eastern Siberia

The problem of comfortable and safe human activity in conditions of environmental health risks is gaining great relevance for modern society. In large industrial cities, which are large sources of emissions of pollutants into the environment, people are inevitably at risk of deteriorating health and immunity, especially at this time. Therefore, the creation and improvement of recreational areas in megacities is vital for comfortable living.

Keywords: Recreation, recreational zones, recreational territories, park, square, district, quantity, area of the territory, socio-economic characteristics, Krasnoyarsk

Рецензент: Дудкина Ольга Владимировна, кандидат социологических наук, доцент. Донской государственный технический университет (ДГТУ), г. Ростов-на-Дону, Факультет «Сервис и туризм», кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»

Теоретические и практические аспекты развития рекреационных зон городских территорий начинаются с определения понятия слова «Рекреации». Рекреация относится сейчас к такому избирательному виду деятельности, который становится необходимым условием нормальной человеческой жизни, средством компенсации напряжения и восстановления работоспособности и условием продолжения самого производства. В таблице 1 представлены определения рекреации различных авторов.

Таблица 1 Определения рекреации различных авторов

Определение	Автор
Рекреация (лат. recreatio – «восстановление», польск. rekreacja – «развлечение, отдых») – комплекс оздоровительных мероприятий, осуществляемых с целью восстановления нормального самочувствия и работоспособности здорового, но утомленного человека. [1]	Свободная энциклопедия Википедия
Рекреация – отдых и(или) восстановление сил человека, израсходованных в процессе труда. [2]	Вронский В. А.
Рекреация (отдых) – любая деятельность или бездеятельность, направленная на восстановление нормального самочувствия и работоспособности здорового, но утомленного человека. [3]	Николаенко Д. В.
Рекреация – расширенное воспроизводство сил человека таких, как физических, эмоциональных и интеллектуальных. [4]	И. В. Зорин, В. А. Квартальный
Рекреация – деятельность, направленная на реализацию рекреационных потребностей; восстановление и развитие физических и духовных сил человека; его интеллектуальное совершенствование, характеризуемое самоценностью не только результатов, но и самого процесса. [5]	И.В.Зорин

Из данных определений уточним понятие слова «рекреация».

Следовательно, рекреация является термином, обозначающим комплекс мер, которые способствуют восстановлению физических, интеллектуальных, эмоциональных и духовных сил для того, чтобы восстановить трудоспособность человека.

Понятие «рекреация» определяет предмет исследования таких наук, как науки как рекреационная география, рекреалогия, рекреационное природопользование, курортология и другие. И следует отметить, что исследованиями в этой области

занимаются такие специалисты как биологи, географы, экологи, медики, психологи, социологи и экономисты.

К землям рекреационного назначения относятся земли, предназначенные и используемые для организации отдыха, туризма, физкультурно-оздоровительной и спортивной деятельности граждан. [6]

По мнению Ю. В. Трунцевского из учебного пособия «Экологическое право» [7] рекреационные зоны – это зоны массового отдыха людей. Их основное назначение – восстановление физических и моральных сил человека.

В соответствие с п. 9.1СП «Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений» – «в состав зон рекреационного назначения могут включаться зоны в границах территорий, занятых городскими лесами, скверами, парками, городскими садами, прудами, озерами, водохранилищами, пляжами, также в границах иных территорий, используемых и предназначенных для отдыха, туризма, занятий физической культурой и спортом. В пределах черты городских, сельских поселений могут выделяться зоны особо охраняемых территорий, в которые включаются земельные участки, имеющие особое природоохранное, научное, историко-культурное, эстетическое, рекреационное, оздоровительное и иное особо ценное значение», рисунок 1 [8].



Рисунок 1. Зоны рекреационного назначения населенных пунктов

Из вышеперечисленных зон рекреационного назначения в данной работе будут рассматриваться скверы и парки. Городские парки и скверы – это место, где люди могут проводить свободное время, поближе узнать друг друга в безопасной обстановке, отдыхать от городской суеты и просто наслаждаться природой. Парковые зоны

Таблица 2

способствуют улучшению качетсва воздуха и являются средой обитания и развития представителей флоры и фауны. Также они способствуют сплочению городского населения и повышению качества его жизни. [9]

Социально-экономическая характеристика территории г. Красноярска.

Красноярск основан в 1628 году

Территория (на 01.01.2020) - 379,5 км2

Расстояние от Красноярска до Москвы - 3 955 км

Население (на 01.01.2020) - 1 093 771 человека

Количество административных районов – 7

Красноярск – величайший город Восточной Сибири, культурный и промышленный центр, разделенный Енисеем на две части. На левом берегу расположены парки аттракционов и уютные городские скверы Красноярска. На правом берегу, на склонах Куйсумских гор, находятся крупные рекреационные зоны: национальный природный заповедник «Столбы», спортивно – развлекательный центр «Бобровый лог», парк фауны и флоры «Роев ручей». Во многих парках Красноярска оборудованы зоны для активного отдыха.

Демографической особенностью Красноярска является то, что этот город является самым многолюдным из старинны русских городов Зауралья. Динамика численности населения г. Красноярска за последние 10 лет, представлена в таблице 2 и на рисунке 2.

Динамика численности населения

Год	Численность	
2010	973 826	
2011	973 900	
2012	997 316	
2013	1 016 385	
2014	1 035 528	
2015	1 052 218	
2016	1 066 934	
2017	1 082 933	
2018	1 090 811	
2019	1 095 286	
2020	1 093 771	

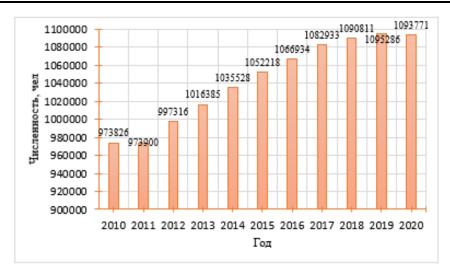


Рисунок 2. Динамика численности населения г. Красноярска за 10 лет

Всего за 10 лет Красноярск стал больше на 119 945 человек. На данный момент тенденция роста сохраняется. Но за 2020 год численность сократилась (по сравнению с 2019 годом) на 1500 человек.

Красноярск делится на 7 административных района города:

- 1. Железнодорожный;
- 2. Кировский;
- 3. Ленинский;
- 4. Октябрьский;
- 5. Свердловский;
- 6. Советский;
- 7. Центральный.

Распределение населения по районам города представлены на рисунке 3.

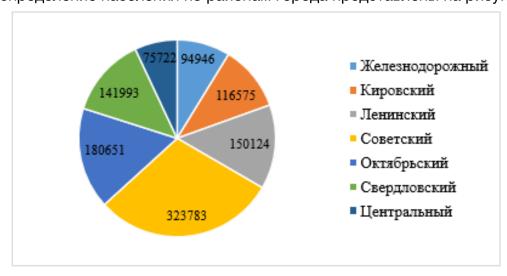


Рисунок 3. Распределение населения по районам города Красноярска

Градостроительными регламентами не регулируется количество парков и скверов в крупных городах. Нет определенного документа в г. Красноярске, где указано количество зон, их площадь территории. С помощью онлайн-сервиса и программного продукта 2ГИС [10] и интерактивной карты города [11] получилось посчитать количество рекреационных зон в г. Красноярске. За рекреационные территории города будем считать зоны городской рекреации, а именно парки и скверы Красноярска.

Парк – озелененная территория общего пользования от 10 га, представляющая собой самостоятельный архитектурно-ландшафтный объект. [12]

Сквер – озелененная территория общего пользования вдоль магистралей, набережных в виде полосы различной ширины, предназначенная для пешеходного транзитного движения и кратковременного отдыха. [12]

Ниже в таблице 3 указаны парки и скверы города.

Таблица 3 Наименования скверов и парков города Красноярска

N∘	Название парков	Названия скверов	
1	Парк им. Ю. Гагарина	Сквер им. А. И. Чмыхало	
2	Троя Парк	Сквер «Уют»	
3	Центральный парк	Сквер им. Г. В. Юдина	
4	Парк «Покровский»	Сквер им. В. И. Сурикова	
5	Экопарк «Гремячая грива»	Сквер «Фестивальный»	
6	Парк «Сады мечты»	Сквер им. Чернышевского	
7	Татышев-парк	Сквер «Космонавтов»	
8	Парк Юннатов	Сквер вдоль р. Кача	
9	Пляж-парк «Прищепка»	Сквер «Серебрянный»	
10	Парк им. 400-летия города Красноярска	Сквер «Молодежный» в Железнодорожном	
		районе	
11	Гвардейский парк	Сквер им. Дзержинского	
12	Парк «Сибсталь»	Сквер им А. С. Пушкина	
13	Парк им. 1 Мая	Сквер «Цветочные часы»	
14	Парк на Каменке	Сквер Победителей	
15	Парк аттракционов «Остров сокровищ»	Сквер «Геодезистов»	
16	Парк «Звезда»	Сквер имени сибирского живописца XIX	
		века В. И. Сурикова	
17	Парк ТЭЦ-1	Сквер Геологов	
18	Парк флоры и фауны «Роев ручей»	Сквер «Паниковка»	
19	Фан-парк «Бобровый лог»	Сквер «Универсиады»	
20	Парк-площадь Котельникова	Сквер «Сказочный»	
21		Сквер «Энтузиастов»	
22		Сквер «Наша Десятка»	
23		Сквер «Московский Тракт»	
24		Сквер «Строителей»	
25		Сквер «Мебелева»	
26		Сквер им. Василия Молокова	
27		Сквер «Черемушки»	
28		Сквер им. Н. Н. Урванцева	
29		Сквер «Юнга»	
30		Сквер «Семейный»	

HOO «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (СС BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru

Nº	Название парков	Названия скверов	
31		Сквер «Школьный»	
32		Сквер «Солнечный»	
33		Сквер «Одесский»	
34		Сквер «Молодежный» в Ленинском районе	
35		Сквер «Корнетовский»	
36		Сквер «Западный»	
37		Сквер «Молодежный» в Советском районе	
		(Солнечный)	
38		Сквер им. Бориса Ряузова	
39		Сквер у Дворца труда и согласия	
40		Сквер около парка Троя	
41		Площадь Революции	
42		Красная площадь	
43		Сквер по ул. Копылова	
44		Площадь Свердлова	

Итого количество парков г. Красноярска – 20 шт., скверов – 44 шт. Далее рассмотрим расположение парков и скверов в микрорайонах города (рисунок 4). Таким образом можно визуально увидеть какие административные районы обладают меньшим количеством рекреации.

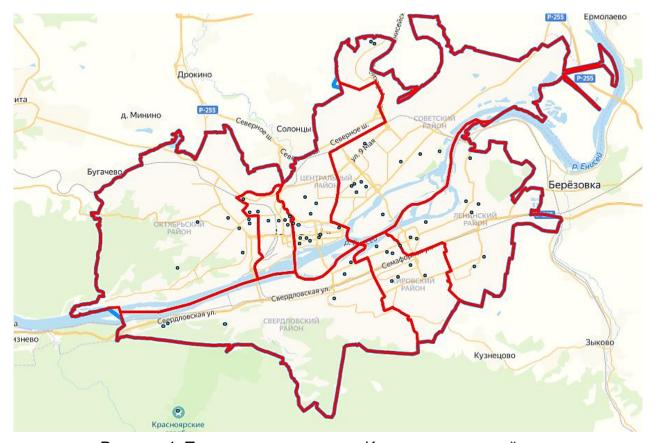


Рисунок 4. Парки и скверы города Красноярска по районам

По карте видно, что в Октябрьском районе, ближе к микрорайону Мясокомбинат нет зон бля рекреации, так же в микрорайоне Солнечный мало рекреационных территорий. Жители этих микрорайонов не обладают обустроенной рекреационной зоной в пешеходной доступности.

С помощью дифференциация административных районов города по текущей обеспеченности рекреационными объектами изображены на рисунке 5.



Рисунок 5. Дифференциация административных районов Красноярска по обеспеченности рекреационными зонами

С помощью данной диаграммы можно сделать вывод, что такие районы, как Октябрьский, Ленинский и Советский обладают наибольшим количеством парков, у каждого района их по 4 шт. А скверами насыщен Центральный район (11 шт.), на втором месте находятся сразу 2 района – Железнодорожный и Советский.

Теперь зная количество и местоположение на карте каждого парка и сквера, можно рассчитать площадь рекреационных территорий. Площадь территорий парков г. Красноярска в таблице 4.

Таблица 4 Площадь парков г. Красноярска.

N₂	Название парков	Площадь, га
1	Парк им. Гагарина	3,72
2	Троя Парк	10,98
3	Центральный парк	15,49
4	Парк «Покровский»	1,84
5	Экопарк «Гремячая грива»	300
6	Парк «Сады мечты»	3,07
7	Татышев-парк	150
8	Парк Юннатов	2,74
9	Пляж-парк «Прищепка»	1
10	Парк им. 400-летия города Красноярска	9,45
11	Гвардейский парк	14
12	Парк «Сибсталь»	8,26

HOO «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (СС BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru

N₂	Название парков	Площадь, га	
13	Парк им. 1 Мая	14,34	
14	Парк на Каменке	6,20	
15	Парк аттракционов «Остров сокровищ»	1,5	
16	Парк «Звезда»	22,7	
17	Парк ТЭЦ-1	1,38	
18	Парк флоры и фауны «Роев ручей»	51	
19	Фан-парк «Бобровый лог»	80	
20	Парк-площадь им. В. П. Котельникова	0,26	
Общая площадь Σ_1 =697,9		Σ1=697,93	

Площадь скверов города в таблице 5.

Таблица 5

	Площадь скверов г. Красноярска		
Nº	Названия скверов	Площадь, га	
1	Сквер им. А. И. Чмыхало	0,61	
2	Сквер «Уют»	0,37	
3	Сквер им. Г. В. Юдина	2,49	
4	Сквер им. В. И. Сурикова	1,29	
5	Сквер «Фестивальный»	2,1	
6	Сквер им. Чернышевского	3,58	
7	Сквер «Космонавтов»	5,83	
8	Сквер вдоль р. Кача	0,78	
9	Сквер «Серебрянный»	2,4	
10	Сквер «Молодежный» в Железнодорожном районе	0,27	
11	Сквер им. Дзержинского	0,15	
12	Сквер им А. С. Пушкина	0,12	
13	Сквер «Цветочные часы»	0,76	
14	Сквер Победителей	5,96	
15	Сквер «Геодезистов»	0,42	
16	Сквер имени сибирского живописца XIX века В. И. Сурикова	0,054	
17	Сквер Геологов	0,17	
18	Сквер «Паниковка»	4,16	
19	Сквер «Универсиады»	1,1	
20	Сквер «Сказочный»	0,88	
21	Сквер «Энтузиастов»	5,96	
22	Сквер «Наша Десятка»	0,67	
23	Сквер «Московский Тракт»	0,87	
24	Сквер «Строителей»	0,24	
25	Сквер «Мебелева»	0,35	
26	Сквер им. Василия Молокова	0,37	
27	Сквер «Черемушки»	1,25	
28	Сквер им. Н. Н. Урванцева	0,3	
29	Сквер «Юнга»	1,16	
30	Сквер «Семейный»	1,84	
31	Сквер «Школьный»	0,36	
32	Сквер «Солнечный»	0,8	
33	Сквер «Одесский»	1,62	
34	Сквер «Молодежный» в Ленинском районе	0,15	
35	Сквер «Корнетовский»	1,22	
36	Сквер «Западный»	0,64	
37	Сквер «Молодежный» в Советском районе (Солнечный)	0,55	
38	Сквер им. Бориса Ряузова	1,14	

HOO «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (СС BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru

Nº	Названия скверов	Площадь, га	
39	Сквер у Дворца труда и согласия	0,97	
40	Сквер около парка Троя	0,73	
41	Площадь Революции	3,53	
42	Красная площадь	1,74	
43	Сквер по ул. Копылова	2,33	
44	Площадь им. Я. М. Свердлова	1,13	
	Общая площадь	$\Sigma_2 = 63,414$	

Итого общая площадь и парков, и скверов составляет:

$$\Sigma_{\text{of}} = \Sigma_1 + \Sigma_2 \tag{1},$$

где Σ_1 – общая площадь парков г. Красноярска; Σ_2 – общая площадь скверов г. Красноярска.

$$\Sigma_{06} = \Sigma_1 + \Sigma_2 = 697,93 + 63,414 = 761,344$$
 ra.

Следовательно, можно сделать вывод, что г. Красноярск обладает рекреационными зонами, общая площадь которых занимает 761,3 га.

Согласно СП 42.13330.2011 [13] обеспеченность населения объектами рекреации для крупных городов должна составлять 16 кв.м/чел. В таблице 6 приведены расчеты по обеспеченности территории города Красноярска рекреационными зонами.

Таблица 6
Обеспеченность жителей города Красноярска объектами рекреационной деятельности

Численность жителей	Норма	Необходимая площадь	Фактическая площадь	
, , , , ,	обеспеченности	рекреационных зон	рекреационных зон	
в городе (чел.)	(M. KB.)	(га)	города (га)	
1 093 771	16	1750,034	761,3	

Из таблицы 4 видно, что рекреационных территорий в г. Красноярске недостаточно. Фактическая площадь рекреационных зон в 2,3 раза меньше требуемой.

Следовательно, можно сделать вывод о том, что г. Красноярск недостаточно оснащен рекреационными территориями. Обеспеченность населения объектами рекреации для крупных городов, на примере Красноярска, практически в 2,5 раза меньше необходимой площади рекреационных зон, которая равна 1750,034 га, а фактическая – 761,3 га.

Решение данной проблемы является важным условием успешного развития города поскольку экономический потенциал территории не может быть успешен только

при наращивании технологических мощностей, не уделяя достаточного внимания развитию человеческого потенциала и сохранения здоровья населения.

Библиографический список

- 1. Аигина Е. В. РЕКРЕАЦИЯ // Большая российская энциклопедия. Том 28. Москва, 2015, стр. 366.
- 2. Вронский В. А. Экология: Словарь-справочник. Изд. 2-е, Ростов н/Д: Феникс, 2002. 576 с.: ил.
- 3. Николаенко Д.В., Николаенко Т.В. Рекреационная география: учеб, пособие. —М.: ВЛАДОС, 2001. 288 с.
- 4. Зорин И.В., Квартальнов В.А. Энциклопедия туризма: справочник. М.: Финансы и статистика, 2000. 368 с.
- 5. Зорин И.В. Рекреационная сущность экологического туризма // Теория и практика физической культуры. 2002. № 11. С. 9-13.
- 6. «Земельный кодекс Российской Федерации» от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 18.03.2020). Статья 98. Земли рекреационного назначения.
 - 7. Ю. В. Трунцевский, Н. Е. Саввич. Экологическое право: Учебное пособие.
- 8. СП 42.13330.2011 Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений [Текст] / Актуализированная редакция СНиП 2.07.01-89. М.: Минрегион России, 2011.
- 9. Гостев В. Ф., Юскевич Н. Н. Учебное издание. Проектирование садов и парков. Парки культуры и отдыха.
 - 10. Программный продукт 2ГИС. Режим доступа: https://2gis.ru/krasnoyarsk
- 11. Яндекс.Карты. Интерактивная карта города Красноярска. Режим доступа: https://web-
- gis.admkrsk.ru/portal/map/imap/app.html#page=search/google_address/%D1%81%D0%B 2%D0%BE%D0%B1%D0%BE%D0%B4%D0%BD%D1%8B%D0%B9%2082&bank=9&lay ers=127,14,275,48,ya_map&zoom=12¢er=10357453.867157947,7571334.371934542& mode=sem-map
- 12. ГОСТ 28329-89 Озеленение городов. Термины и определения. Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/1200023332
- 13. СП 42.13330.2016 Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений. Глава 9 Зоны рекреационного назначения. Зоны особо охраняемых территорий. // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/901919338

Финансы, денежное обращение и кредит

УДК 338.2

Дьякова Е. В., Солопова Н.Н. Градообразующие организации в комплексных инвестиционных планах моногородов

City-organizing organizations in integrated investment plans of single-industry town

Дьякова Е. В.,

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры финансов и кредита, Алтайский государственный университет, г. Барнаул

Солопова Н.Н.,

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и эконометрики, Алтайский государственный университет, г. Барнаул

Dyakova E.V.,

candidate of economic Sciences, associate Professor, associate Professor of Finance and credit Department, Altai state University, Barnaul

Solopova N. N.,

candidate of economic Sciences, associate Professor, associate Professor of the Department of Economics and econometrics, Altai state University, Barnaul

Аннотация. В статье рассмотрена роль градообразующих организаций в реализации комплексных инвестиционных планов моногородов. Выявлены проблемы в части разработки и реализации инвестиционных проектов. Обоснована необходимость дальнейшего совершенствования инвестиционного проектирования с учетом практического опыта, научных разработок и совершенствования государственной политики.

Ключевые слова: моногород, градообразующая организация, комплексный инвестиционный план, инвестиционный проект, государственная поддержка, территория опережающего социально-экономического пазвития.

Abstract. The article considers the role of city-forming organizations in the implementation of complex investment plans for single-industry towns. Problems in the development and implementation of investment projects were identified. The necessity of further improvement of investment design taking into account practical experience, scientific developments and improvement of state policy is justified.

Keywords: single-industry town, city-forming organization, comprehensive investment plan, investment project, state support, territory of advanced socio-economic development.

Рецензент: Цурова Лиза Ахметовна - кандидат экономических наук, доцент ВАК по финансам и кредиту, профессор РАЕ. Зав. кафедрой финансов и кредита. ФГБОУ ВО «Ингушский государственный университет»

На протяжении новейшей истории отечественные моногорода, являясь специфическими муниципальными образованиями, находятся под пристальным государственным вниманием. Данные городские поселения имеют высокую степень зависимости от финансового состояния градообразующих организаций,

обеспечивающих рабочие места, поступления доходов в местный бюджет, уровень социального обеспечения горожан, состояние городской инфраструктуры и т. д. В неустойчивой российской экономике сложно найти оптимальные механизмы регулирования социально-экономического положения моногородов.

В начале столетия федеральное правительство одним из главных условий государственной финансовой поддержки российских моногородов определило наличие комплексного инвестиционного плана (КИП).

КИП позволяет осуществлять координацию социально-экономического развития монопрофильных населенных пунктов субъектов Российской Федерации; обеспечивает возможность концентрации федеральных, региональных и ведомственных целевых программ и стратегий развития в ходе их реализации; оказывает содействие в определении оптимального пути развития моногорода; делает возможным реализацию проектов на основе государственно-частного партнерства.

КИП модернизации моногорода представляет собой формализованный инструмент управления рисками и мониторинга ситуации в монопрофильных муниципальных образованиях и, по существу, является ресурсообеспеченным инвестиционным пакетом инвестиционных проектов. КИП – инструмент управления рисками и развитием не только градообразующей базы, но и города как единого хозяйственного комплекса [1, с. 7–14].

Во многих субъектах Российской Федерации разрабатываются и принимаются собственные законы и комплексные инвестиционные планы трансформации экономики и социальной сферы моногородов. Данные нормативные акты нацелены, в первую очередь, на диверсификацию их экономики, сокращение экономической зависимости от градообразующих организаций. Подобные целевые программы есть в Кемеровской области, Татарстане, Чувашской, Хакасской республиках, в Челябинской, Волгоградской, Нижегородской, Брянской, Кировской областях, Алтайском крае и других субъектах Российской Федерации (таблица 1).

Таблица 1 Комплексные инвестиционные планы развития моногородов Алтайского края

	Градообразующая	Направления реализации	Объем	
Моногород	организация	инвестиционного плана	финансирования	
г. Алейск	АО «Алейскзерно-	формирование	2 млрд. руб., в т. ч.	
	продукт» им. С.Н.	сельскохозяйственного	за счет	
	Старовойтова	кластера	внебюджетных	
			источников – 0,484	
			млрд. руб.	
г. Заринск	АО «Алтай-Кокс»	– создание кластера по	4,885 млрд. руб., в	
		переработке	т. ч. за счет	
		сельскохозяйственной	внебюджетных	
		продукции;	источников – 4,047	
		– модернизация и	млрд. руб.	
		поддержание		
		конкурентоспособности		
		ОАО «Алтай-Кокс»;		
		– развитие малого и		
		среднего бизнеса		
г. Новоалтайск	АО <u>«Алтайвагон»</u>	производство	более 17 млрд.	
		железнодорожного грузового	руб., в т. ч. за счет	
		подвижного состава	внебюджетных	
			источников -	
			17 млрд. руб.	

Как видно, основой для реализации КИПов г. Алейск и г. Новоалтайск являются градообразующие организации. В г. Заринск предполагается диверсификация городской экономики, при этом АО «Алтай–Кокс» занимает лидирующее место.

Мероприятия по разработке КИПов не только сформировали предпосылки для качественного изменения социально-экономического положения в моногородах, но и позволили выявить целый ряд проблем.

Во-первых, не взирая на уже существующую практику стратегического планирования, значительное количество разработанных и реализованных стратегических документов, многие проблемные моменты развития экономики ранее не затрагивались вовсе, или им уделялось недостаточно должное внимание.

Во-вторых, разработка КИПов в очередной раз показала высокую степень недоверия градообразующих организаций к оказанию государственной поддержки.

В-третьих, ожидания власти от КИПов по большому счету не оправдались.

Таким образом, возник дефицит инвестиционных проектов [2, с. 585–590].

При этом, выделяемые на поддержку моногородов государственные финансовые ресурсы, носят краткосрочный характер. Данный факт вызывает нежелание принимать на себя бюджетные обязательства на долгосрочную перспективу, не способствует разработке долгосрочных стратегий реструктуризации моногородов на уровне

субъектов Российской Федерации и муниципальных образований. Фактически не удалось определить рациональные формы ликвидации противоречия между краткосрочными (восстановление производственного градообразующего комплекса) и долгосрочными (диверсификация) целями развития моногородов [3 с. 80–89].

Необходимо отметить, что не все российские промышленные моногорода смогли справиться с поставленной задачей формирования КИПов.

При всей рациональности базового принципа (целевое финансирование конкретных инвестиционных проектов, призванных диверсифицировать местную экономику) выбранному подходу было недостаточно мобильности. Основания для получения государственной поддержки законодательно установлены единообразно для крупных мегаполисов и малых моногородов.

Предложенная Министерством регионального развития Российской Федерации методология составления проекта КИПа оказалась слишком сложной для экономических служб местных администраций. В большинстве случаев они не только не были готовы в установленные сроки самостоятельно выполнить соответствующие разработки, но не смогли правильно поставить задачи привлеченным внешним экспертам и консультантам. При этом разработка грамотного КИПа в консалтинговой компании стоит до 40 млн. руб., что не под силу бюджетам небольших монопрофильных муниципальных образований [4, с. 15–27].

Большинство моногородов испытывают дефицит кадров, занимающихся инвестиционной деятельностью.

Серьезной проблемой для реализации КИПов является недостаток квалифицированных кадров для вновь создаваемых производств, отсутствие необходимой производственной и социальной инфраструктуры.

Дотационным регионам сложно обеспечить необходимое государственное софинансирование комплексных инвестиционных проектов моногородов.

Более того, большая часть моногородов – это небольшие населенные пункты с низкой бюджетной обеспеченностью, недостаточной для проектного финансирования [5, с. 41–45].

В последнее время особое значение в государственной политике уделяется созданию в моногородах территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР).

Постановление Правительства Российской Федерации «Об особенностях создания территорий опережающего социально-экономического развития на территориях монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов)» от 22.06.2015 №614 определило, что основополагающим условием создания ТОСЭР должен быть инвестиционный проект, реализуемый резидентом на территории

монопрофильного городского или сельского поселения Российской Федерации (моногорода), в соответствии с определенными требованиями. Таким образом, инвестиционное проектирование продолжает оставаться центральным звеном в системе мероприятий по развития социально-экономического положения моногородов [6, с. 106–114].

Органы государственной власти субъектов Российской Федерации также заинтересованы в создании и развитии ТОСЭР в моногородах.

Например, Законом Алтайского края «Об установлении налоговых льгот для резидентов территорий опережающего социально-экономического развития, созданных на территориях монопрофильных муниципальных образований (моногородов) Алтайского края» от 25.12.2017 №354, определена процедура предоставления налоговых льгот по налогу на имущество и налогу на прибыль организаций – резидентов ТОСЭР.

В Приказе Министерства экономического развития Алтайского края «Порядок рассмотрения заявок юридических лиц на заключение соглашения об осуществлении деятельности на территории опережающего социально-экономического развития, созданной на территории монопрофильного муниципального образования (моногорода) Алтайского края» от 01.06.2019 №8 закреплены процессуальные основы инвестиционного проектирования.

Думается, полученный практический опыт и дальнейшие направления по реализации КИПов позволят существенно повысить уровень социально-экономического благополучия моногородов.

В основе государственной политики, по-прежнему, должен лежать дифференцированный подход к решению проблем монопрофильных поселений.

Библиографический список

- 1. Андрианов А. Ю. Монопрофильные города России и комплексные инвестиционные планы их развития [Электронный ресурс] // Инновационное развитие экономики. 2018. №1(43). С. 7–14. Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_32768670_54049355.pdf.
- 2. Цацурин К.А. Проблемы и перспективы развития российских моногородов [Электронный ресурс] // Молодой ученый. 2016. №28(132). С. 585–590. Режим доступа: https://moluch.ru/archive/132/36848/.
- 3. Петрикова Е.М. Комплексная инвестиционная программа развития моногородов // Территория и планирование. 2019. № 2(32). С. 80-89.

- 4. Батиевская В.Б. Актуальные проблемы развития моногородов Кузбасса и возможные пути их решения // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 3-2. С. 15–27.
- 5. Бехтерев Д.В. Факторы социально-экономического развития моногородов [Электронный ресурс] // Фундаментальные исследования. 2018. №1. С. 41–45. Режим доступа: http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=42046.
- 6. Дьякова Е. В., Колос Е. А. Моногорода как территории опережающего социально-экономического развития // Экономическое развитие региона: управление, инновации, подготовка кадров [Электронный ресурс]: материалы V Международного экономического форума / под ред. д.э.н. С. В. Лобовой, д.э.н. С. Н. Бочарова. Барнаул: Изд-во Алт. ун-та, 2018. С. 106–114.

УДК 338.33

Захарян А.В., Журавлева Т.В., Балоян С.С. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен

Nominal and real GDP. Price index

Захарян А. В.

кандидат экономических наук, доцент, Кубанский государственный аграрный университет, им. И. Т. Трубилина,

Россия, г. Краснодар. **Журавлева Т. В.**

студентка, 2 курс, факультет «Финансы и кредит»,

Кубанский государственный аграрный университет, им. И. Т. Трубилина, Россия, г. Краснодар.

Балоян С. С.

студентка, 2 курс, факультет «Финансы и кредит», Кубанский государственный аграрный университет, им. И. Т. Трубилина,

Россия, г. Краснодар.

Zakharyan A.V.

candidate of economic Sciences, associate Professor,

Kuban state agrarian University,

Krasnodar, Russia.

Zhuravleva T. V.

2nd year student, faculty of Finance and credit, Kuban state agrarian University, Krasnodar, Russia.

Baloyan S. S.

2nd year student, faculty of Finance and credit, Kuban state agrarian University, Krasnodar, Russia.

Аннотация. Статья посвящена системе макроэкономических показателей. Также макроэкономические параметры развития социальной сферы в РФ. Также в статье рассматриваются несколько видов индексов цен. Валовый региональный продукт: что и как мы измеряем.

Ключевые слова: рост экономического состояния страны, номинальный и реальный ВВП, производственный потенциал, валовый продукт.

Abstract. The article is devoted to the system of macroeconomic indicators. Also, the macroeconomic parameters of social development in the Russian Federation. The article also discusses several types of price indices. Gross regional product: what and how we measure.

Keyword: economic growth, the economic condition of the country, nominal and real GDP, production capacity, gross domestic product.

Рецензент: Дудкина Ольга Владимировна, кандидат социологических наук, доцент. Донской государственный технический университет (ДГТУ), г. Ростов-на-Дону, Факультет «Сервис и туризм», кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»

Развитие экономики страны выражается с помощью показателей роста производственного потенциала – номинального и реального ВВП. Россия заметно отстает по фактическим данным от мировых лидеров, но за последнее десятилетие наметилась тенденция роста [1]. Номинальный ВВП – это основные показатели в

системе национальных счетов, отражающие результаты экономической деятельности за прошедший год, то есть выражаются в ценах данного года или текущих ценах [2;8]. Показатель номинального ВВП зависит и от количества производимых в стране конечных товаров и услуг, и от уровня цен на них. Безусловно, что номинальный ВВП не способен служить для оценки увеличения или уменьшения реального размера производства. Речь идет о оказанных услугах и совокупности всей производственной продукции. Кроме того, не стоит забывать про два фактора, которые оказывают влияние на величину номинального ВВП [3;9]:

- 1. изменение реального объема производства;
- 2. изменение уровня цен.

Реальный ВВП – это номинальный ВВП, но уже со взятием во внимание изменения уровня цен на процент инфляции или дефляции. То есть с помощью индекса цен рассчитывается общий уровень цен. Следовательно, в данном году номинальный ВВП равен реальному ВВП, при том, что индекс цен равен 100% или 1 [4;7].

Для подсчета реального и номинального ВВП, в неизменяемых ценах, то есть подлежащего сравнению, необходимо разделить номинальный ВВП на индекс уровня цен. Заранее нужно рассчитать ВВП в ценах идущего года, который обозначается ВВПН. Рассчитывается он суммированием абсолютно всех изготовленных благ в государстве за рассмотренный период [5;6]. Рассмотрим таблицу 1, в которой представлены данные реального и номинального ВВП в России.

Таблица 1 Реальный и номинальный ВВП России в 2011 - 2018 гг

	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.
Номинальный ВВП (млрд. руб.)	83087,4	85616,1	91843,2	104629,6	110046,1
Реальный ВВП (в ценах 2016 г., млрд.руб.)	85450,6	85616,1	87179,3	89390,4	90589,9

*Источник: Росстат

Проблема, как отмечалось выше, состоит в том, что если сравнивать номинальные показатели ВВП за два каких-нибудь года, например за 2018 и 2019 г., то получим некий индекс, в котором смешаны изменения физического объема производства и изменения цен. Приведем пример, предположив, что во всей экономике производятся два товара - яблоки и апельсины. Допустим, что в 2018 г. произведены 2 яблока по цене 4 руб. за штуку и 3 апельсина по цене 5 руб. Тогда номинальный ВВП 2000 г. составит (2 x 4) + (3 x 5) = 23 руб. В 2019 г. произведены 3 яблока по цене 5 руб. и 4 апельсина по цене 7 руб. Тогда номинальный ВВП за 2019 г. составит (3 x 5) + (4 x 7) = 43 руб. Разделим номинальный ВВП за 2019 г. на номинальный ВВП за 2018 г. и получим: 43/23 = 1,86. Это и есть некий «смешанный» индекс, в котором одновременно

отражено изменение и физического объема совокупного выпуска, и цен на товары. Определим только изменение уровня цен, т.е. рассчитаем величину дефлятора ВВП. Для этого цены 2018 г. примем за базисные и получим следующие результаты: реальный ВВП за 2019 г. составит (3 яблока х 4 руб.) + (4 апельсина х 5 руб.) = 32 руб. Величина дефлятора ВВП составит: 43/32 = 1,34. Это и есть индекс цен. Теперь определим индекс физического объема: 1,86/1,34 = 1,39. Эту величину можно получить и другим путем, сравнивая реальный ВВП за 2019 и за 2018 г. Если мы принимаем 2018 г. за базисный, то величина номинального и реального ВВП за этот год совпадают. Следовательно, 32/23 = 1,39. Таким образом, физический объем производства с 2018 по 2019 г. увеличился на 39%, при этом уровень цен увеличился на 34%. Дефлятор ВВП, следовательно, составил 1,53. Дефлятор ВВП рассчитывается абсолютно для всех товаров и услуг, как для потребителя, так и для инвестиций. Однако для населения более интересен индекс потребительских цен (ИПЦ). Поскольку в домах нет экскаваторов, доменных печей и прокатных станов, они тратят свои доходы на предметы первой необходимости, продукты питания и коммунальные услуги.

Поэтому индексы цен используются для оценки инфляции и изменения цен на жилье. При этом существенно изменилась структура потребительских корзин, что затрудняет сравнение результатов национального производства разных стран. При назначении уровней экономического образования разных стран нельзя использовать ни номинальный, ни реальный продукт общества. Как было сказано выше, размер можно регулировать несколькими способами. Для достоверного сравнения номинальный ВВП следует рассчитывать одним методом и в одной валюте на душу населения.

Библиографический список

- 1. Акимов, О.А. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. А. Акимов. М.: Финансы и статистика, 2006
- 2. Гыязов А.Т. Развитие предпринимательского потенциала малых предприятий как внутреннего источника роста экономики страны / Т.Л. Безрукова, А.Т. Гыязов, М.: ИТД «КноРус», 2012.
- 3. Захарян А.В. Виды инвестиционных рисков, их минимизация и ее влияние на получаемый инвестиционный доход/Захарян А.В., Лукянченко Е.В.//Эпомен. 2018. № 15. С. 92-97.
- 4. Захарян А.В. Цифровая экономика и перспективы ее роста на 2018-2020 года/Захарян А.В., Померко Е.С., Негодова А.В., Давыденко М.А., Ионова Д.М., Аристова С.А.//Экономика и предпринимательство. 2018. № 5 (94). С. 169-173.

- 5. Захарян А.В. Мировой финансовый кризис 2008 года экономика РФ последствия кризиса/Захарян А.В.//Сфера услуг: инновации и качество. 2012. № 9. С. 2.
- 6. Кудабаева Г.З. Проблемы и перспективы развития малого и среднего бизнеса в Кыргызстане. Бишкек, 1999.тЕвсюкова А.Ю., Афиногенова И.Н
- 7. Социально-экономическая статистика: учебник для бакалавров/ под ред. М.Р.Ефимовой.- 2-е изд. перераб. и доп.- М.: Юрайт, 2013.-591с.
- 8. Снатенков А.А., Тимофеева Т.В. Экономико-статистическое исследование состояния сберегательного дела в России // Экономика и предпринимательство. 2015. №6-2. С. 929-933.
- 9. Чижикова Н.Е. Финансовые риски предприятий и способы их минимизации/Чижикова Н.Е., Захарян А.В.//В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам 74-й научнопрактической конференции студентов по итогам НИР за 2018 год. Ответственный за выпуск А.Г. Кощаев. 2019. С. 677-680.

УДК 33

Семенов М.С., Лаптева А.В. Исследование корреляции между индексами и валютными парами

The main problems of training the young generation in the aspect of digital technologies

Семенов Максимилиан Сергеевич

Студент

Уральский Государственный Экономический Университет Россия, Екатеринбург

Лаптева Анна Викторовна

доцент кафедры шахматного искусства и компьютерной математики Уральский Государственный Экономический Университет Россия, Екатеринбург Semenov Maximilian Sergeevich Ural State Economic University; Lapteva Anna Viktorovna Ural State Economic University

Аннотация. Фондовый и валютный рынок являются главными платформами инвестирования во всем мире. На этих рынках существует множество инструментов для анализа и прогнозирования рынка. Одним из таких инструментов являются индексы. В данной статье анализируется влияние и корреляция индексов на валютные пары и на цену валют соответственно.

Ключевые слова: индекс, валютная пара, фондовый рынок, валютный рынок, биржа, инвестиции, корреляция

Abstract. The stock and foreign exchange markets are the main investment platforms around the world. In these markets, there are many tools for market analysis and forecasting. Indexes are one of these tools. This article analyzes the influence and correlation of indices on currency pairs and on the price of currencies, respectively.

Keywords: index, currency pair, stock market, currency market, exchange, investment, correlation

Рецензент: Цурова Лиза Ахметовна - кандидат экономических наук, доцент ВАК по финансам и кредиту, профессор РАЕ. Зав. кафедрой финансов и кредита. ФГБОУ ВО «Ингушский государственный университет»

Как акции, так и индексы нередко используются для прогнозирования именно валютного рынка. Ничего удивительного, в нашем мире все, так или иначе, взаимосвязано. Безусловно, фондовый рынок — постоянно обсуждается в финансовых новостях на ТВ и в интернете. На фондовом и валютном рынке сразу же прослеживается связь между акциями и валютами.

К примеру, если человек хочет купить акции японской компании на Токийской фондовой бирже, сделать это можно только в национальной валюте. В результате, необходимо будет национальную валюту покупателя конвертировать в йену (JPY), что приводит, естественно, к увеличению спроса на нее. Чем больше акций на Токийской бирже покупается, тем больше национальной валюты конвертируется в йену и тем больше йена востребована. И напротив, чем больше валюту продают, для любых целей,

тем меньше ее стоимость. Когда фондовый рынок страны кажется инвесторам привлекательным и выгодным, они начинают инвестировать в него. И напротив, если фондовый рынок страны находится в упадке, инвесторы выводят деньги с этого рынка в поисках более привлекательных мест для инвестиций. Несмотря на это, состояние акций ведущих стран мира должны представлять для инвесторов первостепенный интерес. Если фондовый рынок одной страны показывает лучшие результаты, нежели рынок другой, капитал из одной страны будет перетекать в другую. незамедлительно скажется на их валютах. Где деньги — там и крепче валюта, где фондовый рынок слаб — национальная валюта ослабляется. Сильный фондовый рынок сильная валюта. Слабый фондовый рынок — слабая валюта. Другими словами, между состоянием фондового рынка и курсом национальной валюты нередко прослеживается прямая корреляция. Упал юань — перед этим рухнула Шанхайская биржа. Растет МІСЕХ (индекс Московской биржи) – за ним растет рубль. Самый простой способ отслеживать состояние фондового рынка — это поставить на график специальный индекс. У него есть цена, как и у каждого актива и за ней весьма удобно наблюдать. Рассмотрим ключевые мировые индексы, что нас интересуют. Как сразу можно будет заметить, многие из них коррелируют и дополняют друг друга.

Индекс Доу Джонса

Старейший и самый известный индекс в мире. Их, на самом-то деле, несколько, но самый популярный называется «промышленный индекс Доу-Джонса», он же Dow Jones Industrial Average (тикер DJIA). Ключевой фондовый индекс США, в котором объединены 30 компаний с публично доступными акциями. Кстати, несмотря на название, эти компании не особенно связаны с промышленностью, так как промышленное производство на данный момент не входит в приоритет развития.

За этим индексом пристально наблюдают инвесторы во всем мире. Он представляет собой отличный индикатор всего состояния американской экономики, реагирует на местные и зарубежные экономические и политические события. В индексе отслеживаются невероятно богатые компании, вы слышали о большинстве из них. Макдональдс, Intel, Pfizer – все это там есть.

Индекс S&P 500

Индекс Standard & Poor 500, он же S&P 500 – один из самых известных индексов планеты. Это средневзвешенный индекс цен на акции 500 крупнейших компаний США. По сути, это ключевой индикатор всей американской экономики и по нему судят о ее состоянии. Индекс S&P 500 (тикер SPX) — самый популярный по торговым объемам индекс в мире после промышленного индекса Доу Джонса.

Есть целые фонды, будь то ЕТГ либо пенсионные, основная задача которых —

отслеживать эффективность S&P 500, в торговлю которым вложены сотни миллиардов долларов.

Nikkei

Индекс Nikkei – это промышленный индекс Японии. В нем усреднено отображаются показатели 225 крупнейших компаний японского фондового рынка. Представители Nikkei — это компании Toyota, Mitsubishi, Fuji и прочие. Тикер на графике NKY.

Индекс РТС

Фондовый индекс, основной индикатор фондового рынка России (тикер RTS), учитывающий 50 крупнейших отечественных компаний, чьи акции котируются на Московской бирже. Считается в долларах США. Список компаний, чьи акции учитываются в индексе, пересматриваются раз в 3 месяца.

В индекс РТС входят такие компании, как АФК Система, Аэрофлот, Башнефть, Лукойл, РусГидро, УралКалий, Татнефть и многие другие.

Как можно видеть, индексы очень просты и полезны— они позволяют сразу получить полную информацию о состоянии отдельно взятого фондового рынка и всей экономики страны в целом. Ведь состояние крупнейших компаний и является ключевым индикатором.

Таким образом, из всего вышесказанного исходит следующий вывод: когда фондовый рынок на подъеме, инвесторы охотнее в него инвестируют, скупая для этого национальную валюту. Это приводит, естественно, к ее укреплению. Если же фондовый рынок, инвесторы забирают свои вложения, конвертируя их обратно в свою валюту, и национальная денежная единица ослабевает. Именно это происходит сейчас у нас. Если взглянуть на график индекса РТС, можно видеть что он падает с 2011 года.



Рисунок 1

Однако, есть два исключения — США и Япония. Рост экономики этих стран нередко приводит к тому, что их национальные валюты ослабевают, тем не менее это связанно с определенными экономическими механизмами. Взглянем на то, как промышленный индекс Доу Джонса взаимодействует с Nikkei.

16000 25000 14000 20000 12000 10000 15000 8000 DJI NK 10000 6000 4000 5000 Мы с Тамарой ходим парой - индексы почти зеркальны 2000 binguru.net 0

Индексы Dow Jones и Nikkei

Источник: https://binguru.net/

Рисунок 2

Как видим, между DJIA и Nikkei 225 прослеживается четкая корреляция. При этом обратите внимание — иногда движение одного индекса предвосхищает движение другого, что позволяет использовать этот метод анализа для прогнозов на рынке.

Посмотрим, как японский индекс отражается на валюте доллар/йена.

Nikkei и USD/JPY

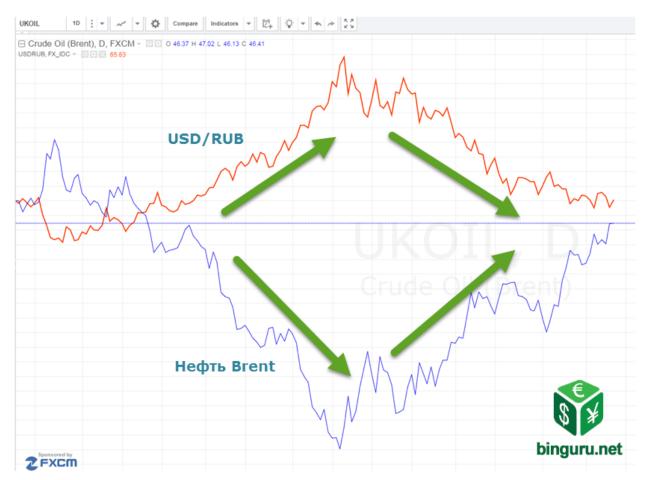


Источник: https://binguru.net/ Рисунок 3

Прежде чем в 2007 году начался глобальный финансовый кризис, когда ведущие экономики мира падали квартал за кварталом, между Nikkei и USD/JPY была обратная корреляция. Инвесторы были уверены, что эффективность японского фондового рынка напрямую влияла на экономическое состояние страны, поэтому рост Nikkei привел к укреплению японской йены. Справедлива и обратная ситуация, если Nikkei падает — йена теряет стоимость.

Но когда наступил финансовый кризис ситуация стала обратной. В результате, на графике индекс и валюта стали идти в одном направлении: укрепляется Nikkei — ослабевает йена и наоборот. Тем не менее, корреляция осталась более чем прозрачной — просто изменилась ее полярность.

Давайте взглянем на корреляцию USD/RUB и цены на нефть сорта Brent.



Источник: https://binguru.net/ Рисунок 4

Таким образом, после анализа графика можно увидеть четкую корреляцию, падение нефти вызывает снижение курса рубля и повышение курса доллара для россиян.

Все взаимосвязано. Корреляцию можно расценивать как дополнительный индикатор глобального рыночного тренда. В завершение рассмотрим несколько популярных корреляций между товарами и валютными парами.

- •Золото вверх, доллар вниз. В экономические кризисы инвесторы часто за доллары покупают золото, что всегда в цене.
- •Золото вверх, AUD/USD вверх. Австралия третий по величине поставщик золота в мире, поэтому курс австралийского доллара в немалой степени связан со спросом на золото.
- •Золото вверх, NZD/USD вверх. Новая Зеландия так же является крупным производителем золота.

- •Золото вверх, USD/CAD вниз. Канада пятый по величине поставщик золота в мире. Поэтому если цены на золото идут вверх, пара USD/CAD движется вниз (поскольку все покупают CAD).
- •Золото вверх, EUR/USD вверх. Как золото, так и евро считаются заменой доллару. Поэтому рост цены на золото нередко приводит к росту курса EUR/USD.
- •Нефть вверх, USD/CAD вниз. Канада крупнейший нефтедобытчик мира, экспортирующий более 2 миллионов баррелей в сутки, в основном, в США. Если нефть дорожает, пара на графике идет вниз.
- •Проценты по облигациям вверх/нац. валюта вверх. Чем больше процентов дают гособлигации, тем больше их покупают за национальную валюту. Растет спрос на нее растет и ее курс.
- DJIA вниз, Nikkei вниз. Экономики США и Японии очень тесно связаны и вместе идут как вверх, так и вниз.
- •Nikkei вниз, USD/JPY вниз. Инвесторы часто выбирают йену как «безопасную гавань» в периоды экономических проблем.

Библиографический список

- 1. https://binguru.net/korrelyaciya-indeksov-i-valyutnyx-par-4466
- 2. https://binguru.net/valyutnye-pary-3860
- 3. http://global-finances.ru/index-rts/
- 4. https://binguru.net/commitments-of-traders-4406
- 5. https://iklife.ru/investirovanie/forex/valyutnye-pary-chto-eto-takoe.html
- 6. https://ru.investing.com/indices/major-indices
- 7. https://vepsia.ru/opytnym/korreljacija-indeksov-i-valjutnyh-par/

Экономика и право

УДК 33

Battakhov P.P. Legal regulation of the modern digital economy

Battakhov Petr.P

Institute of State and Law RAS, Business and Corporate Law Department, Senior Research Fellow, Candidate of Legal Sciences

Abstract. The article considers the concept of new digital money and technologies Analyzed the development of the digital economy of Russia and the world. Subsequently, perhaps in time, the currencies of the world will not be limited to certain countries. It was concluded: over time, the world will move into completely digital technology and countries will become limitless for the evolution of the new economy and the development of society.

Keywords: cryptocurrency, blockchain, digital economy, entrepreneurial activity, economy, equipment.

Рецензент: Дудкина Ольга Владимировна, кандидат социологических наук, доцент. Донской государственный технический университет (ДГТУ), г. Ростов-на-Дону, Факультет «Сервис и туризм», кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»

At this time, there is a transition period for the entire world community. It is time to turn to the popular wisdom of the people: "It is worst to live in a period of change." The 21st century is in the yard, so the world is moving in the direction of innovation. Society is rapidly transforming. Cultural, information and economic aspects are undergoing parallel changes. In the list of examples of transformations, cryptocurrency is distinguished. Now there is no legal regulation in this direction. To be precise, this resource cannot be recognized as money, because there is no legal support for it. The strength of cryptocurrencies is explained by the high demand and operation of blockchain technology, which is the foundation for the movement of flows of these funds. In various aspects of law, the attitude to cryptocurrency is reflected quite extensively. Some countries support digital money and others criminalize its use. On the territory of the Russian Federation, financiers are interested in blockchain technology, but there is no desire to deal with cryptocurrency issues at the state level. A variety of positions was formed, relative to cryptocurrencies. Somewhere they are banned. In other regions, they adhere to a more liberal policy, but still limit the free circulation of such funds in the internation Some such initiatives were implemented in the form of bills, but the global concept of relations to cryptocurrency greatly prevents the adoption of the necessary acts. Therefore, there is an understanding of the situation in the following vein - in any case, cryptocurrency will exist. Therefore, it is necessary to use its advantages, stimulating its flows.

Methods of comparison, interpretation, legal assessment, as well as the formation of legal models are also involved. The base of analytics in the field of blockchain, mining and cryptocurrency is presented in scientific papers.al arena without control by state authorities [1].

Final results and various discussions. Blockchain is a constant serial chain of information blocks, which is formed on the basis of specific rules. The system in question is an electronic registry of economic transactions where no adjustments or changes can be made but data can be supplemented or entered. First of all, the blockchain is presented in the form of a complex for storing and transmitting databases. Most often, cryptocurrencies use the technology, where the solution under consideration can be fully used (including legal aspects). The digital economy is actively developing. Therefore, perhaps in time, the currencies of the world will not be limited to certain countries. Many states are supporters of legal regulation in the field of blockchain technology (the direction of security and territorial integrity is especially relevant). At the same time, the solution under consideration can be easily integrated into entrepreneurial activities. For example, the formation of transactions in the field of the purchase and sale of real estate objects using blockchains will help eliminate notarial execution of relevant acts. Here you can add the movement of shares or transactions with minors. The advantage of the solution is the decentralization of the database repository. Some countries of the world allow the use of cryptocurrency mining as a separate type of activity of entrepreneurs[2].

A private businessman or legal entity is registered through mathematical calculations and is engaged in the mining of digital means. Completed tasks are encouraged by accruing a certain amount of digital funds. Now there are no normative and legal methods for regulating the area of activity under consideration. Accordingly, such persons cannot register in the territory of the Russian Federation. Translated from English, the word "mining" means mining. In the field of digital technologies, mining is presented in the form of a specific activity that allows you to form new systems (meaning information blocks) that ensure the stable operation of cryptocurrency platforms.

Mining is a system for forming innovative systems based on a specific algorithm. Said systems ensure stability of blockchain technology operation in bitcoin structure. In short, a "bifurcation point" is formed, which reproduces the product on the basis of data accumulation and their transformation. As a result, digital currencies are created. This phenomenon provokes the development of competition in the field of the right to safely add transactions to the blockchain system. In this direction, security is provided by material encouragement. Production downloads the latest version of the system's financial transactions for verification. Further, the direct search technology is operated, due to which there is a solution for a complex mathematical problem formed by hashing. The first fragment is responsible for

mining. It is this element that starts the hashing connection to the blockchain system, which allows the miner to receive a reward. All technical nodes are controlled by specific people, but the competition has nothing to do with their professionalism. The probability of detecting the optimal solution (performing the task in question) is proportional to the power of the computing equipment used by the miner. There is a proposal to equate mining with entrepreneurship. If a virtual miner does not register as an IP or does not open an LLC, he will be prosecuted in accordance with the criminal or administrative code for illegal business. It is provided for the payment of taxes on the income received. It is not clear how exactly the taxation system of this segment will function.

Companies that work in the field of digital currency production should be considered in regulatory legal acts (they should be legal). Legalization of the direction under consideration by state authorities will be able to become a source of high income due to cryptocurrency mining. The formation of legal aspects in the field of finance, including entrepreneurship, is of particular importance for the Russian economy.

In the provisions of the Civil Code of the Russian Federation, entrepreneurial activity is presented in the form of autonomous activity, which is realized on the basis of the risks of the person who conducts it. Modern virtual miners in the Russian Federation illegally earn from the extraction of digital funds at home, while there is no supervision from law enforcement agencies, but technical potential and electricity from state-owned companies are used.

Based on this, it makes sense to form farms that allow you to earn on cryptocurrency in certain areas. Based on economic factors, mining is the activity of an entrepreneur. There is a need to form free market relations in this business. In the case of long illegal activities of virtual miners, all kinds of difficulties can arise (for example, economic and fire safety). You also need to understand that an illegal miner will not enjoy benefits from the state, while he does not need to pay taxes. Now there are many pools working in this direction, namely, Chinese. Therefore, the production of the information block by a single node in the system is proportional to the ratio of 1:8000000. Accordingly, high electricity costs minimize the revenue portion. As a result, such a conclusion arises - the legal regulation of cryptocurrencies is presented in the form of a mandatory condition. It is desirable to consider the integration of this area into the business system. It is necessary to officially register companies that are engaged in the extraction of digital currencies. They should be represented in the form of business entities. You can fully separate the problem of the lack of legal regulation of the direction of cryptocurrencies. Now the material equivalent of bitcoins can be equated to 16.5 trillion rubles.

Consequently, the budget of the Russian Federation would receive significant support, and GDP would increase by 20% of the current indicator. The trend under consideration provides for the presence of bona fide entrepreneurs, but this factor is impossible without the

presence of regulations in the field of cryptocurrencies. It is impossible to justify the income from the turnover of the digital currency. It is also impossible to pay taxes, pass currency control, and also officially register such production. In the absence of a legal framework in the field of cryptocurrencies, problems in the implementation of unilateral activities, namely, the donation of goods or the formation of illegal transactions, are likely to arise. The regulation of digital currencies with the help of regulatory and legal acts will allow to decipher all the features of the operation of cryates as working capital. As a result, the level of speculation will decrease significantly. Consequently, the market is becoming volatile. The phenomenon under consideration will help to involve representatives of large businesses in digital technologies. Consequently, the market will come out of the shadows, and the reputation of cryptocurrencies will increase. The volume of growth of the blockchain system participants will help to decentralize and ensure a high level of reliability of the complex as a whole[3].

Conclusion. It is necessary to focus on the theory and practice of the existence of difficulties in the formation of regulatory and legal regulation of digital means:

- 1. There are no relevant objects in the field of private law. Technological restrictions on entering entries in the blockchain register have absolute rights. They resemble things that go from one person to another using the operation of certain algorithms, while there is information regarding their number, but there is no right of claim. Therefore, it is technically possible to settle cryptocurrencies by mapping them in the form of sui generis objects, but the use of real law arises, which will form fiction in the field of legal regulation.
- 2. Finance is the subject of domestic and international operations. They are controlled by KYC, AML/CFT processes and currency controls. Accordingly, illegal transactions are likely to be excluded. At the same time, many revenues of shadow funds in the settlement system remain, but there is no possibility of their mass operation. There is a risk of regulating cryptocurrencies, after which there will be wider opportunities in the field of circumventing existing procedures. As a result, there may be undesirable consequences for the internal settlement system.

We can distinguish a series of factors in the field of regulatory and legal regulation of digital currencies:

- 1. In fact, the currency units under consideration cannot be called the first means that are not manufactured by the state. A distinctive feature of these formations can be called decentralization and the lack of their binding on subjects. This factor significantly complicates the issue of regulation and implementation of the supervisory function.
- 2. The implementation of blockchain technology provides for certain difficulties in the field of regulation. The fact is that the lack of exploitation of legal mechanisms provides for self-regulation on the basis of compromise solutions. Therefore, such processes provoke the partial loss by the state of a certain calculated potential.

- 3. Regulation in the field of regulations and legal acts will definitely appear, because blockchain technology copes well with external resistance.
- 4. There are no provisions in civil law regarding digital currencies. Accordingly, there is a need to form a new object or build a new system.
- 5. The partial withdrawal of cryptocurrencies from the shadows made it possible to notice the tendency of a strong slowdown in the implementation of the process. This is due to the fact that there is a closed domestic and international payment system. Features of legalization should exclude the facts of abuse of currencies and tax burdens.

References

- 1. Battakhov P.P. Problems of legal regulation of cryptocurrency business // Modern Science. 2019. № 4-2. C. 205-210.
- 2. Battakhov P.P. Legal regulation of blockchain, mining and cryptocurrency // Scientific journal Discourse. 2019. № 5 (31). S. 204-212.
- 3. Battakhov P.P., Vladimirov L.N Issues of legal regulation of cryptocurrencies in entrepreneurial activity// North Caucasus Legal Gazette. 2018. № 2. S. 83-87.

УДК 33

Гусева Г.В. К вопросу о тенденциях цифровой трансформации строительной отрасли в России: экономико-правовой аспект

To the issue of trends in the digital transformation of the construction industry in Russia: the economic and legal aspect

Гусева Галина Викторовна

Байкальский государственный университет, г. Иркутск, Российская Федерация Galina Guseva Baikal State University, Irkutsk, Russian Federation

Аннотация. В настоящее время в строительной отрасли во многих странах начали активно использоваться технологии информационного моделирования. Наиболее успешно внедряются ВІМ-технологии. Целью данного исследования является определение основных тенденций трансформации строительной отрасли в России и проведение анализа реализуемых мероприятий по обеспечению благоприятной среды для реализации современных информационных технологий. В результате исследования автор приходит к выводу, что на сегодняшний день в России на федеральном и региональном уровнях достаточно эффективно реализуются мероприятия по созданию необходимых условий для трансформации строительной отрасли, однако в связи с рядом внешних факторов некоторые аспекты требуют доработки.

Ключевые слова: модернизация строительной отрасли, технологии информационного моделирования в строительстве, ВІМ-технологии, цифровизация экономики, жизненный цикл объектов капитального строительства.

Abstract. Nowadays, information modeling technologies have begun to be actively used in the construction industry in many countries. BIM technologies are being introduced most successfully. The purpose of this study is to determine the main trends in the transformation of the construction industry in Russia and to analyze the measures being taken to ensure a proper environment for the implementation of modern information technologies. As a result of the study, the author comes to the conclusion that today in Russia at the federal and regional levels, measures are being effectively undertaken to create the necessary conditions for the transformation of the construction industry. However, due to a number of external factors, some aspects require improvement.

Keywords: modernization of the construction industry, building information modeling, BIM technologies, digitalization of economy, life cycle of capital construction objects.

Рецензент: Рехтина Ирина Владимировна – кандидат юридических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»

Введение

Строительная отрасль во многих развитых и развивающихся странах сегодня пребывает в состоянии стагнации. Строительные организации сталкиваются как с универсальными трудностями, встречающимися на данном рынке во всем мире, так и со специфическими, диктуемыми особенностями стран. Исходя из складывающейся ситуации, организации данной отрасли в мире проявляют заинтересованность в усовершенствовании используемых технологий, в реализации мероприятий по повышению эффективности деятельности – с целью обеспечения конкурентных

преимуществ на рынке за счет сокращения сроков реализации проектов, минимизации издержек, улучшения качества работ и других качественных и количественных изменений. Рассмотрим основные тенденции в России, на применение которых государство ориентирует строительные организации.

Цифровая трансформация строительной отрасли в России

В России сегодня большое внимание уделяется созданию благоприятной среды для внедрения современных технологий информационного моделирования в строительной отрасли. Принимаются необходимые нормативно-правовые акты, разрабатывается программное обеспечение, анализируется опыт зарубежных стран, реализуются пилотные проекты. В таблице 1 представлены наиболее значимые мероприятия, проводимые с целью внедрения технологий информационного моделирования в РФ.

Таблица 1 Реализация внедрения технологий информационного моделирования в строительной отрасли в Российской Федерации (составлена автором).

-	отрасли в госомноком фодорации (осотавлена автором).
Этап	Мероприятия этапа
2014 – 2017 гг.	Минстрой РФ утвердил <u>План поэтапного внедрения технологий информационного моделирования</u> и План мероприятий по внедрению оценки экономической эффективности обоснования инвестиций и технологий информационного моделирования на всех этапах жизненного цикла объектов капитального строительства. Разработана дорожная карта внедрения ВІМ-технологий в области строительства.
2018 г.	7 мая – Президент подписал Указ Президента РФ № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [3]. 19 июля – Президент подписал Поручение Президента РФ Д. А. Медведеву № Пр-1235 [4]. 24 декабря – утверждена Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации».
2019 г.	29 января – на первом заседании открытой экспертной группы была предложена концепция внедрения системы управления жизненным циклом объектов капитального строительства, которая была одобрена, а также был представлен план мероприятий по разработке классификатора, определены основные направления работы на ближайшие три года. Решением Комиссии по вопросам реализации и внедрения информационных технологий Общественного совета при Минстрое России образована рабочая группа по внедрению ВІМ-технологий. 2 марта – постановлением Правительства Российской Федерации №234 «О системе управления реализацией национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» утверждена Система управления реализацией указанной национальной программы [2]. 27 июня – принят Федеральный закон № 151-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» [1].
Нач. 2020 г. –	Разработка подзаконных актов к Федеральному закону <u>№151-ФЗ.</u>
наст. вр.	Создание в субъектах РФ ВІМ-центров в целях объединения компетенций экспертизы, стройнадзора, а также бизнеса и образовательных программ.

Рассмотрим более подробно мероприятия, представленные в таблице 1.

О внедрении ВІМ-технолоий в России заговорили в 2014 г., тогда Минстрой РФ утвердил Планы, упомянутые в табл.1. Так, уже на 2015 г. была запланирована разработка дорожной карты внедрения ВІМ-технологий в строительстве. Также предполагалось, что уже к 2019 г. станет обязательным использование ВІМ-технологий при строительстве объектов по государственному заказу. Можем заметить, что столь быстро реализовать задуманное не удалось, и дорожная карта увидела свет только в 2017 году. В ней подробно демонстрируется важность разработки национальных стандартов BIM на каждом этапе жизненного цикла зданий. Так, имеется необходимость привести в соответствие с классификатором сметные нормативы и нормативно-технические документы, применяемые в отрасли. Важно обеспечить государственной возможности федеральной информационной системы ценообразования в строительстве в сфере эксплуатации и сноса объектов капитального строительства [7].

7 мая 2018 г. Президент РФ издал указ № 204 [3], определяющий основные направления развития строительной отрасли в ближайшей перспективе. В дальнейшем поручением Президента РФ от 19 июля 2018 года № Пр-1235 [4] была поставлена задача внедрения информационного моделирования в строительной отрасли. В целях повышения качества строительства и модернизации отрасли в целом Президент поручил обеспечить: переход к системе управления жизненным циклом объектов капитального строительства путем внедрения технологий информационного моделирования; стимулирование разработки И дальнейшей эксплуатации отечественного программного обеспечения для информационного моделирования зданий и сооружений; а также озвучил необходимость принятия ряда других необходимых мер.

24 декабря 2018 г. – на заседании президиума Совета при Президенте России по стратегическому развитию и национальным проектам была утверждена Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации».

Данную концепцию планируется реализовать в 3 этапа, что позволит в ближайшие десятилетия осуществлять управление всем процессом эксплуатации сооружений посредством современных технологий.

- 1 этап действует сегодня и рассчитан на период с 2019 г. до 2021 г.;
- 2 этап ожидается реализовать в период с 2022 г. по 2024 г.;
- 3 этап планируется начать в 2025 г. и завершить в 2030 г.

Первый этап, завершающийся к 2021 г. является основополагающим, так как формирует необходимый законодательный и нормативно-технический фундамент реализации концепции. В 2019-2020 гг. должны быть подготовлены все необходимые

документы, установлены соответствующие регламенты, в результате чего они будут апробированы в полном объеме и по необходимости в дальнейшем доработаны и актуализированы. В рамках данного этапа ожидается формирование основополагающих требований к цифровой экосистеме применительно к строительству в контексте существующих сегодня потребностей в отрасли. Также планируется создание модулей, которые в перспективе должны будут явиться базисом создаваемой системы, и своего рода классификатором строительной информации в целях унификации документооборота. Ожидается, что данный базис будет описан как в бумажном виде, так и в цифровом формате. Доступ к нему планируется открыть с 2021 Г.

Более того, будет сформирован обобщенный базовый модуль федеральной цифровой платформы, на основе которого вся актуальная информация относительно объектов капитального строительства будет систематизироваться и анализироваться [5].

Так, в сущности, логическим завершением первого этапа станет формирование полной базы по внедрению системы управления объектом капитального строительства на каждой стадии его жизненного цикла, в том числе с поэтапной цифровизацией отрасли.

В рамках второго и третьего периодов будут анализироваться вся собранная информация относительно объектов капитального строительства и опыт первых шагов по реализации цифровизации отрасли. В результате к 2030 г. должна быть полностью реализована концепция «Цифровой экономики».

Так, уже к концу 2018 г. темы цифровой экономики и информационного моделирования рассматривались учеными на ведущих научных площадках страны. А законодательные органы приступили к рассмотрению и принятию нововведений. Так, например, в рамках форума «Умные города для устойчивого развития / Smart cities for sustainable development», проходившего в Технопарке «Сколково» Юрий Жук – заведующий лабораторией автоматизации исследований и проектирования сооружений (ЛАИПС) ЦНИИСК им. В.А. Кучеренко АО «НИЦ «Строительство»» подчеркнул, что градостроительство в современном мире и, в частности, в России подразумевает активное использование цифровых технологий на всех этапах. Качественное ІТвзаимодействие — не мода и не тенденция, а абсолютная необходимость человечества в 21 веке [6].

2 марта 2019 г. постановлением Правительства Российской Федерации №234 [2] «О системе управления реализацией национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» утверждена *система управления реализацией указанной национальной программы, включающая широкий круг участников из числа*

государственных и негосударственных структур, преимущественно специализирующихся на технологиях информационного моделирования.

Следующим шагом в модернизации строительной отрасли стало принятие Федерального закона от 27.06.2019 № 151-ФЗ [1], определяющего правовые основы внедрения единой системы управления информацией об объектах капитального строительства с помощью применения информационного моделирования на каждой стадии эксплуатации объектов с учетом бизнес-процессов, функций государственного управления и государственных услуг в строительстве.

Глава Министерства строительства и ЖКХ РФ Владимир Якушев на площадке I международного форума «Цифровая трансформация строительной отрасли для устойчивого развития», проходившего в Санкт-Петербурге, сообщил о намерениях Министерства в 2020 г. завершить работу по разработке подзаконных актов к Федеральному закону №151-ФЗ [8].

На VI Международном форуме высотного и уникального строительства 100+ Forum Russia заместитель министра строительства и ЖКХ России Дмитрий Волков сообщил, что с начала 2020 г. в целях объединения компетенций экспертизы, стройнадзора, а также бизнеса и образовательные программ Минстрой предложил создать ВІМ-центры в субъектах РФ [9]. Также, Минстрой планирует обязать застройщиков использовать информационное моделирование в своих проектах уже в текущем году [10].

Заметим, что в связи с сегодняшней непростой эпидемиологической обстановкой в России и в мире и с учетом некоторой неподготовленности большого числа строительных фирм к оперативным радикальным изменениям в организации деятельности, сроки реализации ряда проектов сдвигаются, трансформация экономики претерпевает некоторое замедление, однако с учетом ряда корректировок мероприятия по цифровизации строительной отрасли в нашей стране продолжают проводиться и усовершенствоваться.

Заключение

Исходя из анализа проводимых на федеральном и региональном уровнях в России мероприятий по цифровизации экономики и созданию благоприятной среды для внедрения современных технологий информационного моделирования в строительной отрасли, можно сделать вывод, что повсеместная трансформация деятельности строительных организаций неминуема. Основные тенденции развития данной сферы в России и в мире связаны непосредственно с использованием современных цифровых технологий. Обеспечение конкурентных преимуществ на рынке сегодня возможно только в случае опережающего развития, которое недостижимо без реализации проектов с использованием информационного моделирования.

Библиографический список

- 1. О внесении изменений в Федеральный закон «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации : Федеральный закон от 27 июня 2019 года № 151-ФЗ (ред. от 02 августа 2019 года) // Российская газета. 01 июля 2019. № 140.
- 2. О системе управления реализацией национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» (вместе с «Положением о системе управления реализацией национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации») : Постановление Правительства РФ от 02 марта 2019 года № 234 (ред. от 21 августа 2020 года) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2019. 18 марта. № 11. ст.1119.
- 3. О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года : Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 // Российская газета. 9 мая 2018 г. № 97с.
- 4. Поручение Президента РФ от 19 июля 2018 года № Пр-1235 // Ценообразование и сметное нормирование в строительстве август 2018. № 8 (444).
- 5. Цифровое строительство поэтапное внедрение в строительную отрасль. Сметчик РФ. Режим доступа: https://www.cметчик.pф/articles/interesnye-1/cifrovoe-stroitelstvo-poetapnoe-vnedrenie-v-stroitelnuyu-otrasl (дата обращения: 20.11.2020).
- 6. Умные города для устойчивого развития. Режим доступа: https://vk.com/@eurosoft_sapr-umnye-goroda-dlya-ustoichivogo-razvitiya (дата обращения: 11.10.2020).
- 7. Нужны ли строителям BIM-технологии. Журнал об IT-бизнесе, технологиях и цифровой трансформации. Режим доступа: https://mcs.mail.ru/blog/nuzhny-li-stroitelyam-bim-tekhnologii (дата обращения: 11.09.2020).
- 8. Владимир Якушев: В I квартале 2020 года нормативная база для внедрения ВIM будет готова. Зинаида Правдухина / 18.11.2019. Правда о CPO. Режим доступа: https://pravdaosro.ru/news/vladimir-yakushev-v-i-kvartale-2020-goda-norm/ (дата обращения: 16.11.2020).
- 9. Минстрой предложил создать BIM-центры в субъектах РФ с начала 2020 года. 29.10.2019. Режим доступа: https://tass.ru/nedvizhimost/7056306 (дата обращения: 19.10.2020).
- 10. Застройщиков могут обязать использовать BIM-технологии уже в 2020 году. 25.12.2019. Ассоциация CPO «ИОС». Режим доступа: https://iossro37.ru/news/zastroyshchikov-mogut-obyazat-ispolzovat-bim-tekhnologii-uzhe-v-2020-godu/ (дата обращения: 25.11.2020).

УДК 33

Рогоза А.А., Сабиров В.Д., Лаптева А.В. Меры по борьбе с киберпреступностью в России

Measures to combat cybercrime in Russia

Рогоза Анастасия Андреевна

студентка

Уральский Государственный Экономический Университет Россия, Екатеринбург

Сабиров Владимир Дмитриевич

студент

Уральский Государственный Экономический Университет Россия, Екатеринбург

Лаптева Анна Викторовна

к.т.н., доцент кафедры шахматного искусства и компьютерной математики Уральский Государственный Экономический Университет Россия, Екатеринбург Rogoza Anastasia Andreevna Ural State Economic University; Sabirov Vladimir Dmitrievich Ural State Economic University; Lapteva Anna Viktorovna Ural State Economic University

Аннотация. В настоящей статье рассматривается криминогенная проблема, такая как киберпреступность и меры по борьбе с этим новым явлением. На основе анализа статистических данных Генеральной прокуратуры России, средств массовой информации, а также отчётов Банка России проводится теоретический обзор текущей противоправной ситуации и предлагаются меры по борьбе с этим одиозным явлением.

Ключевые слова: киберпреступность, хакеры, защита данных, хищения с пластиковых карт, кибервалюта, оборот sim-карт.

Abstract. This article examines criminals such as cybercrime and measures to combat this emerging phenomenon. Based on the analysis of statistical data from the Prosecutor General's Office of Russia, the mass media, as well as reports from the Bank of Russia, a theoretical review of the current illegal situation is carried out and measures are proposed to combat this odious phenomenon.

Keywords: cybercrime, hackers, data protection, theft from plastic cards, cyber currency, sim card circulation.

Рецензент: Рехтина Ирина Владимировна – кандидат юридических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»

В настоящий момент в силу постоянных кибератак актуализируется пласт всевозможных проблем с обеспеченьем кибербезопасности. Согласно статистическим данным 1,5 млн человек ежедневно становятся жертвами правонарушений в Интернете [1].

Генеральная прокуратура России обнародовала сведенья об ІТ-преступлений, они составляют уже пятую часть всех регистрируемых преступлений в России. "За шесть месяцев этого года прирост составил уже 92%, или 225,5 тыс. преступлений", - отметили в надзорном ведомстве.

На проведенном генеральным прокурором РФ Игорем Красновым координационном совещании руководителей правоохранительных органов, посвященном мерам по борьбе с киберпреступностью, отмечалось, что "в ближайшем будущем противоправная активность в этом направлении будет только увеличиваться [2].

Специалисты отмечают, что это обусловлено разрастающимися возможностями по анонимизации действий злоумышленников в киберпространстве, доступностью информационных и иных ресурсов, а также глобализацией виртуальной криминальной сети (с незаконной торговлей наркотиками, оружием, вымогательством, изготовлением контрафактной продукции, детской порнографии, распространения идей экстремизма и терроризма)". На совещании указали, что использование ІТ-технологий превращает криминальную деятельность в сверхдоходную.

Так, участники хакерской группы Lurk, чье уголовное дело с февраля 2019 года рассматривается в Кировском районном суде Екатеринбурга, с помощью вирусной программы в 2015-2016 годах похитили с банковских счетов туристических фирм, строительных и продовольственных компаний более 1,2 млрд рублей [3].

Что касается уровня борьбы с киберпреступлениями в России, то он пока не соответствует ее масштабам, считают в Генпрокуратуре. В 2019 году в правоохранительные органы поступило порядка 350 тыс. сообщений о таких преступлениях, из них 80% от граждан. "В подавляющем большинстве случаев информация о противоправных посягательствах поступает в правоохранительные органы от самих потерпевших, то есть уже после совершения преступлений", отмечают в Генпрокуратуре. Самими правоохранительными органами в 2019 году было выявлено 9 тыс. таких преступлений (рост на 30%).

При этом у российских правоохранительных органов есть примеры успешных расследований сложных киберпреступлений, отметили в Генпрокуратуре. Например, изобличение пользователя анонимной сети ТОR под псевдонимом Krokus, распространявшего детскую порнографию, когда был проведен большой объем поисково-аналитических мероприятий на сервисах фотохостинга и в социальных сетях и уникальное криминалистическое исследование.

Но, несмотря на значительный рост числа уголовных дел в 2019 году (248 тыс., на 60% больше, чем в 2018 году), расследование более 70% из них приостановлено чаще всего из-за не установления лиц, подлежащих привлечению в ответственности.

В последнее время, граждане сталкиваются с такой проблемой, как хищения с пластиковых карт. Самый большой прирост, по данным Генпрокуратуры, дают преступления с использованием пластиковых карт. В 2020 году их зарегистрировано уже вдвое больше, чем за весь предыдущий год (82 тыс. против 34 тыс.).

В сравнении с аналогичным периодом прошлого года рост составил 490%. Большинство хищений, 69% по оценке Банка России, связано с банальным обманом, когда мошенники, пользуясь доверчивостью граждан, с помощью телефонных звонков или иными способами получают данные расчетных карт и возможность почти беспрепятственно присваивать средства, в том числе пенсионеров и малоимущих [4].

Особое внимание необходимо уделить теме о защите данных.

По оценке Генпрокуратуры, рост мошенничеств с платежными картами связан и с недостатками регламентации защиты банков персональных данных.

По данным аналитиков InfoWatch, в России в 2019 году зарегистрировано 66 утечек данных с облачных серверов, что в 22 раза превышает показатель 2018 года. Объем утечек увеличился в шесть раз - до 2,7 млн. записей. Скомпрометированными оказались более 122 млн записей платежных документов и платежной информации.

По данным компании GroupIB, объем рынка кардинга (мошенничеств с использованием пластиковых карт) в 2019 году вырос на 33% и составил более 56 млрд рублей. Количество скомпрометированных карт, размещенных на специализированных форумах, возросло на 38% (с 27,1 млн до 43,8 млн). При этом 80% рынка кардинга составляют "дампы" - скопированные данные с магнитных полос карт. В 2019 году выявлена продажа порядка 31,2 млн таких данных (рост на 46%), на 19% вырос объем теневых продаж других данных о расчетных картах (номера, CVV, сроки действия) [5].

Несмотря на то, что среди ІТ-преступлений хакерские преступления (неправомерный доступ к компьютерной информации, создание и оборот вредоносных программ) составляет около 1%, в Генпрокуратуре считают справедливым мнение ряда ведомств о том, что санкции за хакерские преступления в России чрезмерно мягкие.

"В течение последних двух лет за совершение таких преступлений перед судом предстало чуть менее 500 человек, при этом большая часть из них получили условные сроки лишения свободы, в отношении многих уголовные дела были прекращены с назначением судебного штрафа", - отмечают в Генпрокуратуре.

За 2019-2020 годы в России зарегистрировано почти 5 тыс. таких преступлений, предусмотренных главой 28 УК РФ, львиную долю составили преступления по ст. 272 УК РФ ("Неправомерный доступ к компьютерной информации"). В Генпрокуратуре поддержали мнение о том, что санкции за такие преступления не соответствуют уровню общественной опасности и возможным последствиям.

Борьбе с киберпреступлениями препятствует и неопределенность в правовом статусе криптовалюты. Так, в июле 2020 года Петроградский районный суд Санкт-Петербурга, вынося приговор по делу злоумышленников, которые под видом сотрудников ФСБ принудили предпринимателя перечислить им 5 млн рублей, 99 биткойнов и более мелкие суммы в криптовалюте на общую сумму 50 млн рублей, признал, что потерпевший перевел цифровые средства под действием угроз, но не посчитал это материальным ущербом, ссылаясь на "отсутствие правового статуса" криптовалюты. Это решение было обжаловано прокурором [6].

При этом в мае 2018 года в решении по другому делу арбитражный суд фактически разрешил взыскание криптовалюты с должников, а в 2019 году Верховный суд России признал, что взятка в криптовалюте может считаться преступлением. Поэтому, по мнению Генпрокуратуры, требуется скорейшая выработка единых подходов к регулированию оборота цифровой валюты на законодательном уровне.

Простор для киберпреступлений, по оценке Генпрокуратуры, создает и неограниченный оборот sim-карт. "Случаи приобретения в одни руки, чаще всего по чужим документам, неограниченного числа мобильных телефонных номеров не только не пресечены, но и получают все большее распространение. В результате злоумышленники остаются анонимными и безнаказанными", - отметили в Генпрокуратуре. Там назвали крайне важным усилить механизмы взаимодействия с операторами сотовой связи, чтобы контроль рынка оборота sim-карт был более прозрачен для выявления мошеннических действий, в том числе и самими операторами.

В Генпрокуратуре отметили и ряд успешных наработок правоохранительных В МВД и Следственном комитете созданы специализированные подразделения по борьбе с киберпреступностью. В Крыму, Башкирии, Удмуртии, Омской области в 2015-2018 годах созданы автоматизированные системы для выявления преступлений в киберпространстве. По оценке надзорного ведомства, "для эффективного функционирования таких комплексов важно, чтобы работа на данном направлении осуществлялась качественно и целенаправленно всеми ведомствами, в правоохранительную систему, с возможностью присоединения соответствующих подразделений иных компетентных органов, прежде всего Росфинмониторинга, Роскомнадзора и Банка России".

Вместе с тем, по мнению экспертов и Генпрокуратуры, в России необходима единая система борьбы с киберпреступлениями, позволяющая их выявлять еще до обращения потерпевших.

Например, можно было бы заключить единое соглашения об электронном обмене информацией между государственными органами и службами при взаимодействии с банками, операторами связи, интернет-провайдерами и иными участниками

информационного пространства. Единым координирующим центром в борьбе с ІТпреступностью мог бы стать созданный при ФСБ Национальный координационный центр по компьютерным инцидентам либо возможно "по примеру международных моделей создание централизованного межведомственного органа по координации их деятельности в круглосуточном режиме, который бы обладал всем необходимым инструментарием, включая оперативную, следственную и техническую службы, научноисследовательский центр и центр международного сотрудничества с представительством специалистов всех министерств и ведомств".

Обобщая сказанное, стоит отметить динамичность и опасность киберпреступности в современном мире. К вопросу о киберпреступности нужно отнестись очень серьезно. Правительственным органам необходимо серьезно заняться решением проблемы киберпреступности, иначе это может привести к необратимым последствиям.

Библиографический список

- 1 Итоги исследования: Киберпреступность в России и мире [Электронный ресурс]/Материал с сайта «RB.ru» Режим доступа: https://rb.ru/news/itogi-issledovaniya-kiberprestupnost-v-rossii-i-mi
 - 2) Генеральная прокуратура Российской Федерации: https://genproc.gov.ru
- 3) Членам хакерской группы Lurk продлили срок ареста до весны 2020 года [Электронный ресурс]/Материал с сайта «Znak» Режим доступа: https://www.znak.com/2019-12-
- 10/chlenam_hakerskoy_gruppy_lurk_prodlili_srok_aresta_do_vesny_2020_goda
- 4) Кибермошенники используют ситуацию с распространением коронавируса для попыток хищений денег с банковских счетов [Электронный ресурс]/Материал с сайта «Банка России» Режим доступа: http://www.cbr.ru/press/event/?id=6620
- 5) Ведущая международная компания по предотвращению и расследованию киберпреступлений и мошенничеств с использованием высоких технологий Group-IB Режим доступа: https://www.group-ib.ru
- 6) Петроградский районный суд г.Санкт-Петербург Режим доступа: http://pgr.spb.sudrf.ru

Экономика природопользования

УДК 2964.33

Бертош Л.И., Билевич В.В., Иваницкий Д.К., Захарян А.В. Актуальные проблемы природопользования

Current problems of nature management

Бертош Лилия Игоревна,

Студент 2 курса, факультет «Финансы и кредит» Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина (г.Краснодар)

Билевич Вероника Вячеславовна

Студент 2 курса, факультет «Финансы и кредит» Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина (г.Краснодар)

Иваницкий Дмитрий Константинович,

канд. экон. наук, доцент, Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина (г.Краснодар)

Захарян Ангелина Валерьевна

канд. экон. наук, доцент Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина (г.Краснодар) Bertosh Lilia Igorevna, 2nd year student, Faculty of Finance and Credit Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilina (Krasnodar) Bilevich Veronika Vyacheslavovna 2nd year student, Faculty of Finance and Credit Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilina (Krasnodar) Ivanitsky Dmitry Konstantinovich, Cand. econom. sciences, associate professor, Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilina (Krasnodar) Zakharyan Angelina Valerievna Cand. econom. Sciences, Associate Professor Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilina (Krasnodar)

Аннотация. В статье подробно рассматривается актуальность проблемы природопользования и пути их решения. Практическая значимость исследования заключается в проблеме водных ресурсов. В статье раскрываются основные проблемы и предлагаются пути разрешения. Расписан комплекс мероприятий по защите от загрязнения подземных водоисточников. Раскрывается роль органов исполнительной власти в сфере природопользования, а также описываются цели государственной значимости для Российской Федерации. Разобраны методы стоимостной оценки природных ресурсов.

Ключевые слова: Проблемы природопользования, экология, методы, природные ресурсы.

Abstract. The article discusses in detail the relevance of the problem of nature management and ways to solve them. The practical significance of the study is the problem of water resources. The article reveals the main problems and offers solutions. A set of measures to protect against pollution of underground water sources has been drawn up. The article reveals the role of Executive authorities in the field of nature management, as well as describes the goals of state significance for the Russian Federation. Methods of valuation of natural resources are analyzed.

Keywords: Problems of nature management, ecology, methods, natural resources.

Рецензент: Дудкина Ольга Владимировна, кандидат социологических наук, доцент. Донской государственный технический университет (ДГТУ), г. Ростов-на-Дону, Факультет «Сервис и туризм», кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»

Природопользование и решение экологических проблем считаются важными элементами экономики России в данный период ее развития. Предлагались и предлагаются разнообразные способы их решения, однако, несмотря на их явную необходимость, до сих пор не сформированы единые и общепринятые способы получения сводных денежных оценок данной части национального богатства [1].

Цель государственной значимости для Российской Федерации состоит в настоящее время в том, чтобы сформировать и реализовать новую концепцию использования природных ресурсов в соответствии с общей идеологией и целями России в 21 веке. Особо перспективным является использование природно-ресурсного потенциала в качестве первоначального импульса для будущего экономического развития государства уже на базе другой движущей силы – преимущественно интеллектуального, научно-технического характера [2].

Применяемые методы стоимостной оценки природных ресурсов крайне многообразны. Выделяют затратный, рентный, рыночный, кадастровый, смешанный и другие методы. В качестве критериев для оценки природных ресурсов выдвигались и обсуждались несколько взаимосвязанных стоимостных категорий, к которым относятся: – извлекаемая значимость разведанных резервов в денежном выражении по функционирующим ценам на момент оценки; – общая выручка, прогнозируемая от разработки разведанных запасов; – суммарная прибыль недропользователя плюс доход страны за весь промежуток разработки запасов; – суммарный доход государства за счет налогообложения разработки резервов; – суммарная рента, определяемая как разница между рыночной ценой, текущими издержками и нормой прибыли недропользователя за полный промежуток разработки запасов, в том числе капитализированную ренту.[3]

Главными проблемами, от которых зависит поддержание и развитие отечественной добычи, являются: Сильный недостаток отдельных видов минерального сырья; Нерентабельность освоения существенного числа месторождений;

Неконкурентоспособность множества отечественных месторождений; Невысокая обеспеченность разведанными резервами; Неблагоприятное географическое размещение месторождений; Невысокие темпы подготовки новых месторождений; Недостаточная комплексность в применении минерального сырья. Для решения перечисленных трудностей необходимо использование новых ресурсосберегающих технологий в области добычи и переработки минерального сырья [4].

За последние десятилетия в России накопилось много проблем, сопряженных с состоянием и применением водных ресурсов. Основными считаются: ухудшение качества вод, истощение и деградация водных объектов и экосистем, вредное воздействие вод, недостаток водных ресурсов.[5]

Предлагаются следующие пути решения перечисленных проблем: Абсолютное прекращение сброса сточных вод на рельеф территории; Реализация комплекса мер по охране поверхностных водных объектов от засорения [6].

Выполнение комплекса мероприятий по защите от загрязнения подземных водоисточников; Устранение гидротехнических построек, пребывающих в аварийном пребывании и небольших водохранилищ, потерявших свое хозяйственное значение; Решение проблемы бесхозности гидротехнических построек; Восстановление сети гидрометеорологических постов; Ключевые проблемы состояния и использования лесного фонда: Несоответствие между существенной величиной лесоресурсного потенциала России и его второстепенной значимостью в экономике. Небольшой уровень применения расчетной лесосеки (приблизительно 20–25 %). Аномальность возрастной структуры российских лесов, где часть спелых и перестойных насаждений выше 50 %. Малоразвитость инфраструктуры лесопромышленного комплекса. Несовершенство структуры экспорта лесобумажной продукции. Значительные убытки лесов от пожаров и вредителей леса [7].

Процесс развития эффективной концепции органов исполнительной власти в сфере природользования и охраны окружающей среды совершается в России почти перманентно. Не проходит и года без очередных перемен в системе федеральных органов государственной власти; если добавить к этому ежегодные перемены в федеральном и соответственно региональном законодательстве, а также кадровые перестановки, в таком случае деятельность органов управления происходит в непрерывном ожидании перемен. Любая реорганизация неизбежно приводит к временному уменьшению эффективности в работе системы органов государственной власти. Возможно, предположить, что фактор устойчивости позволит увеличить результативность работы органов государственной власти в деле рационального природопользования и охраны окружающей природной среды. [8;9].

Таким образом, основные проблемы природопользования должны быть решены, необходимо поставить задачи для разрешения этих вопросов. Успешное решение перечисленных проблем потребует достаточно длительного периода и весьма значительных расходов. Оно позволит придать российскому природопользованию рациональный, уравновешенный характер и обеспечить прочную ресурсно-сырьевую основу динамичного социально-экономического развития страны в 21 веке.

Библиографический список

- 1. Захарян А.В. Основные проблемы развития сельскохозяйственного сектора экономики России / Захарян А.В., Овчинников М.Г. // Вопросы студенческой науки. 2019. № 10 (38). С. 116-120.
- 2. Захарян А.В., К вопросу оценки эффективности использования финансовых ресурсов / Захарян А.В., Мелкумян Г.А., Лисицкая В.А., Красная А.В.//Экономика и бизнес: теория и практика. 2018. № 10-1. С. 100-107.
- 3. Захарян А.В., Цифровая экономика и перспективы ее роста на 2018-2020 года / Захарян А.В., Померко Е.С., Негодова А.В., Давыденко М.А., Ионова Д.М., Аристова С.А. // Экономика и предпринимательство. 2018. № 5(94). С. 169-173.
- 4. Константинов В.М., Челидзе Ю.Б. Экологические основы природопользования / Константинов В.М., Челидзе Ю.Б. 2010. с.240
- 5. Канюка А.А., Захарян А.В. Малый бизнес под микроскопом //В сборнике: Эволюция современной науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 4-х частях. 2016. С. 147-150.
- 6. Морозова Т. А. Основы экологии и экономика природопользования. Практикум / Морозова Т. А. // Учебное пособие. 2017. с.286
- 7. Нестеренко Ю.М. Водная компонента аридных зон, ее экологическое и хозяйственное значение / Нестеренко Ю.М // Экономические науки. 2006, с.287
- 8. Нестеров П.М., Нестеров А.П. Экономика природопользования и рынок /Нестеров П.М., Нестеров А.П. // Закон и право, 1997. с.413
- 9. Хван Т.А., Шинкина М.В. Экология. Основы рационального природопользования./ Хван Т.А., Шинкина М.В М.: Юрайт, 2011. с.319

УДК 339.13

Поспелова И.Н. Сельское хозяйство России: оценка исполнения обязательств в условиях ВТО

Agriculture in Russia: assessment of fulfillment in the conditions of the WTO

Поспелова Ирина Николаевна

к.с-х.н., доцент кафедры экономики, анализа и информационных технологий, Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул Pospelova Irina Nikolaevna Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor of the Department of Economics, Analysis

Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor of the Department of Economics, Analysis and Information Technologies, Altai State Agrarian University, Barnaul

Аннотация. В статье охарактеризованы основные обязательства в сфере сельского хозяйства, принятые Российской Федерацией при вступлении в ВТО, и их исполнение. В целом Россия соблюдает обязательства в области сельского хозяйства по доступу на рынок, внутренней поддержке и экспортным субсидиям. Поскольку средние применяемые ставки для каждой товарной группы за исключением продукции животного происхождения находятся ниже связанного уровня, экспортные субсидии в сельском хозяйстве не применяются, Связанный общий АПП значительно выше нынешнего фактического уровня.

Ключевые слова: Всемирная торговая организация (ВТО), доступ на рынок, средние связанные тарифы, средние действующие тарифы, внутренняя поддержка, агрегированный показатель поддержки (АПП), экспортные субсидии.

Abstract. The article describes the main obligations in the field of agriculture, assumed by the Russian Federation upon joining the WTO, and their implementation. In general, Russia is in compliance with agricultural commitments on market access, domestic support and export subsidies. Since the average applied rates for each commodity group, excluding animal products, are below the tied level, no agricultural export subsidies are applied, the Tied total ams is significantly higher than the current actual level.

Keywords: World Trade Organization (WTO), market access, average bound tariffs, average effective tariffs, domestic support, aggregate support indicator (AMS), export subsidies.

Рецензент: Дудкина Ольга Владимировна, кандидат социологических наук, доцент. Донской государственный технический университет (ДГТУ), г. Ростов-на-Дону, Факультет «Сервис и туризм», кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»

Восемь лет назад Россия (22 августа 2012 года) официально вступила во Всемирную торговую организацию. Этому шагу предшествовал длительный период двусторонних и многосторонних торговых переговоров [1]. Само вступление в ВТО вызывало много опасений. Особенно это относилось к сельскому хозяйству как одной из самых «чувствительных» отраслей [3]. Обязательства в сфере сельского хозяйства, принятые Российской Федерацией или любой другой страной при вступлении в ВТО касаются доступа на рынок, внутренней поддержки и экспортной конкуренции.

Обязательства Российской Федерации по доступу на рынок сельскохозяйственных товаров предусматривают снижение пошлин как в момент

присоединения к ВТО, так и в течение определенных переходных периодов. По большинству товаров, для которых был установлен переходный период (например, молочная продукция, яйца, овощи), снижение пошлин до окончательного уровня связывания состоялось к 2014-2016 годам. Однако по ряду товаров были предусмотрены более длительные переходные периоды. Например, по льну, отдельным видам сыров и живых растений – до 2017 года, по отдельным видам мясных консервов – до 2018 года. Самые длительные переходные сроки установлены по свинине: обязательства по введению пошлин на окончательном уровне связывания наступают в 2020 году.

При вступлении в ВТО РФ взяла на себя обязательства по снижению ставок на большинство фруктов (с 10% до 5%), чай (с 20% до 12,5%), а также рис, молоко, сливочное масло, большинство овощей и фруктовые соки (с 15% до 10%).

Одним из наиболее трудных вопросов в ходе переговоров о присоединении к ВТО было снижение тарифов на такие товары как живые свиньи и переработанная мясная продукция. В результате переговоров Российская Федерация согласилась снизить ставку на ввоз живых свиней с 40% до 5% при вступлении. На поставки свинины в рамках квоты ставка была установлена на нулевом уровне (снизившись с 15%), а на поставки вне квоты она была снижена с 75%, применявшихся в 2011 году, до 65% при вступлении и останется неизменной до 2020 года. В 2020 году пошлина на импорт вне квоты снижена до 25%. Для переработанной мясной продукции, другого важного товара, тариф должен был быть снижен с 25% перед вступлением до 8% в 2015 году. Не предусмотрено изменение тарифных ставок для квот на говядину и мясо птицы: размер квот и ставки будут поддерживаться на уровне 2011 года. В случае отмены квот будут применяться ставки 27,5% для говядины и 37,5% для мяса птицы.

Российская Федерация применяет переменные таможенные ставки для сахарасырца, которые зависят от котировок на сахар на Нью-Йоркской товарной бирже. Более высокие ставки применяются тогда, когда цены падают ниже определенного уровня, предоставляя ценовую поддержку отечественным производителям. В 2011 году пошлина на импорт сахара варьировалась от 140 до 270 дол. США за тонну и применялся ценовой диапазон от 286,6 до 396,83 дол. США за тонну. При вступлении в ВТО РФ приняла на себя обязательство снизить верхнюю тарифную ставку с 270 дол. США за тонну до 250 дол. США за тонну. Но еще более важным изменением является значительная корректировка ценового диапазона в сторону его снижения: новая справочная цена для расчета импортной пошлины имеет нижний предел 100 дол. США за тонну и верхний предел 198 дол. США за тонну для сахара-сырца [2].

В целом Российская Федерация соблюдает тарифные обязательства по доступу на рынок сельскохозяйственной продукции, поскольку средние применяемые ставки

для каждой товарной группы за исключением продукции животного происхождения находятся ниже связанного уровня (таблица 1). Профиль Российской Федерации показывает значительный разброс конечных связанных тарифных ставок для товарных групп, при этом на самой вершине находятся товары животного происхождения, а также алкогольные и безалкогольные напитки, сахар и кондитерские изделия из сахара.

Таблица 1 Средние связанные тарифы и средние действующие тарифы по товарным группам сельскохозяйственной продукции РФ в 2019 году, % [4]

Товарные группы сельскохозяйственной продукции	Средние связанные тарифы	Средние действующие тарифы
Средняя пошлина на сельскохозяйственную продукцию	10,9	10,5
Продукция животного происхождения	23,3	23,8
Молочная продукция	15,3	15,0
Фрукты, овощи, растения	8,4	7,9
Кофе, чай	6,4	5,4
Зерновые и продукты их переработки	10,2	9,5
Масличные культуры, жиры и масла	7,1	6,5
Сахара и кондитерские изделия	13,4	11,5
Напитки и табак	18,8	17,5
Хлопок	0	0
Другая сельскохозяйственная продукция	5,3	4,8

Обязательства по внутренней поддержке и экспортным субсидиям в области сельского хозяйства, принятые РФ при вступлении в ВТО представлены в таблице 2. Исходные данные Российской Федерации за 2006-2008 годы определили средний Текущий общий АПП в размере 4,4 млрд. дол. США. Этот уровень был установлен в качестве окончательного Связанного общего АПП, который применяется с 2018 года. Снижение происходило постепенно с 2013 года, когда Связанный общий АПП равнялся 9 млрд. дол. США. Спецификой обязательств Российской Федерации по внутренней поддержке является то, что до 31 декабря 2017 года общая сумма всех продуктовоспецифических мер поддержки не должна была превышать 30% от продуктовонеспецифических мер поддержки в каждый отдельно взятый год.

Таблица 2
Обязательства по внутренней поддержке и экспортным субсидиям в области сельского хозяйства, принятые РФ при вступлении в ВТО [2]

Базовы	й	Общий АПП			Особые	Экспорт	гные субсидии
период	ц базовый общий АПП, млрд. дол. США	переходный период	окончательный Связанный общий АПП, млрд. дол. США	minimis, %	условия	в базовый период	связанное обязательство
2006- 2008	4,4	2012-2018	4,4	5	Снижение АПП с 9 млрд. долл. США в 2013 г.; до 31 декабря 2017 г., в любой год сумма всех продуктово- специфич. АПП не должна превышать 30% от продуктово- неспецифич. АПП	нет	0

Последнее уведомление РФ по внутренней поддержке было представлено в ВТО в июле 2020 года и содержит информацию о поддержке за 2018 год. Согласно данным уведомления РФ оказала продуктово-неспецифическую поддержку на уровне 2,811 млрд. дол. США, а продуктово-специфическую – на уровне 0,913 млрд. дол. США. Однако после применения правила *de minimis* Текущий общий АПП составил всего 0,0768 млрд. дол. США. Уровень продуктово-специфической поддержки в процентах от продуктово-неспецифической поддержки составил 32,5%. В рамках «зеленой корзины» были предоставлены субсидии на федеральном уровне в размере 1,375 млрд. дол. США и региональном - 774 млн. дол. США. В рамках «зеленой корзины» поддержка осуществлялась по следующим направлениям: реализация исследовательских программ в области сельского хозяйства, контроль за распространением вредителей и заболеваний, содействие развитию инфраструктуры сельского хозяйства, выплаты в рамках компенсации после стихийных бедствий, поддержка создания новых фермерских хозяйств, капитальные инвестиции в зоне крайнего севера и др. Согласно представленным уведомлениям, размер возможной поддержки в рамках обязательств Российской Федерации на порядок превосходит реальный уровень предоставляемой поддержки (таблицу 3).

Таблица 3 Внутренняя поддержка сельского хозяйства в Российской Федерации [5]

Годы	Сумма Общего АПП в соответствии с уведомлениями, млрд. долл. США	Связанный Общий АПП, млрд. долл. США
2013	0,065	9,0
2014	0,053	8,1
2015	0,050	7,2
2016	0,052	6,3
2017	0,055	5,4
2018	0,0768	4,4

Последнее уведомление Российской Федерации об экспортных субсидиях, опубликованное на сайте ВТО, было представлено в январе 2020 года. Россия уведомила, что в 2019 году экспортные субсидии не предоставлялись.

В целом Россия соблюдает обязательства в области сельского хозяйства по доступу на рынок, внутренней поддержке и экспортным субсидиям. Поскольку средние применяемые ставки для каждой товарной группы за исключением продукции животного происхождения находятся ниже связанного уровня, запрещенные экспортные субсидии в сельском хозяйстве не применяются, Связанный общий АПП значительно выше нынешнего фактического уровня. Он также оставляет возможность увеличить размер государственной поддержки в будущем, особенно если для этого будут использованы другие инструменты поддержки, позволяющие включить принимаемые меры в иную классификацию ВТО, а именно в «зеленую корзину».

Библиографический список

- 1. Восемь лет членства России в ВТО: есть ли перспективы? Режим доступа: https://interaffairs.ru/news/show/27243
- 2. Всемирная торговая организация Режим доступа: https://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/org6_e.htm (дата обращения 15.11.2020)
- 3. Киселев С.В. Государственная поддержка сельского хозяйства в условиях членства России в ВТО: итоги переходного периода / С.В. Киселев, Р.А. Ромашкин // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятия. 2019. -№ 4. С. 16-21.
- 4. Мировые тарифные профили 2020 Режим доступа: https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/tariff_profiles20_e.pdf (дата обращения 25.11.2020)
- 5. Уведомления Российской Федерации об осуществлении внутренней поддержки, направленные в BTO Режим доступа: https://docs.wto.org/dol2fe/Pages/FE_Search/FE_S_S006.aspx?Query=(+%40Symbol%3d+g%2fag%2fn%2frus%2f*)&Language=ENGLISH&Context=FomerScriptedSearch&language UIChanged=true (дата обращения 27.11.2020)

Экономика труда

УДК 331.2

Никоноров В.М., Хасанова Н.Г. Анализ структуры заработной платы медицинского персонала медицинского учреждения СПБ

Analysis of salary structure of medical staff of St. Petersburg medical institution

Никоноров Валентин Михайлович

К.э.н., доцент ВШУБ

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

Хасанова Надежда Георгиевна

Магистрант НОИР

Nikonorov Valentin Mikhailovitch

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Higher School of Business Administration
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University

Khasanova Nadezhda Georgievna Master's student NOIR

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы медицинского учреждения, связанные с реализацией майских указов Президента РФ, в части усовершенствования системы оплаты труда медицинских работников. Выявлены проблемы нарушения баланса между составляющими частями заработной платы, в части опережения роста стимулирующей составляющей над основной частью заработной платы - окладной.

Ключевые слова: заработная плата, оклад, стимулирующие выплаты, компенсационные выплаты, категория, персонал.

Abstract. The article discusses the problems of a medical institution related to the implementation of the May decrees of the President of the Russian Federation, in terms of improving the system of remuneration of medical workers. The problems of imbalance between the constituent parts of wages are identified, in terms of the advance of the growth of the stimulating component over the main part of the salary-salary.

Keywords: salary, salary, incentive payments, compensation payments, category, personnel.

Рецензент: Бюллер Елена Александровна – кандидат экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгеский государственный университет»

Заработная плата - плата за труд – источник материального благополучия каждого человека и всего общества в целом. Было бы совершенно логично предположить, что чем лучше человек работает, тем выше его заработная плата. А если этот человек врач, то, как оценить, насколько он хорошо работает?

Для того чтобы повысить качество бесплатных медицинских услуг, оказываемых населению страны, требуется повышать уровень квалификации медицинского персонала. Соответственно, невозможно повысить уровень квалификации медицинского персонала, не гарантировав медицинским работникам конкурентный

уровень оплаты труда. Тем более что пандемия COVID также вносит свои коррективы, направленные на повышение оплаты труда медицинских работников.

Объект исследования – оплата труда медицинских работников.

Предмет исследования – анализ динамики заработной платы в бюджетном учреждении здравоохранения.

Статус России как социального государства требует реализации ряда мероприятий, направленных на повышение качества жизни населения страны. Неотъемлемый элемент качества жизни – квалифицированное медицинское обслуживание.

Медицинские работники и преподаватели – это те работники, труд которых ближе всего к личной жизни каждого, именно они оказывают помощь физическому и моральному состоянию человека. Плата за такой труд должна быть достойной.

Трудовой Кодекс РФ рассматривает три основных компонента заработной платы: непосредственно вознаграждение за труд; соответствующие компенсационные выплаты, в случае если условия труда не соответствуют оптимальным; стимулирующие выплаты, направленные на повышение качества рабочей силы. [1]

Вознаграждение за труд – это окладная часть заработной платы работника, которая определяется прежде всего уровнем его образования и квалификации, закреплена в трудовом договоре и подлежит ежегодной индексации в связи с ростом базовой единицы.

Компенсационные выплаты – это выплаты за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных. Как правило, к компенсационным выплатам относят: доплата за работу в ночное время; часы, отработанные сверх графика; часы, отработанные в праздничные дни; часы, в течение которых работник совмещает должности; доплаты из-за увеличения объема работ; доплаты, доплаты, связанные с увеличенной зоной обслуживания и т. д.[2]

К стимулирующим выплатам относят премии и выплаты за те или иные достижения работника, например, за выслугу лет, за ученую степень, за классность и т.д.[3]

В связи с Указом Президента РФ от 07.05.2012 г. №597 «О мерах по реализации государственной социальной политики» [4], во всех медицинских учреждениях, подпадающих под действие этого указа, началась работа по его реализации. А именно, разработка методов достижения необходимого уровня оплаты труда работников, указанных в Указе Президента РФ.[5]

Рассмотрим распределение фонда начисленной заработной платы медицинского персонала одного из медицинских учреждений Санкт-Петербурга с учетом данных

отчетов «Сведения о средней заработной плате ряда категорий персонала учреждений здравоохранения» за 2016-2019г. на основе табл.1.

Таблица 1 Анализ заработной платы медицинского персонала за 2016-2019 гг.

	2016		2017		2018		2019	
Год	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Окладная (тарифная) часть	24 250	60%	28 835	61%	27 794	53%	30 570	52%
Компенсационные выплаты	4 323	11%	2 016	4%	3 064	6%	3 341	6%
Стимулирующие выплаты	9 746	24%	14 048	30%	20 003	38%	22 791	39%
Итого	40 335	100%	46 916	100%	52 879	100%	58 721	100%

^{*-} составлено авторами

Таблица содержит суммы начисленных заработных плат медицинских работников учреждения с разбивкой на окладную, компенсационную и стимулирующие части.

Для наглядности динамика изменения структуры заработной платы отражена в диаграммах по заданным параметрам из прилагаемой таблицы. В представленных диаграммах (рис.1, рис.2, рис.3, рис.4), прослеживается устойчивый рост доли стимулирующих выплат к 2019 году, от 26% в 2016году до 40% по итогам 2019 года. Рост обусловлен необходимостью достижения определенного уровня средней заработной платы по категориям медицинского персонала, с учетом Указа Президента РФ от 07.05.2012 N 597, в части обеспечения выполнения целевых показателей по заработной плате медицинских работников.



Рисунок 1. Структура зарплаты медперсонала в 2016г.



Рисунок 2. Структура зарплаты медперсонала в 2017г.



Рисунок 3. Структура зарплаты медперсонала в 2018г.

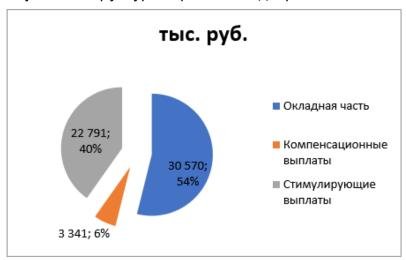


Рисунок 4. Структура зарплаты медперсонала в 2019г.

Анализ структуры заработной платы медицинского персонала медицинского учреждения г. СПб показывает, что доля тарифной части уменьшилась с 60% в 2016г. до 52% в 2019г. Это падение в данном случае скомпенсировано ростом доля стимулирующих выплат с 24% в 2016г. до 39% в 2019г. Это негативная тенденция, так как ослабляется значение основы заработной платы – тарифа.

Принято считать, что в условиях стабильного экономического развития на долю тарифа в структуре заработной платы должно приходиться на менее 65-70%. В нашем же случае доля основной части заработной платы за рассматриваемый период снижается с 60% до 52%.

Динамика опережающего роста доли стимулирующей доли заработной платы и одновременного снижения окладной части, говорит о недостаточности ежегодной индексации базовой части окладов медицинских работников.

Во многих медицинских учреждениях в 2020 году в связи с пандемией COVID-19, были введены дополнительные стимулирующие выплаты за работу в условиях распространения вируса. В рассматриваемом учреждении такие выплаты не положены, т.к. лечение больных короновирусом не осуществляется, но если бы такие выплаты были, то дисбаланс между основной частью заработной платы и стимулирующей усилился еще сильнее.

В странах с развитой рыночно экономикой структура заработной платы следующая: на долю тарифной (постоянной) части приходится 70-75%, а доля стимулирующих и компенсационных выплат, то есть переменная часть составляет, соответственно, 25-30%. Такая структура вселяет уверенность в работника, что он получит свою базовую часть заработной платы. Это формирует здоровый морально-психологический климат в трудовом коллективе.

В рассматриваемом же медицинском учреждении г. СПб существует сложная система оценки трудового вклада работника. По итогам месяца рассчитывается балл каждого работника, причем задействовано достаточное количество критериев. По результатам балльной оценки определяется размер стимулирующей выплаты. А так как доля переменной части из года в год возрастает, то подобная система оценки не способствует уверенности работника в получении им полновесной заработной платы.

Результаты исследования.

- 1. В рассматриваемом медицинском учреждении за период 2016-2019г.г. наблюдается снижение доли тарифной части с 60% до 52%. Соответственно, снижается роль тарифной системы в механизме оценки трудового потенциала.
- 2. В рассматриваемом медицинском учреждении за период 2016-2019г.г. наблюдается рост доли стимулирующих выплат с 24% до 39%. Это свидетельствует о

недостаточности ежегодной индексации базовой части окладов медицинских работников.

Библиографический список

- 1. Трудовой кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (дата обращения 01.11.2020).
- 2. Закон Санкт-Петербурга от 12.10.2005 №531-74 "Об оплате труда Работников государственных учреждений, финансируемых за счет средств бюджета Санкт-Петербурга»
- 3. Положение о порядке оплаты труда работников государственных учреждений здравоохранения Санкт-Петербурга, утвержденного распоряжением Комитета по здравоохранению Санкт-Петербурга от 26.08.2016г. №332-р с последующими изменениями и дополнениями.
- 4. Указ Президента Российской Федерации от 07 мая 2012 г. №597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики» [Электронный ресурс]. URL: http://base.garant.ru/70170950/ (дата обращения 01.11.2020).
- 5. Косенко А.А., Стволинский И.Ю. Разработка системы стимулирования медицинского персонала к повышению доступности и качества медицинской помощи //Управление персоналом. 2014. №4 С. 86-91.

Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами

УДК 33

Абулаисов Ш. М. Теория игр в планировании и анализе затрат (на примере футбольных клубов)

Game theory in planning and cost analysis (on the example of football clubs)

Абулаисов Ш. М.,

бакалавр 4-го курса Астраханского государственного технического университета.

Научный руководитель: Василенкова Н.В.

к.э.н., доцент кафедры «Экономика и управление предприятием», ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет» Abulaisov Sh.M..

4th year bachelor of the Astrakhan State Technical University.

Scientific adviser: Vasilenkova N.V.

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economics and Enterprise Management, FSBEI HE "Astrakhan State Technical University"

Аннотация. Статья посвящена решению проблемы рациональности при планировании и анализе затрат. В ходе работы была рассмотрена теория игр и с ее помощью проведен анализ затрат на примере двух футбольных клубов. Актуальность работы вызвана событиями, происходящими в мире – пандемией вируса COVID -19, в связи с которыми футбольные клубы терпят огромные убытки и вынуждены уделять особое внимание планированию своего бюджета. После анализа предложен рациональный выбор пути развития клуба. В заключении делается оценка результатам работы.

Ключевые слова: теория игр, методы теории игр, планирование затрат, анализ затрат, футбольный рынок, футбольный клуб.

Abstract. The article is devoted to solving the problem of rationality in planning and cost analysis. In the course of the work, game theory was considered and with its help a cost analysis was carried out on the example of two football clubs. The relevance of the work is caused by the events taking place in the world - the pandemic of the COVID-19 virus, in connection with which football clubs are suffering huge losses and are forced to pay special attention to planning their budget. After the analysis, a rational choice of the club's development path was proposed. In conclusion, an assessment of the results of the work is made.

Keywords: game theory, game theory methods, cost planning, cost analysis, football market, football club.

Рецензент: Бюллер Елена Александровна – кандидат экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгеский государственный университет»

Теория игр – молодая наука, к ее изучению приступили лишь в 30-х годах XX века. В теории рассматривается несколько подходов к понятийному аппарату теории игр. Так, Айван Пастин считает, что теория игр представляет собой набор инструментов, применяемых для анализа ситуаций, в которых лучшая стратегия одного человека

зависит от действий, в том числе ожидаемых, других людей. С помощью теории игр можно провести анализ поведения людей в ситуациях взаимной зависимости.

Существует противоположное мнение, которому придерживаются исследователи – М.С. Черкасова, Н. А. Антонова и Н. А Шиловская. Теория игр – это конфликт между двумя или более игроками. По их мнению, под конфликтом подразумевается взаимодействие двух объектов, обладающих несовместимыми целями и способами достижения этих целей¹.

Американские экономисты Барри Дж. Нейлбафф и Авинаш Диксит утверждают, что теория игр – это, в первую очередь, стратегическое мышление и определяют это мышление умением:

- превзойти соперника, зная, что он тоже пытается вас превзойти;
- находить пути для сотрудничества, даже если остальные игроки руководствуются своими интересами;
 - убедить других, что необходимо сделать то, что вы обещаете;
 - раскрывать информацию;
- поставить себя на место другого человека, чтобы предсказать его; поступки и повлиять на них. С такими задачами и справляется теория игр².

Таким образом, можно утверждать, что теория игр – это такая модель, связывающая двух субъектов – игроков, принимающих решения, анализируя ход другого игрока. Но при этом, отличительной характеристикой науки является наличие равновесия Нэша, при котором оба игрока могут выиграть и получить прибыль³.

Методы теории игр имеют важную особенность и находят применение во многих общественных науках, при развитии ее Джон фон Нейман и Оскар Моргенштерн – основатели науки – рассматривали методы игр как один из путей развития рыночной экономики в США. В 30-е года прошлого века на предприятиях начала появляться проблема рациональности – то есть выбора между двумя или более вариантами планирования затрат. Это связано с началом развития на рынках конкуренции и появления олигополии – как отдельного типа несовершенной конкуренции.

Таким образом, все решения были направлены на выбор оптимального и рационального пути снижения затрат, планирование становится одной из главных проблем и именно такой тип несовершенной конкуренции присущь футбольному рынку. В период пандемии, когда внешняя среда изменилась и главный источник дохода – продажа билетов исчез из-за отсутствия болельщиков на стадионах, футбольным

¹ Н. А. Шиловская. Теория игр: учебник и практикум для прикладного бакалавриата, Москва, Изд.: Юрайт, 318стр, 2019. ² Б. Дж. Нейлбафф, А. Диксит. Теория игр. Искусство стратегического мышления в бизнесе и жизни, 5-е изд., М.: Манн, Иванов и Фербер, 464стр., 2019.

³ Там же.

клубам необходимо думать о планировании финансов и снижать многие затраты – как минимум, заработные платы для поддержания финансовой устойчивости.

Другим отличительным признаком теории игр, как науки, является взаимозависимость решений игроков⁴. Участники могут придерживаться двух способов взаимодействия, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 Способы взаимодействия игроков.

Название способа	Характеристика
Последовательное	Когда наступает ваша очередь принимать решение, вы
взаимодействие	должны заглянуть в будущее и проанализировать, как ваши текущие
	действия повлияют на шаги других сторон, а также и на ваши
	собственные ходы впоследствии.
Параллельное	В этом случае игроки ходят одновременно, ничего не зная о
взаимодействие	текущих действиях других сторон. Однако каждый участник игры
	должен осознавать, что есть и другие активные игроки. Эти игроки
	тоже в свою очередь понимают, что они не одни в этой игре, и так
	далее. Следовательно, каждому участнику нужно поставить себя на
	место всех остальных сторон и попытаться вычислить результат.

В зависимости от способа взаимодействия выбирайте правила поведения.

Правило № 1: смотрите вперед и рассуждайте в обратном порядке.

Правило 2: если у вас есть доминирующая стратегия, примените ее.

Сущность футбольного рынка очень специфична, поэтому перед анализом примера, необходимо выявить отличительную характеристику этой сферы.

Конкуренция на футбольном рынке очень высока. Даже на внутреннем рынке, так как существует множество команд и лиг. Так, в Италии существует 3 уровня профессиональных лиг и ещё 6 уровней любительских лиг, представленных в рисунке 1⁵.

Самым престижным является Серия А - 1 уровень, в котором играют 20 команд. Для теории игр 20 игроков - это слишком большое количество, можно выделить две команды как примеры для анализа затрат. Но перед этим необходимо выявить специфику затрат, присущих исключительно для футбольного рынка.

⁴ Н. А. Антонова, А. А. Мартюшева. Теория игр. Для тех, кто хочет все успеть Изд.: Эксмо, 131 стр., 2020.

⁵ https://ru.gaz.wiki/wiki/Italian_football_league_system

Уровень					Дивизионы					
	Профессиональные лиги									
1	Серия А									
					20 клубов					
2					Серия В 22 клуба					
		Серия С			Серия С			Серия С		
3		Группа А			Группа В			Группа С		
,		19 клубов			19 клубов			19 клубов		
	Любительские лиги									
	Серия D	Серия D	Серия D	Серия D	Серия D	Серия D	Серия D	Серия D	Серия D	
4	Группа А	Группа В	Группа С	Группа D	Группа Е	Группа F	Группа G	Группа Н	Группа І	
	18 клубов	18 клубов	18 клубов	18 клубов	18 клубов	18 клубов	18 клубов	18 клубов	18 клубов	
5				(0.0	Eccellenza					
\vdash				(28 регионалы	ных раундов, 16	или 18 клуоов)				
6				(53 региональны	Promozione ax pavnda, 16, 1	7 или 18 клубов)			
					Prima Categoria		<u>'</u>			
7					ного рег. раунд					
8				S	econda Categor	ia				
				(M	ного рег. раундо	06)				
9					Terza Categoria					
	(много рег. раундов)									

Рисунок 1. Система итальянского футбола.

Основные виды затрат футбольного клуба (далее – ФК):

- на основные фонды (под ними в ФК понимаются оборудование, как для основной команды, так и молодежных здание главного офиса ФК или тренажерный зал; необходимые ресурсы для тренера; спортивный инвентарь для тренировок и игр; клубный автобус; кафе и лазарет для команды и др.);
- на стадион (в этом пункте включаются как мелкие работы уборка стадиона после матча, полив поля, так и масштабные реконструкция стадиона и построение подтрибунных помещений);
- на игроков (самая большая доля затрат занимает в основном это заработная плата и покупка игроков);
 - на весь персонал (заработная плата всего персонала);
- на развитие школы (обучение и/или повышение квалификации прибывших игроков и тренеров, всестороннее их развитие);
 - на другие прочие издержки (на строительство футбольных полей).

Исторически так сложилось, что всегда есть хотя бы один гранд в своей лиге, если рассматривать клубы по престижности, то есть - титулы, результаты, авторитет и финансовые возможности клуба. Например, на сегодняшний день такими клубами являются «Пари Сен-Жермен» («ПСЖ») во Франции, «Ювентус» в Италии, «Зенит» в России, «Бавария» в Германии, в Испании - это «Реал Мадрид» и «Барселона».

Исключением является страна, где родился футбол - Англия, таких клубов здесь 6 - два из Лондона – «Челси», «Арсенал», два из Манчестера – «Манчестер Юнайтед» и «Манчестера Сити», а также «Ливерпуль» и «Тоттенхэм Хотспур». Так как самыми большими затратами являются затраты на игроков, трансферная политика клубов постепенно выходит на первое место. Остальные клубы финансово не влиятельны, как вышеперечисленные, поэтому им трудно бороться в этом компоненте с лидером.

Таким образом, сформировалось два метода, два пути развития для этих клубов:

- зарабатывать на своей молодежи (основана на «выращивании» качественных игроков в школе);
- зарабатывать на перепродаже игроков (приобретение звездного, состоявшегося игрока для игры в клубе по сниженной цене и дальнейшая «перепродажа» в другой клуб по более высокой цене).

Проанализируем оба варианта с точки зрения теории игр. Объектами исследования выступят клубы из Италии – «Ювентус» и «Аталанта». «Ювентус» – гранд и поэтому у руководства «Аталанты» есть два пути - либо развивать свою школу, либо осуществлять трансфер игроков. Также будем учитывать, что теория игр - это стратегическое планирование своих действий и эта наука не терпит фактов и ставит двух игроков в относительно одинаковые исходные позиции, кроме тех моментов, когда у одного игрока существует доминирующая позиция. И такая доминирующая позиция у Ювентуса существует - так как он сделал первый ход и выбрал свой путь, а именно второй. Существует такая позиция у Ювентуса из-за того, что клуб имеет больше опыта, а Аталанта – новый клуб. Изобразим эту ситуацию в виде схемы 1:



Схема 1 – Пути развития клуба.

Теперь, учитывая, что теория игр - это стратегия, используем следующие критерий оценки эффективности затрат, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 Характеристика критерий оценивания затрат.

Название критерия	Характеристика
Доход от основной деятельности	В этот критерии включают призовые,
	полученные от участия в разных турнирах
Затраты на школу	То есть на развитие всей системы подготовки
	игроков
Болельщики	Заключается в том, что болельщикам нравится
	наблюдать за воспитанниками своей школы, чем
	за иностранными
Доход от школы	Основной доход исходит от продажи своих
	воспитанников и от денег семей, выбирающих
	вашу школу
Зарплата игроков главной команды, а не в	Один из самых главных критериев оценивания
молодежной	
Продажа атрибутики	Заключается в том, что футболки мировых
	звездных игроков покупают больше, чем
	малоизвестных, хоть и перспективных игроков

Построим дерево исходов, учитывая доминирующую позицию Ювентуса. Результат представлен на схеме 2. В скобках отражены результаты выигрыша при возможном сценарии, где максимальное значение – 5, а минимальное – 0). Первые значения – выигрыши обоих клубов ("Аталанты" и "Ювентуса" соответственно) при выборе первого пути, вторые – при выборе второго.

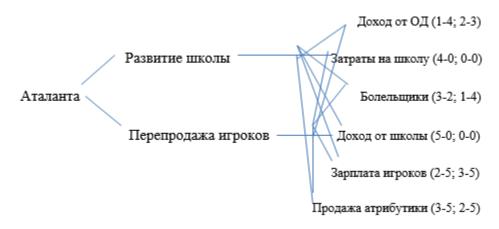


Схема 2 – результат исходов.

Так, доход от основной деятельности мы определили как 1 при выборе пути развития школы, так как команда все равно будет получать какой-то доход от участия в турнирах, даже если команда выступит плохо и займут низкое место в национальной лиге. А «Ювентус» в свою очередь, обладая лучшими игроками, будет показывать результаты лучше, поэтому их доход равен 4. Затраты на школу у «Аталанты» будет 4, если она выберет первый путь, руководство клуба рискует стать банкротом, так как не будет инвестировать в школу. Также, учитывая, что она выбирает первый путь, доход от школы мы оценили на 5, так как школа – является главным элементом заработка.

Зарплата своих воспитанников, играющих в главной команде, будет не такая высокая, как зарплата звездных иностранцев, поэтому оценка этого фактора – 2 для «Аталанты» и 5 для Ювентуса. При выборе второго пути, то есть такого же, как и у Ювентуса, оценку мы поставим для «Аталанты» – 3 и 5 – для Ювентуса (исходя из того, что у «Ювентуса» доминирующая позиция на рынке).

Таким образом, Аталанта должна выбрать стратегию развития своей школы, так как затраты в общей сложности равны 6 против 3 – если команда выберет вторую стратегию, но доходы перекрывают эти затраты и равны 12 против 6 – при выборе стратегии перепродажи игроков. «Аталанта» должна выбрать эту стратегию, если рассматривать теорию игр с точки зрения определения рациональности, полезности и будущего дохода. Но если не брать это в расчет, команде следует выбрать ту же стратегию, как и у лидера-Ювентуса. Этот пример показывает, что необходимо учитывать цель команды для принятия стратегического хода.

Таким образом, теория игр – это наука, позволяющая стратегически спланировать и выбрать рациональный путь развития футбольного клуба при минимальных затратах. В данной работе было рассмотрено понятие теории игр отечественных и иностранных исследователей и история возникновения этой науки, были проанализированы затраты с помощью методов теории игр – была разобрана ситуация на рынке в нынешней ситуации – пандемии ковида-19, при наличии двух игроков – ФК "Ювентус" – лидера и ФК "Аталанта" – нового конкурента.

Проведя анализ, можно сделать вывод о том, что цель любого вида предприятия влияет на планирование даже при условии теории игр и только с учетом цели можно выбрать метод планирования и путь развития. Это означает, что постановка целей – важнейшая задача предприятия на стадии планирования.

Библиографический список

- 1. А. Пастин. Теория игр в комиксах, Изд.: Эксмо, Серия: Бизнес в комиксах, 190 стр., 2017.
- 2. Н. А. Антонова, А. А. Мартюшева. Теория игр. Для тех, кто хочет все успеть Изд.: Эксмо, 131 стр., 2020.
- 3. Б. Дж. Нейлбафф, А. Диксит. Теория игр. Искусство стратегического мышления в бизнесе и жизни, 5-е изд., М.: Манн, Иванов и Фербер, 464стр., 2019.
- 4. Н. А. Шиловская. Теория игр: учебник и практикум для прикладного бакалавриата, Москва, Изд.: Юрайт, 318стр, 2019.
- 5. М. С. Черкасова. М. С. Теория игр: основные понятия, типы игр, Изд.: Молодой ученый. 199 стр., 2018.
 - 6. https://ru.gaz.wiki/wiki/Italian football league system

УДК 33

Михалев А.В., Левчук К.С., Аблаев Р.Р. Конкурентоспобность автотранспортного предприятия «Севэлектроавтотранс» и факторы ее оценки

Competitiveness of the automobile enterprise «Sevelektroavtotrans» and factors of its evaluation

Михалев Алексей Вадимович,

магистрант кафедры «Экономика предприятия», ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет», г. Севастополь, Россия

Левчук Кристина Сергеевна,

магистрант кафедры «Экономика предприятия», ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет», г. Севастополь, Россия

Аблаев Ремзи Рустемович,

кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика предприятия», ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет», г. Севастополь, Россия

Mikhalev Alexey V.,

master's student of the Department of enterprise Economics, Sevastopol state University, Sevastopol, Russia

Levchuk Cristina S.,

master's student of the Department of enterprise Economics, Sevastopol state University,

Sevastopol, Russia

Ablaev Remzi R.,

PhD in Economics, associate Professor of the Department of enterprise Economics, Sevastopol state University, Sevastopol, Russia

Аннотация. В статье исследован один из важных параметров обеспечения эффективного функционирования автотранспортного предприятия, а также главный параметр его выживаемости на рынке, конкурентоспособность. Авторами выявлены основные факторы оценки уровня конкурентоспособности автотранспортного предприятия, а также был проведен анализ конкурентоспособности АТП на основе интегрального показателя, специализирующего по перевозке пассажиров, на основании чего проведена оценка уровня конкурентоспособности ГУПС «Севэлектроавтотранс им. А.С. Круподерова» на рынке пассажиро-транспортных услуг г. Севастополя. Проведенная оценка позволила выявить слабые и сильные стороны предприятия, что позволило обосновать основные направления дальнейшего развития анализируемого предприятия.

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкурентоспособность предприятия, автотранспортное предприятие, перевозка пассажиров, факторы конкурентоспособности.

Abstract. The article examines one of the important parameters of ensuring the effective functioning of a motor transport enterprise, as well as the main parameter of its survival in the market, competitiveness. The authors identified the main factors for assessing the level of competitiveness of a motor transport enterprise, and also analyzed the competitiveness of an ATP based on an integral indicator specializing in passenger transportation, on the basis of which an assessment of the level of competitiveness of the state unitary enterprise "Sevavtoelektrotrans named after A. S. Krupoderov" in the market of passenger transport services in Sevastopol was made. The assessment made it possible to identify the weak and strong sides of the enterprise, which allowed us to justify the main directions of further development of the analyzed enterprise.

Keywords: competitiveness, enterprise competitiveness, motor transport enterprise, passenger transportation, factors competitiveness.

Современный рынок в Российской Федерации характеризуется высоким уровнем конкуренции. Наиболее остро эта ситуация складывается на рынке пассажирских автотранспортных услуг. Это вынуждает руководство автотранспортных предприятий и его планово-экономических отделов разрабатывать и реализовывать дополнительные мероприятия, позволяющие поддерживать высокий уровень конкурентоспособности предприятия [2, 3, 4]. Не исключением является рынок автотранспортных пассажироперевозок в г. Севастополе, который характеризуется высоким уровнем конкуренции между предприятиями, оказывающими услуги автоперевозке ПО позволяет пассажиров. Вышеуказанное сформулировать цель настоящего исследования в виде исследования специфических для Севастопольского региона факторов, влияющих на уровень конкурентоспособности ГУПС «Севавтоэлектрранс» им. А.С. Круподерова», а также количественная оценка уровня конкурентоспособности этого предприятия.

На сегодняшний день «конкурентоспособность предприятия» одно из немногих понятий, которое носит достаточно противоречивый характер. Некоторые авторы утверждают, что единой формулировки понятия конкурентоспособности не существует. В данной работе конкурентоспособность определяется как относительная характеристика уровня развития предприятия относительно других предприятий, а также удовлетворение потребностей потребителей [1].

Уровень конкурентоспособности организации является одним из наиболее важных аспектов, потому что с его помощью можно определить потенциал ресурсов и способность эффективно ими пользоваться, что способствует повышению прибыльности и финансовой устойчивости предприятия [5].

Перед тем как перейти к оценке факторов конкурентоспособности автотранспортного предприятия, необходимо определить классификацию услуг пассажирского автотранспортного предприятия (таблица 1).

Ключевыми показателями, влияющими на функционирование предприятия и его конкурентоспособность на рынке транспортных услуг, являются: состояние транспортной отрасли, цели и задачи АТП, квалификация персонала, финансовые ресурсы, материально-техническая база, а также временной фактор.

Таблица 1 Классификация услуг пассажирского автотранспортного предприятия

Признак	Виды перевозок		
Вид подвижного состава	Железнодорожный, авиационный, морской, таксомоторны		
Вид сообщений	Городские, пригородные, междугородние		
Назначение	Пассажирские, туристские, школьные, специальные		
Уровень комфортности перевозки	Низкая, средняя и высокая комфортность		
Периодичность	Постоянные и сезонные		

Конкурентоспособность любого предприятия, в том числе автотранспортного, складывается из трех факторов [6]:

- ресурсного;
- ценового;
- «фактора среды».

Перечисленные факторы могут изменять уровень конкурентоспособности предприятия либо в сторону уменьшения, либо в сторону повышения. Из этого следует вывод, что уровень конкурентоспособности услуг автомобильного транспорта в каждый период времени определяется под воздействием ряда факторов.

В качестве объекта исследования было выбрано предприятие ГУПС «Севэлектроавтотранс» им. А.С. Круподерова [8].

Выделим ряд специфических факторов, влияющих на конкурентоспособность АТП «Севэлектроавтотранс» в сфере пассажирских перевозок, представленных в таблице 2.

Наиболее сложным этапом в оценке конкурентоспособности автотранспортного предприятия является разработка интегрального показателя, который позволил бы количественно оценить уровень конкурентоспособности предприятия. Основной проблемой этой оценки является сложность с методологической части обосновать интегральный показатель, который позволил бы наиболее точно осуществить оценку фактического уровня конкурентоспособности предприятия и выявить факторы его повышения.

Таблица 2 Специфические факторы, влияющие на конкурентоспособность АТП «Севэлектроавтотранс» в сфере пассажирских перевозок

N <u>∘</u> ⊓/⊓	Особенности АТП	Специфические факторы конкурентоспособности АТП
1	Разнообразие ассортимента услуг	 Услуги перевозки пассажиров электро- и автотранспортом. Услуги социального такси. Услуги школьных перевозок. Услуги междугородних перевозок.
2	Качество предоставляемых услуг	 Комфортабельность ТС. Доступность ТС. Интервал движения ТС.
3	Стоимость услуг	 Возможность бесконтактной оплаты. Оплата при помощи стационарных валидаторов. Реализация программы «Активного пассажира».
4	Разнообразие моделей подвижного состава	 Наличие низкопольных троллейбусов марки: Тролза, ЛАЗ, ВМЗ и другие. Наличие низкопольных автобусов марки: КАВЗ, НЕФАЗ, ЛиАЗ, Lotos.
5	Локальный характер конкуренции	 Использование собственных ремонтных баз. Наличие учебного комбината.

В настоящее время наибольшее применение нашел метод, позволяющий установить уровень конкурентоспособности в виде суммы произведения факторов конкурентоспособности на их весомый коэффициент:

$$K(p) = \sum_{i=1}^{n} a(i)^* \Pi(i)$$

где, a(i) – коэффициент весомости i-ого фактора конкурентоспособности; П(i) – значение i-ого фактора конкурентоспособности АТП в баллах [2,7].

На примере ГУПС «Севэлектроавтотранс» и его ближайших конкурентов, трех достаточно крупных перевозчиков: ООО «Евротранс», ООО «Зенит-Автотранс», ООО «Федчишен» был проведен анализ конкурентоспособности в городе Севастополе. В число экспертов были включены руководители и специалисты подразделений АТП, а в число респондентов были включены потребители услуг. Оценки экспертов по весомым коэффициентам были усреднены и переведены в проценты к итогу суммы значений единичных показателей, а оценки респондентов (в баллах от 1 до 10) также были усреднены для получения итогового значения. Результаты проведенной оценки и расчеты интегрального показателя «Севавтоэлектроавторанс», и его основных конкурентов представлены в таблице 3.

Таблица 3 Оценка и расчет интегрального показателя «Севэлектроавтотранс», и его основных конкурентов

			Оценка в баллах АТП				
Группа факторов	Показатель конкурентоспособност и	Вес оценки, %	ГУПС "Севэлектро автотранс"	"нешиндеф"	ООО "Евротранс"	ООО "Зенит- Автотранс"	Оценка, % от лидера
	Техническая оснащенность парка	20,00	7,78	5,01	3,87	7,02	100,00
	Количество ПС	13,00	9,44	6,67	5,52	5,78	100,00
Сервис	Сервисное обслуживание ПС	10,00	6,97	5,05	5,06	7,05	98,87
	Профессионализм кадров	18,00	8,02	4,58	6,22	5,01	100,00
Инф раст рукт ура	Удобное месторасположение	8,00	10,00	9,00	6,00	5,00	100,00
7007	Наличие Депо/Парка	5,00	10,00	6,67	7,02	5,55	100,00
Маркетинг	Качество обслуживания	10,00	7,76	4,03	8,84	6,88	87,78
Кет	Ассортимент услуг	6,00	10,00	7,00	7,00	7,00	100,00
lapı	Имидж предприятия	4,00	8,85	4,45	6,62	5,57	100,00
≥	PR-деятельность	6,00	5,22	5,00	3,35	4,47	100,00
Общи	ий показатель (Kp)	100,00	8,40	5,75	5,95	5,93	100,00

Результаты оценки конкурентоспособности ГУПС «Севэлектроавтотранс им. А.С. Круподерова» по интегральному показателю (Кр = 8,40) показали, что предприятие является лидером на рынке пассажиро-транспортных услуг в городе Севастополе по отношению к своим конкурентам. Несмотря на наивысший показатель, у предприятия имеются параметры, которые ниже, чем у конкурентов. Поэтому следует:

- во-первых, необходимо улучшить качество сервисного обслуживания подвижного состава, а для этого необходимо своевременно приобретать комплектующие для подвижного состава и расширять производственные мощности;
- во-вторых, необходимо улучшить качество предоставления услуги, то есть услуга должна быть предоставлена своевременно и в полном объеме, а также она должна соответствовать спросу на рынке пассажиро-транспортных услуг.

Таким образом, несмотря на то, что в нынешних условиях частных автотранспортных предприятий, занимающихся услугами пассажирских перевозок, становится все больше с каждым годом, государственный перевозчик имеет большую устойчивость к изменениям внутренней и внешней среды рынка пассажирских транспортных услуг, чем частные организации и обладает более сильными конкурентными преимуществами. Несмотря на это, руководству предприятия необходимо постоянно анализировать рынок услуг по пассажирским перевозкам в регионе, чтобы своевременно принимать меры по поддержанию высокого уровня конкурентоспособности.

Библиографический список

- 1. Абалонин С. М. Конкурентоспособность транспортных услуг: учеб. пособие / С. М. Абалонин. Москва: Академкнига, 2011. 172 с.
- 2. Аблаев А.Р. Выбор метода оценки конкурентоспособности предприятия// А.Р. Аблаев, Р.Р. Аблаев// Вісник СевНТУ 2012 № 130. С. 3-7. URL: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=20145266 (дата обращения: 03.08.2020).
- 3. Аблаев Р.Р, Кокодей Т.А. Оценка факторов конкурентоспособности авторемонтного предприятия // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. 2019. № 2 (28). С. 14-21. DOI: 10.17122/2541-8904-2019-2-28-14-21
- 4. Аблаев Р.Р. Конкурентоспособность авторемонтного предприятия и специфика факторов ее оценки // Р.Р. Аблаев, А.М. Колесников, А.А. Макаров, Ю.И. Михайлов// Дискурс. 2018. -№ 3. С. 71-79.
- 5. Бережной В.И. Управление конкурентоспособностью предприятия / В.И. Бережной, В.А. Фурсов, А.В. Березовская. Ставрополь: Изд-во Северо-Кавказ. гос. техн. ун-та, 2006. 211 с.

- 6. Гавриков В.А., Залукаева Н. Ю. Факторы конкурентоспособности автотранспортного предприятия // Транспортное дело России. 2017. № 5. С. 54-56.
- 7. Ломаченко Т.И. Диагностика устойчивого развития автотранспортных предприятий / Т.И. Ломаченко, Т.А. Кокодей, Р.Р. Аблаев, А.М. Колесников // Вестник Тихоокеанского государственного университета. 2018. № 4 (51). С. 97-108. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_37018054_36310555.pdf (дата обращения: 06.08.2020)
- 8. Официальный сайт ГУПС «Севэлектроавтотранс им. А.С. Круподерова». [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://sevtrol.ru. (дата обращения: 03.08.2020).
- 9. Официальный сайт перевозчиков города Севастополя. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://fotobus.msk.ru/location/2438. (дата обращения: 03.08.2020).

УДК 33

Пушкарева Е.К., Котоменкова О.Г. Анализ российского экспорта и импорта моющей гигиенической косметической продукции

Analysis of Russian exports and imports of washing hygienic cosmetic products

Пушкарева Екатерина Константиновна,

студент

Котоменкова Ольга Геннадьевна,

к.т.н., доцент

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого Pushkareva Ekaterina Konstantinovna, student Olga Kotomenkova,

Ph.D., associate professor Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University

Аннотация. Информация по импорту и экспорту продукции дает возможность подробно изучить рынок сбыта и получить достоверные и актуальные данные по импортерам и экспортерам, их зарубежным партнерам, товарам и объемам поставок. В работе проанализированы динамика экспорта и импорта, структура экспорта и импорта и распределение долей по странам-импортерам и странам-экспортерам моющей гигиенической косметической продукции, представленной на российском рынке, в стоимостном и натуральном выражении.

Ключевые слова: парфюмерно-косметическая продукция, моющая гигиеническая косметическая продукция, экспорт продукции, импорт продукции, спрос и предложение.

Abstract. Information on imports and exports makes of perfume and cosmetic products it possible to study the sales market in detail and get reliable and up-to-date data on importers and exporters, their foreign partners, goods and volumes of deliveries. The paper analyzes the dynamics of exports and imports, the structure of exports and imports, and the distribution of shares by importing and exporting countries of washing hygienic cosmetic products presented on the Russian market, in value and in kind.

Keywords:, washing hygienic cosmetic products, export of products, import of products, supply and demand.

Рецензент: Бюллер Елена Александровна – кандидат экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгеский государственный университет»

Введение.

Мировой экономический кризис непосредственно отразился и на российской экономике, в той или иной степени затронув все отрасли промышленности и отраслевые рынки [1].

Парфюмерно-косметическая продукция пользуется стабильным потребительским спросом [2]. На российском рынке представлена продукция большого числа парфюмерно-косметических фирм Франции, Германии, Англии, Швеции, США, Финляндии и других. Кроме того существенно увеличилось число фирм-производителей парфюмерии и косметики в России [3].

Следует также отметить, что растет спрос на натуральную косметику [4], которая также представлена на рынке как отечественными, так импортными потребителями. Спрос и предложение продукции на рынке определяет ее конкурентоспособность [5] и возможность прогнозирования показателей экономической деятельности различных субъектов, в том числе на основе анализа российского экспорта и импорта товаров.

Основная часть.

Информация по импорту и экспорту продукции дает возможность подробно изучить рынок сбыта и получить достоверные и актуальные данные по импортерам и экспортерам, их зарубежным партнерам, товарам и объемам поставок, ценам и динамике, странам импорта и экспорта товаров, транспорту и условиям работы и т.д.

На рисунках 1 и 2 отображена динамика экспорта моющей гигиенической косметической продукции в стоимостном и натуральном выражении соответственно.



Рисунок 1. Динамика экспорта моющей гигиенической косметической продукции в стоимостном выражении за 2017–2019 гг. [6]

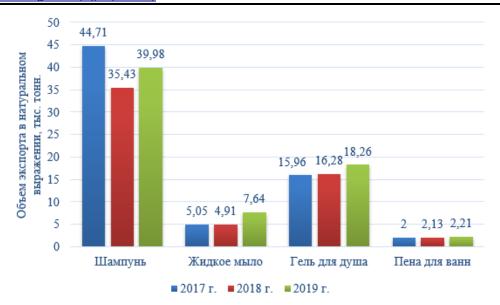


Рисунок 2. Динамика экспорта моющей гигиенической косметической продукции в натуральном выражении за 2017–2019 гг. [6]

На рисунке 3 показана структура экспорта по видам продукции моющей гигиенической косметической в целом за 2017–2019 гг.



Рисунок 3. Структура экспорта моющей гигиенической косметической продукции в натуральном и стоимостном выражении [6]

Сравнивая диаграммы, приведенных выше, по категории шампуней следует отметить, что к 2019 году стоимость резко возрастает, в то время как количество вывезенных средств за год практически на 5 тысяч тонн меньше данного показателя за 2017 год.

Наблюдая за динамикой показателей, необходимо подчеркнуть, что объем экспортируемого жидкого мыла вырос в 1,5 раза как в стоимостном, так и в

натуральном выражении.

В категории «гель для душа» наблюдается наращивание экспорта за 2017–2019 гг., однако средняя цена вывезенных средств за 2018 год ниже, чем за 2017 г. и 2019 г.

Экспорт пены для ванн демонстрирует стабильное наращивание за период 2017–2019 гг.

На рисунке 4 отображены доли стран-импортеров моющей гигиенической и косметической продукции в стоимостном и натуральном выражении соответственно.

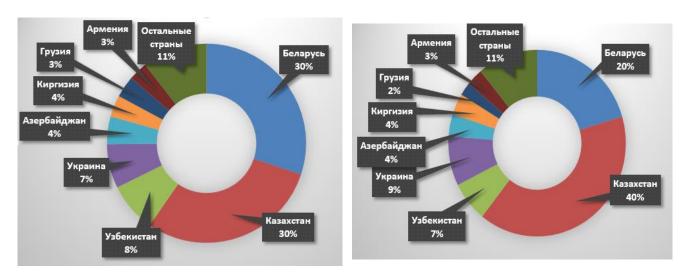


Рисунок 4. Распределение долей по странам-импортерам моющей гигиенической косметической продукции в стоимостном и натуральном выражении за 2017–2019 гг. [6]

Основные импортеры российской моющей продукции по видам средств:

- шампунь: Беларусь (29,5 %), Казахстан (25,5 %), Узбекистан (9,9 %);
- жидкое мыло: Казахстан (38,6 %), Беларусь (23,7 %), Киргизия (6,6 %);
- гель для душа: Казахстан (33,7 %), Беларусь (30,0 %), Украина (5,7%);
- пена для ванн: Казахстан (33,1 %), Украина (20,5 %), Беларусь (19,2 %).

Таким образом, исходя из приведенных рисунков и данных, следует, что 60 % экспорта как в стоимостном, так и в натуральном выражении аккумулируют Беларусь и Казахстан. Причем, в Казахстан экспортируется больше продукции с меньшей стоимостью за тонну – жидкое мыло и пена для ванн, а Беларусь имеет самую большую долю в экспорте шампуней, а также входит в тройку лидеров по импорту остальной продукции данной категории.

Рынок косметических гигиенических моющих средств характеризуется присутствием большого числа как российских, так и иностранных компаний. Множество

игроков предоставляют потребителю широкий ассортимент продукции во всех ценовых сегментах.

На рисунках 5 и 6 отображена динамика импорта моющей гигиенической косметической продукции в стоимостном и натуральном выражении соответственно.

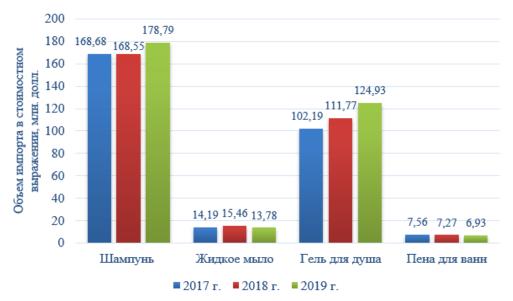


Рисунок 5. Динамика импорта моющей гигиенической косметической продукции в стоимостном выражении за 2017–2019 гг. [6]

Рисунок 7 показывает структуру импорта моющей гигиенической косметической продукции в натуральном и стоимостном выражении в целом за рассматриваемые 3 года.

Самой дорогой ввозимой продукцией в расчете на тонну остаются такие два вида средств, как шампуни и пены для ванн. Поставки геля для душа продолжают наращиваться как в стоимостном, так и в натуральном выражении. Объем ввозимого жидкого мыла и пены для ванн показывает отрицательную динамику, что может говорить об отечественном замещении ранее поставляемых средств.

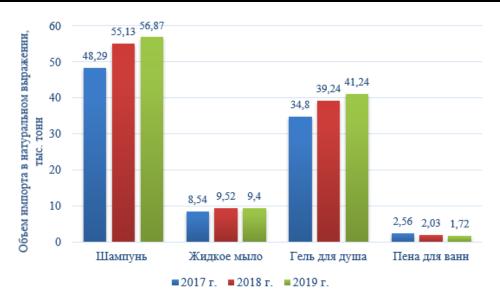


Рисунок 6. Динамика импорта моющей гигиенической косметической продукции в натуральном выражении за 2017–2019 гг. [6]



Рисунок 7. Структура импорта моющей гигиенической косметической продукции в натуральном и стоимостном выражении [6]

Сопоставляя объемы экспорта и импорта, стоит отметить, что средняя цена за тонну и объем ввозимой косметической гигиенической моющей продукции гораздо выше экспортируемой по всем категориям товаров, что может восприниматься как факт того, на российском рынке зарубежные товары данной категории имеют большой вес.

На рисунке 8 отображены доли стран-экспортеров моющей гигиенической и косметической продукции в стоимостном и натуральном выражении соответственно.

Основные импортеры российской моющей продукции по видам средств:

- шампунь: Румыния (41,5 %), Италия (11,2 %), Франция (9,0 %);
- жидкое мыло: Швеция (25,8 %), Турция (20,6 %), Италия (8,6 %);
- гель для душа: Франция (22,3 %), Турция (14,4 %), Италия (11,3 %);
- пена для ванн: Соединенное Королевство (33,9 %), Польша (14,6 %), Германия (10,9 %).

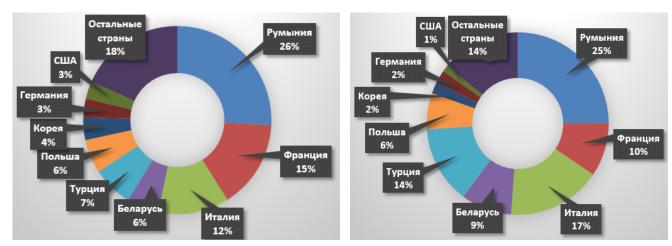


Рисунок 8. Распределение долей по странам-экспортерам моющей гигиенической косметической продукции в стоимостном и натуральном выражении за 2017–2019 гг. [6]

Таким образом, более половины моющих гигиенических косметических ввозится для продажи на территорию РФ из Румынии, Франции и Италии. Являясь главным для России экспортером в категории шампуней, Румыния закрепила лидерство среди всех видов гигиенической косметической моющей продукции.

Сопоставляя экспорт и импорт по моющим гигиеническим косметическим средствам, следует отметить, что средняя цена на тонну ввозимого шампуня в 2 раза выше цены импорта, однако объем ввозимых и вывозимых средств имеет практически одинаковые показатели. Возрастание экспорта жидкого мыла и пен для ванн снижение их импорта говорит о повышении конкурентоспособности мыла и пен российского производства. Гели для душа импортируются в большем объеме как стоимостном, так и натуральном. Данный показатель превышает экспорт в 3 раза, что свидетельствует о возрастающей значимости иностранных товаров в данной категории.

Выводы.

В ходе проведения исследования проанализированы динамика экспорта и импорта, структура экспорта и импорта и распределение долей по странам-импортерам

и странам-экспортерам моющей гигиенической косметической продукции, представленной на российском рынке, в стоимостном и натуральном выражении.

Библиографический список

- 1. Петрова А.М. Анализ тенденции мирового рынка парфюмерно-косметической продукции // Наука без границ. 2018. № 2 (19). С. 29–31.
- 2. Ярош О.Б., Митина Э.А. Анализ рынка косметических средств в республике Крым // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2020. № 1 (50). С. 239–250.
- 3. Карепова Е.В., Котоменкова О.Г. Качество и безопасность парфюмернокосметической продукции в условиях технического регулирования / Молодежь в науке и предпринимательстве: Сборник научных статей VII международного форума молодых ученых. 2018. С. 263–265.
- 4. Котоменкова О.Г., Виноградова А.В. Влияние компонентного состава шампуней на их качество и безопасность // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2019. № 12 (130). С. 41.
- 5. Нилова Л.П., Малютенкова С.М., Виноградова А.В., Котоменкова О.Г. Актуальные аспекты товарного консалтинга в управлении качеством // Europan Social Science Journal. 2018. № 8. С. 9–14.
- 6. Статистика внешней торговли России // Анализ онлайн. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://statimex.ru/statistic/34012090/oborot/2017-2019/world/RU.

Экономическая теория

УДК 33

Абрамова М.А. Муниципалитеты и бизнес: пути взаимовыгодного сотрудничества

Municipalities and business: ways of mutually beneficial cooperation

Абрамова Марина Алексеевна,

доцент кафедры муниципального права и природоохранного законодательства, Южного федерального университета Abramova Marina Alekseevna, Associate Professor of the Department of Municipal Law and Environmental Legislation, Southern Federal University

Аннотация. Взаимодействие органов местного самоуправления и бизнеса является одним из важнейших условий успешного социально-экономического развития муниципальных образований.

Органы местного самоуправления и бизнес должны работать согласованно в общих интересах, формируя партнерские модели взаимоотношений в различных сферах жизнедеятельности муниципальных образований, находя баланс публичных и частных интересов, необходимый для реализации общественно значимых проектов и программ. Одним из вариантов таких взаимоотношений является муниципально-частное партнерство, которое должно быть направлено на реализацию проектов и программ, обеспечивающих устойчивое улучшение качества жизни населения муниципальных образований. За последнее время институт муниципально-частного партнерства получил значительное развитие. Сформировалась нормативно-правовая база, наработана определенная практика по взаимодействию муниципалитетов и бизнеса по созданию муниципально-частных партнерств, но не все проблемы остаются решенными. Статья посвящена отдельным проблемам взаимоотношений муниципалитетов и бизнеса по вопросам муниципально-частного партнерства.

Ключевые слова: муниципальное образование, бизнес, муниципально-частное партнерство, законодательство, концессионные соглашения, формы муниципально-частного партнерства, проблемы развития муниципально-частного партнерства, частный партнер.

Abstract. The interaction between local governments and businesses is one of the most important conditions for the successful socio-economic development of municipalities. Local governments and businesses must work in concert in the common interest, forming partnership models for relationships in various areas of community life, finding the balance of public and private interests needed to implement socially significant projects and programs. One option for such a relationship is a municipal-private partnership, which should focus on projects and programmes that ensure a sustainable improvement in the quality of life of the population of municipalities. Recently, the institution of municipal-private partnership has received considerable development. A regulatory framework has been formed, some practice has been developed on the interaction of municipalities and businesses to create municipal-private partnerships, but not all problems remain solved. The article focuses on individual issues of the relationship between municipalities and businesses on municipal-private partnerships.

Keywords: municipal education, municipal-private partnership, legislation, concession agreements, forms of municipal-private partnership, problems of municipal-private partnership development, private partnership.

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

В условиях неравномерного социально-экономического развития и недостаточной бюджетной обеспеченности муниципальных образований, когда зачастую отсутствует

возможность финансирования развития и модернизации объектов инженерной, транспортной, социальной инфраструктуры исключительно за счет бюджетных средств, с одной стороны, и в тоже время неуклонный рост потребностей к качеству муниципальных услуг, с другой стороны, требуют поиска наиболее эффективных моделей привлечения инвестиций в муниципальную экономику.

Необходимо отметить, что развитие экономики и повышение жизненного уровня населения невозможно осуществить без уяснения того очевидного обстоятельства, что финансово-экономическая сфера, как никакая другая, крайне остро реагирует на несоблюдение баланса интересов-бизнеса и власти.⁶

В современной России институт муниципально-частного партнерства (МЧП) становится одним из механизмов, посредством которого возможно достичь сбалансированности публичных и частных интересов.

Принципы взаимодействия органов местного самоуправления и бизнеса опирается на нормы действующего законодательства.

«Механизм муниципально-частного партнерства берет свои истоки еще со времен Древней Руси (система общин и «мытарств») и Рима, когда муниципы (самоуправляющиеся общины) практиковали заключение концессий на объекты транспортной инфраструктуры (порты, почтовые станции), объекты торговли и сферы услуг (рынки, бани). Так, примеры концессионных соглашений можно найти и в Европейских государствах средних веков, и в дореволюционной России, и в советский период истории российского государства» 7.

Институт публично-частного партнерства, широко применяемый во многих развитых странах мира, только начинает применяться в России и других государствах - участниках СНГ. Его практическое значение трудно переоценить.⁸

В 2015 году был принят Федеральный закон "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". С этого времени можно сказать, что институт муниципально-частного партнерства получил законодательное оформление и с его принятием определилась юридическая конструкция МЧП.

⁸ Белов, Гриценко, Жмулина: Публично-частное партнерство в России и зарубежных странах: правовые аспекты /под ред. В.Ф. Попандопуло, Н.А. Шевелевой: Инфотропик Медиа, 2015.528 с.

_

⁶ Бондарь Н.С Экономический конституализм Росии:очерки теории и практики. М.:Норма: ИНФРА-М, 2017. С.48.

⁷ Иванова Н.В., .Волков В.В., Есин. В.В. Организационно - правовые формы муниципально- частного партнерства для решения вопросов местного значения и переданных государственных

полномочий в контексте мирового (европейского) опыта // Местное право, 2015 N5.C.16.

До этого нормы о муниципально-частном партнерстве содержались в различных правовых актах.⁹

Анализируя их, можно сказать, что юридическая конструкция муниципальночастного партнерства заключаются в следующем:

- 1. Муниципально-частное партнерство предполагает, юридически оформленное соглашение или договор между муниципальным и частным партнерами. Эти соглашения (договоры) регулируются нормативно правовыми актами и фиксируются в официальных документах.
- 2. Соглашение или договор заключаются на определенный срок и основываются на объединении ресурсов, распределении рисков и сотрудничестве.
- 3. В проектах муниципально-частного партнерства взаимоотношения между муниципалитетами и частными инвесторами основаны на партнерстве и равноправии, а не на принципе власть подчинение.
- 4. В проектах муниципально-частного партнерства цели и интересы публичного и частного партнеров строятся на основе общественно значимых, социальных целей и задач по решению вопросов местного значения.
- 5. Для муниципально-частного партнерства присущ совместный характер действий. И муниципалитеты, и частный партнер совместно привлекают и инвестируют ресурсы, вместе принимают решения в процессе реализации и управления проектом посредством включения в соглашение, установленных законом, элементов¹⁰.

Законодатель определил что, форма муниципально-частного партнерства определяется уполномоченным органом местного самоуправления самостоятельно. Вместе с тем самостоятельность должна рассматриваться, прежде всего, в позитивно-

предоставительном ключе. Речь идет о понимании самостоятельности как реальной способности местного самоуправления осуществлять под свою ответственность активную деятельность по реализации принадлежащих ему как институту российской государственности публично-правовых функций в организационных формах и за счет сил и средств, которые в рамках закона определяются самими местными сообществами как наиболее предпочтительные.¹¹

Совокупность, включенных в соглашение обязательных и факультативных элементов

-

⁹ К данному перечню можно отнести: Гражданский кодекс РФ, Бюджетный кодекс РФ, Земельный кодекс РФ, Градостроительный кодекс РФ, Федеральный закон "О концессионных соглашениях»
¹⁰ См. с Федеральный закон от 13.07.2015 N 224-ФЗ "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном

¹⁰ См. с Федеральный закон от 13.07.2015 N 224-ФЗ "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2015. N 29 (часть I). Ст. 4350.

¹¹ Бондарь Н.С., Джагарян А. А. Местное самоуправление: законодательство и практика реализации (в свете региональной правовой политики). Серия «Библиотечка судебного конституционализма».

Вып. 6. — Ростов-на-Дону: Профпресс, 2016. С.36.

и определяет форму муниципально - частного партнерства.

К наиболее распространенным, частно встречающимся на практике, формам муниципально-частного партнерства относятся:

- 1) аренда муниципального имущества, с инвестиционной составляющей;
- 2) заключение концессионных соглашений;
- 3) инвестиционные договоры (соглашения);
- 4) участие в капитале акционерных обществ;
- 5) смешанные формы (когда одновременно используются несколько форм).

Из чего можно сделать вывод, что муниципально-частное партнерство-это институциональный (либо договорной) и организационный альянс между муниципалитетами и бизнесом, с целью привлечения частных инвестиций в муниципальную экономику для решения социально-экономических проблем муниципальных образований.

Анализируя, содержащиеся в законодательстве, объекты соглашения о государственно-частном партнерстве, о муниципально-частном партнерстве ¹², объекты концессионных соглашений ¹³ и перечень вопросов местного значения ¹⁴, можно прийти к выводу, что для решения большинства вопросов местного значения, возможно, использовать инструменты муниципально-частного партнерства.

Принятие закона о муниципально-частном партнерстве дало новые возможности муниципальным образованиям привлекать инвестиции в муниципальную экономику.

Применение различных форм муниципально-частного партнерства в практической деятельности позволяет найти наиболее полный баланс интересов муниципалитетов и частного бизнеса, при этом сохраняется функциональное назначение объектов муниципальной инфраструктуры и контроль со стороны уполномоченных органов местного самоуправления за их использованием.

В настоящее время на всех административных уровнях заключено 25 соглашений о ГЧП/МЧП (1 — федеральное, 6 — региональных, 18 — муниципальных) с общим объемом инвестиций 59,6 млрд рублей, из которых 45,5 млрд рублей являются внебюджетными¹⁵.

Практика использования механизмов ГЧП (концессионных соглашений) в Ростовской области началась с 2008 года (в 2008 году заключен проект в рамках регионального законодательства о ГЧП) и наращивается ежегодно.

15 http://okmo.news/

¹² Статья. 7 Федерального закона от 13.07.2015 N 224-ФЗ "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», " // Собрание законодательства РФ. 2015. N 29 (часть I). Ст. 4350.

¹³ Статья 4. Федерального закона от 21.07.2005 N 115-ФЗ "О концессионных соглашениях".URL.http://www.consultant.ru/
14 Статьи 14-16.2. Федерального закона от 06.10.2003 N 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации URL. http://www.consultant.ru/

В Ростовской области реализуется 2 региональных проекта с федеральным участием, 7 региональных проектов «Квази ГЧП» и 134 муниципальных.

Среди муниципальных проектов 1 проект имеет межмуниципальный характер, 8 – муниципальный с региональным участием, 1 – межмуниципальный с региональным участием. 16

К наиболее крупному и эффективно действующему проекту на базе партнерских отношений с частным инвестором можно отнести создание на базе ОАО «Водоканал» государственно-частного (муниципально-частного) партнерства с участием ОАО «Евразийский». Это позволяет привлекать серьезные инвестиции в модернизацию водоканализационного хозяйства, осуществлять действенный контроль за выполнением обязательств инвесторами со стороны муниципального образования и обеспечить гарантии возврата заемных средств.

Данное партнерство реализует «Комплексную программу строительства и реконструкции объектов водоснабжения и водоотведения города Ростова-на-Дону и юго-запада Ростовской области». Программа реализуется при участии Администрации Ростовской области и Администрации города Ростов-на-Дону.

В рамках это партнерства заключены и действуют 2 инвестиционных соглашения:

- «Комплексная программа строительства и реконструкции объектов водоснабжения и водоотведения г. Ростова-на-Дону и юго-запада Ростовской области». Сроки реализации проекта: 2004-2023 годы, объем инвестиций 37,1 млрд. рублей;
- региональный инвестиционный проект «Чистый Дон». Сроки реализации проекта: 2009-2020 годы, объем инвестиций 4,5 млрд. рублей.

Реализация данных проектов за последние годы уже позволила снизить аварийность на сетях водопровода на 17%, потребление электроэнергии производственными объектами – на 23,7%, а долю расходов на электроэнергию в структуре себестоимости – с 37% до 25%.

Строительство новых водозаборных и очистных сооружений позволяет сократить нагрузку на действующие очистные сооружения водопровода в пос. Александровка и затраты связанные с транспортировкой воды через весь город

для обеспечения водоснабжения Западного жилого массива.

В целях благоустройства парковых комплексов города Ростова на-Дону и создания благоприятных условий для отдыха горожан объектами инвестиционных вложений на условиях аренды стали парк им. г. Плевен (объем инвестиций 548 млн. рублей), ЦПКиО им. Октябрьской революции (объем инвестиций 528,5 млн. руб.).

¹⁶ https://mineconomikiro.donland.ru/

За счет средств арендатора ОАО «Донской табак» в ЦПКиО им. Октябрьской революции созданы и введены в эксплуатацию парк аттракционов; самое большое на Юге России колесо обозрения «Одно небо»; объекты общественного питания; выполнено благоустройство территории парка; создана необходимая инфраструктура; установлены новые памятники; проведены капитальный ремонт размещенных в парке объектов недвижимого имущества; построены ледовый каток, футбольное поле и спортивная площадка «Воркаут»; приобретена контрольно-пропускная система.

В парке им. города Плевен за счет инвестиций арендатора ООО «МИВ» созданы крытый ледовый комплекс; парк аттракционов на основе концепции семейного отдыха; водно-спортивный оздоровительный комплекс; универсальный комплекс проведения общественно-культурных мероприятий (выставок) С пунктами общественного питания; круглогодичный дельфинарий на 265 посадочных мест; открытый плескательный бассейн для детей и взрослых; три закрытых и один открытый теннисные корты; два крытых футбольных поля с искусственной травой. Проведен капитальный ремонт, реконструкция и приобретение оборудования для объектов спортивно-досугового центра, а также полная реконструкция и благоустройство территории парка.

Другим примером успешной реализации муниципаль-частного партнерства является заключение концессионного соглашения с ООО «Донской причал» по благоустройству территории Набережной реки Дон, (от пер. Соборного до пер. Газетного) в г. Ростовена-Дон. Соглашение включает в себя проектирование, строительство и эксплуатацию павильонов-кафе и выставочного павильона, реконструкцию 3 участков гидротехнического сооружения, содержание и эксплуатацию земельного участка. Оно заключено сроком на 32 года с общим объемом инвестиций не менее 422 млн. рублей,

На сегодняшний день, концессионером построены, введены в эксплуатацию и переданы в муниципальную собственность объекты общественного питания, смонтированы посадочные группы для речных прогулочных судов, созданы зоны посадки-высадки общественного транспорта, выделена велосипедная дорожка, тактильное пространство (для слепых), фонтанчики с питьевой водой, оборудованы бесплатные зоны wi-fi, места зарядки мобильных устройств и техники инвалидов, проведена реконструкция зеленых насаждений и трех участков гидротехнических сооружений – пассажирских причалов совокупной протяженностью 479,3 погонных метров.

В администрации города Ростова на - Дону имеется положительный с опыт по заключению 7 инвестиционных соглашений на общую сумму 45,5 млн. рублей с застройщиками новых микрорайонов по разработке проектной документации на строительство новых автомобильных дорог внутри жилых микрорайонов. Такой пример

муниципально-частного партнерства максимально выгоден. С одной стороны, он позволяет обеспечить скорейшее развитие дорог в новых микрорайонах, а с другой – снизить финансовую нагрузку на бюджет, привлекая средства инвестора.

Кроме этого, в городе реализуется инвестиционный проект по модернизации системы оплаты проезда в транспортных средствах. По договору инвестор обязан обеспечить функционирование транспортной платежной системы города Ростова-на-Дону и выполнять функции оператора. По окончанию срока договора система будет безвозмездно передана в собственность муниципального образования – город Ростовна-Дону.

Сметная стоимость инвестиционного проекта составляет 1,1 млрд. рублей, том числе прямые инвестиции – 130 млн. рублей, срок реализации – 12 лет, срок окупаемости – 6 лет.

Необходимо отметить, что в последнее время на федеральном, региональном и муниципальных уровнях сложился довольно обширный массив нормативно-правовой базы, регулирующей данную сферу общественных отношений, позволяющий активно использовать институт муниципально-частного партнерства в практической деятельности муниципалитетов. 17

Однако практика показывает, что ряд проблем остается еще не решенным.

Так, к примеру, законодатель определил, что в период использования (эксплуатации) объекта в зависимости от формы партнерства частным партнером вносится либо концессионная плата, либо плата, вносимая частным партнером публичному партнеру.

Согласно законодательству о МЧП, первоочередными целями заключения соглашений муниципально-частного партнерства в любых формах его проявления, не является извлечение прибыли.

В тоже время, Приказом министерства экономического развития российской федерации от 17 ноября 2016 г. n 722 «Об утверждении федерального стандарта оценки...» утвержден федеральный стандарт оценки «определение инвестиционной стоимости» (фсо n 13)", где в 9. указано, что при определении инвестиционной

¹⁷ См .Федеральный закон от 13.07.2015 № 224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные Акты Российской Федерации»;

Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях»;

Федеральный закон от 17.05.2007 № 82-ФЗ «О банке развития»;

Распоряжение Правительства Российской Федерации от 17.08.2010 №1372-р «Об определении государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» единственным исполнителем услуг по инвестиционному консультированию для государственных нужд субъектов Российской Федерации»;

Постановление Правительства Ростовской области от 18.02.2016 № 95 «О Порядке принятия решений о заключении концессионных соглашений, концедентом по которым выступает Ростовская область, на срок, превышающий срок действия утвержденных лимитов бюджетных обязательств»;

Постановление Правительства Ростовской области от 30.03.2016 № 227 «Об уполномоченной организации», и другие. URL. .http://www.consultant.ru/

стоимости объекта оценки применяется методология доходного подхода с учетом положений, содержащихся в федеральных стандартах оценки.

Сегодня отсутствует однозначное понимание того, что должно входить в концессионную плату и плату частного партнера, в результате чего возникают проблемы при определении ее размера и структуры.

Так, на практике возникают ситуации, когда оценщики, получив задание на оценку концессионной платы или платы частного партнера не могут объективно ее посчитать, так как, пользуясь в данном случае ф.с.о .№13 , используют только доходный метод, не учитывая специфику данной инвестиционной деятельности в том числе затраты частного партнера. Данный факт нередко приводит к срыву заключения соглашений.

Одним из недостатков закона об МЧП являются длительность процедур и сроков рассмотрения проектных предложений.

Процедуры подготовки, согласования и заключения таких соглашений составляют в среднем больше года. Безусловно, что такая процедура подходит для реализации крупномасштабных проектов федерального и регионального уровня. Для муниципалитетов необходимо установить максимально упрощенный и оперативный характер, что позволит привлечь большее количество инвесторов.

Представляется, что успешная реализация закона о МЧП зависит и от наличия в муниципалитете уполномоченного органа, в котором работают подготовленные специалисты.

Преимущественно инициатором муниципально-частного партнерства выступают муниципалитеты.

Для привлечения внимания бизнес-структур к проекту, при подготовки предложений, необходимо закладывать баланс интересов сторон, поскольку иначе он просто будет не востребован. В случае если инвестиционный проект представляет частный бизнес необходимо его проанализировать, просчитать эффект от вложения средств, срок окупаемости проекта и т.д., т.е. самим специалистам администрации необходимо обладать навыками умения разрабатывать проекты и увязывать их в единый комплексный проект «муниципалитет-частный бизнес».

Причем подход к составлению инвестиционных проектов и их экспертизе должен быть единым, только разговор «на одном языке» позволит повысить качество проектов и, соответственно, их реализации.

Отсутствие, зачастую, подготовленных кадров не позволяет квалифицированно это сделать.

В связи, с чем назрела необходимость создать комплексную систему обучения специалистов данной сферы.

Другой проблемой, реализации муниципально-частного партнерства в социальной, жилищно-коммунальной сферах может быть незаинтересованность со стороны частного инвестора, так как в ряде муниципалитетов могут отсутствовать перспективные объекты, которые могли бы вызвать такой интерес у бизнеса. Необходимо отметить, что на территориях регионов могут находиться несколько муниципалитетов с одинаковыми проблемами и потребностями. В данном случае интерес у инвестора может вызвать масштабность проекта, не исключено, что и с участием региональных властей.

В действующем законодательстве таких случаев не предусмотрено. В связи, с чем возникает необходимость законодательного закрепления понятий "государственномуниципально-частное партнерство", «межмуниципальное партнерство».

Необходимо также отметить несовершенство платежных механизмов (гарантий, обеспечения минимально гарантированной доходности в концессионных соглашениях, невозможность компенсации инвестору затрат на подготовку частной инициативы и софинансирования предпроектной стадии).

Кроме того, необходимо отметить, что при реализации проекта, велики риски для обоих членов партнерства.

Риски для бюджета публичного партнера присутствуют в случае, если в модели предусмотрена плата публичной стороны и обязательства перед кредиторами инвестора. И ни для кого не является секретом ограниченность бюджетных ресурсов муниципальных образований для участия в финансировании проектов МЧП. Одной из проблем существующей в сфере муниципально-частного партнерства заключается в невозможности принятия на себя обязательств органами местного самоуправления в рамках существующих соглашений за пределами того, что у них на сегодняшний день определяется бюджетом.

Со стороны частного инвестора большим риском являются не окупаемость проектов. В связи, с чем очень частый отказ потенциальных инвесторов от заключения соглашений в таких отраслях, где окупаемость проекта имеет длительные сроки (это инфраструктурные проекты – социальная, жилищно-коммунальная и транспортная сферы, связь) без платы публичного партнера, недостаточность тарифов и ограниченность средств ОМС.

Так же следует отметить, что сформулированные КС РФ в Постановлении от 31.05.2016 № 14-П37 КС РФ, позиции все же оставляют открытым вопрос о конституционных основаниях и пределах вовлечения частноправовых субъектов в реализацию тех публичных функций и задач, которые, по своей сути относятся к

атрибутивно-суверенным характеристикам государства, включая фискальный суверенитет.¹⁸

Реализация проектов муниципально-частного партнерства является перспективным направлением в деятельности органов местного самоуправления. От того насколько будет совершенна нормативно-правовая база, регулирующая институт муниципально-частного партнерства, напрямую зависит эффективность реализации инновационных и инвестиционных проектов и привлечение новых инвестиций в экономику муниципальных образований.

За последние годы на федеральном, региональном, муниципальном уровнях сформировалась правовая база, обеспечивающая должный уровень правового регулирования муниципально-частного партнерства.

Однако некоторые решения законодателя нуждаются в корректировке, так как отдельные правовые положения, а так же пробелы в праве создают препятствия эффективному развитию такого партнерства.

Библиографический список

- 1. Белов, Гриценко, Жмулина: Публично-частное партнерство в России и зарубежных странах: правовые аспекты /под ред. В.Ф. Попандопуло, Н.А. Шевелевой: Инфотропик Медиа, 2015.528 с.
- 2. Бондарь Н.С Экономический конституализм Росии:очерки теории и практики.. М.:Норма: ИНФРА-М, 2017. 272 с.
- 3. Бондарь Н.С., Джагарян А. А. Местное самоуправление: законодательство и практика реализации (в свете региональной правовой политики). Серия «Библиотечка судебного конституционализма». Вып. 6. Ростов-на-Дону: Профпресс, 2016. 176 с.
- 4. Иванова Н.В , Волков В.В ,Есин В.В. Организационно правовые формы муниципально- частного партнерства для решения вопросов местного значения и переданных государственных полномочий в контексте мирового (европейского) опыта // Местное право 2015 N5.C.16.
- 5. Официальный сайт Комитета Государственной Думы по федеративному устройству и вопросам местного самоуправления (http://www.komitet4.km.duma.gov.ru).
 - 6. Рынок ГЧП сегодня. URL. p3week.ru/images/2019/7.pdf
 - 7. https://mineconomikiro.donland.ru/

¹⁸ Бондарь Н.С Экономический конституализм Росии: очерки теории и практики. М.:Норма: ИНФРА-М, 2017. С.92.

УДК 33

Власенко Е.Ю. Порядок рассмотрения страховых споров в рамках договора ОСАГО

Procedure for consideration of insurance disputes under the CTP agreement

Власенко Екатерина Юрьевна

Прокуратура Владимирской области, помощник прокурора г. Владимира Vlasenko Ekaterina Y. Prosecutor's Office of the Vladimir region, assistant to the prosecutor of the city of Vladimir

Аннотация. В статье рассматриваются основные положения и особенности порядка урегулирования страхового спора в сфере обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Российской Федерации.

Ключевые слова: страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств, страховой спор, страховое возмещение, уполномоченный по правам потребителей финансовых услуг.

Abstract. The article discusses the main the main provisions and features of the procedure for settling an insurance dispute in the field of compulsory civil liability insurance of vehicle owners in the Russian Federation.

Keywords: vehicle owner liability insurance, insurance dispute, insurance indemnity, Commissioner for the Rights of consumers of financial services.

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

Как известно, дела анализируемой категории рассматриваются судами в порядке искового производства, а с 1 сентября 2014 года исключительно с соблюдением досудебного порядка урегулирования страховых споров.

Досудебный порядок урегулирования соответствующих споров предусмотрен ст.ст. 16.1, 19 Федерального закона от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (далее – Закон об ОСАГО), при этом, под данным порядком понимается предъявление требования об осуществлении страховой выплаты при наличии разногласий между потерпевшим и страховщиком относительно исполнения последним своих обязательств по договору ОСАГО до предъявления к страховщику иска¹⁹.

До 1 июня 2019 года потерпевший (выгодоприобретатель) вправе был обратиться в суд с иском к страховой компании только после получения ответа страховой организации на претензию или по истечении десятидневного срока, установленного п. 1 ст. 16.1 Закона об ОСАГО.

¹⁹ Филиппов А. Е. Особенности рассмотрения дел по спорам, вытекающим из договоров страхования транспортных средств // Судья. 2018. № 8. С. 51 - 57.

С 1 июня 2019 года в связи с принятием Федерального закона от 04.06.2018 № 123-ФЗ «Об уполномоченном по правам потребителей финансовых услуг» порядок досудебного урегулирования спора страхователя со страховой организацией, осуществляющей деятельность в том числе, по ОСАГО, изменился.

При несогласии с ответом финансовой организации или неполучении ответа в установленный срок, потерпевший направляет обращение Κ финансовому финансовый уполномоченному, ПО результатам рассмотрения которого уполномоченный принимает решение, в случае несогласия с которым потерпевший праве обратиться в суд 20 .

Целью принятия вышеуказанного закона, в первую очередь, является создание на безвозмездной основе действенной, эффективной и оперативной системы досудебного урегулирования споров между страхователем и страховщиком, а также снижение нагрузки на суды.

Следует выделить ряд особенностей рассмотрения обращений в сфере ОСАГО финансовым уполномоченным:

- требования потребителя, вытекающие из нарушения порядка страхового возмещения страховщиком, осуществляющим деятельность по ОСАГО, рассматриваются финансовым уполномоченным независимо от их размера.
- решение по рассмотрению обращения принимается в течение 15 рабочих дней, при этом, рассмотрение может быть приостановлено для проведения экспертизы, но не более чем на 10 рабочих дней.
- рассмотрение обращение осуществляется без каких-либо финансовых расходов, т.е. бесплатно.
- поступившие к финансовому уполномоченному обращения рассматриваются заочно, т.е. на основании представленных документов без личного участия субъектов страхового конфликта. Вместе с тем, финансовый уполномоченный вправе по ходатайству сторон либо по своей инициативе принять решение об очном рассмотрении обращения, в том числе путем использования систем видео-конференции связи.
- решение финансового уполномоченного в течение одного рабочего дня доводится финансовым уполномоченным до страховой компании, которая обязана исполнить его в срок, указанный в решении. В случае неисполнения страховой организацией решения будет выдано удостоверение, являющееся исполнительным документом²¹.

²⁰ Об уполномоченном по правам потребителей финансовых услуг [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 04.06.2018 № 123-ФЗ // Российская газета. – 06.06.2018. – № 121. – Режим доступа: Консультант плюс. – Загл. с экрана. (дата обращения 15.09.2020).

²¹ Климов В.В. Институт финансового уполномоченного – новый механизм обеспечения баланса частных и публичных интересов в финансовой среде // Актуальные проблемы российского права. 2020. № 5(114). С. 35-41.

При несоблюдении досудебного порядка урегулирования страхового спора суд вернет иск или, если он уже принят к производству, оставит его без рассмотрения.

Примером может служить определение Фрунзенского районного суда г. Владимира от 19.03.2020 по исковому заявлению гражданина С. к СПАО «РЕСО-Гарантия» о взыскании ущерба по договору ОСАГО.

В обосновании иска гражданин С. указал, что 15.09.2018 между ним и СПАО «РЕСО-Гарантия» заключен договор ОСАГО. 17.05.2019 в результате ДТП транспортное средство заявителя получило повреждения.

20.05.2019 гражданин С. обратился в СПАО «РЕСО-Гарантия» с заявлением об урегулировании убытка путем организации восстановительного ремонта на СТОА, по результатам рассмотрения которого выдано направление на ремонт.

20.05.2019 автомобиль передан на СТОА для проведения восстановительного ремонта, по результатам осуществления которого транспортное средство 12.07.2019 возвращено гражданину С.

Согласно заключение эксперта, ремонт произведен некачественно, стоимость недостатков некачественного ремонта автомобиля составила 73 615 рублей.

В судебном заседании истец просил взыскать с ответчика страховое возмещение, неустойку, компенсацию морального вреда, штраф, расходы по оплате экспертизы и оплате услуг курьера.

В отзыве СПАО «РЕСО-Гарантия» на исковое заявление просило оставить данный иск без рассмотрения в связи с несоблюдением истцом досудебного порядка урегулирования спора, указав, что с 01.06.2019 года предусмотрен досудебный порядок для добровольных видов страхования через уполномоченного по правам потребителей финансовых услуг, однако истцом не представлено суду доказательств соблюдения указанного досудебного порядка до обращения в суд с настоящим иском.

Поскольку из материалов дела следовало, что после отказа в урегулировании спора и обращения истца в страховую компанию с претензией, истец к финансовому уполномоченному не обращался, суд пришел к выводу о несоблюдении истцом обязательного досудебного порядка урегулирования спора и оставлении искового заявления гражданина С. оставлено без рассмотрения. При этом, судом истцу разъяснено, что он праве вновь обратиться в суд с данным заявлением, после устранения обстоятельств, послуживших основанием для оставления заявления без рассмотрения²².

_

²² Определение Фрунзенского районного суда г. Владимира от 19.03.2020 по иску гражданина С. к СПАО «РЕСО-Гарантия» // Архив Фрунзенского районного суда г. Владимира за 2020 год. Гражданское дело № 2-131/2020.

При рассмотрении дел, связанных с ОСАГО, суды, в том числе, руководствуются постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 № 58 «О применении судами законодательства об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (далее – Постановление Пленума ВС РФ от 26.12.2017 № 58), которым даны разъяснения с целью обеспечения единства практики применения судами законодательства, регулирующего отношения в сфере ОСАГО.

Согласно п. 88 Постановления Пленума ВС РФ от 26.12.2017 № 58 дела по страховых спорам, и не связанным с осуществлением предпринимательской или иной экономической деятельности подлежат рассмотрению судами общей юрисдикции, при этом при цене иска не превышающей 50 000 рублей споры рассматривает мировой суд, при цене иска, превышающей 50 000 рублей, а также не подлежащем оценке – районным судом²³²⁴.

До принятия постановления Пленума Верховного суда РФ от 28.06.2012 № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» (далее - Постановление Пленума ВС РФ от 28.06.2012 № 17) подсудность дел указанной категории являлась общей, т.е. иск рассматривался по месту нахождения ответчика страховой организации, что значительно затрудняло процесс восстановления нарушенных прав потерпевшего. Пунктом 2 Постановления Пленума ВС РФ от 28.06.2012 № 17^{25} закреплена правовая позиция о том, что страхование является одним из видов финансовых услуг, в связи с чем, на правоотношения с участием потребителей, вытекающих из договора страхования как личного, так и имущественного, в части не урегулированной специальными законами, применяется Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» (далее – Закон о защите прав потребителей). Указанная правовая позиция наделила потерпевшего правом альтернативной подсудности, т.е. правом обратиться в суд с иском к страховой компании по месту своего жительства, что существенно упростило доступ граждан к защите своих прав. освободили Кроме того, указанные изменения потерпевшего уплаты OT государственной пошлины²⁶.

24 Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон РФ от 14.11.2002 N 138-Ф3 (ред. от 31.07.2020) // Российская газета. – 20.11.2002. – № 220. – Режим доступа: Консультант плюс. – Загл. с экрана. (дата обращения 15.10.2020).

²³ О применении судами законодательства об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 26.12.2017 № 58 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2018. – № 4. – Режим доступа: Консультант плюс. – Загл. с экрана. (дата обращения 15.10.2020).

²⁵ О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 28.06.2012 № 17 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2012. – № 9. – Режим доступа: Консультант плюс. – Загл. с экрана. (дата обращения 15.10.2020).

²⁶ Стекольщикова К. Л. Особенности судебной практики в области обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2018. № 5 (21). С. 31-40.

Закон о Однако следует что защите прав потребителей отметить, распространяется только в случаях, когда транспортное средство используется исключительно для личных, семейных, домашних, бытовых и иных нужд, т.е. не осуществлением предпринимательской иной связанных И экономической деятельностью владельца транспортного средства²⁷.

Стоит также указать, что в соответствии с п. 2 ст. 966 ГК РФ срок исковой давности по спорам, вытекающим из договоров ОСАГО, составляет три года и исчисляется со дня, когда потерпевший (выгодоприобретатель) узнал или должен был узнать:

- об отказе страховщика в осуществлении страхового возмещения или прямом возмещении убытков путем организации и оплаты восстановительного ремонта поврежденного транспортного средства на станции технического обслуживания или выдачи суммы страховой выплаты;
- об осуществлении страхового возмещения или прямого возмещения убытков не в полном объеме²⁸.

Таким образом, можно утверждать, что категория дел по взысканию страхового возмещения в рамках ОСАГО значительно отличаются от иных категорий дел, имеют свои специфические особенности и принципиальные отличия. Механизм рассмотрения данной категории дел в судах общей юрисдикции все еще остается несовершенным, однако вынесение ряда постановлений Пленума Верховного Суда РФ по вопросам автострахования, а также введение института финансового уполномоченного, позволит урегулировать и стандартизировать практику, касающеюся рассмотрения страховых споров.

Библиографический список

- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая). [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. Режим доступа: Консультант плюс.
- 2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон РФ от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Российская газета. 20.11.2002. № 220. Режим доступа: Консультант плюс.

²⁷ О применении судами законодательства об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 26.12.2017 № 58 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2018. – № 4. – Режим доступа: Консультант плюс. – Загл. с экрана. (дата обращения 15.10.2020).

²⁸ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая). [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // Собрание законодательства РФ. – 29.01.1996. – № 5. – Режим доступа: Консультант плюс. – Загл. с экрана. (Дата обращения 30.05.2019).

- 3. Об уполномоченном по правам потребителей финансовых услуг [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 04.06.2018 № 123-ФЗ // Российская газета. 06.06.2018. № 121. Режим доступа: Консультант плюс. Загл. с экрана. (дата обращения 15.09.2020).
- 4. О применении судами законодательства об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 26.12.2017 № 58 // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2018. № 4. Режим доступа: Консультант плюс.
- 5. О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 28.06.2012 № 17 // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. № 9. Режим доступа: Консультант плюс.
- 6. Стекольщикова К. Л. Особенности судебной практики в области обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2018. № 5 (21). С. 31-40.
- 7. Климов В.В. Институт финансового уполномоченного новый механизм обеспечения баланса частных и публичных интересов в финансовой среде // Актуальные проблемы российского права. 2020. № 5(114). С. 35-41.
- 8. Филиппов А. Е. Особенности рассмотрения дел по спорам, вытекающим из договоров страхования транспортных средств // Судья. 2018. № 8. С. 51 57.
- 9. Определение Фрунзенского районного суда г. Владимира от 19.03.2020 по иску гражданина С. к СПАО «РЕСО-Гарантия» // Архив Фрунзенского районного суда г. Владимира за 2020 год. Гражданское дело № 2-131/2020.

УДК 33

Султанова Л.Ш., Ханмагомедова М.Х. Повышение уровня жизни на основе законов экономического развития

Improving the standard of living based on the laws of economic development

Султанова Лейла Ширинбеговна,

Ханмагомедова Майсарат Ханмагомедовна
Руководитель: Абдулаева Зарема Махмудовна
1, 2. студентки 2 курса, «Финансы и Кредит»
3. К.э.н., доцент кафедры «Политическая экономия»
Дагестанский государственный университет
Sultanova Leyla Shirinbegovna,
Khanmagomedova Maisarat Khanmagomedovna
Head: Abdulaeva Zarema Makhmudovna
1, 2. 2nd year students, "Finance and Credit"
3. Ph.D., associate professor of the department " Political economy "
Dagestan State University

Аннотация. В статье рассматриваются основные аспекты повышение уровня жизни граждан РФ на основе законов экономического развития. Необходимость рассмотрения социальной среды России определена возможностью оценки сложившейся ситуации, прогнозных концептуальных подходов, определенных действительностью. Всестороннее развитие личности человека возникает при наличии финансовой обеспеченности, поддержки и заботы государства о своих гражданах. В современных нестабильных условиях хозяйствования, когда смертность превышает рождаемость, получение образования становится особой формой привилегии, просматривается жесткая ограниченность доходов, повышается безработица, актуальность темы носит особое значение.

Ключевые слова: социальная сфера России, прогноз развития социальной сферы, доходы населения, качество жизни, уровень жизни, удовлетворенность жизнью.

Abstract. The article discusses the main aspects of improving the standard of living of citizens of the Russian Federation on the basis of the laws of economic development. The need to consider the social environment of Russia is determined by the possibility of assessing the current situation, predictive conceptual approaches defined by reality. Comprehensive development of a person's personality occurs when there is financial security, support and care of the state for its citizens. In today's unstable economic conditions, when the death rate exceeds the birth rate, education becomes a special form of privilege, there is a strict limitation of income, unemployment increases, the relevance of the topic is of particular importance.

Keywords: social sphere of russia, forecast of social sphere development, population income, quality of life, standard of living, life satisfaction.

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

«Качество жизни» является категорией, которая рассматривается в различных науках – экономике, демографии, социологии, политологии, психологии и др., при этом, являясь предметом междисциплинарного дискурса, наполняется различными показателями. Так, Организация Объединенных наций использует данную дефиницию для оценки социально-экономического положения населения стран мира. Данный

показатель качества жизни, в большей степени, анализируется в экономическом подходе, сторонниками которого являются А. Пигу, Дж. Гэлбрейтом, В. Нордхаус, и Дж. Тобин.

В связи с развитием исследовательского дискурса при определении качества жизни В. Нордхаус и Дж. Тобин вводят показатель «мера экономического благосостояния» (МЭБ), По их мнению, данный показатель образуется путем вычитания из ВВП факторов, несоответствующих благосостоянию человека (показателей теневой экономики, нелегальных развлечений и экономического ущерба, условий труда, несоответствующих нормам труда) и замена их (суммирование) показателями творческого или общественно-полезного труда, качественного свободного времени, а также времени воспитания детей и образования.

Данный гуманистический дискурс в экономических исследованиях был развит представителями Чикагской школы (Р Парком, Д. Маркович, Л. Виртом, Э. Берджессом. Занимаясь исследованием городов, они выделили факторы, которые также определяют качество жизни, не являясь сугубо экономическими показателями: загрязнение окружающей среды, городской шум, плотность населения, интенсивность взаимодействий, стрессы, конфликты в городской среде и т.п.

В рамках реализации гранта РФФИ № 19–411–340002 «Территориальные общности в условиях социальных трансформаций: социолого-управленческий анализ») было проведено комплексное социологическое исследование, включающее, как количественные (опрос жителей городов (Россия), n = 516, июль-август 2019 г.; опрос сельских жителей, n = 332, июль сентябрь 2019 г.), так и качественные методы (глубинные интервью с представителями органов муниципальной власти, научного сообщества, городскими и сельскими активистами, архитекторами, лидерами ТСЖ, старожилами – представителями городской и сельской территориальных общностей, N=20, июль 2019-январь 2019 года); бюджет времени (дневники наблюдений горожан и сельских жителей, N=20, ноябрь-декабрь 2019 г.).

Как показало проведенное эмпирическое исследование, горожане и сельские жители дифференцированы по уровню дохода и оценке качества жизни. Так, только2,4 % опрошенных сельских жителей отмечают, что не имеют особых материальных затруднений и «практически не в чем себе не отказывают», 31,4 % респондентов считает, что денег в основном хватает, но для покупки дорогостоящих предметов нужно брать в долг», 16,9 % участников опроса в сельской местности считает, что дохода семьи на «повседневные затраты хватает, но покупка одежды затруднительна»; 19,3 % опрошенных сельчан на повседневные затраты тратит всю зарплату; 8,1 % считает, что «денег не хватает на повседневные затраты», 8,1 % респондентов в сельских поселениях затруднились охарактеризовать свое материальное положение.

Но, вкладывая в понятие «качество жизни» неэкономические критерии (здоровье, социальное самочувствие, благополучие семьи, доступность образования, доверие к окружающим, социальным институтам и др.), свое качество жизни как высокое оценивают только 0,9 % опрошенных сельских жителей; «скорее высокий» – 5,1 % респондентов; 59,6 % респондентов сельских поселений, абсолютное большинство, определяют, как «средний уровень»; 26,5 % – «ниже среднего» и 7,8 % респондентов – «низкий уровень» [10].

Наименее удовлетворены своей жизнью люди среднего и старшего возраста: 11,1 % респондентов в возрасте 35–54 лет выбрали вариант ответа «скорее не удовлетворен» и «совсем не удовлетворен»; в возрасте от 55 до 69 лет так считает 8,7 % опрошенных сельских жителей. 50,9 % респондентов в сельских поселениях выбрали вариант ответа «скорее удовлетворен», только 8,1 % полностью удовлетворены своей жизнью на время проведения опроса, при этом самый высокий процент выбравших варианты ответа «полностью удовлетворен» и «скорее удовлетворен» также среди возрастной категории от 35 до 54 лет. Следующая возрастная категория, выбравшая данные достаточно высокие степени удовлетворенности жизнью – от «25 до 34 лет» [10].

какие проблемы, волнуют Интересно посмотреть респондентов: представителей территориальных общностей это, прежде всего (по степени «состояние медицинского обслуживания, здоровье» 81.3 респондентов – сельских жителей, 74,8 % респондентов – горожан; для сельских жителей – «безработица, проблема трудоустройства» – 72 %; для горожан – «низкий уровень заработной платы, пенсии, стипендии» - 71,4 % респондентов; третьей самой важной проблемой для сельских жителей является «состояние дорог, инфраструктуры в сельском поселении (домов культуры, кинотеатров, магазинов и т.д.)» - 68,4 % участников опроса; для горожан – «безработица, проблема трудоустройства», так считает 69,9 % опрошенных. Как видим экономические факторы являются, на сегодняшний день, определяющими качество жизни население степень удовлетворенности жизнью. В условиях социальных трансформаций действительно, наиболее значимые факторы, как способные обеспечить определенные гарантии в ситуации возрастающих социальных рисков и неопределенности. Но проблема рефлексии полученных данных заключается в стремительном изменении состояния горожан и сельских жителей в такие периоды, переживаемых современным российским обществом. Рефлексия полученных данных в изменяющихся социальноэкономических условиях приобретает запаздывающий характер, позволяющий определить только факторы, наиболее влияющие на самооценку представителей территориальных общностей.

Экономические факторы в условиях социальных трансформаций будут продолжать влиять на развитие, сохранение территориальной общности, как горожан, так и сельских жителей. Это будет влиять и на их решение о переезде, и на образ жизни, на сближение этих общностей. Если люди не получают нормальную зарплату, если у них нет работы, если в разы существует разница в оплате труда, в ресурсах, то изменяется в целом территориальная общность, самочувствие людей, качество жизни. Все это не способствует развитию ни села, ни города, ни их интеграции».

Показательным в контексте исследования является значимость такой проблемы для людей среднего возраста, от 35 до 54 лет такой проблемы, как «неясность будущего, нестабильность в обществе», так считают 45 % опрошенных сельских жителей, и 51 % опрошенных горожан, что, безусловно, сказывается на их оценках качества жизни. Актуализация этой проблемы также является показателем социальных трансформаций в обществе, вследствие экономического кризиса, политических и военных конфликтов, растущей миграции, как внутренней, так и внешней, пандемии, связанной с коронавирусной инфекцией [9]. Все это позволяет определить ситуацию как рискогенную, или неопределенную. Ситуация растущих социальных рисков, актуализирует исследование субъективных индикаторов, среди которых мы выделили бюджет времени, сформировав новый исследовательский дискурс в разработке показателей качества территориальных общностей региона жизни как пространственно-временного континуума.

Выделяя значимость экономической сферы, остановимся на прогнозах и реалиях сегодняшнего времени, сложившийся социум в современных условиях.

Согласно разработанному Министерством экономического развития России документу о долгосрочном прогнозе социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 г. большое внимание уделено развитию человеческого капитала и уровню жизни населения [1]. Характерными общероссийскими проблемами являются безработица, экономическое неравенство, бедность и нищета [2].

Остановимся более подробно на выделенных проблемах.

Согласно данным рейтинга регионов по уровню безработицы за период ноябрь 2019 г. – январь 2020 г. снизился на 200 тыс. человек и составил 3,5 млн человек [3]. Наиболее оптимальная ситуация сложилась на рынке труда г. Москвы и г. Санкт-Петербурга, уровень безработицы составил 1,5 %, тогда как в среднем по стране данный показатель составляет 4,6 %. Труднее всего складывается ситуация на рынках труда Ингушетии, Дагестана, Северной Осетии, Чечни.

По данным рейтинга российских регионов по уровню безработицы сложности в поиске работы испытывают жители сельской местности. Из 1,1 млн безработных лиц в

сельской местности более одного года искали работу 29,2 %, тогда как годом ранее данный срок по поиску работы в среднем составлял 7,2 месяца [3].

Рассматривая проблемы сегодняшнего дня, можно отметить, что согласно данным экспертов каждая нерабочая неделя обходится России в 500-600 млрд руб. Предприниматели мелкого и среднего звена проводят сокращение работников или прекращают свое существование [4].

Современные условия хозяйствования, близкие к экономической стагнации, проводимое пенсионное реформирование оказали серьезное негативное влияние на рынок трудовых ресурсов. Так, согласно данным рекрутинговой компании HeadHunter, проводившей опрос, 10 % компаний наметили сократить штат работников, около 4 % работодателей понижают оплату труда [5].

На территории России в социальных проблемах полагающее место занимает экономическое неравенство, что в большинстве случаев аргументируется наличием различия в величинах душевого валового регионального дохода. Показателями стоимости жизни является потребительская корзина, прожиточный минимум, набор товаров, предусмотренных для потребления. Величина данных показателей по регионам России различается в 3,0-3,5 раза [6].

Рассматривая исторический аспект, в определении доходов населения, можно отметить, что ранее он носил региональный характер. Примером этого может служить величина заработной платы в Москве, Ямале в сравнении с оплатой труда в Пензенской, Тамбовской области. Изменение времени и проводимых преобразований определили сглаживание экономического неравенства, причиной чего можно назвать перераспределение рентных платежей от предприятий нефтедобывающей отрасли. В России доходы около 40 % населения ниже в сравнении с величиной средних доходов населения РСФСР в 90-х прошлого столетия [7].

Неравенство регионов России определена наличием высокой централизации и гигантская концентрация экономики в крупномасштабных компаниях, функционирование которых сосредоточено в г. Москве. Выделяя феерическое положение г. Москвы, отметим, что сосредоточение вкладов населения России в г. Москве составляют 35 % от всего объема, каждый пятый рубль ВВВ относится к г. Москве. При сохранении данного положения дел регионам нельзя будет догнать в социальном развитии.

В современных кризисных условиях хозяйствования присутствует негативный инструмент: неполная занятость населения, наличие сокращенной рабочей недели, что определяет уменьшение доходов населения.

По данным выборочного обследования 48 тыс. домохозяйств субъективная бедность определена следующими показателями [7]:

- 15 %: нищие;
- 49 %: близки к бедным слоям населения.

На рисунке 1 представлен удельный вес доходов населения во втором квартале 2019 г. [7].

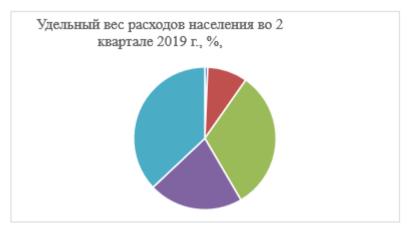


Рисунок 1. Удельный вес расходов населения во 2 квартале 2019 г., % [11]

Используя данные Федеральной службы государственной статистики проведем исследование динамики среднедушевых денежных доходов населения по субъектам Российской Федерации [8].

Данные, представленные в таблице 2, показывают, что происходит незначительное повышение доходов населения, составившие в 2017 г. по сравнению с 2016 г. 3 %; в 2018 г. по сравнению с 2017 г. – 4 %; в 2019 г. по сравнению с 2018 г. – более 6 %.

Отмечая структуру использования денежных доходов населения, выделим, что более 80 % заработной платы приходится на покупку товаров и оплату услуг, обязательные платежи и взносы составляют более 15 %. Остальная часть приходится на операции депозитарного характера и хранение наличности [9].

Наиболее высокий уровень заработной платы, доходов присутствуют в Магаданской, Хабаровской области, Сахалине, Камчатском крае, Чукотском округе.

Таблица 1 Динамика среднедушевых доходов населения по субъектам Российской Федерации тыс. р./месяц[11]

Субъекты Российской Федерации	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1	2	3	4	5
Российская Федерация	30,865	31, 897	33,178	35,249
Центральный федеральный округ	40,200	41,897	43,687	46,917
Северо-Западный федеральный округ	32,822	34,299	36,163	37,993
Южный федеральный округ	26,435	27,348	28,475	29,958
Северо-Кавказский федеральный округ	22,275	23,018	23,253	24,446
Приволжский федеральный округ	25,615	25,987	26,688	28,276
Уральский федеральный округ	32,907	33,643	34,955	36,923
Сибирский федеральный округ	23,815	24,532	25,642	27,002
Дальневосточный федеральный округ	35,785	36,947	35,478	37,791

Низкий уровень дохода демонстрируют показатели таких территорий, как: Ростовская область, Ставропольский край, Республики Северного Кавказа, Кабардино-Балкария, Карачаево-Черкесия, южные регионы России [11].

Сложившийся максимальный удельный вес заработной платы, величина которой ниже установленного прожиточного минимума, в 2017 г. зафиксирована в республике Дагестан – 38,7 %, Карачаево-Черкесия- 38,4 % [14].

При проведении краткого обзора сложившегося социального положения России и регионов в современных условиях хозяйствования, выделим уровень качества жизни населения, представляющий собой степень обеспеченности материальными благами и духовной удовлетворенностью граждан страны, посредством получаемых и используемых денежных средств в определенный период времени [10].

Рассмотрим два показателя качества жизни населения, к которым относится:

- индекс человеческого развития, направленный на вопросы исследования ожидаемой продолжительности жизни, акцентирующий внимание на оценке здоровья, долголетия населения, продолжительности жизни, доступности получения образования, покупательную способность. Индекс человеческого развития за 2019 г. показывает, что из 189 стран наибольший рейтинг данного показателя отмечается в Норвегии (0,954 единицы), наименьший показатель – Нигер (0,377 единиц). Россия в данном рейтинге занимает 49 позицию, уступая Хорватии, Чили, Португалии и другим странам [12]. Динамика величины индекса человеческого развития представлена на рисунке 2.

Итак, представленные данные свидетельствуют о росте показателя человеческого развития в России. В 2019 г. по сравнению с 2016 г. увеличение составило 0,011 единиц.

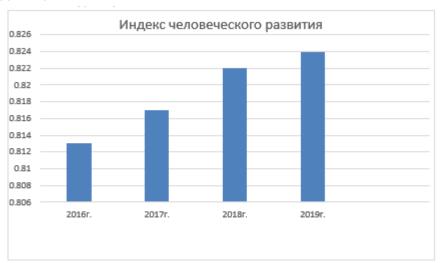


Рисунок 2. Показатели индекса человеческого развития России, единиц[12]

Представленные данные свидетельствуют о том, что наиболее высокий уровень неравенства присутствовал в 2015 г. в г. Москве, наименьшее значение за рассматриваемые периоды определено величиной 0,304 единицы г. Севастополь – 2015 г. В 2016-2017 гг. первое место по неравенству доходов населения зафиксировано в Ямало-Ненецком округе, минимальное значение в республике Крым и Карелия.

Рассмотрев ситуацию в социально-экономической сфере, можно отметить о факторах присутствия нищеты, бедности на территории Российской Федерации, больших отрывов доходов населения в уровне заработной платы, финансовой ограниченности граждан регионов России, что дезактивирует населения не только в материальном, но и духовном, культурном развитии. Возникает необходимость детального подхода к социальным проблемам общества, реальной оценки сложившейся ситуации, повышенного внимания к решению негативных факторов, отражающихся на жизнедеятельности граждан регионов России.

Библиографический список

- 1. Министерство экономического развития Российской Федерации. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2030 года: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа http://static.government.ru/media/files/41d457592e04b76338b7.pdf.
- 2. Кузнецов Дмитрий Александрович. Социальные проблемы России и концепция безусловного основного дохода // Наука без границ. 2018. №2 (19). С. 102-107.

- 3. Рейтинг российских регионов по уровню безработицы: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://ria.ru/20200316/1568477248.html .
- 4. Как вырастет безработица в 2020 г. и, какие профессии актуальны после кризиса: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://gorodrabot.ru/article/762.
- 5. Исследование HeadHunte: Россия на пороге безработицы невиданного масштаба: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://svpressa.ru/economy/article/246909/.
- 6. Зубаревич Н.В. Проблема социального неравенства регионов: возможно ли реальное смягчение? официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://cyberleninka.ru/article/n/problema-sotsialnogo-neravenstva-regionov-vozmozhno-li-realnoe-smyagchenie.
- 7. Россия вымирает: экономист назвала семь главных угроз для регионов: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://www.rbc.ru/spb_sz/10/01/2020/5e1856009a794710ca6d2a87.
- 8. Данные Федеральной службы государственной статистики: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://www.gks.ru/folder/13397?print=1.
- 9. Мониторинг социально-экономического положения и социального самочувствия населения: итоги 2019 г.: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://isp.hse.ru/data/2020/04/17/1556169208/ Апрель_2020_Мониторинг_ВШЭ.
- 10 Соболь Т. С. Современный уровень и качество жизни населения России // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2018. №2 (25). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-uroven-i-kachestvo-zhizni-naseleniya-rossii.
- 11. Статистика и показатели. Уровень жизни по данным Росстат: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://rosinfostat.ru/reyting/#i.
- 12. Индекс человеческого развития: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://gtmarket.ru/ratings/human-development-index.
- 13. Рейтинг и показатели индекса человеческого развития стран мира: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://tyulyagin.ru/ratings/rejting-i-pokazateli-indeksa-chelovecheskogo-razvitiya-stranmira.html#5.
- 14. Статистика по России. Коэффициент Джини: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа https://russia.duck.consulting/maps/104/.

УДК 33

Эминова А.М., Магомедова Э.С. Безработица как одно из негативных последствий цифровизации экономики

Unemployment as one of the negative consequences of the digitalization of the economy

Эминова Амина Муслимовна, Магомедова Эльмира Салимхановна

Руководитель: **Абдулаева Зарема Махмудовна**1, 2. студентки 2 курса, «Финансы и Кредит»
3. К.э.н., доцент кафедры «Политическая экономия»
Дагестанский государственный университет
Еminova Amina Muslimovna,
Magomedova Elmira Salimhanovna
Head: AbdulaevaZarema Makhmudovna
1, 2. 2nd year students, "Finance and Credit"
3. Ph.D., associate professor of the department "Political economy"
Dagestan State University

Аннотация. В статье рассматриваются значение и роль цифровизации для экономики страны. Авторы анализируют само явление «безработица» и выявляют актуальные сегодня факторы, влияющие на данный процесс. В частности, одним из таких важных индикаторов сегодня можно назвать снижение занятости в результате цифровизации экономики.

Ключевые слова: цифровизация экономики, рынок труда, автоматизация, квалификация работников, безработица.

Abstract. The article discusses the importance and role of digitalization for the country's economy. The authors analyze the phenomenon of "unemployment" and identify the current factors affecting this process. In particular, one of these important indicators today is the decline in employment as a result of the digitalization of the economy.

Keywords: digitalization of the economy, labor market, automation, qualification of workers, unemployment.

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

Развитие и распространение цифровых технологий определяет траектории развития экономики и общества каждой страны. Становление цифровой экономики является одним из приоритетных направлений для большинства стран—экономических лидеров, в том числе США, Японии, Великобритании, Германии и др.

В последние годы наблюдается формирование очередной волны трансформации моделей деятельности в бизнесе и социальной сфере, которая вызвана появлением цифровых технологий нового поколения. Их внедрение, по оценкам специалистов, способствует повышению производительности труда в организациях на 40%. (3, с. 4)

По мнению экспертов, цифровизация будет способствовать оптимизации производственных и логистических операций, производительности оборудования, повышению эффективности рынка труда, эффективности НИОКР, снижению расходов ресурсов и производственных потерь [4, с. 104].

Успешное развитие цифровой экономики определяется в первую очередь:

- заинтересованностью и возможностями предпринимательского сообщества;
- наличием профессиональных кадров;
- системой управления;
- материально-финансовыми ресурсами;
- политической волей руководства страны.

В Российской Федерации развитие цифровой экономики заложено в принятых на государственном уровне документах:

- 1. Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы (Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. № 203);
- 2. «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» (Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г., известный также как второй майский Указ Президента страны);
- 3. Правительственная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (распоряжение Правительства РФ от 28 июля 2017 г. № 1632-р) [3, с. 10].

Цифровизация экономики может привести к появлению как положительных, так и отрицательных последствий. На сегодняшний день одним из важнейших негативных последствий для экономики является развитие безработицы. Причиной этому являются технологический прорыв и автоматизация, заменяющие труд на капитал, лишая рабочих возможности получить заработную плату или вынуждая их применять свою квалификацию в другом месте» [6, с. 111].

Для наглядности рассмотрим динамику безработицы в России за 2010-2019 гг. (рис. 1).



Рисунок 1. Динамика уровня безработицы в России в 2010-2019 гг., % Источник: официальные данные сайта Федеральной службы государственной статистики.

На основе рисунка 1 можем заметить, что в российской экономике в рассматриваемом периоде не отмечаются существенные колебания безработицы.

Начиная с 2012 года, уровень безработицы находится в пределах естественной нормы (6%).

Следовательно, в довольно стабильном состоянии находятся также и темпы роста занятости. Средние темпы создания новых рабочих мест в России относительно невысоки. Так, например, за последние три года число рабочих мест увеличилось в 25 регионах, в 60 – сократилось. Прирост рабочих мест по благополучным регионам компенсируется за счет около половины сокращений в неблагополучных по данному показателю регионам. Наибольшее количество рабочих мест за период 2017–2019 гг. было создано в Москве (89 000) и Московской области – 200 000[6].

Тем не менее, в современных условиях цифровой экономики потенциальному работнику становится с каждым годом все сложнее угодить требованиям работодателя. Это обусловлено развитием процесса роботизации.

Рост безработицы связан с ростом преимуществ искусственного интеллекта, который заключается в меньших издержках,большей производительности и скорости выполнения операций, минимизации количества ошибок относительно человека. Кроме того, на сегодняшний день именно машинами выполняется тяжелый монотонный физический труд, а с многими роботами человек просто не может конкурировать из-за физических возможностей.

Растущая с каждым годом автоматизация рабочих мест способствует вытеснению человеческого труда из структуры мировой экономики, что, в свою очередь, является причиной высокого уровня безработицы в стране.

Развивающаяся в современных условиях четвертая промышленная революция угрожает таким профессиям, как учителя, бухгалтеры, финансовые аналитики, государственные и муниципальные служащие и др. Ученые Оксфордского университета считают, чток 2040-2045 гг. в масштабах всей планеты исчезнет около 47% рабочих мест.

По мнению американского экономиста, профессора Массачусетского технологического института Дэвида Аутора, эффект «технологической безработицы» в результате повсеместного перехода производства к автоматизации по причине экономической целесообразности работники средней квалификации будут подвержены автоматизации в первую очередь, поскольку специалисты с данным уровнем образования достаточно высокооплачиваемы.

Экономистом Карлом Фреем и экспертом по компьютерному обучению Майклом Осборн, которые являются работниками английской школы Оксфорд-Мартин, было проведено исследование, в котором распределили 702 профессии по степени риска их автоматизации. Согласно данному исследованию, наименьший риск остаться без работы наблюдается у социальных работников и других профессий, где требуются

творческие и социальные навыки, поскольку искусственный интеллект еще долгое время не сможет демонстрировать нестандартность мышления, искать креативные решения в нестабильной ситуации и эмоциональную составляющую при определенных действиях, наибольший же риск рассматривается у специалистов в области телефонных продаж.

Важно также отметить, что, по мнению английских специалистов, к 2050 году примерно 47% рабочих мест будут автоматизированы, следовательно, миллионы людей будут числиться в списке безработных. Наиболее востребованными специалистами будут специалисты, занятые разработкой, созданием, внедрением и использованием новейших технологий.

Ученые также отмечают, что каждый год произойдет рост занятости в компьютерных специальностях на 4,54%, а специалистов по проектированию и инженерной разработке - на 3,54%. Однако уменьшится занятость специалистов по ремонту, техобслуживанию и установке оборудования на 8% в год, а офисных работников - на 6,2%.

В связи с растущими темпами цифровизации экономики программа «Цифровая экономика Российской Федерации» прописывает задачи ВУЗов разработать модели компетенций, которые раскрывают человеческий потенциал в рамках востребованных направлений цифровой экономики. Процесс цифровизации выявит квалификации сотрудников для работы по осуществлению своих функций в новых условиях И приведет Κ возникновению дефицита кадров новых профессий.Следовательно, большую роль В грядущих изменениях сыграет профессиональная переподготовка.

В сложившихся ситуациях необходимо переобучение работников всех уровней и направлений и подготовка новых кадров к неминуемому техническому прогрессу [1].

Таким образом, растущая на сегодняшний день цифровизация экономики напрямую влияет на образ жизни людей, их образования, работу и на общество в целом. Развитие цифровой экономике приводит к возникновению положительных и негативных последствий. Одним из важнейших негативных последствий развития цифровой экономики является рост безработицы в стране. Основной причиной роста безработицы является автоматизация труда людей, что приводит к потере работником своего рабочего места. Следовательно, чтобы быть востребованным на рынке труда в современных условиях развития цифровой экономики, необходимо уделить внимание дополнительному образованию.

- 1. Борисова Екатерина Сергеевна, Комаров Алексей Валерьевич Современный рынок труда в условиях становления и развития цифровой экономики // Наука. Общество. Оборона. 2019. Nº3 (20).URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-rynok-truda-v-usloviyah-stanovleniya-irazvitiya-tsifrovoy-ekonomiki (Дата обращения: 16.12.2020).
- 2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL:https://rosstat.gov.ru/ (Дата обращения: 16.12.2020)
- 3. Петров Александр Арсеньевич Цифровизация экономики: проблемы, вызовы, риски // Торговая политика. 2018. №3 (15). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-ekonomiki-problemy-vyzovy-riski (Дата обращения: 16.12.2020)
- 4. Плутова М.И., Лагутина Е.Е.К Вопросу определения степени готовности трудовых ресурсов к цифровой экономике // Вестник омского университета. Серия: экономика. 2019. с. 102-110. [Электронный ресурс].URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=41472838 (Дата обращения :16 .12 .2020)
- 5. Что такое цифровая экономика? Тренды, компетенции, измерение Ч-80 [Текст]: докл. к XX Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 9–12 апр. 2019 г. / Г. И. Абдрахманова, К. О. Вишневский, Л. М. Гохберг и др. ; науч. ред. Л. М. Гохберг; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. 82, [2] с. 250 экз. ISBN 978-5-7598-1974-5 (в обл.). ISBN 978-5-7598- 1898-4 (е-book) (Дата обращения: 16.12.2020)
- 6. Янченко Е.В. Риски безработицы в условиях цифровизации экономики // Экономика труда. 2020. Том 7. № 8. С. 677-692. doi: 10.18334/et.7.8.110729. (Дата обращения : 16.12.2020)
- 7. Янченко Е. В. Рынок труда в условиях цифровизации: Возможные риски субъектов трудовых отношений // Вестник томского государственного университета. Экономика. 2020. с. 110-128. [Электронный ресурс]. URL:https://elibrary.ru/item.asp?id=43985142

(Дата обращения: 16.12.2020)

Электронное научное издание

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ № 12/2020

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству обращаться по электронной почте mail@scipro.ru

Подготовлено с авторских оригиналов

ISSN 2542-0208

Формат 60х84/16. Усл. печ. л.7,1. Тираж 100 экз. Издательство Индивидуальный предприниматель Краснова Наталья Александровна Адрес редакции: Россия, 603000, г. Нижний Новгород, пл. М. Горького, 4/2, 4 этаж, офис №1