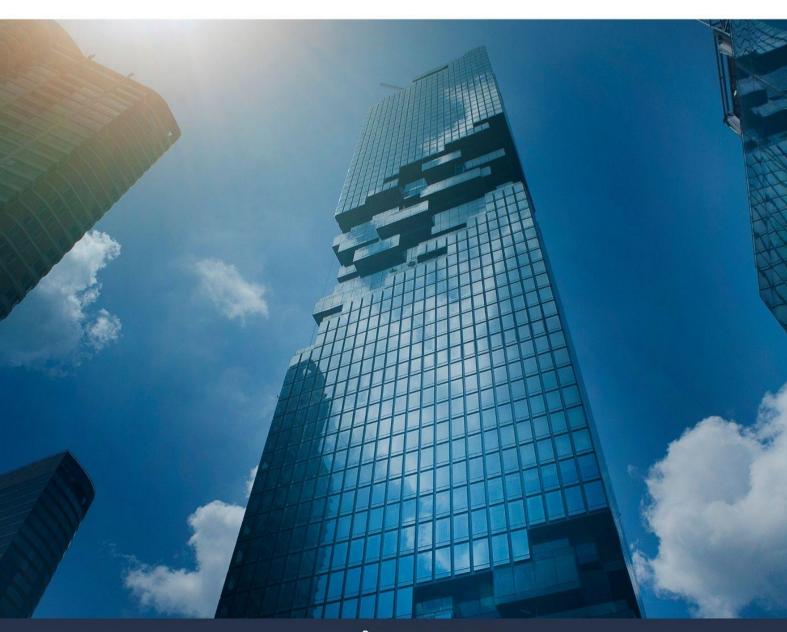
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ



EDRJ.RU ISSN 2542-0208 Экономическая теория
Экономика, организация и управление предприятиями,
отраслями, комплексами
Управление инновациями
Экономика и управление в образовании
Государственное управление
Региональная экономика
Мировая экономика
Логистика

НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

№ 12/2021

www.edrj.ru Нижний Новгород 2021 УДК 33 ББК 65 Э 401

Экономические исследования и разработки: научноисследовательский электронный журнал. Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука» – №12– 2021. – 77 с.

DOI 10.54092/25420208_2021_12

ISSN 2542-0208

Статьи журнала содержат информацию, где обсуждаются наиболее актуальные проблемы современного экономического развития и результаты фундаментальных исследований в различных областях знаний экономики и управления.

Журнал предназначен для научных и педагогических работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все включенные в журнал статьи прошли научное рецензирование и опубликованы в том виде, в котором они были представлены авторами. За содержание статей ответственность несут авторы.

Информация об опубликованных статьях предоставлена в систему Российского индекса научного цитирования – **РИНЦ** по договору No 685-10/2015.

Электронная версия журнала находится в свободном доступе на сайте www.edrj.ru

УДК 33 ББК 65

Редакционная коллегия:

Главный редактор – **Краснова Наталья Александровна,** кандидат экономических наук, доцент, руководитель HOO «Профессиональная наука» (mail@scipro.ru)

<u>Балашова Раиса Ивановна</u> – доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры "Экономика предприятия" Донецкого национального технического университета.

<u>Глебова Анна Геннадьевна</u> – доктор экономических наук, профессор экономики и управления предприятием ФГБОУ ВО «Тверской государственный технический университет», член Новой экономической ассоциации. Эксперт научных направлений – антикризисное управление и банкротство, экономика предприятия и предпринимательства, управление.

Кожин Владимир Александрович – заслуженный экономист РФ, доктор экономических наук, профессор кафедры организации и экономики строительства Нижегородского государственного архитектурно-строительного университета. Эксперт научных направлений – финансы, бюджетирование, экономика предприятия, экономика строительства.

Мазин Александр Леонидович – доктор экономических наук, профессор кафедры экономической теории Нижегородского института управления, филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. Эксперт научных направлений: экономика труда, экономическая теория.

<u>Бикеева Марина Викторовна</u> – кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики, эконометрики и информационных технологий в управлении Национального исследовательского Мордовского государственного университет им. Н.П. Огарёва. Эксперт научных направлений: социальная ответственность бизнеса, эконометрика, статистика.

<u>Лаврентьева Марина Анатольевна</u> – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры социальной медицины и организации здравоохранения. ФГБО ВО "Нижегородская государственная медицинская академия" Министерства здравоохранения Российской Федерации. Эксперт научных направлений: учет, анализ, аудит, экономическая теория, экономика труда.

Тиндова Мария Геннадьевна – кандидат экономических наук; доцент кафедры прикладной математики и информатики (Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФБГОУ ВПО РЭУ им. Плеханова). В полномочия входят организация и/или проведение экспертной оценки статей по проблемам экономикоматематического моделирования.

<u>Шагалова Татьяна Владимировна</u> – кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента и государственного управления ННГУ им. Н.И. Лобачевского. Эксперт научных направлений: бюджетирование, мировая экономика, ценообразование, экономика предприятия, инновационный менеджмент.

Материалы печатаются с оригиналов, поданных в оргкомитет, ответственность за достоверность информации несут авторы статей

Оглавление

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ 6
Акопова М.А., Морозкина С.С. Бухгалтерский учет депозитных операций
коммерческий банков 6
Глубокова Н.Ю., Еремкина К.А. Влияние ФСБУ на расхождения между
бухгалтерским и налоговым учетом10
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА16
Джавадова С.А., Осипова В.В. Глобализация финансовой политики на
современном этапе развития мирового хозяйства16
СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ23
Евдокимова М.А. Продуктивность среднеранних сортов картофеля
зарубежной селекции в условиях Республики Марий Эл 23
ЭКОНОМИКА И ПРАВО29
Дегтярева Л.А., Малахова О.Б. Средства дифференцированного
обучения студентов при освоении программы СПО на практических
занятиях по дисциплине административное право29
ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ДЕМОГРАФИЯ39
Васильченко А.И. Влияние финансовой грамотности на сбережения
населения пермского края
ЭКОНОМИКА ТРУДА 48
Хахладжиян А.М. О результативности использования трудовых ресурсов
в отраслях химической промышленности России48
ЭКОНОМИКА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ,
ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ 55
Полещук О.В., Кравченко О.В. Оценка финансовых рисков предприятия
55
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ61
Панова А.Ю., Тюпин А.Д. Влияние пандемии на реализацию газа и нефти
61
Сабиров В.Д., Махинова Н.В. Проблемы и перспективы развития рынка
российских еврооблигаций 67

Бухгалтерский учет, анализ, аудит

УДК 336.717.3

Акопова М.А., Морозкина С.С. Бухгалтерский учет депозитных операций коммерческий банков

Accounting for deposit operations of commercial banks

Акопова Марина Арнольдовна

студент,

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина

Морозкина Светлана Сергеевна

к.э.н., доцент,

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина Akopova Marina Arnoldovna

student.

Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina Morozkina Svetlana Sergeevna

PhD in Economics, assistant professor

Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina

Аннотация. В данной статье рассматривается учет депозитов кредитных организаций. Вклады (депозиты) для банков имеют важное значение, так как это главный вид их пассивных операций, а, следовательно, и главный ресурс для проведения активных кредитных операций. В статье мы также рассмотрели основные проблемы в учете депозитных операций и нами были предложены пути их решения.

Ключевые слова: учет, депозитные операции, коммерческий банк, денежные средства, процент.

Abstract. This article deals with the accounting of deposits of credit institutions. Deposits (deposits) for banks are important, since this is the main type of their passive operations, and, therefore, the main resource for conducting active lending operations. In the article, we also examined the main problems in accounting for deposit operations and we suggested ways to solve them.

Keywords: accounting, deposit operations, commercial bank, cash, interest.

DOI 10.54092/25420208 2021 12 6

Рецензент: Бессарабов Владислав Олегович - Кандидат экономических наук. ГО ВПО «ДонНУЭТ имени Михаила Туган-Барановского»

Для проведения активных операций кредитные организации удовлетворяют большую часть своих потребностей в денежных ресурсах за счет привлеченных средств клиентов, которые являются обязательствами банка. 95% пассивов в банках составляют депозитные операции.

Депозит – это вложение денежных средств юридическим или физическим лицом в кредитную организацию с целью получения дохода в виде процентов [3].

Депозитные операции коммерческих банков подлежат учету на счетах бухгалтерского баланса банка, которые будут подразделяться по видам депозитов и привлеченных средств кредитной организации.

Особенности учета депозитов в кредитных организациях рассматривались в трудах, таких авторов, как: О. И. Лаврушина, И.Е. Мизиковский, Е.Б. Стародубцева и другие.

Далее рассмотрим депозиты ТОП-10 банков с наибольшими объемами на их счетах за август-октябрь 2021 г. (таблица 1) [1].

Таблица 1 ТОП-10 банков по депозитов согласно рейтингу Выберу.ру

Банк	Депозиты на август 2021г., млн. руб.	Депозиты на сентябрь 2021г. млн. руб.	Депозиты на октябрь 2021г. млн. руб.	Изменение октябрь от августа 2021г., млн. руб.	Изменение октябрь от августа 2021г, %
Сбербанк России	9 656 948	9 604 804	9 561 703	-95 245	99,0
Банк «ВТБ»	1 992 139	2 123 978	2 203 828	+211 689	110,6
Россельхозбанк	1 111 628	1 107 281	1 114 157	+2 529	100,2
Газпромбанк	975 760	966 031	965 629	-10 131	99,0
ПАО Банк «ФК Открытие»	446 523	471 314	474 638	+28 115	106,3
Совкомбанк	396 593	400 065	404 725	+8 132	102,1
Московский Кредитный Банк	363 057	379 823	390 445	+27 388	107,5
Тинькофф Банк	254 741	264 926	272 398	+17 657	106,9
СМП Банк	167 567	170 867	231 546	+63 979	138,2
Альфа-Банк	203 578	215 973	221 041	+17 463	108,6

Проанализировав таблицу 1, можно сказать о том, что депозиты Сбербанка превышают сумму депозитов остальных банков практически в 2 раза. Процентная ставка привлеченных ресурсов является основным элементом вклада, однако в Сбербанке процентная ставка ниже, чем в других банках. Это связано с тем, что в условиях кризиса клиенты доверяют свои сбережения Сбербанку.

За период август – октябрь 2021 года у всех банков, кроме Газпромбанка и Сбербанка наблюдается тенденция роста депозитов. Сумма депозитов Газпромбанка в октябре относительно августа сократилась на 10 131 млн. руб. или на 1%, а Сбербанка на 95 245 млн. руб. или на 1%.

Наибольшему изменению подверглись Банк «ВТБ» и СМП Банк, которые за август-октябрь увеличились на 10,6% и 38,2% соответственно. Практически не изменилась сумма депозитов за 3 месяца у Россельхозбанка.

В таблице 2 на примере 5 банков проведем сравнительный анализ выгодных условий по депозитам.

Таблица 2

Сравнительный анализ условий по депозитам

Банк	Вклад	Сумма, руб.	Ставка, % годовых	Срок	Доход, руб.
Сбербанк России	СберВклад Прайм	1 000 000	7,01%	1 год	70 053
Банк «ВТБ»	«Выгодное начало»	1 000 000	8,00%	1 год	81 095
Россельхозбанк	«Весомый процент»	1 000 000	7,5%	1 год	75 000
Газпромбанк	«Ваш успех»	1 000 000	7,55%	1 год	75 500
ПАО Банк «ФК Открытие»	«Надежный партнер»	1 000 000	7,4%	1 год	74 000

Таким образом, проанализировав таблицу 2, можно сказать о том, что выгоднее всего открыть депозит в банке «ВТБ» по программе «Выгодное начало», доход по которому через год составит 81 095 руб. Преимущества данной программы заключается в том, что подключив опцию «Сбережения» к Мультикарте клиент увеличивает доходность продукта на 1 п.п. – до 9 % годовых.

Эффективный учет депозитных операций коммерческих банков является главной составляющей успешного функционирования коммерческих банков. Коммерческим банкам для эффективной работы необходимы большие объемы денежных ресурсов. Денежные ресурсы имеют главное значение для банков, их использование будет напрямую влиять на результаты деятельности кредитной организации.

В процессе внутренней проверки бака, наблюдаются следующие проблемы при учете депозитных операций:

- 1) ошибки в договорах банковского вклада;
- 2) несовпадение в сроках учета средств с прописанными сроками в договоре вклада;
 - 3) отсутствие документов, определяющих порядок учета депозитных операций;
- 4) в случае истечения срока договора вклада, несвоевременное начисление средств по депозитному счета на счет до востребования, либо неначисление;
- 5) осуществление депозитных операций юридических лиц посредством наличных денежных средств.

Чтобы избежать ошибок в бухгалтерском учете выполняются следующие задачи:

- 1) соблюдение установленного порядка по отражению в бухгалтерском учете операций с денежными средствами;
 - 2) своевременное выполнение распоряжений клиентов;
- 3) принятие своевременных и эффективных решений по предотвращению или устранению выявленных недостатков и ошибок при ведении бухгалтерского учета;

- 4) правильное ведение лицевых счетов, в том числе открытых в соответствии с договором банковского счета;
- 5) своевременное и правильное составление ежедневного баланса и регистров бухгалтерского учета;
 - 6) надлежащее хранение документов до передачи их в архив.

Подводя итог, можно сказать о том, что вклады занимают наибольшую долю в пассивах банка, они устанавливают объем и масштабы доходности операций. Именно поэтому необходимо проводить анализ и учет депозитных операций. Также кредитная организация должна организовывать и осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учета в целях обеспечения достоверности учета и отчетности кредитной организации.

Библиографический список

- 1. Выберу.ру. Рейтинг ТОП-10 банков по депозитам [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.vbr.ru/banki/raiting/deposity/top10/
- 2. Мизиковский, И. Е. Бухгалтерский учет и отчетность финансовых организаций : учебно-методическое пособие / И. Е. Мизиковский, Т. Ю. Дружиловская, Э. С. Дружиловская. Нижний Новгород : ННГУ им. Н. И. Лобачевского, 2019. 205 с.
- 3. Муллинова С.А. Бухгалтерский учет в банках : учебное пособие / С. А. Муллинова, С.С. Морозкина. Майкоп: Издательство Магарин О. Г., 2017. 208 с.
- 4. Официальный сайт Сбербанк России [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.sberbank.com/ru
- 5. Стародубцева, Е. Б. Банковское дело : учебник/ Е.Б. Стародубцева. М.: ИД «ФОРУМ» : ИНФРА-М, 2018. —464 с.
- 6. Горская Е.В. Учет депозитных операций в банке / Е.В. Горская / Новая наука: от идеи к результату. 2015 №5-1. С. 82-87.

УДК 33

Глубокова Н.Ю., Еремкина К.А. Влияние ФСБУ на расхождения между бухгалтерским и налоговым учетом

The impact of the FSB on discrepancies between accounting and tax accounting

Глубокова Надежда Юрьевна,

Кандидат экономических наук, доцент, Доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

Еремкина Кристина Алексеевна

Магистрант 2 курса кафедры бухгалтерского учета и налогообложения Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова Glubokova Nadezhda Yurievna Candidate of Economic Sciences, Associate professor Associate professor of Accounting and Taxation Department Plekhanov Russian University of Economics Eremkina Kristina Alekseevna 2d year Master's student of Accounting and Taxation Department Plekhanov Russian University of Economics

Аннотация. В статье рассмотрена роль Федеральных стандартов бухгалтерского учета в сближении бухгалтерского и налогового учета на примере утвержденного ФСБУ 6/2020. Цель достигалась путем сопоставления основных элементов нового стандарта и действующего положения по бухгалтерскому учету. Устранить существующие расхождения в рамках данного стандарта не представляется возможным, при этом возникают ситуации, ведущие к увеличению налоговых платежей.

Ключевые слова: основные средства, стоимостной порог, инвестиционная недвижимость, ликвидационная стоимость, налоговый учет.

Abstract. The article examines the role of Federal Accounting Standards in the convergence of accounting and tax accounting on the example of the approved FSB 6/2020. The goal was achieved by comparing the main elements of the new standard and the current accounting regulations. It is not possible to eliminate the existing discrepancies within the framework of this standard, while situations arise that lead to an increase in tax payments.

Keywords: fixed assets, value threshold, investment property, liquidation value, tax accounting.

DOI 10.54092/25420208_2021_12_10

Рецензент: Бессарабов Владислав Олегович - Кандидат экономических наук. ГО ВПО «ДонНУЭТ имени Михаила Туган-Барановского»

В Российской Федерации нет таких коммерческих организаций, в обязанность которых не входило бы ведение бухгалтерского и налогового учета. При этом, налоговая система, являясь одним из инструментов проводимой государством экономической политики, устанавливает свои правила ведения учета в отношении некоторых объектов и операций, которые отличаются от правил отражения этих же объектов в бухгалтерском учете.

С момента введения главы 25 Налогового кодекса РФ, регулирующей вопросы, связанные с налогообложением прибыли, налоговый учет обособился от

бухгалтерского и стал восприниматься как самостоятельный учет. С того момента и по сегодняшний день перед правительством в лице Министерства финансов РФ стоит цель упростить налоговый учет и сблизить его с бухгалтерским. При этом не идет речи о пересмотре налогового законодательства в пользу правил, установленных для ведения бухгалтерского учета.

На сегодняшний день перед специалистами в области финансового учёта стоит одна из главных проблем - взаимодействие бухгалтерского и налогового учёта. Как известно, между бухгалтерским и налоговым учетом существует множество различий. Решив данную проблему можно только с помощью максимального сближения эти двух систем учета. Это позволит бухгалтерским службам достичь максимальной оптимизации своей работы, используя одинаковые способы ведения двух систем учета, снизить вероятность появления ошибок, вызванных несовпадением бухгалтерского и налогового учета. В связи с этим вопрос очень актуален как для государства, поскольку изменения последних лет, вносимые в Налоговый кодекс РФ, направлены на сближение бухгалтерского учета с налоговым учетом, так и для бухгалтеров.

Наряду с вопросом сближения двух учетов стоит вопрос сближения двух стандартов: российских и международных. В России уже есть новые стандарты, которые обязательны к применению и в ближайшем будущем их будет еще больше. Поэтому актуальным на сегодняшний день является вопрос, насколько новые стандарты отличаются от старых положений по ведению учета и, соответственно, как новые стандарты повлияют на уже имеющиеся расхождения: смогут полностью или частично устранить их, увеличат или оставят без изменений.

Согласно комментариям органов власти, зависимость налогообложения от положений по бухгалтерскому учету создает благоприятные условия для возникновения негативных налоговых последствий, например, уменьшения налоговой нагрузки через изменение правил бухгалтерского учета в обход налогового законодательства. В связи с этим, подготовка налоговой отчетности, основанная исключительно на данных бухгалтерского учета является нецелесообразной, поэтому путь сближения двух учетов уже не кажется таким доступным, остается второй вариант – так называемое упрощение налогового учета с помощью периодического внесения поправок в налоговое законодательство, в частности в главу 25 НК РФ.

Помимо сближения двух учетов, давно планировалось, а с относительно недавнего времени начало воплощаться в жизнь сближение российских и международных стандартов. Осуществляется это путем постепенной отмены действия Положений по бухгалтерскому учету и утверждения новых правил, именуемых Федеральными стандартами бухгалтерского учета. Так, уже обязателен к применению с начала текущего года стандарт ФСБУ 5/ 2019 «Запасы». Таким образом, новые

стандарты вносят местами кардинальные изменения в бухгалтерский учет, следовательно, возникает вопрос – как эти изменения повлияют на существующее расхождение между бухгалтерским и налоговым учетом. Вместе с этим встает еще один интересный вопрос: изменится ли налоговое бремя коммерческих организаций, если да, то в какую сторону. Частично ответить на эти вопросы попробуем на примере стандарта, который уже утвержден, но обязателен к применению с 1 января 2022 года – ФСБУ 6/2020 «Основные средства».

Одним из первых отличий является отсутствие в новом стандарте какого-либо стоимостного порога, позволяющего идентифицировать актив как основное средство. Теперь определение величины лимита относится к компетенции самой организации. В данном случае логичным, на первый взгляд, будет выбор такого порога, который установлен в налоговом учете и равен 100 000 рублей, тем самым сблизив учет и избавив его от разниц, приводящих к отложенным налогам. Но не всегда такой подход будет оправданным.

Во-первых, одно или несколько основных средств, стоимость которых не превышает 100 000 рублей, могут быть несущественными для организации в целом. Но если речь идет о крупных организациях, в деятельности которых могут использоваться сотни или даже тысячи подобных объектов, списание стоимости таких основных средств на расходы может отразиться на качестве информации, участвовавшей в формировании отчетности. Поскольку информация о совокупной стоимости таких активов может быть существенной для пользователей финансовой отчетности.

Во-вторых, списав на расходы значительное число объектов с низкой стоимостью, можно критическим образом оказать влияние на финансовый результат периода. Этот момент будет актуален для организаций, желающих привлечь дополнительные инвестиции или планирующих получить заемные средства. В таких случаях выгоднее будет показать в балансе активы, нежели их стоимость в расходах.

И в-третьих, в соответствии с требованием нового стандарта, необходимо обеспечить должный контроль за наличием и движением малоценных основных средств, стоимость которых была списана на расходы периода, например, на забалансовом счете. В этом случае возникает проблема организации учета существенного количества активов с признаками основных средств и стоимостью ниже лимита за балансом. Если применяемая система учета не позволяет должным образом осуществлять контроль над подобными объектами, возникает вопрос о ее доработке или изменении. Помимо этого, в зависимости от объектов основных средств и их характеристик, может возникнуть вопрос о необходимости применения контрольных процедур, проводимых с целью обеспечения их сохранности.

Таким образом, перед принятием решения об установлении стоимостного лимита для объектов основных средств в соответствии с новым стандартом, целесообразнее будет опираться не на нормы налогового учета, а руководствоваться масштабами, характером деятельности организации и факторами, оказывающими влияние на показатели финансовой отчетности с целью недопущения искажения содержащейся в ней информации.

ФСБУ 6/2020 фигурировавшее вводит ранее не отечественном законодательстве, регулирующем бухгалтерский учет, понятие - инвестиционная недвижимость. Под этим понятием на практике понимается недвижимость, используемая организацией для сдачи в аренду. Инвестиционная недвижимость, как и другие объекты основных средств, оценивается одним из следующих способов: по первоначальной или по переоцененной стоимости. Если организация принимает решение оценивать инвестиционную недвижимость с применением второго способа, а при приобретении объекта непосредственно для получения дохода от прироста его стоимости применение другого способа оценки будет некорректно, то должна быть готова к увеличению налога на имущество. Это связано с запретом начисления амортизации на инвестиционную недвижимость, оцениваемую по переоцененной стоимости. Если при расчете налога в качестве налоговой базы принимается среднегодовая стоимость имущества, в таком случае остаточная стоимость объекта недвижимости определяется как его первоначальная стоимость, уменьшенная на суммы амортизации (если амортизация не предусмотрена, то учитывают величину износа) и обесценения. Поскольку ни суммы начисленной амортизации, ни величины износа у инвестиционной недвижимости нет¹, при этом ее не нужно проверять на обесценение, налоговые обязательства по налогу на имущество возрастут.

Решение оценивать инвестиционную недвижимость по переоцененной стоимости может привести и к увеличению налога на прибыль. Переоценка инвестиционной недвижимости проводится на каждую отчетную дату. Объект дооценивается до справедливой стоимости. Инвестиционная недвижимость в виде здания, предназначенного для сдачи в аренду, например, в Москве с большей вероятностью будет увеличиваться в стоимости, а дооценка объекта инвестиционной недвижимости включается в финансовый результат деятельности организации в качестве дохода.

В стандарте появилось еще одно новое понятие – это ликвидационная стоимость. Эта стоимость тоже играет роль при расчете налога на имущество. Ликвидационную

¹ Письмо Департамента налоговой политики Минфина России от 22 декабря 2020 г. N 03-05-05-01/112530 «Об исчислении налоговой базы и уплате налога на имущество организаций при применении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства».

стоимость, которая является оценочным значением, необходимо определить в момент первоначального признания основных средств. Под ней подразумевается сумма, которую организация может получить на момент окончания срока полезного использования основного средства за вычетом расходов, связанных с его ликвидацией. Например, для автомобиля бывшего в употреблении это может быть усредненная стоимость идентичной марки на рынке поддержанных авто или, если автомобиль планируется эксплуатировать до состояния, не пригодного для дальнейшего использования, стоимость материальных ценностей, оставшихся после разборки объекта, в крайнем случае – стоимость металлолома.

Соответственно, теперь необходимо рассчитывать амортизацию, учитывая, что ее начисление не доводит балансовую стоимость до обнуления, а приостанавливается в тот момент, когда балансовая стоимость становиться равной или меньшей ликвидационной стоимости. Из этого следует уменьшение амортизационных отчислений, что влечет за собой снижение расходов, принимаемых для целей налогообложения и, как следствие, повышение налога на прибыль. Снижение суммы амортизационных отчислений сказывается и на увеличении остаточной стоимости, которая применяется при расчете среднегодовой стоимости для определения налога на имущество организаций, тем самым увеличивая и его. При этом стандарт четко ограничивает случаи, при которых ликвидационная стоимость может быть равна нулю, а именно:

- 1) никаких поступлений, связанных с выбытием основного средства на момент окончания срока полезного использования, не ожидается;
- 2) поступления ожидаются, но их сумма не является существенной;
- 3) поступления ожидаются, но их сумма не может быть определена.

Все условия кажутся довольно выполнимыми, однако, во избежание неблагоприятных последствий отражения нулевой ликвидационной стоимости, необходимо обосновать свою оценку подкрепить ее справками, заключениями или иными документами, полученными от технических специалистов или компетентных служб организации. Однако налоговые консультанты рекомендуют в отношении объектов, по которым очевиден доход, устанавливать ликвидационную стоимость отличную от нуля, в противном случае вопросов от налоговой инспекции не избежать.

Подводя итог можно сказать, что в статье представлена лишь небольшая часть тех изменений, которые ожидают отечественный учет именно в части бухгалтерского и практически не затрагивают налоговый учет. Тем самым цель, которая не раз озвучивалась государственными органами пока остается практически недостижимой. Однако стоит все-таки отметить, что для некоторых, в основном малых, субъектов

предпринимательства отмена лимита по объектам основных средств позволит сократить последствия расхождений двух учетов.

Таким образом, можно сделать вывод, что новые стандарты не решают проблему расхождения данных налогового учета с бухгалтерским. Устранение противоречий между бухгалтерским и налоговым учетом довольно трудоемкий процесс, имеющий отдаленные перспективы сближения, поскольку бухгалтерский учет направлен на сближение с международными стандартами, которые с большой долей сомнения имеют что-то схожее с налоговым законодательством России. При этом, государственные органы в лице Минфина и ФНС не готовы идти на поводу у бухгалтерских стандартов ссылаясь на вероятность неправомерного снижения налоговой нагрузки.

С 2012 года вопрос расхождений встал достаточно остро и привлек внимание, поскольку президент поддержал предложение российского политика об отмене налогового учета. Тогда Минфин заявил, что на налоговом учете держится вся система, но игнорировать поручение президента не мог и предложил постепенное упрощение налогового учета через изменение норм налогообложения прибыли организаций, которые и вызывают сложности в процессе ведения учета, а также ограничивают возможности использования одинаковых правил налогового и бухгалтерского учета. Сложно судить о том, насколько успешно воплощалось в жизнь выдвинутое предложение, поскольку данный вопрос является актуальным и сегодня.

Библиографический список

- 1) Приказ Минфина России от 30.03.2001 N 26н (ред. от 16.05.2016) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01»;
- 2) Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н «Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения»;
- 3) Письмо Департамента налоговой политики Минфина России от 22 декабря 2020 г. N 03-05-05-01/112530 «Об исчислении налоговой базы и уплате налога на имущество организаций при применении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства»;
- 4) Гапон М.Н., Рычкова Ю.А. Изменения в учете основных средств согласно ФСБУ 6/2020 «Основные средства» // Актуальные вопросы современной экономики. 2020. №1. С. 370-376;
- 5) Кривоусова Н.А. Сравнительная характеристика ПБУ 6/01 «Учет основных средств» и ФСБУ 6/2020 «основные средства» // В мире научных открытый. 2021. С. 293-296;
- 6) Матвеева В.А., Захарова А.А. Основные нововведения в бухгалтерском учете основных средств в соответствии с ФСБУ «Основные средства» // ЦИТИСЭ. 2020. №2. С.348-355.

Мировая экономика

УДК 33

Джавадова С.А., Осипова В.В. Глобализация финансовой политики на современном этапе развития мирового хозяйства Globalization of financial policy at the present stage of development of the world economy

Джавадова С.А. Осипова В.В.

- 1. кандидат экономических наук, доцент кафедры теоретической и прикладной экономики. ФГБОУ ВО «Российский государственный гуманитарный университет»
- 2.студентка 4 курса ФГБОУ ВО «РГГУ», экономический факультет ФГБОУ ВО «Российский государственный гуманитарный университет» (Москва)

Javadova S. A.

Osipova V.V,

- 1.candidate of economics, Associate Professor of the Theoretical and Applied Economics
 Department, Russian State University for the Humanities (RSUH), Moscow

 2. 4th year student Economics Department, Russian State University for the Humanities
 - 2. 4th year student Economics Department, Russian State University for the Humanities (RSUH), Moscow

Аннотация. В постоянно развивающемся мире роль финансовой глобализации становится одной из наиболее важных для будущего процветания всей мировой экономики. В данной статье рассмотрено положение стран на международной арене по уровню глобализации, с целью сравнения их компонентов. Рассмотрены угрозы, возникающие в процессе глобализации экономики. Выявлены плюсы и минусы глобализации в экономике. Основываясь на проведённое исследование, сделаны обоснованные выводы. Настоящая работа охватывает целый спектр значимой информации относительно данной темы.

Ключевые слова: глобализация, финансовая глобализация, мировая экономика, транснациональные корпорации.

Abstract. In a constantly developing world, the role of financial globalization is becoming one of the most important for the future prosperity of the entire world economy. This article examines the situation of countries in the international arena by the level of globalization, in order to compare their components. The threats arising in the process of economic globalization are considered. The pros and cons of globalization in the economy are revealed. Based on the conducted research, reasonable conclusions are made. This work covers a whole range of relevant information on this topic.

Keywords: globalization, financial globalization, world economy, transnational corporations.

DOI 10.54092/25420208_2021_12_16

Рецензент: Бессарабов Владислав Олегович - Кандидат экономических наук. ГО ВПО «ДонНУЭТ имени Михаила Туган-Барановского»

На современном этапе характерной особенностью развития мировой хозяйственной системы является активное сближение национальных экономик разных стран, вызванная ростом глобальных экономических процессов. Тенденция к всеобщей глобализации, выступая важнейшим источником достижения единства мира, ведет к

целостности всех сфер жизни мирового сообщества. Данное явление предполагает тесную взаимосвязанность между ее участниками, а также ведет к усугублению их взаимозависимости.

Являясь инновационным средством в функционировании мировой экономики, финансовая глобализация открывает совершенно новые условия для отношений между экономическими системами отдельных стран и государств. В частности, это проявляется в значительной открытости экономических систем отдельных государств на международной арене, а также в применении наиболее действенных средств производства с возможностью его расширения.

Актуальность и важность глобализационных процессов и определили цель данной работы, которая заключается в изучении финансовой глобализации как современного этапа интернационализации мирового хозяйства.

Само понятие «глобализация» широко обсуждалось исследователями различных сфер еще в 1960-1970-е гг. Но подлинный интерес к данному вопросу возник лишь в 1990-х гг., когда активно начали набирать обороты совершенствования различных отраслей и появление головокружительных прорывов в экономической сфере.

На сегодняшний день, имеется множество определений, раскрывающих суть глобализации. Но дело в том, что каждый из них имеет разную трактовку данного явления. Для того, чтобы иметь четкую формулировку понятия глобализации, которая бы наиболее подробно отражала ее значение, обратимся к учебному пособию «Национальные и мировые финансы: современные тенденции и особенности», где определено, что «...глобализация – это процесс создания единой среды, с возможностью беспрепятственного перемещения товаров и услуг, капитала, информации, где новые идеи и их носители имеют полную непринужденность в своих действиях, тем самым давая толчок к развитию все более новых институтов со слаженной системой их взаимодействия» [1]. Получается, что глобализация, охватывая основные сферы жизни, становится одной из главных составляющих в современной мировой экономической системе, создавая при этом надежные международные отношения касательно экономической и политической среды.

В связи с тем, что нашему миру характерна постоянная динамика в совершенствовании и развитии, весьма разумно рассматривать мировую экономику, как совокупность конкретных международных отношений, где в интересах каждой страны или же государства реализовывать свои идеи и потребности. Глобализация с экономической точки зрения - интеграция национальных экономик по всему миру, причиной которой является рост объемов, а также скорость движения товаров и услуг, капиталов и инновационных технологий с последующим пересечением государственных границ. Можно сказать, что деятельность глобализации, а именно укрепление торговых

связей между странами способно гарантировать увеличение международных финансовых отношений, а также рост мировой экономики в целом.

Так, например, по показателям международной торговли, финансам и потоку данных, то в период с 1980 по 2020 годы наблюдается небывалый рост с точки зрения потоков информации. В свою очередь, потоки финансов и товаров, демонстрируя довольно неплохую динамику, в значительной степени уступают по темпу развития [2].

Отставание финансовых и товарных потоков по сравнению с информационными вовсе не означает их плохое функционирование. Все объясняется тем, что в 2007-2009-е годы произошел мировой экономический кризис, который в значительной степени повлиял на весь процесс глобализации, устроив длительный застой во всей экономической системе. Тем более, всеобщее рвение в 1990-х годах к глубокому изучению и продвижению инфокоммуникационных технологий с использованием высоких IT-средств, позволило информации стать одной из главных составляющих на пути к повышению уровня экономического и социального благосостояния страны. Поэтому в тот период времени информация становится ключевой задачей для достижения целей.

Стоит отметить, что согласно расчетам McKinsey Global Institute, глобальные потоки услуг, товаров, информации, денег, а также непосредственно людей в период с 2005 по 2014 год позволили мировой экономике вырасти на дополнительные 10%. Также увеличились в 45 раз трансграничные потоки данных. Их вклад в мировой экономический рост в 2014 году достиг 2,8 трлн. долларов и в последствии превысил вклад от экспорта и импорта товаров [2].

Итак, можно сказать, что процесс глобализации положительным образом сказывается на состоянии мировой экономики в целом.

Под влиянием глобализации прослеживается необходимость изменения вектора развития национальной экономики каждой страны. Если прежде главным фактором являлась экономическая мощь, то сейчас не менее важную роль стали играть конкурентные преимущества. Ha современном этапе развития под конкурентоспособностью понимается комплексная стратегия ПО оптимизации отраслевой структуры национальной экономики, учитывая дальнейшие перспективы страны [3].

Согласно данным отчета индекса глобализации (КОF Index of Globalization), который каждый год публикует мировой рейтинг стран по уровню глобализации, первое место на 2019 год занимает Швейцария с индексом в 91,19. Далее следует Нидерланды – 90,71, потом Бельгия – 90,59, Швеция – 89,93. Замыкает пятерку лидеров Великобритания с индексом 89,84 (табл. 1). Итог формируется путем оценки различных показателей, объединенных в три больших компонента: глобализация в социальной,

экономической и политической сферах. В итоге индекс помогает определить масштаб интеграции любой страны в мировое пространство, а также дает возможность сравнить ту или иную страну по определенным составляющим [4].

Талица 1 Рейтинг стран по уровню глобализации [4]

Nº	Страна	Индекс
1	Швейцария	91.19
2	Нидерланды	90.71
3	Бельгия	90.59
4	Швеция	89.93
5	Великобритания	89.84
6	Австрия	88.85
7	Германия	88.60

В представленном рейтинге Россия занимает 51 позицию с индексом 72,45, соседствуя с такими странами, как Маврикий – 72,47 и Таиланд – 72,44. Стоит отметить, что Россия начала интегрироваться в мировую экономическую среду не с самых лучших показателей. Изначально привыкшая закрытой к плановой экономике, она после развала Советского Союза вынуждена была подстраиваться к непростой структуре мировой экономики, а также должна была приспосабливаться к новой рыночной системе. Поэтому вполне очевидно ее отставание от стран лидеров, с их отточенными экономическими системами [5].

Как итог, можно констатировать, что дальнейшие глобализационные процессы благотворно отразятся на экономическом развитии России.

Согласно исследованиям экспертов, занятых изучением глобализации на разных стадиях ее развития, экономическая глобализация действительно приводит к росту доходов, но эти доходы распределяются между странами и государствами неравномерно. Так, например, развитые страны, которые занимают ведущие позиции в мировой экономике, производят больше половины валового мирового продукта и, соответственно, используют основную долю ресурсов мира. А развивающиеся страны, находясь в зависимости от стран с более развитой рыночной экономикой, вынуждены довольствоваться малым [6].

В основном развитые страны – это страны с преимущественно открытой экономикой, их доля экспорта в ВВП превышает 20%. В число этих стран входят США, Франция, Канада. А развивающиеся страны – это страны с относительно закрытой экономикой, например, Перу, Гвинея, Гамбия. Доля их экспорта в ВВП ниже 10% [7].

Крупные транснациональные корпорации преимущественно находятся именно в развитых странах, поскольку так они могут контролировать значительную часть научнотехнического потенциала стран, что выводит их на ведущую роль в международной арене и параллельно способствует продвижению в мировой экономике [7].

Таблица 2

Согласно рейтингу, Fortune Global 500 первое место принадлежит американской ТНК Walmart с оборотом 500 млрд. долларов. Эта компания, занятая в сфере оптовой и розничной торговли преимущественно в Мексике и США. Второе и третье место занимают китайские ТНК. Это электросетевая компания State Grid с оборотом почти 345 млрд. долларов и нефтяная и химическая корпорация Sinopec Group с оборотом более 326 млрд. долларов [8] (тал. 2).

Топ 10 крупнейших ТНК мира 2020 [8]

		<u>.</u>	<u> </u>		
Место	Название	Страна	Отрасль	Выручка,	Количество
	THK			млрд.	сотрудников,
				долл.	чел
1	Walmart	США	Торговля	500	2 300 000
2	State Grid	Китай	Электросеть	345	913 546
3	Sinopec	Китай	Нефтехимия	326	667 793
	Group				
4	China	Китай		340	1 470 193
	National		Нефтегазовая		
	Petroleum				
5	Royal Dutch	Нидерланды	Нефтегазовая	311	84 000
	Shell				
6	Toyota	Япония	Автомобилестроение	265	369 124
	Motor				
7	Volkwagen	Германия	Автомобилестроение	260	642 292
8	BP	Великобритания	Нефтегазовая	244	74 000
9	Exxon Mobil	США	Нефтегазовая	250	71 200
10	Berkshire	США	Многопрофильная	242	377 000
	Hathaway				

Как можно заметить, самые влиятельные транснациональные корпорации действительно находятся в развитых странах, однако нельзя не упомянуть тот факт, что в основном свои производства они размещают именно в развивающихся странах, вкладывая большие СУММЫ на развитие ЭТИХ регионов. Выходит, транснациональные корпорации активно содействуют экономической интеграции, формируя связи между разными странами. В итоге, благодаря слаженной работе развитых и развивающихся стран происходит постепенное слияние национальных экономик в единую мировую систему, в результате которого создается глобальная экономика [9].

Комплексная глобализация национальных экономик способна в корне поменять жизнь всех стран. О ее влиянии довольно сложно говорить, потому что имеются как положительные, так и отрицательные стороны интеграции. С одной стороны, благодаря росту международной конкуренции, значительно выросли уровень качества товаров, производимых компаниями. Также улучшились технологии, используемые для производства этих самых товаров и услуг. Все это говорит о динамичном прогресс, как

на национальном, так и на международном уровне. Однако, имеются и негативные последствия, например, ситуация с ТНК. Дело в том, что глобализация распределяет полученные доходы неравномерно, из-за этого крупные корпорации находятся в большом плюсе, а малые компании в конечном итоге становятся ненужными (табл. 3)

Таблица 3

Плюсы	Минусы
 Облегчает хозяйственное 	– Закрепление периферийной модели
взаимодействие между государствами	экономики
– Создает условия для доступа стран к	– Потеря своих ресурсов странами не
передовым достижениям человечества	входящими в «золотой миллиард»
 Обеспечивает экономию ресурсов 	– Распространение конкурентной борьбы
 Стимулирует мировой прогресс 	на всех участников, в том числе на слабые
	страны, что приводит к разорению малого
	бизнеса, снижению уровня жизни населения

Однако, несмотря на очевидные угрозы, все же процесс глобализации в современном мире является одной из ключевых в дальнейшем процветании каждой страны. Необходимо лишь устранить негативные последствия и приложить больше усилий для стимулирования важных аспектов, напрямую влияющих на прогресс данного явления [7].

Таким образом, можно сделать вывод, что финансовая глобализация, имея как положительные, так и отрицательные стороны своего влияния, способна не только ускорить развитие мировой экономики, но и привести к нежелательным кризисам в различных сферах жизни. На сегодняшний день процесс глобализации - неотъемлемая часть современного экономического роста, поскольку от степени ее функционирования напрямую зависит комплексная трансформация мировой экономической системы.

Библиографический список

- 1. Национальные и мировые финансы: современные тенденции и особенности: учебное пособие/ Л.Б. Парфенова, И.Г. Кузьмин, А.С. Тростин; Яросл. гос. ун-т им. П.Г. Демидова. Ярославль: ЯрГУ, 2015. 112с. URL: http://www.lib.uniyar.ac.ru/edocs/iuni/20150812.pdf (дата обращения 29.09.2021)
- 2. Пять нескучных графиков о глобализации. URL: https://republic.ru/posts/64508 (дата обращения 10.10.2021)
- 3. Финансовая глобализация как объективное явление современного экономического явления. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-globalizatsiya-kak-obektivnoe-yavlenie-sovremennogo-ekonomicheskogo-razvitiya/viewer (дата обращения 12.10.2021)

- 4. Рейтинг стран по уровню глобализации. URL: https://nonews.co/directory/lists/countries/globalization-index (дата обращения 27.0.92021)
- 5. Россия в процессе глобализации: проблемы и перспективы. URL: https://mger.ru/novosti/blog/2973-rossiya-v-protsesse-globalizatsii-problemy-i-perspektivy/ (дата обращения 27.09.2021)
- 6. Неоднозначность и неравномерность процессов глобализации. URL: https://ozlib.com/800577/ekonomika/neodnoznachnost_neravnomernost_protsessov_globali zatsii (дата обращения 27.09.2021)
- 7. Глобализация мировой экономики. URL: https://www.bibliofond.ru/view.aspx?id=709258#text (дата обращения 27.09.2021)
- 8. Транснациональная корпорация (THK). URL: https://investprofit.info/tnk/ (дата обращения 27.09.2021)
- 9. Энциклопедия Кругосвет. Транснациональная корпорация, THK. URL: https://www.krugosvet.ru/node/39942. (дата обращения 27.02.2021)
- 10. Плюсы и минусы глобализации в экономике. URL: https://ppt-online.org/68300 (дата обращения 28.09.2021)

Стандартизация и управление качеством

УДК 633.491

Евдокимова М.А. Продуктивность среднеранних сортов картофеля зарубежной селекции в условиях Республики Марий Эл

Productivity of medium early varieties of potatoes of foreign selection in the conditions of the Republic of Mari El

Евдокимова Маргарита Александровна,

Кандидат сельскохозяйственных наук, доцент кафедры общего земледелия, растениеводства, агрохимии и защиты растений, Марийский государственный университет Evdokimova Margarita Alexandrovna Candidate of Agricultural Sciences, Assistant Professor of the General Agriculture, Crops, Agricultural Chemistry and Plant Protection Department Mari State University

Аннотация. В статье проведена сравнительная оценка продуктивности среднеранних сортов картофеля немецкой и голландской селекции с сортом Корона в почвенно-климатических условиях Республики Марий Эл. Установлено: сорта Дамарис, Сафия, Эволюшен и Экселенс позволяют увеличить продуктивность картофеля 4,2-7,2 m/га. Наиболее адаптированными к данным условиям являются сорт Дамарис селекции фирмы «Norika Nordring Kartoffelzucht und Vermehrungs GmbH» (Германия) и сорт Экселенс фирмы «Agrico» (Нидерланды), позволяющие увеличить продуктивность картофеля на 33 и 37 % соответственно.

Ключевые слова: картофель, сорт, урожайность картофеля, продуктивность, селекция.

Abstract. The article provides a comparative assessment of the productivity of medium early potato varieties of German and Dutch selection with the Korona variety in the soil and climatic conditions of the Republic of Mari El. It has been established that the varieties Damaris, Safiya, Evolution and Excelens can increase the productivity of potatoes by 4.2-7.2 t / ha. The most adapted to these conditions are the Damaris variety from the «Norika Nordring Kartoffelzucht und Vermehrungs GmbH» (Germany) and the Excellens variety from «Agrico» (Netherlands), which increase potato productivity by 33 and 37%, respectively.

Keywords: potato, variety, potato yield, productivity, selection.

DOI 10.54092/25420208 2021 12 23

Рецензент: Бессарабов Владислав Олегович - Кандидат экономических наук. ГО ВПО «ДонНУЭТ имени Михаила Туган-Барановского»

Введение

Картофель одна из древних культур, активно потребляемая в пищу во всех регионах мира, используемая на корм и являющаяся сырьем для производства крахмала, чипсов, спирта и других продуктов [7]. Сегодня в мире площади посадок картофель составляют 17,3 млн. га, при урожайности 21,4 т/га валовой сбор достиг

370,4 млн. т

Благодаря содержанию в клубнях крахмала, белка высокого качества и витаминов он является исключительно важным продуктом питания человека. В мире он занимает пятое место среди источников энергии в питании людей после пшеницы, кукурузы, риса и ячменя. Значение картофеля в питании человека обусловлено особенно содержанием крахмала, протеина, витаминов, минеральных и балластных веществ [6]. Благодаря способности произрастать в различных агроклиматических условиях, картофель получил широкое географическое распространение. Посадки картофеля за последние годы продвинулись далеко на север и на юг. [5]. Картофель является традиционной культурой для Республики Марий Эл [2]. При общей для Российской Федерации тенденции к сокращению посадок культуры, потребление картофеля на душу населения в Марий Эл остается одним из высоких среди регионов России и составляет более 205 кг в год [3]. Урожайность картофеля на дерновоподзолистой почве региона в зависимости от условий питания обусловленных применением органических удобрений и последействием сидератов варьирует от 6,9 до 9,3 т/га [4].

В увеличении валового сбора урожая именно сорт является основой производства любой растениеводческой продукции. Он определяет основные требования к технологии возделывания и качества получаемой продукции. Сорт является основным средством сельскохозяйственного производства [5]. Разработка современных технологий возделывания сельскохозяйственных культур, в том числе картофеля, предполагает подбор сортов, обладающих высокими потенциальными возможностями и рекомендованные к использованию в конкретных почвенно-климатических условиях региона [6]. В Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию (на 3 марта 2021) на территории Российской Федерации внесено 490 сортов картофеля из них 13 новых, что свидетельствует о плодотворном развитии селекции картофеля.

Целью наших исследований являлось изучение продуктивности среднеранних сортов картофеля немецкой и голландской селекции, установление наиболее адаптивных сортов к почвенно-климатическим условиям Республики Марий Эл.

Объекты и методы исследования

Полевые опыты по агроэкологическому испытанию среднеранних сортов картофеля европейской селекции в условиях Республики Марий Эл проводились в 2016-2018 гг. на территории Оршанского района.

Схема опыта:

- 1. Корона st;
- 2. Дамарис (Германия);

- 3. Сафия (Германия);
- 4. Эволюшен (Нидерланды);
- 5. Экселенс (Нидерланды).

Общая площадь делянки 84 м 2 (4,2 × 20), учетная площадь 21 м 2 (2,1 × 10). Повторность опыта 4-х кратная. Размещение вариантов в опыте систематическое. В год исследования согласно севообороту предшественником картофеля была озимая рожь.

В опыте, согласно программе исследования, проводились фенологические наблюдения по Методике Государственной комиссии по сортоиспытанию, полевые и лабораторные агрохимические анализы по соответствующим рекомендованным для зоны методикам.

Изучаемые в опыте сорта картофеля отнесены к группе среднераннеспелых. Согласно ГОСТа 23493-79 продолжительность вегетации сортов данной группы составляет 100-115 суток, а период формирования урожая товарных клубней 70-80 суток после посадки

Сорт *Корона* – оригинатор ФГБНУ «ФИЦ картофеля имени А.Г. Лорха», патентообладатели: ФГБНУ «ФИЦ картофеля имени А.Г. Лорха», ЗАО «Акросия» и ФГБНУ «ФАНЦ Северо-Востока имени Н.В. Рудницкого». Включен в Государственный реестр по Волго-Вятскому региону с 1999 года, рекомендован к возделыванию на территории Республики Марий Эл с 2000 года. Сорт среднеранний, столового назначения.

Сорт Дамарис – оригинатор и патентообладатель селекционно-семеноводческая фирма «Norika Nordring Kartoffelzucht und Vermehrungs GmbH» (Германия). Включен в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию по Северо-Западному, Центральному и Волго-Вятскому регионам, с 2015 года рекомендован к возделыванию на территории Республики Марий Эл. Сорт среднеранний, столового назначения, преимущественно неразваривающийся.

Сорт *Сафия* – оригинатор и патентообладатель селекционно-семеноводческая фирма «Norika Nordring Kartoffelzucht und Vermehrungs GmbH» (Германия). Включен в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию по Северному, Северо-Западному, Центральному и Волго-Вятскому регионам с 2015 года. На территории Республики Марий Эл проходит сортоиспытание. Сорт среднеранний, столового назначения, преимущественно неразваривающийся.

Сорт *Эволюшен* – оригинатор и патентообладатель селекционносеменоводческая фирма «Agrico» (Нидерланды). Включен в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию по Северо-Западному, Центральному, Волго-Вятскому, Северо-Кавказскому, Нижневолжскому, Уральскому, Западно-Сибирскому регионам с 2015 года. На территории Республики Марий Эл проходит сортоиспытание. Сорт среднеранний, столового назначения.

Сорт Экселенс – оригинатор и патентообладатель селекционно-семеноводческая фирма «Agrico» (Нидерланды). Включен в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию по Северо-Западному, Центральному, Центрально-Черноземному и Уральскому регионам с 2015 года. На территории Республики Марий Эл проходит сортоиспытание. Сорт среднеранний, предназначен для столового назначения и картофеля фри.

Почвенный покров опытного участка представлен дерново-слабо-подзолистой малогумусной среднесуглинистой слабосмытой слаборазмываемой на покровном суглинке почвой и является типичным для почв Республики Марий Эл.

Результаты исследования

Урожайность в конкретных условиях выращивания формируется под влиянием сложного комплекса физиологических, морфологических, биологических и других признаков и свойств сорта [1]. Одним из наиболее значимых признаков любого сорта картофеля является его продуктивность. Интегральным показателем, зависящим от всех этапов роста и развития картофельного растения, является величина урожая клубней.

Результаты проведенных исследований свидетельствуют о том, что продуктивность картофеля зависела от физиологических особенностей сортов и погодных условий в годы поведения исследований (рисунок 1).

Наиболее благоприятные условия для формирования урожая картофеля были в 2017 г., при этом средняя урожайность составила 24,8 т/га. В 2016 г урожайность в среднем по опыту была на 1,7 т/га меньше. В 2018 г. урожайность была выше и все же оказалась на 0,5 т/га ниже, чем в 2017 г.

Для сравнения урожайности в качестве контроля был выбран сорт стандарт Корона. Данный сорт районирован на территории Республики Марий Эл и является стандартом в данной группе спелости.

Во все годы исследования урожайность картофеля сорта Корона была существенно ниже испытуемых сортов зарубежной селекции.

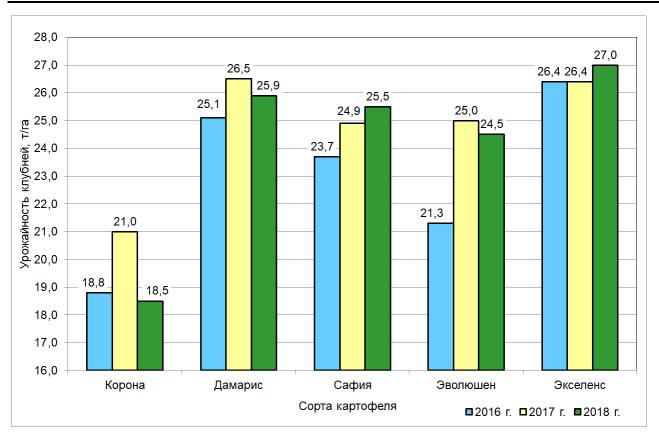


Рисунок 1. Продуктивность среднеранних сортов зарубежной селекции в зависимости от года исследования

Согласно таблице 1 урожайность картофеля изменялась от 19,4 до 26,6 т/га, а средняя урожайность клубней составила 24,0 т/га. Наименьшая урожайность была получена именно у сорта Корона. Все испытуемые сорта европейской селекции существенно превосходили сорт-стандарт по урожайности, при этом в зависимости от сорта разница со стандартом составила 4,2-7,2 т/га.

Таблица 1 Урожайность клубней картофеля, т/га (в среднем за 3 года)

Cont	Средняя урожайность	Отклонение от стандарта		
Сорт		+/-	%	
Корона st	19,4	-	_	
Дамарис	25,8	6,4	33,0	
Сафия	24,7	5,3	27,3	
Эволюшен	23,6	4,2	21,6	
Экселенс	26,6	7,2	37,1	
HCP ₀₅	1,0			

Наибольшая урожайность была сформирована сортами Дамарис и Экселенс. При

этом уровень урожайности клубней был одинаковым, так как отклонение по величине урожайности находилось в пределах ошибки опыта. Необходимо отметить, что данные сорта созданы разными селекционными центрами сортов картофеля. Урожайность сортов Сафия и Экселенс была так же существенно выше стандарта, соответственно сортам увеличение составило 5,3 и 4,2 т/га, но при этом уровень их урожайности был существенно ниже, чем у сортов Дамарис и Экселенс.

Заключение

Таким образом, исследования доказали, что почвенно-климатические условия Республики Марий Эл подходят для возделывания среднеранних сортов картофеля селекции фирм «Norika Nordring Kartoffelzucht und Vermehrungs GmbH» (Германия) и «Agrico» (Нидерланды). Наиболее адаптированными являются сорта Дамарис и Экселенс, позволяющие увеличить продуктивность картофеля на 33 и 37 % соответственно.

Библиографический список

- 1. Евдокимова М.А. Влияние элементов технологий возделывания на структуру урожая ярового ячменя // Агропродовольственная экономика. 2021. № 6. С. 52-57.
- 2. Евдокимова М.А., Евдокимов А.В. Влияние органического удобрения на содержание токсических веществ в клубнях картофеля // Актуальные вопросы совершенствования технологии производства и переработки продукции сельского хозяйства. Мосоловские чтения : материалы международной научно-практической конференции / Мар. гос. ун-т. Йошкар-Ола, 2012. Вып. XIV. С. 5-7.
- 3. Евдокимова М.А., Марьина-Чермных О.Г. Применение гранулированного помета при возделывании картофеля // Вестник Марийского государственного университета. Серия «Сельскохозяйственные науки. Экономические науки». 2017. Т. 3. № 4 (12). С. 16-21.
- 4. Новоселов С.И., Пекельдина В.Е., Евдокимова М.А., [и др.]. Действие и последействие органических удобрений на урожайность культур в таежно-лесной зоне // Плодородие. 2009. № 1 (46). С. 18.
- 5. Пашкова Г.И. Кузьминых А.Н. Сравнительная оценка раннеспелых сортов картофеля // Вестник Марийского государственный университет. Серия «Сельскохозяйственные науки. Экономические науки». 2017. № 2 (10). С. 44-48.
- 6. Пашкова Г.И., Кузьминых А.Н. Продуктивность сортов картофеля разных групп спелости // Актуальные вопросы совершенствования технологии производства и переработки продукции сельского хозяйства. 2019. № 21. С. 40-43.
- 7. Шаравуев Д.В. Гранулированное органическое удобрение как фактор повышения эффективности картофелеводства // Актуальные вопросы совершенствования технологии производства и переработки продукции сельского хозяйства. 2019. № 21. С. 52-56.

Экономика и право

УДК 34

Дегтярева Л.А., Малахова О.Б. Средства дифференцированного обучения студентов при освоении программы СПО на практических занятиях по дисциплине административное право

Means of differentiated teaching of students in the development of the open source program in practical classes in the discipline of administrative law

Дегтярева Л.А., Малахова О.Б.

Преподаватели высшей квалификационной категории, И.А. Шуринов., преподаватель Университетский колледж ОГУ, г.Оренбург Degtyareva L.A., Malakhova O.B.

Teachers of the highest qualification category, I.A. Shurinov., Lecturer, University College OSU, Orenburg

Аннотация. Статья посвящена проблемам постановки целей и выбора средств, используемых в образовательном процессе юридических вузов и факультетов для профессиональной подготовки студентовюристов к деятельности по оказанию юридической помощи.

Статья освещает вопросы по анализу нормативно-правового регулирования правовых средств, обеспечивающих надлежащее осуществление профессиональной юридической защиты по делам об административных правонарушениях.

Проведенные исследования приходят к выводу о необходимости совершенствования правового регулирования в этой области и формулированию конкретного предложения в этом направлении.

Ключевые слова: административное право, учебная группа, практическое занятие, дифференцированное обучение.

Abstract. The article is devoted to the problems of setting goals and choosing the means used in the educational process of law universities and faculties for the professional training of law students for the provision of legal assistance.

The article sheds light on the issues of analyzing the legal regulation of legal means that ensure the proper implementation of professional legal protection in cases of administrative offenses.

The conducted studies come to the conclusion that it is necessary to improve legal regulation in this area and formulate a specific proposal in this direction.

Keywords: administrative law, study group, practical lesson, differentiated education.

DOI 10.54092/25420208 2021 12 29

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

Изучение и анализ психолого-педагогической литературы показывает, что современная концепция среднего профессионального образования решительно отказывается от традиционной уравниловки, признавая многообразие форм обучения

и получения среднего профессионального образования в зависимости от склонностей и интересов обучающихся. Как освещается в педагогической литературе и показывает практика, организация дифференциации образования в системе СПО в современных условиях имеет много направлений, требующих серьезного исследования.

Обычно учебная группа учебного заведения системы СПО состоит обучающихся с неодинаковым развитием и степенью подготовленности, разной успеваемостью и разным отношением к обучению, разными интересами и состоянием здоровья. Преподаватель не может при традиционной организации обучения равняться на всех одновременно. И он вынужден вести обучение применительно к среднему уровню - к среднему развитию, средней подготовленности, средней успеваемости иначе говоря, он строит обучение, ориентируясь на некоторого мифического «среднего» обучающегося. Это неизбежно приводит к тому, что «сильные» обучающиеся искусственно сдерживаются в своем развитии, теряют интерес к учению, которое не требует от них умственного напряжения, а «слабые» обучающиеся обречены на хроническое отставание, они также теряют интерес к обучению, которое требует от них слишком большого умственного напряжения. Те, кто относятся к «средним», тоже очень разные, с разными интересами и склонностями, с разными особенностями восприятия, воображения, мышления. Одному необходима основательная опора на наглядные образы и представления, другой менее нуждается в этом. Один медлителен, другого отличает относительная быстрота умственной ориентировки. Один запоминает быстро, но не прочно, другой – медленно, но продуктивно; один приучен организованно работать, другой работает по настроению, нервно и неровно; один занимается охотно, другой - по принуждению.

Преподаватель должен создать на уроке оптимальные условия для умственного развития каждого обучающегося, чтобы преодолеть постоянно возникающие противоречия между массовым характером обучения и индивидуальным способом усвоения знаний и умений. Все это приводит к необходимости использования уровневой дифференциации на занятиях. В условиях дифференцированного обучения комфортно чувствуют себя «сильные» и «слабые» обучающиеся. В условиях дифференциации образовательное учреждение СПО в лице преподавателя к каждому ученику относится как к уникальной, неповторимой личности. Оставаясь в рамках классно-урочной системы и используя при этом дифференциацию обучения, мы сможем приблизиться к личностной ориентации образовательного процесса. Таким образом, преподавателем встает проблема: как делить учащихся на типологические группы, что брать за основной критерий?

Всякое обучение, по своей сущности, есть создание условий для развития личности. Личность — это психическая, духовная сущность человека, выступающая в

обобщенных разнообразных системах качеств. Личностно-ориентированное образование ориентированно на обучающегося, на его личностные особенности, на культуру, на творчество как способ самоопределения человека в культуре и жизни. Термин «дифференциация образования» обозначает ориентацию образовательных учреждений достижение обучающимися соответствующего уровня сформированности знаний, умений и навыков на основе учета их развития, склонностей, способностей интересов. Принцип дифференцированного И образовательного лучше способствует осуществлению процесса как нельзя личностного развития обучающихся и подтверждает сущность и цели среднего профессионального образования.

Профильная дифференциация в организационном аспекте предполагает объединение обучающихся в относительно стабильные группы, где учебный процесс идет по образовательным программам, различающимся содержанием, требованиями к уровню обучающихся.

Психолого-педагогические исследования и имеющийся опыт реализации профильной дифференциации содержания образования показывают, что наиболее оптимальный возраст для профильного обучения, исходя из возрастных особенностей учащихся, 15 лет (1-й курс), т.е. возраст, когда начинают формироваться устойчивые познавательные интересы, профессиональные устремления и т.д.

Важнейшим направлением профильной дифференциации содержания образования являются предметы изучения научных дисциплин, основы которых представлены в школьном образовании, иначе говоря, «предметный» подход к дифференциации.

Профильная дифференциация содержания образования по предметным областям в настоящее время уже получила достаточно широкое распространение в практике разных регионов страны.

Вместе с тем предлагаются и другие подходы к профильной дифференциации содержания образования, в частности, проектируемая профессия. В этом случае осуществляется объединение обучающихся по интересу, склонности к тому или иному виду деятельности.

Важнейшим фактором развития способностей обучающихся является формирование устойчивых специальных интересов. Это интересы к определенной сфере человеческой деятельности, которые затем перерастают в устремления профессионально заниматься этим видом деятельности. Аналогично возникновение интереса, мотивации к той или иной учебной деятельности тесно связано с пробуждением определенных способностей к ней и инициирует их развитие.

Проведенный анализ психолого-педагогических и дидактических основ, а также практики профильной дифференциации содержания среднего профессионального образования показывает, что:

- профильная дифференциация содержания образования является одним из эффективных средств повышения качества образования, развития способностей, склонностей, интересов школьников и студентов; активности их познавательной деятельности;
- профильное, углубленное изучение ряда дисциплин в старших классах, носящих предпрофессиональный характер, позволяет обеспечить достаточную подготовку выпускников школы к успешному продолжению образования, а сама такая подготовка рассматривается в настоящее время как одна из основных задач старшей ступени школы;
- профильная дифференциация обучения содержания является ДЛЯ старшеклассников студентов первых курсов средством самореализации, возможностью реально оценить свои познавательные способности, профессиональные ПУТИ дальнейшего образования И профессионального намерения, наметить самоопределения.

Отсюда следует:

- построение дифференцированного процесса обучения невозможно без учета индивидуальности каждого обучающегося как личности и присущим только ему личностным особенностям;
- обучение, основанное на уровневой дифференциации, не является целью, это средство развития личностных особенностей как индивидуальности;
- только раскрывая индивидуальные особенности каждого обучающегося в развитии, т.е. в дифференцированном процессе обучения, можно обеспечить осуществление личностно-ориентированного процесса обучения [15].

Основная задача дифференцированной организации учебной деятельности – раскрыть индивидуальность, помочь ей развиться, устояться, проявиться, обрести избирательность и устойчивость к социальным воздействиям. Дифференцированное обучение сводится к выявлению и к максимальному развитию задатков и способностей каждого обучающегося. Существенно важно, что при этом, общий уровень образования должен быть одинаков для всех.

Дифференцированная организация учебной деятельности с одной стороны учитывает уровень умственного развития, психологические особенности обучающихся, абстрактно-логический тип мышления. С другой стороны – во внимание принимается индивидуальные запросы личности, ее возможности и интересы в конкретной

образовательной области. При дифференцированной организации учебной деятельности эти две стороны пересекаются.

Ее осуществление в личностно-ориентированном образовании потребует:

- изучение индивидуальных особенностей и учебных возможностей обучающихся;
- определение критериев деления обучающихся одной учебной группы на подгруппы;
- умение совершенствовать способности и навыки обучающихся при индивидуальном руководстве;
 - умение анализировать их работу, подмечая сдвиги и трудности;
- перспективное планирование деятельности обучающихся (индивидуальное и групповое) направленное на руководство учебным процессом;
- умение заменить малоэффективные приемы дифференциации руководства учением более рациональным.

Каждый обучающийся как носитель собственного (субъективного) опыта уникален. Поэтому с самого начала обучения необходимо создать для каждого не изолированную, а более разностороннюю учебную среду, дающую возможность проявить себя. И только когда эта возможность будет профессионально выявлена педагогом, можно рекомендовать наиболее благоприятные для развития обучающихся дифференцированные формы обучения. Принимая это во внимание, необходимо представлять, отчетливо чем СОСТОИТ развитие личности условиях дифференцированного обучения, какие движущие силы определяют качественные изменения обучающихся, в структуре их личности, когда эти изменения происходят наиболее интенсивно и, разумеется, под влиянием каких внешних, социальных, педагогических и внутренних факторов. Понимание этих вопросов позволяет выявить как общие, так и индивидуальные тенденции в формировании личности, нарастание возрастных внутренних противоречий и избрать наиболее эффективные способы помощи обучающимся.

Принципы дифференцированного обучения включают самый важный элемент образования – создание психологически комфортных условий. Режим работы по данной технологии позволяет преподавателю работать со всеми студентами группы, не усредняя уровень знаний обучающихся, позволяя слабому студенту видеть перспективу успеха, а сильному – иметь возможность творческого роста. Обучающийся становится субъектом процесса обучения, ему отводится активная роль.

Административное право является одной из важнейших отраслей правовой системы России и профилирующих дисциплин при подготовке специалистов среднего звена в сфере права и государственного управления. Дифференцированное обучение по дисциплине Административное право направлено на формирование навыков

самостоятельной работы обучающихся с учебной и справочной литературой, законодательными и иными нормативно-правовыми актами, применение норм административного права к конкретным юридическим фактам, установления в противоправном деянии признаков административного правонарушения и квалификации его состава, а также составления процессуальных и управленческих документов.

Успешное осуществление дифференцированного подхода на практических занятиях по Административному праву, направлено на формирование профессиональных умений и навыков студентов, а также на развитие личности в целом, что возможно при наличии и взаимосвязи всех сторон его деятельности.

Анализ дифференцированного подхода на занятиях по дисциплине Административное право в Университетском колледже ОГУ позволил выделить структурные компоненты дифференцированного подхода:

- индивидуальные особенности студентов;
- управление их деятельностью.

Индивидуальные особенности студентов определяли: тип мышления, темперамент, уровень здоровья (медицинские показания).

В структуре управление деятельностью студентов определились следующие группы:

- методы обучения (целостное обучение решению практических задач, обучение решению практических задач через разбиение на более мелкие задания);
 - методы организации деятельности (фронтальные, групповой, круговой);
 - методы усвоения материала (практические, словесные, наглядные);
 - дозировка учебного материала (применение проблемного обучения).

Правильное сочетание выше перечисленных методов позволило нам более полноценно использовать индивидуальный подход к обучающимся и качественно осуществлять процесс обучения.

Изучение и анализ литературы позволил установить, что недостаточно широко изучен вопрос использования дифференцированного подхода в процессе преподавания юридических дисциплин в частности Административного права и его влияние на формирование педагогического мастерства будущих специалистов. Предметом дальнейших исследований являются особенности использования дифференцированного подхода к обучающимся во время практических занятий по указанной дисциплине.

При формировании дифференцированного подхода в обучении Административному праву созданы условия для того, чтобы каждый обучающийся мог полностью реализовать себя, стал подлинным субъектом учения, желающим и умеющим учиться. Обучение данной дисциплины использует принцип вариативности с учетом индивидуальных особенностей обучающихся. Одним из средств реализации индивидуального подхода к обучающимся Университетского колледжа ОГУ является дифференциация обучения.

В качестве основного пути осуществления дифференциации обучения по дисциплине Административное право предлагалось формирование в одной группе несколько микрогрупп. На практических занятиях по Административному праву при формировании групп учитывались особенности обучающихся, наряду с этим образовываются критерии для трех групп обучающихся:

- обучающиеся первой группы имели пробелы в знаниях программного материала, самостоятельно могли сделать задания в один-два шага, выполнение более сложных заданий начинали со слепых проб, не умели вести целенаправленный поиск пути выполнения упражнения. В этой группе были собраны обучающиеся, имеющие пробелы в знаниях и отставание в развитии вследствие частых пропусков уроков по болезни, в силу систематической плохой подготовки к урокам;
- обучающиеся второй группы имели достаточные знания программного материала, могли применить их при решении стандартных заданий. Затруднялись при переходе к выполнению упражнений нового типа; не справлялись самостоятельно с решением сложных (нетиповых) заданий;
- третью группу составляли обучающиеся, которые могли сводить сложное задание к цепочке простых действий, самостоятельно осваивать новый материал, находить несколько способов для выполнения задания.

Знание уровня сформированности у обучающихся умений и навыков помогали преподавателю в подготовке к уроку, позволяли заранее спланировать все виды дифференцированных воздействий, подобрать соответствующие задания и продумать формы помощи для каждой группы обучающихся при проведении практических занятий по дисциплине Административное право.

Дифференцированный подход к обучающимся осуществлялся на всех этапах урока. Разнообразные формы проведения уроков давали возможность преподавателю объективно оценить уровень знаний студентов и подготовить разноуровневые задания в зависимости от степени усвоения материала разными категориями студентов.

В работе с обучающимися использовались два основных критерия дифференциации: обученность и обучаемость.

Используя разные способы организации деятельности обучающихся и единые задания, преподаватель дифференцировал по:

- 1) степени самостоятельности учащихся;
- 2) характеру помощи учащимся;

3) форме учебных действий

Дифференциация учебных заданий по уровню творчества на практических занятиях по дисциплине Административное право предполагает различия в характере познавательной деятельности обучающихся, которая бывает репродуктивной или продуктивной (творческой).

На практических занятиях по Административному праву использовались различные виды продуктивных заданий, например:

- поиск закономерностей в процессе нарушения административных прав личности:
 - классификация изученных правонарушений;
- самостоятельное составление кроссвордов, тестов, глоссариев (по пройденной теме, по разделу, по курсу);
 - разработка и обсуждение путей решения различных правовых проблем;
 - нестандартные и исследовательские задания.

Дифференцированная работа на практических занятиях по Административному праву организовывалась различным образом. Чаще всего обучающимся с низким уровнем обучаемости (первая группа) предлагались репродуктивные задания, а обучающимся со средним уровнем обучаемости (вторая группа) и высоким уровнем обучаемости (третья группа) – творческие задания. Иногда предлагались продуктивные задания обучающимся всех уровней, но при этом обучаемым с низким уровнем давались задания с элементами творчества, в которых нужно был применить знания в измененной ситуации, а остальным – творческие задания на применение знаний в новой ситуации.

Различные виды помощи при выполнении учащимися одного задания часто сочетались друг с другом.

Большинство заданий в учебно-методических пособиях по Административному праву построено так, что они содержат в себе и продуктивную, и репродуктивную часть, поэтому имеется возможность использования дифференциации по уровню творчества. В методических рекомендациях к практическим занятиям по Административному праву имеются нестандартные задания повышенной трудности. Для дифференцированной работы также используются рабочие тетради на печатной основе.

На основании изложенного выше мы сделали следующие выводы:

1) использование дифференцированного подхода в процессе преподавания дисциплины Административное право дает возможность осуществлять целеустремленное управление учебной деятельностью, позволяет В ходе формирование личности обучающихся и их развития вносить своевременные коррективы в соответствии с выбранной специальностью;

2) эффективность любой формы обучения на практических занятиях по дисциплине Административное право зависит от интенсивности взаимодействия обучающихся конкретной учебной группы и учебной среды; основным условием такого изменения существующей системы подготовки специалиста среднего звена стало создание среды взаимодействующего обучения, в процессе которого преподаватель подходит к студенту как к индивидуальной личности.

Успешное развитие познавательной активности И самостоятельности обучающихся возможно тогда, когда учебный процесс организован как интенсивная интеллектуальная деятельность каждого обучающегося с учётом его особенностей и возможностей; только зная потребности, интересы, уровень подготовки, познавательные особенности обучающегося, можно полнее использовать его роль в овладении знаниями, умениями и навыками, развития способностей.

Библиографический список

- 1 Котов, В.В. Организация на уроках коллективной деятельности учащихся / В.В. Котов. Рязань: Проспект, 2013. 148 с.
- 2 Зверева, Н.А. Разноуровневое и дифференцированное обучение как фактор повышения эффективности образовательного процесса в СПО // Педагогическое мастерство: материалы VIII Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2016 г.). Москва: Буки-Веди, 2016. С. 35-37.
- 3 Грузин, А.И. Одна из форм коллективной деятельности учащихся / А.И. Грузин, А.Ф. Кузнецова, Е.Я. Михеева // Педагогика. 2009. № 12. С. 30-32.
- 4 Дахин, А.Н. К вопросу о разноуровневом обучении / А.Н. Дахин // Педагогика профессионального обучения. 2013. № 4. С.39.
- 5 Жильцов, П.А. Учебно-воспитательный комплекс с дифференцированным обучением / П.А. Жильцов, М.А. Асирян // Педагогика. 2012. № 4. С.14-18.
- 6 Морозова, Л.В. Из опыта дифференцированного обучения / Л.В. Морозова // Педагогика профессионального обучения. 2008. № 6. С.37.
- 7 Осмоловская, И. Практика дифференцированного обучения: попытка систематизации / И. Осмоловская // Школа. 2016. № 6. C.45.
- 8 Осмоловская, И.М. Организация дифференцированного обучения / И.М. Осмоловская. Москва: Институт практической психологии; Воронеж: Издательство НПО МОДЭК, 2013. 226 с.
- 9 Пидкасистый, П.И. Педагогика: учебное пособие для студентов педагогических вузов и педагогических колледжей / Под ред. П.И. Пид-касистого. Москва: Педагогическое общество России, 2015. 169 с.

- 10 Попков, В.А. Дифференцированное обучение и формирование профессиональной элиты / В.А. Попков // Педагогика. 2016. № 1. С.15-18.
- 11 Уваров, А.Ю. Кооперация в обучении: групповая работа: учебно-методическое пособие / А.Ю. Уваров. Москва: МИРОС, 2011. 229 с.
- 12 Унт, И. Индивидуализация и дифференциация обучения / И. Унт. Москва: Педагогика, 2010. 228 с.
- 13 Утеева, Р.А. Групповая работа как одна из форм деятельности учащихся на уроке / Р.А. Утеева // Педагогика СПО. 2015. № 2. С.27-32.
- 14 Утеева, Р.А. Дифференцированные формы учебной деятельности учащихся / Р.А. Утеева // Педагогика СПО. 2015. № 5. С.32.
- 15 Утеева, Р.А. Формы учебной деятельности учащихся на уроке // Педагогика СПО. 2014. № 7. С.33.
- 16 Акимова, М.К. Индивидуальность учащихся и индивидуальный подход / М.К, Акимова, В.П. Козлова. Москва: Дело, 2012. 139 с.
- 17 Басова, Н.В. Педагогика и практическая психология / Н.В. Басова. Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. 228 с.
- 18 Бутузов, И.Т. Дифференцированное обучение важное дидактическое средство эффективного обучения / И.Т. Бутузов. Москва: Инфра-М, 2010. 206 с.
- 19 Калмыкова, З.И. Темп продвижения как один из показателей индивидуальных различий учащихся / З.И. Калмыкова // Вопросы психологии. 2011. № 2. С.18-22.
- 20 Аксенова, Л.И. Специальная педагогика: учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / Л.И. Аксенова, Б.А. Архипов, Л.И. Белякова и др.; Под ред. Н.М. Назаровой. 2-е изд., стереотип. Москва: Инфра-М, 2012. 338 с.
- 21 Гильбух, Ю.З. Идеи дифференцированного обучения в отечественной педагогике / Ю.З. Гильбух // Педагогика. 2014. № 5. С.49-56.

Экономика народонаселения и демография

УДК 332.143

Васильченко А.И. Влияние финансовой грамотности на сбережения населения пермского края

The impact of financial literacy on the savings of the population of the Perm Territory

Васильченко Анна Игоревна

Старший преподаватель кафедры мировой и региональной экономики, экономической теории ПГНИУ
Vasilchenko Anna Igorevna
Senior Lecturer at the Department of World and Regional Economy, economic theory PSNIU

Аннотация. В приведенной статье исследуются особенности достижения высокой финансовой грамотности населения Пермского края для обеспечения высокого уровня их финансовых сбережений. Цель статьи – исследовать влияние финансовой грамотности на сбережения населения Пермского края. В рамках исследования использованы методы систематизация, обобщения литературы по тематике исследования, а также статистический анализ динамики сбережений населения Пермского края. Рассмотрены сущностные особенности финансовой грамотности населения и основные пути ее обеспечения. Изучены основные направления повышения финансовой грамотности населения, которые реализуются в рамках Стратегия по повышению финансовой грамотности на период 2017–2023 гг. и ее «дорожной карты». Показано положительное влияние реализуемых в Пермском крае направлений повышения финансовой грамотности населения на уровень денежных сбережений. Высокая актуальность статьи связана с необходимости достижения высокого уровня финансовой грамотности населения России, как одного их факторов для повышения его благосостояния.

Ключевые слова: финансовая грамотность, сбережения, население, благосостояние, Пермский край, повышение

Abstract. This article examines the features of achieving high financial literacy of the population of the Perm Territory to ensure a high level of their financial savings. The purpose of the article is to study the influence of financial literacy on the savings of the population of the Perm Territory. The study used methods of systematization, generalization of literature on the research topic, as well as a statistical analysis of the dynamics of savings of the population of the Perm Territory. The essential features of the financial literacy of the population and the main ways of ensuring it are considered. The main directions of increasing the financial literacy of the population, which are being implemented within the framework of the Strategy for increasing financial literacy in Russia for the period 2017–2023, have been studied and its road map. The paper shows the positive influence of the directions of increasing the financial literacy of the population implemented in the Perm Territory on the level of monetary savings. The high relevance of the article is associated with the need to achieve a high level of financial literacy of the population of Russia, as one of the factors for increasing its well-being.

Keywords: financial literacy, savings, population, welfare, Perm Territory, increase

DOI 10.54092/25420208 2021 12 39

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

Введение.

В настоящее время финансовый аспект является одним из ведущих аспектов жизнедеятельности человека. Он тесно связан со всеми сферами активности общества. Финансовая грамотность – это набор компетенций (знаний и навыков), которые позволяют принимать разумные финансовые решения на том или ином жизненном этапе и в конкретных ситуациях. Это умение поддерживать и с годами улучшать свое материальное положение, не ограничивая себя в удовлетворении насущных потребностей. Наконец это способность выгодно инвестировать накопленные сбережения, чтобы они работали на человека.

Цель и методы исследования.

Цель статьи - Цель статьи - исследовать влияние финансовой грамотности на сбережения населения Пермского края.

В рамках исследования использованы методы систематизация, обобщения литературы по тематике исследования, а также статистический анализ динамики сбережений населения Пермского края.

Обсуждение результатов исследования.

Финансовые взаимоотношения, являясь одним из социальных явлений, формируют у человека определённый опыт. Данный опыт может быть, как положительным, например: формирование базовых накоплений, знания защиты от мошенничеств, понимание работы финансовых рынков, так и отрицательным восприятие денежных средств как безрезультативного инструмента, направленного лишь на ежедневное «выживание», принятие решений, имеющих долгосрочные финансовые последствия без должного продуманного плана. Каждый человек и общество в целом выражают свою позицию и отношения к финансовой сфере, через доверие, или не доверие к банкам, фондам, к предлагаемым ими всевозможным программам и вкладам. Говоря о финансовой грамотности, мы будем обращаться не столько к экономическим понятиям, таким как теории спроса и предложения, теории рыночных структур и прочее, а непосредственно к пониманию, управлению и планированию личных и семейных финансовых дел. Понимание человеком основ финансовой культуры.

В качестве основных элементов финансовой культуры выступают [1]:

- финансовые знания;
- финансовые установки;
- финансовое поведение.

Отношение к финансам может быть разумным (рациональным), обдуманным и осознанным, но также и эмоциональным (чувственным), зависящим порой даже от

настроения. От уровня сознания индивидом своей финансовой грамотности зависит состояние финансовой культуры индивида и общества в целом.

В современном обществе вопросы финансового просвещения населения находятся в центре внимания государства и гражданского общества. Вместе с тем ученые всё чаще обращаются к понятию «финансовая культура», которая является предметом междисциплинарных исследований и овладение которой «обеспечивает успешную социализацию и адаптацию человека в обществе, дает возможность продвижения по социальной лестнице, предполагает динамичное развитие профессиональной карьеры и достижение вершин самоактуализации и саморазвития личности» [2, 3].

По результатам международного сравнительного исследования финансовой грамотности взрослого населения, проведенного в 2018 году в странах «двадцатки» (G 20) Организацией экономического сотрудничества и развития, Россия заняла 9 место среди стран-участниц исследования, набрав 12,2 балла. Средняя оценка финансовой грамотности по странам G 20 составила 12,7 баллов при максимальных 21, при этом наиболее высокие комплексные показатели финансовой грамотности были отмечены во Франции (14, 9), и Канаде (14,6). А наиболее низкие – в Италии (11) и Саудовской Аравии (9,6) [4].

Анализ современной педагогической практики показывает, что государство наиболее активно координирует и развивает деятельность по повышению финансовой грамотности населения.

Проведенное Фондом «Общественное мнение» (ФОМ) по заказу Банка России социологическое исследование выявило наиболее распространенные паттерны финансового поведения населения. Из 11 моделей финансового поведения россиян только 43,8% было выделено позитивных моделей поведения и 56,2 негативных. Часть моделей были явно связаны с социально-демографическими переменными, а часть не связаны. Данным исследованием были определены мотивационные факторы, стимулы и барьеры населения при повышении собственного уровня финансовой грамотности.

Дифференцирующими индикаторами оказались следующие [5]:

- отношение к богатству: позитивное-негативное-нейтральное;
- локус контроля: готовность брать на себя ответственность за свои финансовые действия или переложить её на внешние обстоятельства;
- патернализм: склонность перекладывать ответственность за финансовые риски на государство;
 - авантюризм и склонность к риску;
 - готовность тратить время и усилия на осознанный выбор финансовой компании;
 - доверие финансовой системе и поиск «своих людей» в банках;

- объективные факторы: уровень дохода, наличие финансовой подушки безопасности, статус пенсионера.

В зоне социальной уязвимости и риске оказаться жертвами мошенников оказались 38,4% населения; стать жертвами «финансовых пирамид» могут 14,4% жителей России; не выдержать кредитную нагрузку могут 3,4% горожан.

Наиболее рациональное финансовое поведение показали лишь 7% опрошенных.

Исследование показало необходимость консультаций и общедоступной информированности населения о возможностях сбережении поддержания баланса бюджета как для старшего поколения, так и для молодёжи. Выявлена проблема с переоценкой знаний в области финансов и одновременной сложности восприятия финансовой информации.

На сегодняшний день Правительством Российской Федерации и Банком России утверждена и выполняется Стратегия по повышению финансовой грамотности в России на период 2017-2023 гг. Цель данной Стратегии - создание основ для формирования финансово грамотного поведения населения как необходимого условия повышения уровня и качества жизни граждан, в том числе за счет использования финансовых продуктов и услуг. Стратегия отражена в перечне мероприятий, далее именуемой «дорожная карта». Основными участниками Стратегии названы два государственных органа - Министерство финансов Российской Федерации и Центральный банк Российской Федерации. Для согласования стратегических действий федеральных органов исполнительной власти и других участников реализации Стратегии предусмотрено создание специальной комиссии. Финансовое воспитание не может проходить без образования и обучения, так как воспитательный эффект в данном случае достигается не в полной мере. Финансовое воспитание и образование позволяют создать следующие условия: наличие знания, ценностных установок, осмысление значения финансового благополучия, формирования необходимых умений и навыков правильного финансового поведения, применяемых в повседневной жизни.

Для достижения образовательных целей в вопросах финансового образования ценным представляется аксиологический подход, ставящий приоритет в овладении следующих социальных ролей инструментальных ценностей (качеств): трудолюбие, рациональность, продуктивность в делах, дисциплинированность, самоконтроль [6].

Одним из ориентиров в обучении финансовой грамотности является Международная программа по оценке образовательных достижений учащихся PISA (Programme for International Student Assessment). На сегодняшний день было проведено 3 тестирования (2012, 2015 и 2020 гг.) Во всех трёх циклах оценки финансовой грамотности приняли участие 7 стран: Австралия, Испания, Италия, Польша, Россия, Словакия и США. Уровень финансовой грамотности российских учащихся в 2020 году

не отличается от среднего международного. Он ниже, чем в 2015 году. По сравнению с 2012 годом российские учащиеся улучшили свои результаты. Согласно выводам экспертов: линия тренда по финансовой грамотности в России имеет угол наклона, характерный для позитивного тренда. Однако низкий показатель качества линейного приближения R², равный 0.12, свидетельствует об отсутствии наблюдаемой тенденции в результатах по финансовой грамотности на уровне страны. Согласно данным интервью, проведенным каналом «Finversia» по международному сравнительному исследованию PISA-финансовая грамотность, «Тираж пособий по финграмотности не знает равных» Рутковской Е.Л.: наиболее высокий результат показали те образовательные организации, в которых осуществляется финансовое образование: дополнительные курсы, элективы, факультативы по финансовой грамотности.

Реализация государственной политики в сфере финансовой грамотности возможна, а том числе, посредством исполнения требований по достижению личностных результатов обучающихся, закреплённых в федеральных образовательных стандартах – (далее ФГОС). В рамках развития данного проекта Специалистами ФГБНУ «Институт стратегии развития образования Российской академии образования», а также ведущих образовательных организаций высшего образования (Московского педагогического Института государственного университета, образования «Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики») и региональных центров оценки качества образования (Московского центра качества образования, Центра оценки качества образования Красноярского края), издательства «Просвещение», учителями общеобразовательных организаций были программы по изучению финансовой грамотности, а также методики и задания к 2020/2021 учебному году [7, 8].

Начало занятий с обучающимися по направлению финансовой грамотности как части составляющей финансовой грамотности, следует начинать с дошкольного возраста. На сегодняшний день существуют программы, разработанные специально для дошкольников, прошедшие апробацию и активно задействованные в современном обучении.

В Пермском крае активно реализуются процессы развития финансовой грамотности населения. Так, с 2013г. активно проходят мероприятия, направленные на повышение финансовой грамотности населения региона в рамках различных подпрограмм – рис. 1.

«Повышение бюджетной и финансовой грамотности населения Пермского края» в рамках государственной программы Пермского края «Управление государственными финансами и государственным долгом Пермского края»

«Повышение бюджетной и финансовой грамотности, развитие правовой культуры и правосознания населения Пермского края» в рамках государственной программы Пермского края «Общество и власть»

Рисунок 1 – подпрограммы с мероприятиями, направленные на повышение финансовой грамотности населения Пермского края

При этом в Пермском крае реализуется «стандартный» перечень направлений, направленных на повышение финансовой грамотности населения – рис. 2:

- 1) создан Координационный совет при Правительстве Пермского края по повышению финансовой грамотности населения Пермского края
- проводятся различные мероприятия для таких целевых групп как учащиеся и студенты, а также взрослое население с невысоким уровнем дохода и/или находящееся в сложной жизненной ситуации
- на базе Пермского филиала НИУ ВШЭ в 2018 г. заработал «Межрегиональный методический центр по финансовой грамотности системы общего и среднего профессионального образования»
- на сайте Министерства финансов Пермского края был создан раздел «Будь финансово грамотным» (http://fingramota.permkrai.ru/)

Рисунок 2 - «Стандартный» перечень направлений, направленных на повышение финансовой грамотности населения

С целью вовлечения населения Пермского края в процесс повышения финансовой грамотности Банк России также проводит такие мероприятия – рис. 3:

- 1. Онлайн-уроки по финансовой грамотности для учащихся общих и средних образовательных организаций, профессиональных образовательных организаций для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, пройдут до 17 декабря 2021 года. Расписание, спецификации занятий, информация об экспертах и иные методические материалы размещены на сайте https://dni-fg.ru
- 2. Проект «Игры по финансовой грамотности» (сайт проекта http://doligra.ru) помогает разнообразить мероприятия по финансовой грамотности в рамках внеурочной деятельности, в том числе в организациях для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей.
- 3. Вебинары «Грамотный инвестор» по инвестиционной грамотности для взрослых и студентов будут выходить в эфир до 17 декабря 2021 года. Расписание вебинаров, информация о порядке проведения мероприятий и подключении участников будут размещены на сайте http://dnifg.ru/wiw.
- Онлайн-занятия по финансовой грамотности для старшего поколения (Пенсион ФГ), продлятся до 17 декабря 2021 года. Расписание эфиров, спецификации занятий, иная информация размещены на сайте https://pensionfg.ru.

Рисунок 3 - Процесс повышения финансовой грамотности населения Пермского края в рамках деятельности Банк России

В целом, большинство мер, уже принимаемых в Прикамье, связано с увеличением числа вакансий в регионе, а также с созданием условий, при которых людям будет легче найти работу. Также предусмотрены программы переобучения, а также подготовки к открытию своего дела для граждан, оказавшихся в сложной ситуации.

Все вышеуказанные мероприятия обуславливают общее повышение уровня финансовой осведомлённости населения в аспекте обеспечения увеличения общей величины сбережений населения Пермского края в период 2016-2020 годов – рис. 4

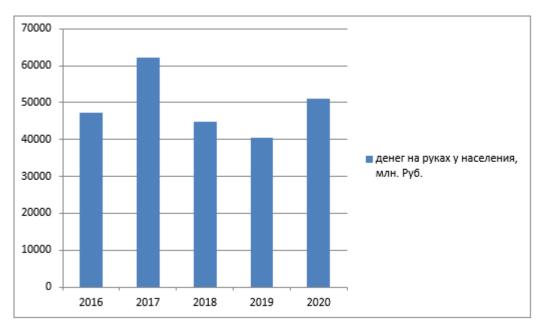


Рисунок 4 – Динамика изменений величины сбережений населения Пермского края в период 2016-2020 годов

Таким образом, можно сделать вывод про положительные тьенеденции, как в области повышения финансовой грамотности населения Пермского края, так и величины сбережений населения данного региона России.

Заключение. На основании вышеизложенных точек зрения понятие финансовой грамотности можно сформулировать следующим образом - это система знаний, умений, навыков и компетенций, а также способность личности принимать разумные, целесообразные решения, связанные с финансами, в различных ситуациях собственной жизнедеятельности в соответствии с постоянно изменяющимися условиями жизни. Показано положительное влияние реализуемых в Пермском крае направлений повышения финансовой грамотности населения на уровень денежных сбережений. Высокая актуальность статьи связана с необходимости достижения высокого уровня финансовой грамотности населения России, как одного их факторов для повышения его благосостояния. Таким образом через финансовую грамотность будет реализована обучающая и развивающая функция образования и воспитания. Для этого в процессе реализации образовательных программ индивидуального образования должна быть сконструирована, выстроена система заданий, основанных на анализе и разрешении финансовых ситуаций из жизни, с которыми может столкнуться сначала ребенок, а в последствии и взрослый человек; должны быть исследованы проблемные вопросы, направленные на решение ребенком данных задач, определяющие собственное сознательное грамотное финансовое поведение. При этом решение финансовых ситуаций и вопросов не должно носить характер случайного выбора поведения обучающегося, а опираться на поведение, содержащее знание и понимание финансовой, правовой и социальной реальности, с которой может столкнуться человек в повседневной практике. Таким образом будут решены стратегии развития финансовой грамотности, заложенные требованиями Президента России.

Библиографический список

- 1. Дорожная карта мероприятий по включению финансовой грамотности в программы Российских образовательных организаций. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://fincult.info/prepodavanie/base/normativnye-dokumenty/6314/ (дата обращения: 17.12.2021).
- 2. Моисеева Д.В. Финансовая грамотность как социальное качество человека. Социологические науки №42-1, 29.02.2016 [Электронный ресурс] Режим доступа: https://novainfo.ru/article/4641#(дата обращения: 17.12.2021).
- 3. Паттерны финансового поведения. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://fincult.info/prepodavanie/base/issledovaniya/6315/ (дата обращения: 17.12.2021).
- 4. Россия заняла девятое место в G20 по финансовой грамотности населения. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://ria.ru/20190214/1550838142.html (дата обращения: 17.12.2021).
- 5. Рутковская, Е.Л. Тираж пособий по финграмотности не знает равных. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://goo-gl.ru/6jqy (дата обращения: 17.12.2021).
- 6. Силина С.Н., Ступин В.Ю. От финансовой грамотности к финансовой культуре // Вестник балтийского федерального университета им. И. Канта. Сер.: Филология, педагогика, психология. 2017 № 4, с 71-79.
- 7. Соколова ЕА. Основные модели государственной политики в области развития финансовой культуры населения. // Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний. Белгород. 2019. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://ljournal.ru/article/lj-05-2019-127.pdf (дата обращения: 17.12.2021).
- 8. Финансовая грамотность. Московская область. Отчет по результатам исследования PISA-2018. ФИОКО. 2020. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://mo.mosreg.ru/download/document/8002140 (дата обращения: 07.07.2021). (дата обращения: 17.12.2021).

Экономика труда

УДК 33

Хахладжиян А.М. О результативности использования трудовых ресурсов в отраслях химической промышленности России²

On labour efficiency in chemical industries industry of Rusia

Хахладжиян А.М.

старший преподаватель, ФГБОУ ВО «Государственный академический университет гуманитарных наук», г. Москва Khakhladzhiyan A.M. Senior Lecturer, «State Academic University for the Humanities», Moscow

Аннотация. В статье представлен анализ динамики выработки на 1 работника в малых, микро- и средних предприятиях в отраслях химической промышленности России, который показал, что предприятия во многом обеспечивали прирост объемов производства за счет результативности работы сотрудников. Наибольший рост демонстрировали микропредприятия, темпы роста выручки на 1 работника в микропредприятиях в химическом производстве значительно выше, чем в других видах деятельности. Средние предприятия обеспечивали более стабильный прирост выручки на 1 занятого.

Ключевые слова: выработка на 1 работника, численность работников, оборот предприятий, химическая промышленность, малые предприятия, микро-предприятия

Abstract. The article presents an analysis of the dynamics of production per 1 employee in small, micro- and medium-sized enterprises in the chemical industry of Russia, which showed that enterprises largely provided an increase in production volumes due to the performance of employees. Microenterprises showed the greatest growth, the rate of revenue growth per 1 worker in microenterprises in chemical production is significantly higher than in other activities. Medium-sized enterprises provided a more stable increase in revenue by 1 employed.

Keywords: production per 1 employee, number of employees, turnover of enterprises, chemical industry, small enterprises, micro-enterprises

DOI 10.54092/25420208_2021_12_48

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

Введение Малые и микропредприятия занимают особое место в производстве важнейших видов продукции и обеспечении занятости населения. В химической отрасли России малые предприятия также играют значительную роль: их доля составляет более 70% и удельный вес этих предприятий увеличивается, особенно микропредприятий. Кроме того химическая промышленность отличается высокой

 $^{^2}$ Статья подготовлена по государственному заданию «Математическое и компьютерное моделирование процессов социально-экономического и институционального развития России».

долей выпуска наукоемкой продукции, которая при этом представлена и в экспорте. Поэтому представляется актуальным исследование результативности их деятельности, анализ оборота этих предприятий и выработки на 1 работника.

В статье проанализирована динамика оборота малых и средних предприятий, а также численности занятых в отраслях химической промышленности России, дана оценка результативности использования трудовых ресурсов на основе такого показателя как выработка на 1 работника.

Анализ динамики оборота малых и средних предприятий химической промышленности России

Оборот предприятий в стоимостном выражении характеризует доход, получаемый от реализации работ, услуг, товаров. В методологических пояснениях Госкомстата указано, что «в оборот предприятий включается стоимость отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, а также выручка от продажи приобретенных на стороне товаров (без налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)» [сб. малое предпр].

Анализ динамики оборота малых и средних предприятий химической промышленности России произведен по данным за 2016-2018 годы [4] и представлен в табл.1.

Таблица 1 Темпы роста (снижения) оборота малых и средних предприятий по видам экономической деятельности в химической промышленности России, 2016-2018 годы, в %

	Малые предприятия	Микро- предприятия	Средние предприятия
Всего	137,1	118,6	98,3
обрабатывающие производства	129,3	119,4	97,8
химическое производство	122,2	137,9	81,1
производство резиновых и пластмассовых изделий	126,9	134,2	104,1
производство прочей неметаллической минеральной продукции	153,0	155,2	114,2

Рассчитано по данным Федеральной службы государственной статистики РФ [4]

Данные, представленные в таблице 1, показывают, что за рассматриваемый период оборот малых предприятий увеличивался. Наиболее значительные темпы роста были характерны для производства прочей неметаллической минеральной продукции, причем во многом такой прирост обеспечивали микропредприятия этого вида

деятельности. Следует также отметить и сокращение оборота продукции средних предприятий – как в целом по отраслям обрабатывающей промышленности, так и очень значительное сокращение производства химических веществ и химических продуктов. Это свидетельствует о замедлении темпов экономического развития этих предприятий. При этом численность занятых на этих предприятиях также уменьшилась (табл. 2)

Таблица 2

Темпы роста (снижения) численности работников малых и средних предприятий по видам экономической деятельности в химической промышленности России,

2016-2018 годы, в %	201	6-20	18	годы,	В	%
---------------------	-----	------	----	-------	---	---

	Малые предприятия	Микро- предприятия	Средние предприятия
Всего	117,5	110,8	91,6
обрабатывающие производства	105,8	98,5	91,9
химическое производство	90,8	84,8	70,0
производство резиновых и пластмассовых изделий	107,8	102,6	106,3
производство прочей неметаллической минеральной продукции	109,8	112,3	89,5

Рассчитано по данным Федеральной службы государственной статистики РФ [4]

По динамике численности занятых следует отметить меньший прирост на малых и микро- предприятиях химической отрасли, чем в целом по малым предприятиям. Тем не менее, в производстве резиновых и пластмассовых изделий и в производстве неметаллической минеральной продукции наблюдалось увеличение численности занятых. Динамика же численности занятых на средних предприятий отрицательная, но на предприятия по производству резиновых и пластмассовых изделий было привлечено больше работников, хотя темпы роста численности работников в этом виде деятельности были на 2,2 процентных пункта больше, чем темпы роста оборота этих предприятий. В определенной степени это свидетельствует о преимущественно экстенсивном развитии этих предприятий, особенно с учетом того, что коэффициент обновления основных фондов по этому виду деятельности снижается [6]. Кроме того этот вид деятельности относится к отраслям среднетехнологичных производств низкого уровня и сохраняет там свои позиции, а уровень инновационной активности этих организаций после некоторого роста в 2018 г. в 2019 г. снизился [2].

В связи с этим рассмотрим показатели выручки на 1 работника по видам деятельности по отраслям химической промышленности. На следующем рис. 1. представлена динамика этого показателя за 2016-2018 годы.

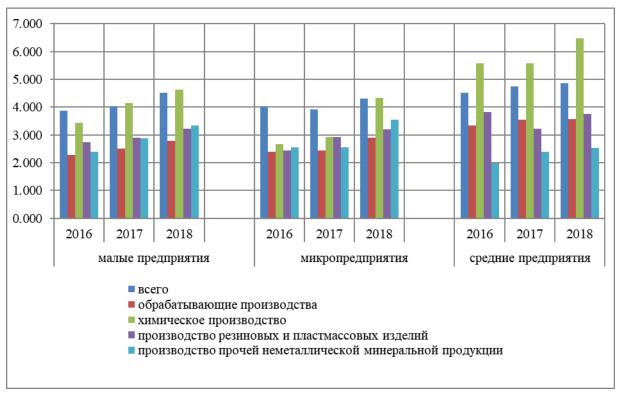


Рисунок 1. Выручка на 1 работника на малых и средних предприятиях по видам экономической деятельности, в млн. руб.[4]

Статистические данные свидетельствуют о том, что за рассматриваемый период в обрабатывающих отраслях экономики выручка на 1 работника увеличивалась. Значение этого показателя в химическом производстве малых и средних предприятий значительно превышает уровень всех малых предприятий (особо отметим 2017 г., а также существенный прирост в 2018 г. на средних предприятиях). Положительным является также рост выручки на 1 занятого на малых и микропредприятиях в производстве прочей неметаллической минеральной продукции.

Анализ результатов расчета позволяет говорить о том, что малые предприятия химической промышленности демонстрировали стабильный рост выработки, при этом довольно значительной была роль микропредприятий рассматриваемых видов деятельности.

Для более подробного анализа динамики этого показателя рассчитан индекс изменения выручки на 1 работника (отношение выручки на 1 работника за 2018 г. к значению за 2016 г.) и представлен на рис. 2.

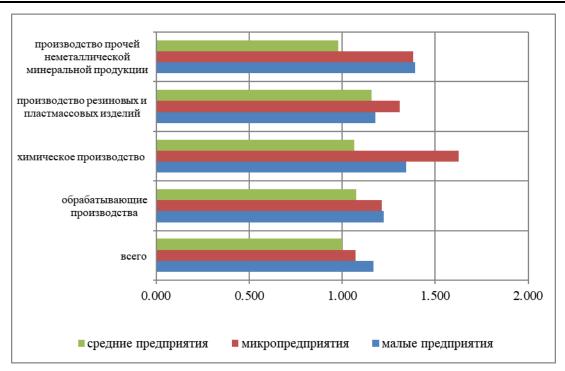


Рисунок 2. Индекс изменения выручки на 1 работника по видам экономической деятельности (субъекты среднего и малого бизнеса), 2016-2018 г.г..

Рассчитано по [4, 5]

Темпы роста выручки на 1 работника в микропредприятиях в химическом производстве значительно выше, чем в других видах деятельности. Средние предприятия обеспечивали более стабильный и осторожный прирост выручки на 1 занятого, кроме производства прочей неметаллической минеральной продукции. Но именно в этом виде деятельности наблюдается нестабильность прироста объемов производства, и не только на малых и средних предприятиях, но и в целом по этому деятельности (табл. 3). Остальные виды деятельности химической промышленности показывают рост производства, а по данным за 2021 г. – весьма значительный. Очевидно, что при этом определенную роль играет рост выручки на 1 занятого, поскольку этот показатель в некоторой степени является отражением роста производительности труда – важнейшего фактора, обеспечивающего экономический При этом малые и средние предприятия обладают высоким потенциалом рост. адаптивности к кризисным ситуациям, которые «...происходят регулярно в условиях растущей сложности, волатильности и неопределенности. Однако для реализации этого потенциала необходимо постоянно осваивать новые знания, корректировать стратегии и бизнес-модели» [1]

Таблица 3
Индексы производства по отдельным видам
экономической деятельности (в процентах к предыдущему году) [3]

	2016	2017	2018	2019	2020	май 2021 (к маю 2020)
Обрабатывающие производства		105,7	103,6	103,5	100,6	111,4
производство химических веществ и химических продуктов		107,6	103,9	103,4	107,2	108,9
производство резиновых и пластмассовых изделий	100,6	112,6	101,3	98,6	103,2	126,8
производство прочей неметаллической минеральной продукции	92,3	107,6	100,4	108,8	97,7	117,8

Заключение Одним ключевых экономики ИЗ сегментов является предпринимательство В его малых средних формах, эффективность И функционирования которого в значительной степени определяет объем валового внутреннего продукта и соответственно экономического роста, важнейшим фактором которого является производительность труда. При этом анализ показателя выручки на 1 занятого - элемента, определяющего производительность труда - позволяет оценить результативность использования трудовых ресурсов и эффективность хозяйственной деятельности предприятий.

Анализ выручки на 1 работника по видам экономической деятельности на малых и средних предприятиях химической промышленности в России показал, что предприятия во многом обеспечивали прирост объемов производства за счет результативности работы сотрудников. В 2018 г. по значению этого показателя малым и средним предприятиям химической промышленности удалось превысить уровень этого показателя в целом по малым предприятиям России. Индексы роста производства по этим видам деятельности в 2021 г. демонстрировали рост. Для сохранения указанной тенденции и развития отрасли необходимо более интенсивное обновление основных средств, которое должно обеспечивать рост производительности труда и эффективное использование как трудовых ресурсов, так и всего потенциала химической промышленности. Представляется, что именно это будет способствовать переходу отрасли из сегмента среднетехнологичных в высокотехнологичный сектор российской экономики.

Библиографический список

- 1. Anzules-Falcones W., Díaz-Márquez A.M., Padilla L., Hernán-Hidalgo D., Sánchez-Grisales D. // Foresight for Small and Medium Enterprises in the Context of the Circular Economy. Foresight and STI Governance, 15(1), 2021. p.86–96. DOI: 10.17323/2500-2597.2021.1.86.96
- 2. Индикаторы инновационной деятельности: статистический сборник / Н. В. Городникова, Л.М. Гохберг, К. А. Дитковский и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М.: НИУ ВШЭ, 2018, 2021.
- 3. Информация о социально-экономическом положении России 2021 г. / Федеральная служба государственной статистики России. https://rosstat.gov.ru
- 4. Малое и среднее предпринимательство в России. 2019: Стат.сб./ Росстат. М., 2017, 2019.
 - 5. Промышленное производство в России. 2019: Стат.сб./Росстат. М., 2019.
- 6. Хахладжиян А.М. Основные фонды в отраслях химической промышленности России // «Экономические исследования и разработки. Научно-исследовательский электронный журнал», № 10, 2020. http://edrj.ru/wp-content/uploads/2020/11/EDRJ_10_2020.pdf

Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами

УДК 33

Полещук О.В., Кравченко О.В. Оценка финансовых рисков предприятия

Assessment of financial risks of the enterprise

Полещук Ольга Валентиновна

Магистрант, III курс Руководитель:

Кравченко Оксана Викторовна

к.э.н., доцент АНО ВО Самарский университет государственного управления «Международный институт рынка» Poleshchuk Olga Valentinovna Master's student, II year Head: Kravchenko Oksana Victorovna c.N., Associate Professor Samara State University "International Market Institute"

Аннотация. В данной статье рассматриваются некоторые аспекты оценки финансовых рисков коммерческой организации. Данная проблема остается актуальной вне зависимости от масштабов и видов хозяйственной деятельности компании. Рассмотрены качественные и количественные методы оценки финансовых рисков коммерческой организации. Представлены модели оценки вероятности возникновения банкротства. Проведена оценка вероятности наступления банкротства ООО «Абсолют» по моделям отечественных и зарубежных специалистов.

Ключевые слова: риск; финансовый риск; риск-менеджмент; рисковые решения; оценка риска; оценка финансового риска; банкротство; оценка вероятности банкротства.

Abstract. This article discusses some aspects of assessing the financial risks of a commercial organization. This problem remains relevant regardless of the scale and types of business activities of the company. The qualitative and quantitative methods for assessing the financial risks of a commercial organization are considered. Models for assessing the likelihood of bankruptcy are presented. The assessment of the probability of the occurrence of bankruptcy of LLC "Absolute" was carried out according to the models of domestic and foreign specialists.

Keywords: risk; financial risk; risk management; risky decisions; risk assessment; financial risk assessment; bankruptcy; assessment of the likelihood of bankruptcy.

DOI 10.54092/25420208_2021_12_55

Рецензент: Тлехурай-Берзегова Лариса Талибовна - Доктор экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»

Финансовая деятельность компании во всех ее формах включает в себя большое количество рисков, последствия этой деятельности и ее влияние на уровень финансовой безопасности в настоящее время значительно увеличиваются. Риски, которые сопровождают бизнес компании и представляют финансовые угрозы, делятся на специальную группу финансовых рисков, которая играет важную роль во всем «портфеле рисков» компании [2, с. 41]. Значительное увеличение влияния финансовых экономической рисков компании на результаты деятельности связано нестабильностью внешней среды: экономической ситуацией в стране, появлением инструментов, новых инновационных финансовых расширением финансовых отношений, волатильностью финансового рынка и некоторыми другими факторами. Таким образом, определение, оценка и мониторинг уровня финансового риска является одной из самых насущных задач в практике финансовых менеджеров.

В зарубежной и отечественной экономической литературе существует множество определений понятия оценки финансовых рисков. В целом оценка финансового риска означает систематический процесс выявления факторов и типов риска и их количественной оценки [1, с. 20]. В таблице 1 рассматриваются преимущества и недостатки основных методов оценки финансового риска коммерческой организации.

Таблица 1 Качественные и количественные методы оценки финансовых рисков коммерческой организации

	Качественные методы	Количественные методы
Преимущества	Умение оценивать	Объективность в оценке
	качественные риски	финансовых рисков, создание
		модели для модификации
		конкретного риска на основе
		статистических данных.
Недостатки	Субъективность финансовой	Сложность числовой
	оценки корпоративных	формализации
	рисков, как следствие	количественных финансовых
	оценок экспертов	рисков фирмы.

Оценка финансовых рисков производится поэтапно, следуя определенному алгоритму оценочных мероприятий, и включают следующие этапы представленные на рисунке 1.

Кредитный риск - один из важнейших компонентов финансового риска бизнесорганизации. Это связано с вероятностью несвоевременного погашения коммерческой организацией обязательств перед кредиторами [6, с. 113].

К методам оценки кредитного риска относят следующие эконометрические модели диагностики риска: А.Ю. Беликова – Г.В. Давыдовой, О.П. Зайцевой, Г.В. Савицкой, Э. Альтмана, Р. Таффлера и др.

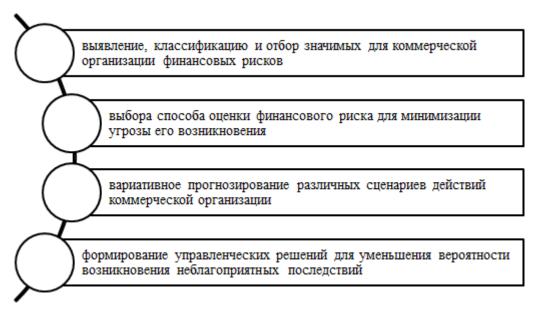


Рис. 1. Этапы оценки финансовых рисков

В таблице 2 рассмотрены основные модели оценки вероятности банкротства.

Таблица 2

Модели оценки вероятности возникновения банкротства

Модель	Формула расчета
1	2
Модель А.Ю. Беликова -	$Z=8,38*K_1+1*K_2+0,054*K_3+0,63*K_4$, где:
Г.В. Давыдовой (1998г.).	K ₁ = Оборотный капитал / Активы
Коэффициент К ₁ в модели	К2=Чистая прибыль / Собственный капитал
Беликова-Давыдовой взят	К ₃ = Выручка / Активы
из модели Альтмана, а	К ₄ = Чистая прибыль / Себестоимость
финансовый коэффициент	При Z>0,42 – вероятность банкротства до 10%
К ₃ использовался в модели	При 0,32 <z<0,42 15-20%<="" td="" банкротства="" вероятность="" —=""></z<0,42>
банкротства Таффлера	При 0,18 <z<0,32 (35-<="" -="" td="" банкротства="" вероятность="" средняя=""></z<0,32>
	50%)
	При 0 <z<0,18 (60-80%)<="" td="" банкротства="" вероятность="" высокая="" –=""></z<0,18>
	При Z<0 – вероятность банкротства максимальная (90-
	100%)

1	2
Модель прогнозирования	$K_{\Phi a \kappa \tau} = 0.25 * K_1 + 0.1 * K_2 + 0.2 * K_3 + 0.25 * K_4 + 0.1 * K_5 + 0.1 * K_6$
вероятности банкротства	где:
О.П. Зайцевой	К1 =Прибыль (убыток) до НО / Собственный капитал
	К2=Кредиторская задолженность / Дебиторская
	задолженность
	К ₃ = Краткосрочные обязательства / Наиболее ликвидные
	активы
	К ₄ = Прибыль до налогообложения / Выручка
	K ₅ =Заемный капитал / Собственный капитал
	К ₆ = Активы / Выручка
	Если Кфакт>Кнорм – вероятность банкротства высока
Модель определения	
банкротства за 3 года	•
Г.В. Савицкой	К ₂ = Оборотный капитал / Капитал
	КЗ = Выручка / Среднегодовая величина активов
	К ₄ = Чистая прибыль / Активы
	К ₅ = Собственный капитал / Активы
	При Z>8 – вероятность низкая
	При 5 <z<8 td="" вероятность="" небольшая<="" –=""></z<8>
	При 3 <z<5 td="" вероятность="" средняя<="" –=""></z<5>
	При 1 <z<3 td="" большая<="" вероятность="" –=""></z<3>
	При Z<1 – вероятность максимальная
Двухфакторная Z-модель	Z=-0,3877-1,0736*K _{ТЛ} +0,579х(3К/П), где:
Э. Альтмана	К _{тл} – коэффициент текущей ликвидности
	ЗК – величина заемного капитала
	П – пассивы предприятия
76 77 77 14	При Z>0 – вероятность наступления банкротства высока
Модель Р. Таффлера	$Z = 0.53*X_1 + 0.13*X_2 + 0.18*X_3 + 0.16*X_4$, где:
	Х ₁ =прибыль от реализации продукции/краткосрочные
	пассивы;
	Х ₂ = оборотные активы/общий объём пассивов;
	X ₃ = краткосрочные обязательства/общий объём пассивов;
	Х4 = выручка/пассивы
	 При Z>0,3 — банкротство маловероятно При Z<0.2 — вероятность изслидения банкротства
	· При Z<0,2 — вероятность наступления банкротства
	велика

На сегодняшний день не существует общепринятой конкретной методики оценки вероятности наступления банкротства для всех видов бизнеса [8, с. 63].

Для ООО «Абсолют» рассчитана оценка вероятности банкротства на моделях отечественных и зарубежных экспертов.

Результаты оценки представлены в таблице 3.

Результаты, полученные по методике Г.В. Савицкой может быть неточными, поскольку автор предсказывает кризис, когда есть явные признаки неплатежеспособности компании, не заранее, даже до их появления.

В модели прогнозирования банкротства О.Р. Зайцева судят по вероятности того, что компания задержит выполнение своих обязательств, что отвечает интересам кредиторов. Эта модель отличается низкой достоверностью получаемых прогнозов. Кроме того, в качестве переменной используется отношение затрат на персонал к добавленной стоимости. Данный коэффициент не может быть точно определен в соответствии с финансовой отчетностью, так как небольшое искажение диапазонов между уровнями платежеспособности приводит к неадекватному прогнозу.

Таблица 3 Оценка вероятности банкротства ООО «Абсолют»

Модель	Расчет по формуле	
Модель А.Ю. Беликова –	Z=1,17+0,02+0,037+0,017=1,23	
Г.В. Давыдовой	Поскольку коэффициент Z определяется больше значения	
	0,42 – риск банкротства для фирмы минимальный	
Модель прогнозирования	Кфакт.= 1,54	
вероятности банкротства	К _{норм.} =0,11+0,03+2,9+0,006+0,1×1,54=3,1	
О.П. Зайцевой	Поскольку К _{норм.} >К _{факт.} – вероятность наступления	
	банкротства незначительная	
Модель определения	Z=0,151+4,76+1,119+0,0046+1,482=7,52	
банкротства Г.В.	Поскольку Z-коэффициент находится в промежутке от 5 до	
Савицкой	8, то вероятность наступления банкротства небольшая	
Двухфакторная Z-модель	Z=-0,3877-1,0736×2,01+0,579×0,6=-2,16	
Э. Альтмана	Так как Z-коэффициент является отрицательным –	
	вероятность наступления банкротства минимальна	
Модель Р. Таффлера	Z=0,53×1,07+0,13×0,3+0,18×0,16+0,16×0,7=0,75	
	Поскольку значение Z-коэффициента превышает 0,3, то	
	вероятность наступления банкротства минимальна	

Самыми точными среди вышеперечисленных моделей оказались рассмотренные зарубежные модели Альтмана и Таффлера, а также отечественная модель Беликова-Давыдова. Это может быть связано с использованием при их построении компьютерного моделирования, тогда как практически во всех отечественных моделях весовые коэффициенты часто определяет эксперт.

Следует отметить, что точность конкретной модели будет варьироваться в зависимости от отраслевой принадлежности предприятия, масштаба его деятельности и других характеристик.

На основе анализа финансовых рисков с использованием различных моделей вырабатываются целевые управленческие решения, направленные на оптимизацию существующих финансовых рисков. Комплексное использование методов оценки финансовых рисков, а также взаимное дополнение одних методов другими обеспечивает эффективное управление финансовыми рисками.

Библиографический список

- 1. Бланк И.А. Управление финансовой стабилизацией предприятия / Киев: Эльга; НикаЦентр, 2003 483 с. (Энциклопедия финансового менеджера Вып. 4)
- 2. Бланк И.А. Управление финансовыми рисками. К.: Ника-Центр, 2015. 600 с.
- 3. Ведерникова В.И. Риски в малом бизнесе // Разработка стратегии социальной и экономической безопасности государства: материалы Всероссийской заочной научно-практической конференции. Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2015. С. 36-40.
- 4. Каранина, Е. В.: Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности): монография / Е. В. Каранина. Киров: ВятГУ, 2016. 240 с.
- 5. Кишкань Ю.Н. Основы управления финансовыми рисками на предприятии // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. № 6-2. С. 64-66.
- 6. Копылова Н.А., Кузнецова О.Р. Управление финансовыми рисками на предприятии // Научный альманах. 2017. № 3-1 (29). С. 113-118.
- 7. Лапуста М.Г. Риски в предпринимательской деятельности / М.Г. Лапуста, Л.Г. Шаршукова. М.: Инфра-М, 2018. 224 с.
- 8. Уткин Э.А. Управление рисками предприятия: Учебно-практическое пособие / Э.А. Уткин, Д.А. Фролов. М.: ТЕИС, 2013. 247 с.

Экономическая теория

УДК 33

Панова А.Ю., Тюпин А.Д. Влияние пандемии на реализацию газа и нефти

Impact of the pandemic on gas and oil sales

Панова Анастасия Юрьевна

Российский государственный гидрометеорологический университет, доцент кафедры экономики предприятия природопользования и учетных систем

Тюпин Артем Дмитриевич

Российский государственный гидрометеорологический университет, магистрант Panova Anastasia Yurievna

Russian State Hydrometeorological University, Associate Professor of the Department of Economics of Environmental Management Enterprise and Accounting Systems

Tyupin Artem Dmitrievich

Russian State Hydrometeorological University, Master's student

Аннотация. В статье проведен анализ реализации газа и нефти в условиях пандемии Covid-19, проанализировано влияние пандемии на динамику экономической конъюнктуры мирового рынка нефти и газа. В период пандемии, рыночная конъюнктура мирового рынка углеводородов демонстрировала повышенный уровень волатильности, формирующий проблемы реализации продукции нефтегазовыми компаниями, в том числе и ПАО «Газпром». Рассмотрены последствия, к которым приводит падение цен на углеводороды для компаний нефтегазовой промышленности России. Проанализирована сбытовая политика ПАО «Газпром».

Ключевые слова: пандемия COVID-19; реализация продукции; рынок нефти; рынок природного газа; нефтегазовая промышленность; ПАО «Газпром»

Abstract. The article analyzes the sale of gas and oil in the context of the Covid-19 pandemic, analyzes the impact of the pandemic on the dynamics of the economic situation in the world oil and gas market. During the pandemic, the market situation on the global hydrocarbon market demonstrated an increased level of volatility, which creates problems in the sale of products by oil and gas companies, including PJSC Gazprom. The consequences of falling prices for hydrocarbons for companies in the Russian oil and gas industry are considered. The sales policy of PJSC "Gazprom" is analyzed.

Keywords: pandemic; sales of products; oil market; natural gas market; Oil and gas industry; oil and gas companies; PJSC Gazprom.

DOI 10.54092/25420208 2021 12 61

Рецензент: Бюллер Елена Александровна – кандидат экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгеский государственный университет»

Введение. Энергетическая отрасль экономики (включая нефтегазовую промышленность) России занимает лидирующую позицию в структуре формирования внутреннего валового продукта. Крупнейшие нефтегазовые компании и энергетические корпорации выступают основными налогоплательщиками и источниками бюджетных доходов государственного бюджета. Однако, на сегодняшний день, существует ряд

актуальных проблем, негативно влияющих на обеспечение экономической безопасности хозяйственной деятельности таких компаний.

Объект и методы исследования. На сегодняшний день, на показатели экономической эффективности функционирования нефтегазовых компаний в энергетической отрасли экономики Российской Федерации, включая ПАО «Газпром» негативно влияют условия волатильности и неопределенности мировых цен углеводородов. Дело в том, что неустойчивость мировой конъюнктуры цен на энергетические ресурсы (природный газ и нефть), в первую очередь, приводит к сложностям финансового прогнозирования, планирования и бюджетирования. В качестве методов исследования использованы сравнительный анализ и описание.

Высокая ценовая динамика на рынке нефти и природного газа становится причиной того, что финансовые показатели эффективности операционной деятельности предприятий нефтегазовой промышленности могут снижаться. В итоге, менеджмент организации сталкивается с возможным дефицитом финансовых ресурсов, что напрямую негативно влияет на систему обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта [4].

Экспериментальная часть. Современный этап развития нефтегазовой промышленности Российской Федерации и ее позиционирование на мировом рынке энергетических ресурсов сопереживает негативное влияние факторов внешней среды. Среди главных угроз и рисков не только развитие пандемии коронавируса и вероятность мирового экономического кризиса, но и обвал цен на рынке энергетических носителей (в частности нефти и природного газа) [5].

Благодаря динамическому графику, отображенному на рисунке 1, можно проанализировать на мировом рынке текущий уровень цен за баррель нефти марки Brent, волатильность которой напрямую влияет не только на перспективы развития отрасли топливно-энергетических ресурсов российской экономики в перспективе ближайшего будущего, но и на процесс реализации продукции компании «Газпром» внутренним и внешним потребителям.



Рисунок 1 – Динамика мировой цены на рынке нефти марки Brent [6]

Результаты. Исходя из анализа графика, см. на рис. 1, можно заключить следующее:

- текущая рыночная конъюнктура нефти демонстрирует восстановление позиций, однако подойдя к ключевому горизонтальному сопротивлению по цене 88 долларов за баррель, котировки отскочили обратно вниз (текущая цена по состоянию на 03.12.2021 составляет 71,48 долларов за баррель);
- изначальное распространение пандемии коронавирусной инфекции привело к обвалу котировок нефти к минимальным значениям в 16 долларов за баррель, после чего начался этап восстановления, который связан, в первую очередь, с падением объемов добычи сырой нефти в странах Ближнего Востока и США.

Такая ситуация на рынке топливо-энергетических ресурсов напрямую влияет на распределение доли главных игроков нефтегазовой промышленности среди компаний США, Саудовской Аравии и, конечно, Российской Федерации.

В целом, анализируя современные условия динамичного изменения цен на углеводороды, стоит отметить, что их рыночная волатильность связана, в первую очередь, с распространением пандемии коронавирусной инфекции. Неожиданный вызов для глобального сообщества понес за собою принятие жестких карантинных ограничений, направленных на безопасность здоровья и жизни людей. Макроэкономические показатели стран начали ухудшаться. Связано это было и с тем,

что на уровне микроэкономики, многие субъекты хозяйствования вынуждены были закрыться и прекратить свою коммерческую деятельность [3].

В итоге главные показатели, спрос и предложение, начали снижаться. Это привело к изменению настроения участников рынка углеводородов, которые начали массово продавать свои позиции по покупке фьючерсных контрактов на нефть и природный газ. Падение цены было катастрофически резким. Буквально на протяжении одного рабочего дня, стоимость углеводородов могла меняться более чем на 2-5 процентов. В таких условиях обеспечение экономической безопасности таких предприятий энергетической отрасли России, как ПАО «Газпром» становится крайне затруднительным.

На рис. 2 отражена география сбытовой деятельности «Газпрома», которая свидетельствует о высоком значении глобального рынка при реализации продукции нефти и природного газа для развития компании.

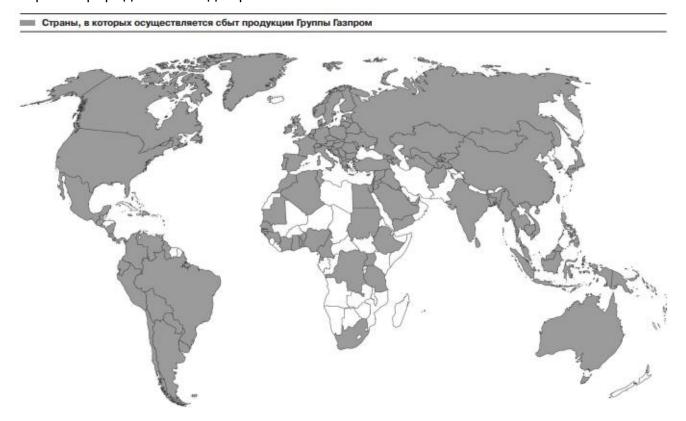


Рисунок 2 – География сбытовой деятельности ПАО «Газпром» [1]

По этой же причине, ПАО «Газпром» является лидером российского рынка, добывая при этом львиную долю природного газа. Но в виду ограниченного размера отечественного потребительского рынка, руководство компании активно осуществляет

международную торговую политику и внешнеэкономическую деятельность, экспортируя при этом свою продукцию во многие страны Европы и Азии [2].

В связи с пандемией Covid-19 политика компании ПАО «Газпром» при реализации нефтегазовой продукции на внутренних и зарубежных рынках претерпела следующие изменения, как:

- 1. В связи со снижением размера совокупного спроса на энергетические ресурсы, объем добычи газа и нефти сократился, что сократило суммарные доходы компании.
- 2. Несмотря на снижение добычи углеводородов, нагрузка на складскую логистику увеличилась, поскольку внутреннее производство компании превышало размер совокупной реализации продукции.
- 3. Совет директоров компании еще больше утвердил в качестве ориентира политики развития деятельности компании по сбыту и реализации природного газа на европейском рынке ускорение темпов завершения реализации проекта «Северный поток 2».
- 4. Спрос на природный газ со стороны европейских потребителей достаточно быстро возобновился, поскольку на потребительский рынок попадает 75% экспорта компании «Газпром», и лишь 25% на сектор промышленности. Во время локдауна европейские потребители увеличили потребление природного газа, что позволило нарастить объемы поставок энергетического ресурса.
- 5. Газпром в этих условиях стремился удержать цены на уровне выше 100 долл./тысяч куб. м. Для этого активно используются продажи газа на электронных торговых площадках, в том числе с помощью форвардов (на лето-осень 2020 года).
- 6. Сочетание уменьшения объемов и низких цен экспорта неизбежно привели к падению выручки от экспорта и доходов в бюджет компании ПАО «Газпром».
- В заключении можно сделать следующие выводы: влияние пандемии на реализацию природного газа и нефти имела, как прямое, так и косвенное влияние. В связи с увеличением рыночной волатильности котировок, процесс финансового планирования, прогнозирования и бюджетирования были нарушены и столкнулись с рядом трудностей. Главной проблемой для таких компаний, как ПАО «Газпром» являлась необходимость эффективного управления финансовыми рисками, формирующимися под влиянием угрозы резкого изменения курса валют, участвующих во внешнеэкономических операциях и при конвертации иностранной выручки в национальную денежную единицу, что является необходимым шагом для проведения расчетов по уплате налогов и сборов.

Библиографический список

- 1. Годовой отчет Газпром 2020. URL: https://www.gazprom.ru/f/posts/57/982072/gazprom-annual-report-2020-ru.pdf (дата обращения: 27.11.2021).
- 2. Грибановская С.В. О роли диверсификации в укрупнении бизнеса//В сборнике: Труды экономического и социально-гуманитарного факультета. Российский государственный гидрометеорологический университет. Санкт-Петербург, 2010. С. 52-58.
- 3. Григораш О.В., Ивановский О.Я., Джибо С. Развитие энергетики в мире и России // Сельский механизатор. 2020. № 7. С. 2-3.
- 4. Плотников В.А., Рукинов М.В. Новый облик мировой энергетики и экономическая безопасность России // Известия высших учебных заведений. Серия: Экономика, финансы и управление производством. 2020. № 2 (44). С. 39-43.
- 5. Поташников В. Прогноз развития энергетики России до 2050 года // Научный вестник ИЭП им. Гайдара.ру. 2019. № 9. С. 36-39.
- 6. Технический график нефти. URL: https://ru.tradingview.com/chart/ (дата обращения: 03.12.2021).

УДК 33

Сабиров В.Д., Махинова Н.В. Проблемы и перспективы развития рынка российских еврооблигаций

Problems and prospects of development of the Russian Eurobonds market

Сабиров Владимир Дмитриевич,

студент Уральского Государственного экономического университета, Россия, Екатеринбург

Научный руководитель: Махинова Наталья Викторовна, к.э.н., доцент кафедры экономики предприятия, Уральского Государственного экономического университета, Россия, Екатеринбург Sabirov Vladimir Dmitrievich, student of Ural State Economic University, Russia, Ekaterinburg Scientific adviser: Makhinova Natalia Viktorovna, Associate Professor, Candidate of Economic Sciences, Ural State Economic University

Аннотация. В настоящей статье рассматриваются проблемы и перспективы развития рынка российских еврооблигаций. Приводится динамика индекса еврооблигаций российских эмитентов, описан ряд основных и наиболее важных преимуществ, недостатков, возможностей и угроз для российских эмитентов в формате SWOT-анализа, а также для стратегии развития предложен комплекс мероприятий.

Ключевые слова: еврооблигаций, экономика, рынок, эмитент, евробонд, еврооблигационный рынок.

Abstract. This article discusses the problems and prospects of the development of the Russian Eurobonds market. The dynamics of the Eurobond index of Russian issuers is given, a number of the main and most important advantages, disadvantages, opportunities and threats for Russian issuers are described in the SWOT analysis format, and a set of measures is proposed for the development strategy.

Keywords: eurobonds, economy, market, issuer, eurobond, eurobond market.

DOI 10.54092/25420208 2021 12 67

Рецензент: Бюллер Елена Александровна – кандидат экономических наук, доцент. ФГБОУ ВО «Адыгеский государственный университет»

Российская экономика за последние 20 лет перенесла воздействия трех кризисов. Истоки причин и последствия были различны. Но так или иначе фондовому рынку России пришлось столкнуться с определенными вызовами, поскольку состояние экономики и финансовый рынок имеют взаимное влияние друг на друга.

Современный фондовый рынок, как механизм, позволяющий привлекать и перераспределять свободные финансовые ресурсы, способствует не только росту экономической эффективности, но и оказывает существенное влияние на макроэкономические процессы в целом, обеспечивая рост экономики.

Корпоративные еврооблигации являются одним из инструментов, с помощью которого функционирует фондовый рынок. С одной стороны, корпорации решают задачи по обеспечению деятельности компании финансовыми ресурсами (как в инвестиционных целях, так и для обеспечения операционной деятельности), с другой – инвесторы, приобретая данные инструменты, сохраняют и преумножают свой капитал. Текущие тенденции в мировой и отечественной экономике, нестабильность на финансовых рынках, связанная как с экономическими, так и с политическими факторами, все усложняющаяся структура инструментов финансового рынка обусловливают дальнейший интерес к изучению теме еврооблигаций.

На сегодняшний день на российском рынке корпоративных облигаций сложилась ситуация, при которой с одной стороны имеются ряд позитивных предпосылок, способствующих дальнейшему росту и развитию рынка, с другой – присутствуют негативные факторы, оказывающие сдерживающее влияние на развитие рынка. К позитивным относятся: восстановление цен на нефть на мировых рынках, возобновление интереса западных инвесторов к развивающемуся фондовому рынку России, умеренно жесткая регуляторная политика Центрального банка, относительная стабилизация курса национальной валюты, некоторые регуляторные меры последних двух лет, проводимые с целью развития инфраструктуры отечественного финансового рынка. К негативным относятся: высокая инфляция, повсеместная коррупция.

Исторически известны случаи с дефолтом российских компаний, таких как ФК «Открытие» и АО «Русский стандарт». В связи с неисполнением обязательств по облигациям, выпущенным ФК «Открытие», компания получила кросс-дефолт по всем своим облигациям, включая евробонды. Держатели субординированных евробондов «ФК Открытие» на \$500 млн с погашением в 2019 г. не получили купон. Согласно проспекту выпуска, выплаты должны были начаться 26 октября. На данный момент ценные бумаги получили делистинг и были изъяты из обращения. Компания выплачивает и периодически погашает свои обязательства по облигациям держателям ценных бумаг.

Аналогичная ситуация сложилась на мировом рынке у АО «Русский стандарт». По выпущенным еврооблигациям эмитент не выплатил в установленные сроки купонный доход, следовательно, был объявлен дефолт. Банк объявил, что намерен провести реструктуризацию долга с кредиторами, но держатели подали в суд, претендуя на 49% акций, которые являлись обеспечением. Представитель холдинга «Русский стандарт» с такой позицией не согласен. Мотивацией для отказа от обязательств, стало заявление, что SPV не входит в группу компании. Суд отклонил заявление о переходе прав акций.

Данные случаи негативно влияют на инвестиционную привлекательность российских евробондов. По состоянию на 2021 год количество эмитентов на мировом рынке составляет 26 российских компаний, из них 2 с дефолтом.

Исходя из данных на рисунке 1, приведённых ниже, видно, что в 2018 году после дефолта АО «Русский стандарт» объем и количество сделок на рынке евробондов колоссально сократилось. Для того, чтобы восстановить объем было потрачено 4 года, после падения рынка.

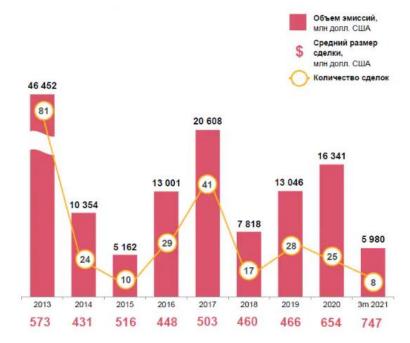


Рисунок 1 – Общее количество сделок и объем эмиссий еврооблигаций за исключением государственных облигаций [1]

Также для сокращения риска дефолта эмитента, выступает понятие обеспечения Обеспечением бумаги. МОГУТ являться ценные бумаги. поручительство, ипотечные облигации (в случае выпуска облигаций банками). Обеспеченная облигация – это корпоративная облигация с одним важным улучшением - наличием регресса к пулу активов (массе покрытия), который обеспечивает или «покрывает» облигацию, если эмитент становится неплатежеспособным. Активы в массе покрытия действуют как дополнительное кредитное обеспечение. Таким образом, у владельца таких облигаций есть право двойного регресса или так называемая двойная защита – право преимущественного удовлетворения требований по облигациям как из стоимости имущества, составляющего массу покрытия, так и права требования к самому эмитенту, если при реализации обеспечения требования инвесторов не были полностью удовлетворены.

Для оценки динамики доходности и перспектив развития по еврооблигационному рынку, представлена аналитическая информация, основанная на ETF FinEx Еврооблигации российских компаний (USD). В основу данного фонда включены такие еврооблигации, как: STSBC 5.125, SIBNEF 6, LKOH 4.563, STGPN 4.375, GAZPRU 2.949, GAZPRU 3, GAZPRU 2.95, STTVB 6.950, VEBBNK 5.942, VEFNC 6.8.

Соответственно, рост стоимости фонда может стать показателем сразу для нескольких параметров: инвестиционная привлекательность внутри страны, инвестиционная привлекательность зарубежных инвесторов (т.к. обращается на зарубежных биржах и номинирована в долларах), доходность евробондов российских эмитентов (по отраслям эмитентов: энергетика, сырье, финансовый сектор, транспорт), общую динамику инвестиций. Удельный вес каждой еврооблигации не превышает 7%, поэтому можно говорить о диверсификации и максимальной корреляции с действительными показателями по направлению в целом. Прирост стоимости чистых активов фонда в соответствии с динамикой индекса Barclays еврооблигаций крупнейших российских корпораций. Является основной инвестиционной целью фонда.

Исходя из данных рисунка 2, видно, что за весь период существования фонда, стоимость пая выросла с 352 RUB до 948 RUB (269%). В конце 2014 года, был продемонстрирован резкий рост, причиной которого стало падение рыночной стоимости еврооблигаций, в связи с опасениями новых санкций, изменением ставки ФРС и усилением позиций американских ценных бумаг. Объем торгов за 2020 год, даже в условиях пандемии, смог вывести еврооблигации российских эмитентов на новый уровень, т.к. данные бумаги являлись наиболее надёжными на момент рыночных потрясений.

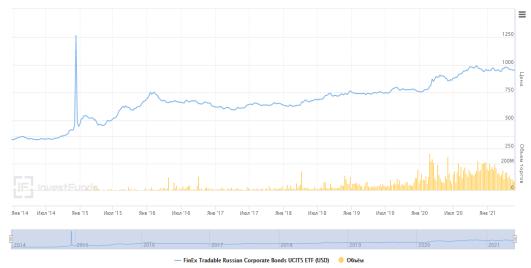


Рисунок 2 – Динамика индекса еврооблигаций российских эмитентов за янв.2014 – янв.2021 [2]

Поэтому благодаря низкой волатильности в рынке и тенденции роста привлекательности данных ценных бумаг, можно сделать вывод о восходящем тренде роста. Основным требованием которых, является поддержание достаточного уровня кредитного рейтинга российских эмитентов.

Поскольку международный долговой рынок является неотъемлемой составной частью международного финансового рынка, дальнейшая динамика его развития, будет значительной степени зависеть от характера направлений развития И магистральный международного финансового рынка, T.e. вектор развития международного долгового рынка будет определяться основными тенденциями развития мировой экономики и финансов. В периоды стабильного состояния мировой экономики и финансов будет происходить устойчивый рост объемов международного долгового рынка как результат углубления процесса глобализации в финансовоэкономической сфере. В случае возникновения глобальных финансово-экономических кризисов будет наблюдаться стагнация на международном долговом рынке, а в случае их обострения – сокращение объема эмиссий международных долговых ценных бумаг и временная финансово-экономическая деглобализация.

По данным сайта «cbonds», общее количество, обращающихся инструментов на мировом рынке, составляет 403 еврооблигации, с объемом заимствований в 104 038 млн USD, по сравнению с американским рынком долгосрочных инвестиций в 8 411 606 млн USD., российский объем является далеко отстающим.

Исходя из данных, представленных ниже в таблице 1, можно сделать вывод о том, что крайняя еврооблигация будет погашена в 2037 году. К размещению на текущую дату, готовятся проспекты эмиссий по 6 еврооблигациям, доступных к обращению на Московской бирже. В ближайшие 3 года, планируются к погашению 36 евробондов. Которые станут базой для будущих размещений. В зависимости от результатов, а именно количества погашенных ценных бумаг и еврооблигаций с дефолтом, определит последующую инвестиционную привлекательность данных ценных бумаг. Т.к. ранее еврооблигации были размещены с повышенным, относительно мирового рынка, купонным доходом, чтобы иметь наибольшую привлекательность среди всех еврооблигаций, обращающихся на мировом рынке. Глобальной проблемой для российских ценных бумаг, станет присутствие дефолта, т.к. данные евробонды являются ценными бумагами с рейтингом Moody's (Baa3), S&P (BBB-), Fitch (BBB), что по всем рейтинговым агентствам является категорией обязательств ниже среднего качества. Из-за того что количество эмитентов, достаточно мало, корреляционный эффект от дефолта по одной еврооблигации может сильно дестабилизировать общее настроение инвесторов, относительно российских эмитентов. Ближайшими к погашению, являются CBOM-21(Московский кредитный банк) и GTLK-21 (Государственная транспортная лизинговая компания).

Таблица 1 Сводная таблица погашений государственных евробондов³

Год погашения	Количество еврооблигаций
2021	2
2022	11
2023	12
2024	11
2025	7
2026	5
2027	6
2028	3
2030	4
2034	1
2037	1

Предполагается, что ухудшения условий фондирования для российских эмитентов на международном долговом рынке в ближайшее время не произойдет. Если не будет резкого обострения геополитической ситуации и удастся избежать серьезных внешних шоков, условия фондирования для российских банков и компаний будут постепенно улучшаться. В связи с этим на международном долговом рынке ожидается активизация деятельности российских корпоративных эмитентов. В первую очередь это будут банки и компании, имеющие суверенный (или близкий к суверенному) кредитный рейтинг. За ними могут последовать корпоративные эмитенты с более низкими международными кредитными рейтингами.

Перейдем к SWOT-анализу рассматриваемого финансового инструмента, ниже в таблице 2 описан ряд основных и наиболее важных преимуществ, недостатков, возможностей и угроз для российских эмитентов.

Для осуществления целей и планов развития корпораций, касающихся не только лидирующих фирм по отраслям, необходимо улучшение показателей внутреннего денежного потока, для присвоения наивысшего кредитного рейтинга. Также для стратегий развития необходимо реализовать комплекс мероприятий, направленных на сокращение эмиссионных издержек. Для этого необходимо привлекать больше зарубежных инвесторов на Московскую биржу, организовав сеть брокерских отношений, посредством кастодиальных счетов. Это поможет сократить издержки для совершения международных транзакционных операций. Макроэкономические внутренние факторы и политические внешние факторы, также сильно влияют на общее

³ Составлено автором по: [3,4].

количество эмиссии и рыночную стоимость каждой выпущенной российской еврооблигации. Улучшение международных отношений благоприятно влияет на инвестиционную привлекательность ценных бумаг корпораций. Так как база инвесторов диверсифицирована по разным странам, для некоторых изменение валютного курса не имеет никакого значения, но для эмитентов и ряда инвесторов курсовая разница является улучшающим или ухудшающим фактором. Для эмитента еврооблигации являются долгосрочными обязательствами. Выпуская ценную бумагу с купонным доходом в 9,5% в 2010, и выплачивая по ней купонный доход в 2021 – разный уровень нагрузки на эмитента. Курс пары USD/RUB в 2010 равен 30,37 руб., а в 2021 равен 72,86. Долговая нагрузка за 10 лет выросла в 2 раза, такая же ситуация и с погашением. Номинал равный 1000 USD, при конвертации в руб. равен 30 370 руб. в 2010 году, и номинал равный 1000 USD, при конвертации в руб. в 2021 году равен 72 860 руб. Аналогично происходит разница в курсе EUR/RUB. В 2010 году и купонный доход и номинальная стоимость, закладывалась с расчётом текущего курса, равного 41,65 руб. за 1 евро. К текущему моменту курс равен 88,65 руб. за 1 евро. Для зарубежных инвесторов, национальной валютой которых являются заложенный в еврооблигацию номинал, волатильность курса и средний восходящий тренд роста является дополнительным риском. Т.к. иностранные инвесторы покупают, получают купонный доход и принимают к погашению еврооблигации по той же стоимости без конвертации. Однако для эмитента повышенная курсовая разница является дополнительной нагрузкой по обязательствам. Недостаток, связанный с зависимостью успешности сделки, можно компенсировать преимуществом, а именно положительной кредитной историей среди международных инвесторов. При угрозе закрытия рынка, в случае неблагоприятных макроэкономических факторов, на рынке присутствует возможность обращения ценных бумаг для институциональных инвесторов, через внебиржевые сделки. Возможность представлена для клиентов брокера, формировать запрос напрямую бирже.

Таблица 2

SWOT-анализ евр	ооблигаций	[5	C	601
	ооолип ации	ĮU,	U.	OOJ

Преимущества	Недостатки
Привлечение существенных объемов	Достаточно дорогой инструмент привлечения
финансирования в различных иностранных	финансирования, высокие транзакционные
валютах	издержки
Для опытных эмитентов – быстрый и отлаженный	Высокая зависимость успешности сделки от
процесс реализации сделки	макроэкономических факторов
Формирование положительной кредитной	«Жесткая» структура, не позволяющая
истории среди международных инвесторов	корпорациям решать специализированные
	финансовые проблемы
Возможности	Угрозы
Диверсификация базы инвесторов корпорации за	Закрытие рынка при неблагоприятных
счет привлечения финансирования от	макроэкономических факторах
институциональных инвесторов	Валютные риски и риски фиксированных
При благоприятных рыночных факторах –	процентных ставках могут оказывать негативное
рефинансирование текущего кредитного	влияние на финансовое положение эмитента
портфеля	При ухудшении финансовых показателей
Привлечение существенных денежных средств	возможно понижение кредитного рейтинга
для совершения сделок по слияниям и	корпорации
поглощениям	

На мировом рынке, представлена текущая статистика по уже размещённым еврооблигациям. На рисунке 3, приведена динамика по количеству и общей сумме размещения лидирующих мировых стран. Ведущей страной по обращению ценных бумаг, является – США.

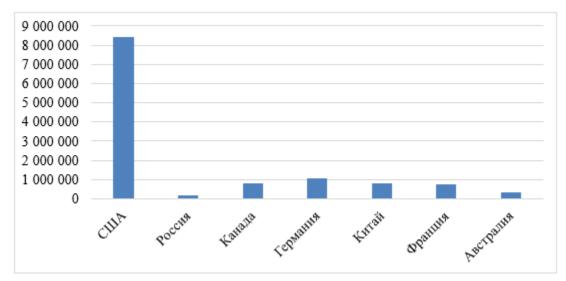


Рисунок 3 – Объем рынка еврооблигационных займов, млн USD⁴

⁴ Составлено автором по: [6]

На рисунке 4, ситуация пропорциональна предыдущему анализу. Лидирующую позицию занимают ценные бумаги США. Количество превышает в сравнении с Россией в 33 раза, Канадой в 5 раз, Германией в 7 раз, Китаем в 8 раз, Францией в 4 раза, Австралией в 16 раз.

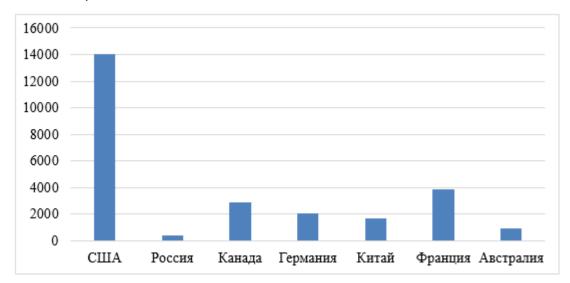


Рисунок 4 – Количество еврооблигаций в обращении⁵

Таким образом, можно сделать вывод, что российская экономика имеет восходящую тенденцию к развитию на мировом рынке капитала. Уровень развития сопоставим со странами развивающимися. Представлены проблемы, связанные с текущими и будущими размещениями. Также рассмотрены и предложены перспективы развития. Представленный SWOT-анализ, является вспомогательным инструментом для эмитентов. Колоссальным показателем для развития, представленным выше, являются ближайшие погашения корпоративных облигаций, которые в нынешних тенденциях имеют доходность, превышающую в несколько раз банковский депозит. Также продемонстрирована нынешняя привлекательность еврооблигаций, через индекс FinEx.

⁵ Составлено автором по: [6]

Библиографический список

- 1. Еврооблигации российских эмитентов с 1 марта 2019 года по 31 марта 2021 года. [Электронный ресурс]/Материал с сайта «РWC» Режим доступа: https://www.pwc.ru/ru/publications/eurobonds.html
- 2. Еврооблигации российских эмитентов. [Электронный ресурс]/Материал с сайта «Finex-etf» Режим доступа: https://finex-etf.ru/products/FXRU
 - 3. Московская биржа. Режим доступа: https://www.moex.com
 - 4. Финам. Режим доступа: https://www.finam.ru
- 5. Тарасов А.А. Управленческий анализ инструментов привлечения международного финансирования // Управление. 2020. N 8(2). С. 57-62
- 6. Мировые рынки облигаций и еврооблигаций. [Электронный ресурс]/Материал с сайта «Cbonds» Режим доступа: https://cbonds.ru/countries

Электронное научное издание

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ № 12/2021

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству обращаться по электронной почте mail@scipro.ru

Подготовлено с авторских оригиналов

ISSN 2542-0208

Формат 60х84/16. Усл. печ. л.3,6. Тираж 100 экз. Издательство Индивидуальный предприниматель Краснова Наталья Александровна Адрес редакции: Россия, 603000, г. Нижний Новгород, пл. М. Горького, 4/2, 4 этаж, офис №1